

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации

ФГБОУ ВО

Уральский государственный горный университет



**XXI УРАЛЬСКАЯ
ГОРНОПРОМЫШЛЕННАЯ ДЕКАДА**

03-12 апреля 2025 года

Экономическая безопасность – XXI век: вопросы теории и практики

**СБОРНИК МАТЕРИАЛОВ
МЕЖДУНАРОДНОЙ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ**

г. Екатеринбург, 8 апреля 2025 г.

Под общей редакцией доктора экономических наук Н.В. Мальцева

Екатеринбург - 2025

Рецензент: В.А. Шапошников, доктор экономических наук, профессор кафедры экономики, менеджмента и маркетинга ФГАОУ ВО «Российский государственный профессионально-педагогический университет»

ОРГКОМИТЕТ КОНФЕРЕНЦИИ:

Сёмин А.Н., д.э.н., академик РАН, Уральский государственный горный университет, председатель оргкомитета конференции

Азарян Е.М., д.э.н., член-корреспондент РАЕ, Донецкий национальный университет экономики и торговли им. М. Туган-Барановского, г. Донецк

Мальцев Н.В., д.э.н., Уральский государственный горный университет

Михайлюк О.Н., д.э.н., Уральский государственный горный университет

Мочалова Л.А., д.э.н., Уральский государственный горный университет

Шатковская Е.Г., д.э.н., Уральский государственный горный университет

Цейтлин Е.М., к.г.-м.н., Уральский государственный горный университет

Рассохин А.В., к.ю.н., Уральский государственный юридический университет

Мякинская В. В., к.э.н., Могилевский филиал «БИП-Университет права и социально-информационных технологий», г. Могилев (Республика Беларусь)

Алексеева Н. И., к.э.н., Донецкий национальный университет экономики и торговли им. М. Туган-Барановского», г. Донецк

Вашенко Н. В. д.э.н., Донецкий национальный университет экономики и торговли им. М. Туган-Барановского, г. Донецк

Попова И.М., д.э.н., Донецкий национальный университет экономики и торговли имени Михаила Туган-Барановского, г. Донецк

Кристо Гарибов, PhD, профессор (Германия)

Рудник В., PhD, профессор (Венгрия)

Хуан Фучжун (Китайская Народная Республика)

Экономическая безопасность – XXI век: вопросы теории и практики Сборник материалов Международной научно-практической конференции /под общ. ред. Н.В. Мальцева; Урал. гос. горный ун-т. - Екатеринбург: Изд-во УГГУ, 2025. - 377 с.

ISBN _____

В сборнике трудов научно-практической конференции представлены статьи, посвященные вопросам развития теории и практики организационно-правовых основ экономической безопасности субъектов хозяйствования в различных сферах деятельности.

Материалы научной конференции предназначены для научных работников, преподавателей и студентов высших учебных заведений.

Все материалы публикуются в авторской редакции.

УДК 338.24

ISBN _____

© Уральский государственный горный университет, 2025

© Авторы, по статьям, 2025

СОДЕРЖАНИЕ

Акьюлов Р.И. ВЛИЯНИЕ ТЕНЕВЫХ РЫНКОВ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНОВ.....	6
Алексеева О.В. ДОСТОИНСТВА И НЕДОСТАТКИ ДИСТАНЦИОННОЙ АТТЕСТАЦИИ ПЕДАГОГОВ СПО.....	13
Аскарова Р.Х. РОЛЬ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ.....	19
Баранова Е.Д. ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ МОНИТОРИНГ КАК ИНСТРУМЕНТ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ РИСКОВ: СОВРЕМЕННЫЕ ВЫЗОВЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЦИОНАЛЬНОГО ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ	27
Безбородова С.А., Юсупова Л.Г. РАЗВИТИЕ КОММУНИКАТИВНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ.....	34
Борисова Е.М., Федорова А.А. ЗНАЧЕНИЕ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ В БОРЬБЕ С КОНТРАФАКТНОЙ ПРОДУКЦИЕЙ.....	39
Бутко Г.П., Харрак Й., Меньшикова М.А. Синегубова Е. С. УПРАВЛЕНИЕ ПО РЕЗУЛЬТАТАМ КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ УСЛУГ	45
Глазунова Д.В. ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ.....	51
Горбунова И.Д. ВНУТРИОРГАНИЗАЦИОННЫЕ СПОСОБЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ В КОНТЕКСТЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ (НА ПРИМЕРЕ ГЕНЕРАЛЬНОЙ ПРОКУРАТУРЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ).....	56
Жиделева И.А., Бегматов Д.З., Слукин С.В. ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ЗАКРЫТЫХ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ТЕРРИТОРИАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ.....	62
Колоткина О.А. ОПРЕДЕЛЕНИЕ СТРАТЕГИЧЕСКИХ ПРИОРИТЕТОВ В СФЕРЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	69
Колтунова П.С. РОЛЬ РЕГИОНАЛЬНЫХ ИННОВАЦИОННЫХ ЭКОСИСТЕМ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ТЕРРИТОРИЙ	73
Комарова О.В., Сидорчук А.С. ОПТИМИЗАЦИЯ ЗАТРАТ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ОСНОВЕ АУТСОРСИНГА: ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	80
Коптева Л.А. ПРИМЕНЕНИЕ БЕСПИЛОТНЫХ ЛЕТАТЕЛЬНЫХ АППАРАТОВ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	86
Котляров М.А. ПРАВОВОЙ СТАТУС ГОРНОЙ ВЫРАБОТКИ: НАЛОГОВЫЕ РИСКИ НЕДРОПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ	96
Кочкина Е.М. ТОРГОВЛЯ КАК ФАКТОР РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ	101
Кузнецов А.М., Моор И.А., Власова Л.В. РЕГУЛИРОВАНИЕ РЫНКА ТРУДА НА ПРИМЕРЕ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ В 2021-2024 гг.....	105
Курдюмов А.В., Дадамухомедова Д.А. ЭФФЕКТИВНЫЕ СТРАТЕГИИ БИЗНЕС-ПЛАНИРОВАНИЯ И ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ: ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ	113
Кривонос И.И. ОТ ИСТОРИЧЕСКОГО ПРОСВЕЩЕНИЯ К ЭКОНОМИЧЕСКОМУ ПРОЦВЕТАНИЮ: ИСТОКИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКОНОМИКИ ССУДНОГО ПРОЦЕНТА.....	118
Лебединская Е. С. ПРИНЦИПЫ ОРГАНИЗАЦИИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ МЕЖДУ ОРГАНАМИ ВЛАСТИ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРАВОПОРЯДКА	127

Леонов Н.А., Шардин Д.А. НОКСОЛОГИЧЕСКИЙ ПОДХОД К АНАЛИЗУ КОРРУПЦИОННЫХ РИСКОВ: ОЦЕНКА УГРОЗ И ПРАКТИЧЕСКОЕ ПРИМЕНЕНИЕ НОКСОЛОГИЧЕСКОГО АНАЛИЗА КОРРУПЦИОННЫХ РИСКОВ.....	132
Лукашевич Л.В. ЦИФРОВИЗАЦИЯ В АСПЕКТЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ.....	140
Лыськова А.К. РОЛЬ ВЫСШЕГО И СРЕДНЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА.....	145
Мальцев Н.В., Митин А.Н. СУБЪЕКТИВНЫЙ ВЗГЛЯД НА РАЗВИТИЕ ТРАДИЦИОННОЙ ЮРИДИЧЕСКОЙ ШКОЛЫ	149
Машиковцев А.А., Борисова Е.М. ИСТОРИЧЕСКИЕ ПРЕДПОСЫЛКИ И ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ ЭЛЕКТРОННОГО ДЕКЛАРИРОВАНИЯ.....	155
Мельник А.Г., Карманова К.Д. УСТРАНЕНИЕ КИБЕРУГРОЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	163
Мещерягина В. А., Мусихин Ю. В. ПРАКТИКА РАССМОТРЕНИЯ ЖАЛОБ В РАМКАХ ПРОЦЕДУРЫ ЗАКУПКИ ТОВАРОВ ПО 223-ФЗ С ПРИМЕНЕНИЕМ РАЗНОГО ПОДХОДА К УЧАСТНИКАМ С РАЗНЫМИ СИСТЕМАМИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ.	169
Михайлюк О.Н. СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОЦЕССОВ НА ПРИМЕРЕ УГОЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ С УЧЕТОМ СОСТАВЛЯЮЩИХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	174
Накаряков А. А., Шатковская Е.Г., Жигас М.Г. ПРОЕКТНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ МСБ С ПОМОЩЬЮ ЦИФРОВОГО РУБЛЯ – НОВЫЙ ИНСТРУМЕНТ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ И ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА.....	182
Павлыш Э.В., Дрозд Е.М. СУЩНОСТЬ КАТЕГОРИИ «ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПРОСТРАНСТВО» В КОНТЕКСТЕ РЕГИОНАЛЬНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ.....	189
Панков Д.А., Мякинская В.В. СИНЕРГИЯ УЧЕТА ДАННЫХ И ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА	195
Пархоменко А.Р. ИННОВАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ В КОНТЕКСТЕ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	201
Паришутина А. С., Слукин С.В. ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ И КРИМИНОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УГОНА АВТОМОБИЛЕЙ.....	207
Петрова Г.И. ИЗМЕНЕНИЯ В СТРУКТУРЕ НРАВСТВЕННЫХ ЦЕННОСТЕЙ РОССИЙСКОГО СТУДЕНЧЕСТВА	213
Пионткевич Н. С., Шатковская Е.Г. ФИНАНСЫ ПРОМЫШЛЕННЫХ КОРПОРАЦИЙ В УСЛОВИЯХ НЕОБХОДИМОСТИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	220
Радковская Е.В. КОЛИЧЕСТВЕННАЯ ОЦЕНКА ВНЕДРЕНИЯ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ РФ.....	227
Романов А.Н. АНАЛИЗ СУДЕБНОЙ ПРАКТИКИ НАРУШЕНИЙ ПРИМЕНЕНИЯ НАЛОГА НА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД.....	231
Романов А.Н. ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ, МОТИВИРУЮЩИЕ УЧАСТНИКОВ ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ К ЛЕГАЛИЗАЦИИ ДОХОДОВ ЧЕРЕЗ ПРИМЕНЕНИЕ НОВЫХ МЕХАНИЗМОВ РАСЧЕТА НДФЛ	236
Рассохин А.В., Мальцев Н.В. ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ, КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ (МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ)	241
Саудабаева Я.С., Студенок Г.А. АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПЕРЕКВАЛИФИКАЦИИ ОТХОДОВ ПТИЦЕВОДСТВА В ПОБОЧНЫЕ ПРОДУКТЫ ЖИВОТНОВОДСТВА.....	246
Сёмин А.Н. СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ И РАЗВИТИЕ ВНЕГОРОДСКИХ (СЕЛЬСКИХ) ТЕРРИТОРИЙ.....	253

<i>Сергеева Ю.В., Федорова Т.Ю.</i> ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЭЛЕКТРОННЫХ СПРАВОЧНО - ПРАВОВЫХ СИСТЕМ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ.....	261
<i>Сергеева Ю.В., Ржанникова Ю.В.</i> СОЦИАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВО – ИСТОРИЧЕСКИЙ АСПЕКТ	265
<i>Суховольская Н.Б., Дубравина Д.А.</i> ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА КАК ИНДИКАТОР КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ.....	272
<i>Теодеракис Х.Е.,</i> ВЛИЯНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ВЫСТАВОК-ФОРУМОВ НА РАЗВИТИЕ РЕГИОНОВ.....	277
<i>Теодеракис Х.Е.</i> ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ КОММУНИКАЦИИ ГОСУДАРСТВА И МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ.....	283
<i>Терихов Л.С., Борисова Е.М.</i> ПЕРЕМЕЩЕНИЕ ПРИПАСОВ ЧЕРЕЗ ТАМОЖЕННУЮ ГРАНИЦУ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА В КОНТЕКСТЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА.....	287
<i>Тушенцова Г.В.</i> ВЛИЯНИЕ КЛЮЧЕВЫХ РИСКОВ НА ИСПОЛНЕНИЕ БЮДЖЕТА ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ.....	295
<i>Умрихина Л.Р, Ширинкина Е.В., Шайхвалиев А.Р.</i> LEARNING SURROUNDS КАК НОВЫЙ ФОРМАТ В БИЗНЕС-ОБУЧЕНИИ	304
<i>Федорова А.А.</i> АНАЛИЗ РЕЕСТРОВ ОБЪЕКТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ, ИСПОЛЪЗУЕМЫХ ФТС РОССИИ ПРИ ТАМОЖЕННОМ КОНТРОЛЕ ТОВАРОВ, СОДЕРЖАЩИХ ОБЪЕКТЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ.....	310
<i>Фершт Д.А.,</i> ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СУБЪЕКТОВ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ НОВЫХ ВЫЗОВОВ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ.....	316
<i>Фершт Д.А.</i> СТРАТЕГИЧЕСКИЙ МЕНЕДЖМЕНТ И ЕГО РОЛЬ В РАЗВИТИИ ИННОВАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКИ РОССИИ.....	322
<i>Харлов В.В., Моор И.В.</i> ОРГАНИЗАЦИЯ ДОРОЖНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНАМИ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ.....	328
<i>Харлов В.В., Моор И.В.</i> ЭФФЕКТИВНОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ: АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ТЕХНОЛОГИЙ НА УПРАВЛЕНИЕ.....	333
<i>Ходасевич О.Н., Паршутина А. С.</i> ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИНСТИТУТА НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА).....	339
<i>Ходасевич О.Н., Сатылбаева Д.А., Федорова Т.Ю.</i> ФИНАНСОВОЕ МОШЕННИЧЕСТВО В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ	346
<i>Ходасевич О.Н., Чупахина С.А., Легостаева Д.А.</i> «КВАРТИРНЫЙ ВОПРОС» В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ	352
<i>Цейтлин Е.М.</i> АГРАНАЯ ПОЛИТИКА РОССИИ ПО ОБЕСПЕЧЕНИЮ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТОВ АПК.....	356
<i>Юрченко О. А., Козлова Е. А.</i> ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ТЕХНОЛОГИЙ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ.....	364
<i>Ягофарова И.Д.</i> ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КАК НЕОТЪЕМЛЕМЫЙ КОМПОНЕНТ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА.....	368
<i>Янушевская С.В.</i> ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ: ТЕОРИТИЧЕСКИЕ И ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛЬНОЙ КОНКУРЕНЦИИ.....	373

УДК 335.1

ВЛИЯНИЕ ТЕНЕВЫХ РЫНКОВ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНОВ

Акьюлов Р.И.

Уральский институт управления-филиал РАНХиГС

Екатеринбург

Аннотация. В статье рассматриваются проблемы, обусловленные теневой экономикой, включающей рынок труда, автотранспортных услуг, строительный рынок, их влияние на экономическую безопасность российских регионов. Изучаются причины увеличения размеров теневой экономики, нелегальных рынков, экономического поведения работников и предпринимателей, связанного с уходом от уплаты налогов. Определяется стратегия и тактика деятельности государства и его институтов по обеспечению экономической безопасности, конкретизируются основные направления политики, направленной на сокращение масштабов теневой экономики и укреплению экономической безопасности на региональном уровне.

Ключевые слова: теневая экономика, национальная безопасность, экономическая безопасность региона, теневой рынок, нелегальная рабочая сила.

Нелегальная экономическая деятельность хозяйствующих субъектов в современной экономике в нарушение действующего законодательства на различных рынках, включая нелегальную трудовую миграцию и профессиональную деятельность, требует комплексной стратегии государства по ее предотвращению с помощью судебной и правоохранительной систем и обеспечению экономической безопасности российских регионов. Общеизвестно, что экономическая

безопасность регионов в совокупности формирует национальную и экономическую безопасность страны. В экономической науке широко известно понятие «экономическая безопасность», которая является важной составляющей национальной безопасности страны.

«Национальная безопасность включает экономическую, демографическую, военную, политическую, социальную, информационную безопасность. Структуру национальной безопасности схематично можно представить следующим образом, в виде многогранной фигуры, вся форма и внутреннее пространство которой составляют национальную безопасность, а стороны фигуры выступают ее компонентами, причем опорными гранями, по мнению автора, являются демографическая, военная и экономическая [1].

Серьезной угрозой для экономического развития страны и в целом национальной безопасности является теневая, неформальная часть экономики, которая сокращает государственные доходы и создает условия для развития криминальных сфер деятельности. Специалисты отмечают, что по итогам исследованиям теневого сектора экономики, проведенным в 150 странах Международным валютным фондом в 2018 году «в общем рейтинге Россия занимает 49 место, с долей теневой экономики равной 38,4 % ВВП» [2,С.163]

По исследованиям, проведенным Всемирным банком в развивающихся странах, к которым относится и Россия, «на долю неформального сектора приходится более 70 процентов совокупной занятости – и почти треть ВВП. Такой масштаб неформальной экономической деятельности снижает способность этих стран мобилизовать бюджетные ресурсы, необходимые для поддержки экономики в условиях кризиса, проведения действенной макроэкономической политики и наращивания человеческого капитала в интересах долгосрочного развития» [3].

Теневая часть экономики в российских регионах формируется из ряда элементов, обеспечивающих ей высокую степень устойчивости. Одним из первых элементов теневой экономики является неформальная занятость, которая имеет место благодаря высокому спросу работодателей, собственников на нелегальную рабочую силу.

Вторым элементом являются государственные служащие, которые намеренно или из-за некомпетентности осуществляют неэффективную контрольно-надзорную функцию в сфере налогообложения, финансовых трансакций, миграции, занятости населения, зачастую осуществляя коррупционную деятельность.

Третий элемент теневой экономики представлен теневым рынком труда, развивающимся в результате формирования конъюнктуры на нелегальных работников, взаимодействие с которыми у работодателей основано на неоформленной документально договоренности об условиях и оплате труда, реализуя такую форму социально-экономических отношений, как бес контрактный найм.

Причин широкого распространения теневой экономики в российских регионах несколько, однако, главные из них две – коррупционное поведение и низкая эффективность деятельности государственных служащих. Государство в результате и ряду неэффективно организует и регулирует деятельность субъектов рынка, допускает возможность несоблюдения ими законов, регламентирующих экономическую деятельность, не создает равных условий для предпринимательства, что побуждает последних к незаконным действиям для минимизации издержек при использовании различных ресурсов, включая рабочую силу. К тому же следует учитывать, что в настоящее время в рыночной экономике активно развивается трудовая миграция, которая обусловлена неравномерностью развития различных территорий, стран, которая отчасти подпитывает теневую экономику. «В России нелегальная

миграция тесно связана с теневым сектором экономики, поскольку предполагает неофициальное трудоустройство мигрантов и совершение неформальных материально-финансовых транзакций. [4, С.10]

Теневой рынок имеет высокую степень устойчивости, легко трансформируется и быстро адаптируется в соответствии с меняющимися условиями. В условиях экономического кризиса занятость нелегальных работников существенно не снижается, официальное трудоустройство специалистов в большей мере побуждает работодателей сократить их, поскольку они обходятся работодателю почти в 2 раза дороже нелегальных и перевести их в статус нелегально работающих для минимизации расходов. В случае экономического оживления работодатели восстанавливают официальное трудоустройство наиболее ценных работников.

Экономически активное население с низкими доходами, с нестабильной занятостью являются целевой аудиторией для теневой экономики и предпринимателей, предлагающих бесконтрактный найм, обеспечивающий получение доходов путем неформального трудоустройства. Они активно и охотно трудоустраиваются у предпринимателей нелегально о сокрытии от государства своих неформальных доходов за проделанную работу. Устойчивость теневых отношений на рынке обусловлена тем, что интересы предпринимателей и наемных работников отчасти совпадают в получении теневых доходов, что обеспечивает развитие теневой экономики.

В таких сферах, как жилищное строительство, транспортные услуги работодателям выгодно и удобно экономические отношения с работниками не официализировать, либо официальный доход умышленно занижается, а остальная часть вознаграждения осуществляется в теневых отношениях.

Наемные же работники в данных условиях не могут получать достойный доход, если нелегальное место работы у них единственное.

Особенно это актуально для больших мегаполисов, крупных рынков, из-за большого выбора рабочих мест официально трудоустроенные работники могут совмещать несколько неофициальных рабочих мест, тем самым подпитывая теневую экономику.

Теневой рынок формируют трудовые мигранты, временно трудоустроенные работники, а также студенты очных отделений учебных заведений, которые не могут официально трудиться. Большая часть неформальных экономических транзакций осуществляется в сфере торговли, услуг, стимулируя теневую экономику, тем самым негативно влияя на экономическую безопасность регионов.

Экономическая безопасность регионов снижается из-за нелегальной миграции, теневой занятости, использования наличных расчетов, системы «двойной» бухгалтерии, оплаты непроизведенных фиктивно оформленных услуг. Все эти явления возможны только в условиях ненадлежащего контроля со стороны профильных государственных ведомств, призванных осуществлять мониторинг финансово-экономической деятельности хозяйствующих субъектов, который во многом обусловлен механизмом коррупционных взаимодействий представителей бизнеса и исполнительной власти, результатом чего является незаконное обогащение государственных служащих, ответственных за контроль. Помимо этого, в самой системе государственного управления происходит кризис из-за ухудшения профессиональной переподготовки, низкого уровня программ повышения квалификации, преобладание в сознании государственных служащих материальных ценностей над и морально-этическими во всех сферах, включая судебную и правоохранительную.

Общественный договор между государством и населением в данных условиях перестает действовать, деформация государственных институтов и обесценивание норм, и отсутствие социальной ориентированности государства на деле подталкивает

предпринимателей и население к аномии и протестному поведению в виде уклонения от налогов. Следовательно, большинство экономически активного населения, предпринимателей замотивировано на сокрытие доходов от государства и налогообложения. При этом официально занятые также при возможности не откажутся от получения теневых доходов, участники теневой экономики как старались уходить от налогов, так и не будут декларировать свои доходы. Результат – дальнейший рост теневой экономики и снижение экономической безопасности регионов вследствие неудовлетворительной собираемости налогов и недостаточного пополнения доходной части бюджета государства.

Таким образом, сокращение объема теневых рынков возможно путем реализации государственной стратегии по повышению экономической безопасности регионов и национальной безопасности страны, которая должна предполагать структурную реформу системы государственного регулирования ключевых рынков, а также - создание благоприятных условий для экономической и предпринимательской активности экономических субъектов, населения, при которых деятельность в теневом секторе теряет смысл. Третье ключевое направление - это развитие и совершенствование отраслей социальной сферы, включая образование, здравоохранение, культуру, науку, спорт до такого уровня, когда будет достигим «социальный эффект, измеряемый не столько в стоимостном выражении, сколько в показателях качества жизни, социальной стабильности» [5, С.102]. При этом современным трендом, который следует всемерно поддерживать со стороны государства, выступает развитие самозанятости в классических видах деятельности и в электронной коммерции, информационной среде, разрабатывая нормативно-правовую базу для ее регулирования, предотвращая тем самым пополнение теневой экономики новыми видами деятельности.

Список использованных источников

1. Акьюлов Р.И. Экономическая и демографическая безопасность государства: современные вызовы и угрозы // Вопросы управления 2013 №3(24) С.96-102
2. Левшукова О.А., Петров Н.Р., Копнина А.И. Анализ масштабов развития теневой экономики в России // Вестник Академии знаний. 2019. № 32 (3). С. 162–167.
3. «Широкая распространенность неформальной экономической деятельности в развивающихся странах замедлит восстановление их экономики после пандемии COVID-19 / Группа Всемирного банка [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.vsemirnyjbank.org/ru/news/pressrelease/2021/05/11/widespread-informality-likely-to-slow-recovery-from-covid-19-in-developing-economies> (дата обращения 28.02 2025г)
4. Акьюлов Р.И. Влияние нелегальной миграции на демографическую и экономическую безопасность России // Дискуссия. 2022. Вып. 110. С. 6-14
5. Акьюлов Р.И. Социально-экономические критерии и показатели воспроизводства человеческих ресурсов региона // Вопросы управления. 2012. № 4 (21). С. 102–105.

Контактная информация

Акьюлов Роберт Ишкалеевич

e-mail: akyulov_ri@mail.ru

УДК 377

ДОСТОИНСТВА И НЕДОСТАТКИ ДИСТАНЦИОННОЙ АТТЕСТАЦИИ ПЕДАГОГОВ СПО

Алексеева О.В.

*«Российский государственный профессионально-педагогический
университет», г. Екатеринбург*

Аннотация: В статье рассматривается вопрос о проблемах проведения дистанционной аттестации педагогов СПО. Даются рекомендации для оптимизации процесса дистанционной аттестации.

Ключевые слова: образовательная организация, дистанционная аттестация, положительные стороны, недостатки, рекомендации.

В соответствии с пунктом 1 статьи 49 Федерального закона от 29.12.2012 N 273-ФЗ (ред. от 08.08.2024) "Об образовании в Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2024) [1], аттестация педагогических работников проводится в целях подтверждения соответствия педагогических работников занимаемым ими должностям на основе оценки их профессиональной деятельности и по желанию педагогических работников (за исключением педагогических работников из числа профессорско-преподавательского состава) в целях установления квалификационной категории.

Мотивировать преподавателей на профессиональный рост и сохранить качество образования – вот стремление руководителя любого образовательного учреждения. Рассматривая Профессиональные стандарты [2], можно увидеть главные постулаты:

- цель вида профессиональной деятельности определена стандартом;
- обобщенные и трудовые функции выделены в стандарте, какой квалификационный уровень установлен по этим функциям;

- квалификационные требования определены стандартом в соответствии с каждой обобщенной и трудовой функцией;

- название должности, по которой работник будет выполнять определенные трудовые функции.

Аттестация педагогических работников – это комплексная оценка уровня квалификации, педагогического профессионализма и продуктивности деятельности. На сегодняшний день, каждый педагог обязан проверить свои профессиональные навыки на соответствие квалификации педагогического работника требованиям, содержащимся в Едином квалификационном справочнике [3] и требованиям, предъявляемым профессиональным стандартом педагога [4].

В соответствии с пунктом 1 статьи 49 Федерального закона от 29.12.2012 N 273-ФЗ (ред. от 08.08.2024) "Об образовании в Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2024) [5], проведение аттестации педагогических работников в целях подтверждения соответствия педагогических работников занимаемым ими должностям осуществляется один раз в пять лет на основе оценки их профессиональной деятельности аттестационными комиссиями, самостоятельно формируемыми организациями, осуществляющими образовательную деятельность.

Помимо обязательного систематического подтверждения соответствия должности, аттестация направлена на стимулирование роста квалификации и профессионализма педагогического труда, развитие творческой инициативы, а также обеспечение социальной защищенности педагогов в условиях рыночных экономических отношений путем дифференциации оплаты труда.

Результатом аттестации педагогов является присвоение педагогу квалификационной категории в соответствии с уровнем его профессионализма.

На соответствие занимаемой должности обязательно аттестуют весь преподавательский состав образовательного учреждения.

Аттестация на первую и высшую категории проводится по инициативе сотрудника и подтверждает его профессиональный уровень.

Процесс аттестации представляет собой заседание комиссии. На основе заранее собранной информации о работе педагога члены комиссии принимают решение об аттестации.

Приказом Министерства образования и молодежной политики от 17.03.2023 года № 369Д [6] устанавливается, что аттестационная комиссия осуществляет прием пакета документов, необходимого для прохождения процедуры аттестации в электронном виде на портале Госуслуги.

Кроме того, на основании постановления Правительства РФ от 21.02.2022г. № 225 [7], с 1 сентября 2023 года введены новые квалификационные категории «педагог-методист» и «педагог-наставник». Вследствие чего СПО должны получить постоянный инструмент для повышения качества образования.

Глобальная цель всех изменений – навести порядок в сфере повышения квалификации преподавателей и переподготовки кадров, выстроить единую систему научно-методического сопровождения педагогических работников, чтобы повысить престиж профессии и обеспечить качество образовательных результатов.

Однако, как и любые изменения, нововведения имеют как положительные, так и отрицательные стороны

Рассмотрим положительные стороны.

1. Стимулирование преподавателей к сбору документов в печатном и электронном виде. Ранее преподаватель должен был создать портфолио исключительно в печатном формате и представить его на рассмотрение аттестационной комиссии. Теперь же все бумажные документы должны быть продублированы в отсканированном цветном варианте и храниться в электронном виде.

2. Удаленная работа эксперта. Оценка пакета документов, необходимого для прохождения процедуры аттестации, происходит

непосредственно на рабочем месте члена аттестационной комиссии. Это позволяет сэкономить временные затраты на транспортное перемещение членов комиссии.

3. Упрощенная подача. Весь пакет документов прикрепляется на портале Госуслуги.

4. Позволяет исключить предвзятое отношение к аттестующимся со стороны аттестационной комиссии.

Так же необходимо рассмотреть негативные последствия внедрения данной системы. Для удобства и наглядности оформим их в таблице 1.

Таблица 1 – Негативные последствия дистанционной процедуры аттестации педагогов

Характеристика проблемы	Последствия
1	2
Случайная ошибка при подаче пакета документов	Если документ содержит ошибку, например не правильное указание названия СПО и т.п., весь пакет документов возвращается с пометкой «Отказано в предоставлении государственной услуги». Нет возможности пояснить, что имелось ввиду и спросить как и когда можно прикрепить необходимый вариант.
Смена места работы	При переходе с одного места работы на другое (например, увольнение в связи с переездом в другой населенный пункт), есть реальная угроза потерять всю информацию о профессиональной деятельности и достижениях, т.к. есть вероятность того, что предыдущий работодатель не захочет подписать вам справку о результатах и достижениях по истечении определенного времени с момента увольнения.
Различие между операционными системами, установленными на компьютерах как аттестующегося, так и члена аттестационной комиссии.	Это приводит к сбою в работе при открытии ссылок прикрепляемые документы – ссылки не открываются. В итоге преподаватель получает возврат всего пакета с пометкой «Отказано в предоставлении государственной услуги». Чтобы подать исправленный вариант пакета документов, необходимо до 90 дней. Такой срок является довольно долгим и гарантии того, что попытка повторной отправки пакета будет удачной, нет
Нет заинтересованности члена комиссии – эксперта на оказание качественных услуг т.к. нет личного контакта – беседы	Исключена возможность защиты преподавателями всех своих достижений за межаттестационный период.

1	2
Отсутствие контроля качества работы эксперта.	Некоторые эксперты ставят баллы «для галочки», т.к. имеет довольно низкую оплату труда – 170 рублей в час до вычета налога. Это снижает шансы аттестующегося на положительный результат
Единый лист оценивания для всех преподавателей.	Педагог-организатор, методист, психолог и преподаватель общественных и специальных предметов не могут получить качественную оценку, с учетом специфики именно их деятельности, т.к. в бланке нет для этого возможности, что не дает полной картины результатов работы.
Электронное портфолио рассчитано на преподавателя (учителя)	Нет позиций в портфолио, позволяющих учесть специфику деятельности работников других должностей, таких как психолог, методист
Экспертная деятельность в разнообразных проектах для преподавателя СПО не входит в аттестационный перечень и не защищается при аттестации.	Например, преподаватель является экспертом по профессиональной компетенции и/или эксперт Абилимпикс, при формировании пакета документов для аттестации нет возможности прикрепить подтверждающее удостоверение.

Исходя из всего вышесказанного, можно сделать вывод, что предлагаемая система имеет как положительные, так и отрицательные аспекты и требует серьезной доработки.

В качестве рекомендаций можно предложить организацию обратной связи для решения текущих вопросов. В случае возникновения спорных ситуаций, требующих особого внимания, рассмотреть возможность организации обратной связи через ВКС между аттестующимся и членом аттестационной комиссии. Это позволит задать уточняющие вопросы и/или получить разъяснения по спорным моментам.

Предлагаемая система сократит как время, необходимое для самой аттестации, так и время работы аттестационной комиссии. Кроме того, она исключит необходимость повторного рассмотрения уже рассмотренных пакетов документов.

В целом организация процедуры аттестации в дистанционном формате – это очень полезный и интересный опыт, позволяющий преподавателям проходить процедуру, не покидая своего рабочего места или дома, что экономит время и ресурсы на поездки.

Список использованных источников:

1. Федеральный закон от 29.12.2012 N 273-ФЗ (ред. от 08.08.2024) "Об образовании в Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2024)
2. "Профессиональные стандарты и квалификации"/Таблица соответствия ОКЗ-2014 и ОКЗ-93/Образование и наука
3. "Единый квалификационный справочник должностей руководителей, специалистов и служащих", раздел Квалификационные характеристики должностей работников образования, утв. Приказ Минздравсоцразвития России от 26.08.2010 N 761н
4. "Профессиональные стандарты и квалификации"/Таблица соответствия ОКЗ-2014 и ОКЗ-93/Образование и наука
5. Федеральный закон от 29.12.2012 N 273-ФЗ (ред. от 08.08.2024) "Об образовании в Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2024)
6. Приказ Министерства образования и молодежной политики Свердловской области от 17.03.2023года № 369-Д «Об утверждении регламента аттестационной комиссии Министерства образования и молодежной политики Свердловской области и условий привлечения специалистов для осуществления всестороннего анализа профессиональной деятельности педагогических работников, аттестующихся в целях установления квалификационных категорий»
7. Постановление Правительства РФ от 21.02.2022г. № 225 «Об утверждении должностей педагогических работников организаций, осуществляющих образовательную деятельность, должностей руководителей образовательных организаций»

Контактная информация:

Алексеева Ольга Валерьевна

E-mail: alecsio@mail.ru

УДК 336.24

РОЛЬ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ

Аскарова Р.Х.

*Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования "Уральский государственный
горный университет», г. Екатеринбург*

Аннотация. Фундаментом национальной безопасности любого государства является экономическая безопасность. Экономическая безопасность обеспечивает развитие остальных форм национальной безопасности государства, финансируя их функционирование. Экономическая безопасность достигается органами государственной власти и местного самоуправления, Центральным банком Российской Федерации в соответствии со своими компетенциями. Среди указанных органов особое место занимает таможенная служба России, обеспечивая более четверти доходов федерального бюджета страны.

Ключевые слова: национальной безопасности, экономическая безопасность, таможенные платежи, федеральный бюджет, Федеральная таможенная служба, таможенные органы Российской Федерации.

Национальная безопасность Российской Федерации, согласно, Указа Президента Российской Федерации от 02.07.2021 г. № 400 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» - это состояние защищенности национальных интересов Российской Федерации от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечиваются реализация конституционных прав и свобод граждан, достойные качество и уровень их жизни, гражданский мир и согласие в

стране, охрана суверенитета Российской Федерации, ее независимости и государственной целостности, социально-экономическое развитие страны [1].

Национальная безопасность обеспечивается путем достижения целей и решения задач, предусмотренных в рамках стратегических национальных приоритетов.

К стратегическим национальным приоритетам законодательство относит:

- 1) сбережение народа России и развитие человеческого потенциала;
- 2) оборона страны;
- 3) государственная и общественная безопасность;
- 4) информационная безопасность;
- 5) экономическая безопасность;
- 6) научно-технологическое развитие;
- 7) экологическая безопасность и рациональное природопользование;
- 8) защита традиционных российских духовно-нравственных ценностей, культуры и исторической памяти;
- 9) стратегическая стабильность и взаимовыгодное международное сотрудничество [1].

Таким образом экономическая безопасность является одним из видов безопасности, достижение которой обеспечивает национальную безопасность страны.

Экономическая безопасность является фундаментом национальной безопасности, а также выступает в качестве гаранта независимости государства. Уровень экономической безопасности – главный показатель развития государства и его экономики, который обеспечивает развитие остальных форм национальной безопасности государства, финансируя развитие этих направлений безопасности. [2]

Обеспечение экономической безопасности является одним из основных направлений деятельности по обеспечению национальной безопасности в целом.

Важнейшим правовым документом для достижения экономической безопасности страны является Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года, утвержденная Указом Президента Российской Федерации 13 мая 2017 года № 208 [3].

В данном документе под экономической безопасностью понимается «состояние защищенности национальной экономики от внешних и внутренних угроз, при котором обеспечиваются экономический суверенитет страны, единство ее экономического пространства, условия для реализации стратегических национальных приоритетов Российской Федерации» [3].

Реализацию настоящей Стратегии обеспечивают в первую очередь органы государственной власти и органы местного самоуправления, Центральный банк Российской Федерации в соответствии со своими компетенциями.

Таможенные органы Российской Федерации обеспечивают реализацию экономической безопасности посредством выполнения своих функций. В соответствии со статьей 351 Таможенного кодекса Евразийского экономического союза» таможенные органы в пределах своей компетенции обеспечивают на таможенной территории ЕАЭС выполнение следующих задач:

- защита национальной безопасности государств-членов, жизни и здоровья человека, животного и растительного мира, окружающей среды;
- создание условий для ускорения и упрощения перемещения товаров через таможенную границу ЕАЭС;

- обеспечение исполнения международных договоров и актов в сфере таможенного регулирования, иных международных договоров и актов, составляющих право ЕАЭС, законодательства государств-членов о таможенном регулировании, а также законодательства государств-членов, контроль за соблюдением, которого возложен на таможенные органы [4].

Учитывая положения Указа Президента РФ от 02.07.2021 № 400 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» ФТС России разработана Стратегия развития таможенной службы Российской Федерации до 2030 года, которая закрепляет основные задачи Федеральной таможенной службы Российской Федерации на ближайшие годы:

- содействие развитию международной торговли,
- росту товарооборота и несырьевого экспорта,
- обеспечение национальной безопасности Российской Федерации,
- полноты и правомерности взимания таможенных платежей,
- достижение высокого качества таможенного администрирования,
- создание конкурентных преимуществ для законопослушных участников внешнеэкономической деятельности [1,5].

В соответствии с законодательством на таможенные органы Российской Федерации возложено большое количество функций: фискальная, протекционистская, контрольная, правоохранительная, стимулирующая, защитная и другие. Исходя из положений Таможенного кодекса ЕАЭС и Федерального закона от 03.08.2018 г. № 289 «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» к числу основных функций в деятельности таможенных органов относится фискальную деятельность, выполнение которой осуществляется таможенными органами, в связи с взиманием

таможенных платежей [4,6]. В соответствии со статьей 46 Таможенного кодекса ЕАЭС к таможенным платежам относятся:

- ввозная таможенная пошлина;
- вывозная таможенная пошлина;
- налог на добавленную стоимость, взимаемый при ввозе товаров на таможенную территорию ЕАЭС;
- акциз (акцизный налог или акцизный), взимаемый при ввозе товаров на таможенную территорию ЕАЭС;
- таможенные сборы [6].

Кроме того, к таможенным платежам относятся подлежащие уплате таможенные пошлины и налоги в отношении товаров для личного пользования, перемещаемым через таможенную границу ЕАЭС, в том числе:

- взимаемые по единым ставкам;
- взимаемые в виде совокупного таможенного платежа.

Ежегодно Федеральная таможенная служба выполняет и перевыполняет плановые показатели поступления в федеральный бюджет таможенных платежей, о чем свидетельствуют показатели, приведенные в таблице 1 [7, 8].

Таблица 1 – Доходы федерального бюджета, администрируемые таможенными органами

Показатель	Годы, млрд. руб.			Изменения к 2022 году	
	2021	2022	2023	абсолютные, млрд. руб.	относительные, %
Налог на добавленную стоимость	3 421,5	2 664,2	3 822,2	1 158,0	143,5
Акцизы на ввозимые товары	130,9	100,8	155,3	54,5	154,1

Доходы (операции) по соглашениям между государствами – членами ЕАЭС	755,9	480,6	848,4	367,8	176,5
Вывозные таможенные пошлины	2 526,4	2 731,5	1 387,9	--1 343,6	50,8
Таможенные пошлины, налоги, уплачиваемые физическими лицами	43,7	77,2	105,7	30,3	1
Таможенные сборы	39,7	43,7	42,9	-0,8	98,2
Иные платежи (с учетом авансовых платежей и денежного залога)	278,5	167,9	260,7	92,8	155,7
Всего таможенных платежей	7 156,9	6 222,2	6 623,1	401,1	106,4
Доля в доходах федерального бюджета	28,3	22,4	26,0	3,6	116,1

В 2023 году рост таможенных платежей к предыдущему году составил 401,1 млрд. руб., или 6,4 процента, при этом доля доходов федерального бюджета за счет таможенных платежей увеличилась на 16,1 процента. Если же сравнивать долю таможенных платежей в доходной части бюджета по отношению к 2021 году, то она снизилась на 533,8 млрд. руб. или на 7,5 процентных пункта. Таким образом, за анализируемый период изменение величины таможенных платежей не имела однозначной тенденции. Снижение платежей в 2021 году было связано со снижением экономической активности в связи с пандемией коронавируса во всем мире, при этом и размер доходов федерального бюджета снизился на 757,3 млрд. руб., что составило 22,1 процента к предыдущему году. В 2023 году на увеличение размера таможенных платежей повлияли такие факторы, как налоговый маневр, расширение

номенклатуры экспортных пошлин, размер экспортных пошлин, снижение объемов экспорта газа, в связи с остановкой работы трубопровода «Северный поток», курс доллара, существенное увеличение санкций, то есть факторы, которые не зависят от деятельности таможенной службы в части сбора таможенных платежей [9]. Приведенные показатели свидетельствуют, что объективно оценить деятельность таможенной службы России в формировании доходов бюджета страны чрезвычайно сложно, т.к. результаты зависят от множества факторов, во-первых, от таможенной политики государства, которая имеет два разнонаправленных вектора, как влекущих увеличение платежей, так и - снижающих размеры платежей, во-вторых собственно от деятельности таможенной службы страны.

Таким образом величина перечисленных в федеральный бюджет таможенных платежей зависит не только от того, какие правила расчета платежей установлены законодательством, но и от того, как проверяют и как собирают указанные платежи, т.е. от работы таможенной службы, что является показателем участия Федеральной таможенной службой Российской Федерации в обеспечения национальной безопасности российского государства.

Список использованных источников

1. Указа Президента Российской Федерации от 02.07.2021 г. № 400 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» [Электронный ресурс]. - URL: <https://www.consultant.ru/> (дата обращения 03.05.2025).

2. Вагин В.Д. Таможенные органы и их роль в обеспечении экономической безопасности в сфере внешнеэкономической деятельности: учебное пособие. - Санкт-Петербург: ИЦ «Интермедия», 2019. - 120 с.

3. Указ Президента Российской Федерации от 13 мая 2017 года № 208 «Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» [Электронный ресурс]. - URL: <https://www.consultant.ru/> (дата обращения 03.05.2025).

4. Таможенный кодекс ЕАЭС [Электронный ресурс]. - URL: <https://www.consultant.ru/> (дата обращения 03.05.2025).

5. Приказ ФТС России от № «Стратегия развития таможенной службы Российской Федерации до 2030 года» [Электронный ресурс]. - URL: <https://www.consultant.ru/> (дата обращения 03.05.2025).

6. Федеральный закон от 03.08.2018 г. № 289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [Электронный ресурс]. - URL: <https://www.consultant.ru/> (дата обращения 03.05.2025).

7. «Таможенная служба Российской Федерации», ежегодный сборник. [Электронный ресурс]. - URL: <https://customs.gov.ru/> (дата обращения 03.05.2025).

8. Федеральный закон от 08.07.2024 г. № 161 -ФЗ «Об исполнении федерального бюджета за 2023 год» [Электронный ресурс].- URL: <https://www.consultant.ru/> (дата обращения 03.05.2025).

9. Аналитическая записка «Налоговое администрирование» [Электронный ресурс].- URL: <https://tedo.ru/about> (дата обращения 03.05.2025).

Контактная информация:

Аскарова Рамзия Хакимовна

E-mail: arx.53@mail.ru

**ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ МОНИТОРИНГ КАК ИНСТРУМЕНТ
ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ РИСКОВ:
СОВРЕМЕННЫЕ ВЫЗОВЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ
РАЦИОНАЛЬНОГО ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЯ**

Баранова Е.Д.

*«Белорусский государственный университет
пищевых и химических технологий», г. Могилев*

Аннотация. В статье исследуется экологический мониторинг как инструмент минимизации экономических рисков. Рассмотрены теоретические основы, включая методы сбора данных (ДЗЗ, IoT, AI), классификацию систем (глобальный, региональный, локальный уровни) и их экономическую эффективность. Проанализированы примеры экологических катастроф (Фукусима, Deepwater Horizon), доказавшие необходимость превентивного подхода. Особое внимание уделено цифровым технологиям (блокчейн, AI) как перспективному направлению развития мониторинга. Подчеркивается важность международного сотрудничества для создания эффективной системы экологической безопасности.

Ключевые слова: экологический мониторинг, экономическая безопасность, антропогенное воздействие, технологический суверенитет, природопользование, инновационные технологии, дистанционное зондирование земли (ДЗЗ), искусственный интеллект, устойчивое развитие, экономические риски.

В условиях глобализации и усиления антропогенной нагрузки на окружающую среду взаимосвязь экологии и экономики становится все более очевидной. Экологические проблемы, такие как загрязнение атмосферы, деградация почв, истощение водных ресурсов и утрата биоразнообразия, напрямую влияют на экономическую стабильность

государств, бизнеса и общества в целом. По оценкам Всемирного банка, ежегодные потери мировой экономики из-за экологических катастроф и нерационального природопользования составляют сотни миллиардов долларов. В этой связи возрастает роль экологического мониторинга как ключевого инструмента предупреждения экономических рисков и обеспечения устойчивого развития.

Экологический мониторинг [1] – это комплексная система наблюдений, оценки и прогнозирования состояния окружающей среды, направленная на выявление изменений, вызванных природными и антропогенными факторами. Впервые термин «мониторинг» в экологическом контексте был введен в 1971 году на Стокгольмской конференции ООН по окружающей среде, где подчеркивалась необходимость системного контроля за состоянием биосферы.

Основные цели экологического мониторинга:

- Обеспечение достоверной информацией о текущем состоянии окружающей среды;
- Выявление негативных тенденций и прогнозирование возможных экологических угроз;
- Информационная поддержка принятия управленческих решений в сфере природопользования;
- Оценка эффективности природоохранных мероприятий.
- Задачи экологического мониторинга включают:
- Регулярный сбор данных о качестве воздуха, воды, почвы, биоразнообразии;
- Анализ антропогенного воздействия (промышленные выбросы, сельскохозяйственная деятельность, урбанизация);
- Разработка рекомендаций по снижению экологических рисков;
- Интеграция данных для создания прогнозных моделей.

Современные системы экологического контроля различаются по территориальному охвату и решаемым задачам. На глобальном уровне осуществляется наблюдение за общепланетарными процессами -

климатическими изменениями, динамикой озонового слоя, переносом загрязняющих веществ. Эти исследования координируются международными структурами, такими как Программа ООН по окружающей среде (UNEP) [2].

Региональные системы мониторинга сосредоточены на изучении крупных географических объектов и трансграничных экологических проблем. Типичным примером служит регулярный контроль качества воды в бассейнах крупных рек, подобных Волге, где оценивается состояние водных экосистем и миграция загрязнений.

На локальном уровне реализуется точечный экологический контроль, направленный на конкретные источники антропогенного воздействия. Особое внимание уделяется промышленным предприятиям, где ведется постоянный мониторинг выбросов и сбросов в рамках экологического надзора.

Современные системы экологического мониторинга опираются на передовые технологии, обеспечивающие непрерывный сбор, обработку и анализ данных об окружающей среде. Одним из ключевых инструментов является дистанционное зондирование Земли (ДЗЗ), реализуемое через спутниковые системы (Landsat, Sentinel) и аэрокосмические платформы. Эти технологии позволяют отслеживать динамику атмосферных процессов, состояние лесных массивов и водных ресурсов в глобальном масштабе. Например, спутниковые сенсоры NASA фиксируют пространственное распределение CO₂, что критически важно для анализа антропогенного воздействия на климат.

На локальном уровне все большую роль играют сети датчиков IoT [3], развернутые в урбанизированных и промышленных зонах.

Эти устройства в режиме реального времени измеряют концентрации PM_{2.5}, диоксида азота (NO₂), уровень шума и радиационного фона. Практическое внедрение таких систем демонстрируют «умные города» (Сингапур, Копенгаген), где данные сенсоров интегрируются в системы экологического управления.

Обработка возрастающих массивов экологической информации требует применения технологий BigData и искусственного интеллекта.

Алгоритмы машинного обучения выявляют скрытые корреляции в гетерогенных данных, что позволяет прогнозировать кризисные явления. Яркий пример – использование нейросетевых моделей для предсказания распространения лесных пожаров в Калифорнии на основе анализа метеорологических данных и исторических паттернов возгораний.

Комплексное применение ДЗЗ, IoT и AI-технологий позволяет перейти от ликвидации последствий к предотвращению экологических рисков. Экологические проблемы порождают значительные экономические издержки, проявляющиеся на макро- и микроуровнях. Деградация природных систем снижает продуктивность сельского хозяйства, увеличивает нагрузку на здравоохранение и подрывает туристическую привлекательность территорий. Для бизнеса это выражается в прямых потерях от штрафов, судебных издержек и репутационного ущерба.

Ярким примером служит авария на Фукусиме (2011), где затраты на ликвидацию последствий превысили 200 млрд долларов, демонстрируя катастрофический масштаб экологических рисков для экономики. Аналогично, разлив нефти Deepwater Horizon (2010) потребовал от BP расходов в 65 млрд долларов, включая очистные мероприятия и компенсационные выплаты [4].

Эти примеры подтверждают необходимость превентивного подхода к экологическим рискам, так как их экономические последствия носят системный характер и могут дестабилизировать целые отрасли экономики.

Современные системы экологического мониторинга безусловно играют важную роль в минимизации экономических потерь, связанных с антропогенным воздействием на окружающую среду. Благодаря комплексному подходу, включающему непрерывный контроль параметров окружающей среды и применение прогнозных моделей, удастся предотвращать до 40% потенциальных аварийных ситуаций в промышленном секторе, что существенно снижает связанные с ними экономические риски.

Важнейшим аспектом является ресурсосберегающий эффект экологического мониторинга. Системы контроля водопотребления [5] демонстрируют снижение затрат предприятий на 15–20%, в то время как автоматизированные системы мониторинга выбросов позволяют избежать до 90% потенциальных штрафных санкций. Особенно показателен опыт спутникового мониторинга лесных пожаров в Канаде, где раннее обнаружение очагов возгорания позволило сократить расходы на тушение на 25%.

Практическая реализация этих принципов находит отражение в различных международных системах. Европейская система экологического менеджмента и аудита (EMAS) [6] способствовала сокращению экономических потерь от загрязнения воздуха на 12 миллиардов евро ежегодно. Мониторинг качества воды в бассейне реки Дунай показал эффективность в снижении затрат на очистные мероприятия на 30%. Применение сетей датчиков IoT на магистральных нефтепроводах доказало свою результативность, предотвращая до 80% потенциальных аварийных разливов углеводородов.

Экономическая эффективность экологического мониторинга подтверждается исследованиями Европейского агентства по окружающей среде [7], которые демонстрируют, что каждый вложенный евро в системы мониторинга приносит до 8 евро экономического эффекта. Это превращает экологический контроль из традиционной затратной статьи в стратегический инструмент экономии ресурсов и минимизации финансовых рисков, обеспечивая устойчивое развитие

Современные системы экологического мониторинга сталкиваются с рядом существенных вызовов, ограничивающих их эффективность. Ключевой проблемой остается хроническое недофинансирование инфраструктуры наблюдений, особенно в развивающихся странах, где до 60% станций мониторинга не соответствуют международным стандартам. Не менее остро стоит вопрос качества и доступности данных - разрозненные системы сбора информации, устаревшие методики измерений и ведомственные

барьеры значительно снижают ценность получаемых данных для принятия управленческих решений. Бюрократические процедуры согласования часто задерживают внедрение инновационных решений на 3-5 лет, что особенно критично в условиях быстро меняющейся экологической ситуации.

Перспективы развития отрасли связаны с внедрением цифровых технологий нового поколения. Искусственный интеллект и машинное обучение позволяют не только автоматизировать обработку данных, но и выявлять сложные экологические закономерности, недоступные традиционным методам анализа. Технология блокчейна предлагает революционный подход к обеспечению прозрачности и неизменности экологических данных, что особенно важно для систем углеродного учета и экологического аудита. Развитие распределенных сетей датчиков IoT следующего поколения с автономным питанием, описанных ранее, обещает решить проблему мониторинга в труднодоступных регионах. Особое значение приобретает интеграция этих технологий в единые платформы экологического управления, что подтверждается успешными пилотными проектами в ЕС и Северной Америке, где подобные системы уже демонстрируют 30-40% повышение эффективности природоохранных мероприятий.

Экологический мониторинг подтвердил свою ключевую роль в обеспечении устойчивого развития, позволяя предотвращать до половины экономических потерь от экологических угроз. Современные технологии, включая искусственный интеллект и блокчейн, открывают новые возможности для создания интеллектуальных систем анализа и хранения экологических данных.

Для Беларуси и России особенно актуально развитие интегрированных систем мониторинга, сочетающих космические и наземные технологии. Укрепление международного сотрудничества в области стандартизации и обмена данными позволит создать эффективную глобальную систему экологической безопасности, обеспечивающую баланс между экономическим развитием и сохранением природных систем.

Список литературы

1. Лекции по дисциплине Мониторинг окружающей среды [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://spravochnick.ru/lektoriy/monitoring-okruzhayuschey-sredyau0rd/>. – Дата доступа: 27.03.2025.

2. Программа ООН по окружающей среде (UNEP) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.unep.org/ru>. – Дата доступа: 26.03.2025.

3. Интернет вещей: сущность, структура и перспективы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://repo.ssau.ru/bitstream/Uchebnye-izdaniya/Vvedenie-v-Internet-veshei-107455/1/978-5-7883-2010-6_2023.pdf. – Дата доступа: 26.03.2025.

4. Deepwater Horizon [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ria.ru/20200422/1570286195.html>. – Дата доступа: 26.03.2025.

5. Дистанционный съем показаний на базе NB-IoT [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://midienergo.by/nb-iot-lorawan-automation/>. – Дата доступа: 27.03.2025.

6. Eco-Management and Audit Scheme (EMAS) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://green-business.ec.europa.eu/emas_en. – Дата доступа: 27.03.2025.

7. European Environment Agency [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.eea.europa.eu/en>. – Дата доступа: 25.03.2025.

Контактная информация:

Баранова Елизавета Дмитриевна

E-mail: lizabaranova521@gmail.com

РАЗВИТИЕ КОММУНИКАТИВНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ

Безбородова С. А., Юсупова Л. Г.

«Уральский государственный горный университет», г. Екатеринбург

Аннотация. В данной статье анализируется коммуникативная компетенция, являющаяся важным элементом профессиональной деятельности государственных служащих. Особое внимание уделяется применению информационно-коммуникационных технологий в сфере государственной гражданской службы. Также в статье освещены ключевые профессиональные компетенции сотрудников государственной службы, которые осваиваются в процессе обучения по программе подготовки магистрантов «Государственное и муниципальное управление» в Уральском государственном горном университете.

Ключевые слова: коммуникативная компетенция, информационно-коммуникационные технологии, государственные служащие, профессиональные компетенции.

Работа государственного служащего тесно связана с общением, поскольку он регулярно взаимодействует с гражданами, руководителями компаний, учреждений и структур государственных органов. Для успешного выполнения профессиональных задач, достижения результативности и эффективности необходимо умение выстраивать социальное взаимодействие, создавать межличностные и формальные связи в различных обстоятельствах. Следует подчеркнуть, что профессия госслужащего предполагает работу в сфере «человек-человек», где общение становится ключевым аспектом профессиональной деятельности. Служащий выступает представителем

власти, олицетворяя её, что делает формирование коммуникативной компетенции особенно актуальным.

В процессе выполнения своих обязанностей государственный служащий постоянно оказывается в эпицентре межличностных связей и зачастую обладает властными полномочиями. Поэтому вопрос налаживания контактов с окружающими напрямую связан с вопросом эффективного взаимодействия. Для профессионала, выполняющего служебные обязанности, умение воздействовать и оказывать влияние в процессе коммуникации означает способность грамотно управлять ситуацией, оперативно принимать решения и добиваться поставленных целей. Интенсивность социальных и межличностных контактов, характерных для работы государственного служащего, а также ограниченность времени, выделенного на общение, делают коммуникативное воздействие универсальным инструментом и методом для достижения профессиональных целей.

Кафедрой иностранных языков и деловой коммуникации ФГБОУ ВО УГГУ реализуется программа подготовки магистрантов *«Государственное и муниципальное управление»* по профилю *«Стратегические коммуникации: государство и бизнес»*. В процессе обучения формируются такие универсальные и профессиональные компетенции как: способность применять современные коммуникативные технологии, в том числе на иностранных языках, для академического и профессионального взаимодействия (УК-4), способность анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия способность (УК-5), реализовывать организационно-правовую деятельность предприятий с учётом современных управленческих и коммуникативных технологий (ПК-1) и способность осуществлять межъязыковое и межкультурное взаимодействие в устной и письменной формах в профессиональной сфере общения (ПК-2). Указанные компетенции формируются на преподаваемых дисциплинах: *Профессиональный иностранный язык, Управление коммуникациями в сфере бизнеса и власти, Мягкие навыки государственных и муниципальных служащих, Кросскультурный*

менеджмент, Коммуникации в условиях кризиса, Деловая этика, лидерство и социальная ответственность, Этикет и протокол, Бизнес-язык, Деловая переписка, Деловое общение в государственном и муниципальном управлении, Корпоративные коммуникации, Политические коммуникации.

В результате обучения развивается **коммуникативная компетенция государственного служащего**, включающая в себя владение сложными навыками общения, знание правил и ограничений, понимание традиций, этикета, соблюдение норм вежливости и воспитанности, а также умение ориентироваться в современных информационных технологиях.

В процессе развития коммуникативной компетенции *первостепенной задачей является формирование личных и профессиональных качеств, необходимых для эффективного общения, а также приобретение соответствующих умений и навыков.* Важно помнить, что «духовные ценности не должны быть утрачены, поэтому необходимо уважительно говорить об истории нашей Родины, сохраняя то хорошее, что ценится вне зависимости от власти и политического строя: гуманность, любовь к Родине, честность. Особенно эти качества важны для чиновника, ведь от его действий может зависеть судьба человека или даже всей страны» [1]. Невыразительная, бедная, шаблонная речь госслужащего воспринимается негативно и приводит к срыву коммуникации. Именно поэтому развитие коммуникативной компетенции является основой профессионального роста государственного служащего.

В настоящее время активно внедряются информационно-коммуникационные технологии в государственную гражданскую службу, что способствует реализации современных принципов управления, таких как открытость, прозрачность, подотчетность, вовлечение граждан в управление и развитие демократии. В этой связи, владение информационно-коммуникационными технологиями становится неотъемлемой частью коммуникативной компетенции госслужащего. Информационно-коммуникационные технологии

кардинально меняют взаимодействие общества и государственных служащих, заменяя посещение учреждений, телефонные звонки и бумажную корреспонденцию. Они обеспечивают прозрачность процедур и процессов принятия решений органами власти, а также раскрывают ответственность конкретных должностных лиц, что способствует общественному контролю и технологической модернизации.

В учебном плане подготовки магистрантов *«Государственное и муниципальное управление»* по профилю *«Стратегические коммуникации: государство и бизнес»* владение современными информационно-коммуникационными технологиями находит свою реализацию в общепрофессиональной компетенции, заключающуюся в способности организовывать внедрение современных информационно-коммуникационных технологий в соответствующей сфере профессиональной деятельности и обеспечивать информационную открытость деятельности органа власти (ОПК-4). Соответствующие навыки и умения приобретаются в процессе изучения учебных дисциплин: *Информационно-аналитические технологии государственного и муниципального управления, Средства коммуникации в учебной и профессиональной деятельности.*

Основные **приоритеты, направления** и ожидаемые **результаты** повышения коммуникационной компетентности госслужащих включают:

- улучшение качества и доступности государственных услуг для организаций и граждан, упрощение процедур и сокращение сроков их предоставления, снижение административной нагрузки на граждан и бизнес, а также внедрение единых стандартов обслуживания;
- повышение открытости информации о деятельности органов государственной власти и расширение возможностей для участия организаций, граждан и институтов гражданского общества в формировании и экспертизе принимаемых решений на всех уровнях управления;

- совершенствование административно-управленческих процессов;

- улучшение системы информационно-аналитического обеспечения принимаемых решений на всех уровнях государственного управления, обеспечение оперативного и полного контроля за результативностью деятельности органов власти, а также поддержание необходимого уровня информационной безопасности электронного правительства.

В этой связи, потребность в повышении коммуникативной компетенции госслужащих обусловлена запросом российского общества на активное использование возможностей новых информационных технологий, в первую очередь, для блага граждан и малого и среднего бизнеса. Развитая коммуникативная компетенция позволяет оптимизировать труд госслужащего, сократить время выполнения задач и повысить их точность.

Список использованных источников

1. Ковшикова Е. В., Архипова Т. Г., Огарков А. А., Шиндряева И. В. Информационно-коммуникативная компетенция государственных гражданских служащих в условиях цифровизации: региональный аспект. – ЦИТИСЭ – Центр инновационных технологий и социальной экспертизы / М.: № 4. – 2020 г. – С. 419-433.

2. Симоненко Л. Ю., Червяк Ю. П. Коммуникативная компетенция как составляющая часть цифровой компетенции государственных служащих / в сборнике: Современная политика государственного управления: за и против. Материалы научно-практической конференции (с международным участием). В 2-х частях. – Луганск, 2022. – С. 184-193.

Контактная информация:

Юсупова Ляля Гайнулловна

E-mail: lyalyax@bk.ru

**ЗНАЧЕНИЕ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ В БОРЬБЕ С
КОНТРАФАКТНОЙ ПРОДУКЦИЕЙ**

Борисова Е.М.

*Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал
Российской таможенной академии, к.э.н., доцент кафедры
таможенных операций и таможенного контроля,
г. Санкт-Петербург*

Федорова А.А.

*Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал
государственного казенного образовательного учреждения высшего
образования «Российская таможенная академия», г. Санкт-
Петербург*

Аннотация. В статье анализируется значение таможенных органов при борьбе с контрафактной продукцией и обеспечении защиты интеллектуальных прав, был рассмотрен алгоритм таможенного контроля товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности, а также статистика эффективности выявления таможенными органами правонарушений в области интеллектуального права

Ключевые слова: интеллектуальная собственность, контрафакт, таможенный контроль, экономическая безопасность, интеллектуальное право, защита прав ИС, ФТС России

На сегодняшний момент борьба с распространением контрафакта является важной темой, так как контрафактная продукция несет большую угрозу экономической безопасности страны. От контрафакта страдают все – правообладатели, так как они недополучают прибыль от незаконного использования их объектов интеллектуальной собственности (далее – ОИС), потребители, так как контрафактная

продукция часто оказывается некачественной, а также и государство в целом, так как уменьшаются налоговые поступления в бюджет, а также ухудшается репутация государства на рынке.

Важную роль в борьбе с контрафактом играет ФТС России, одной из задач которой является защита интеллектуального права. Таможенные органы защищают такие ОИС, как

- объекты авторского права;
- объекты смежных прав;
- товарные знаки;
- знаки обслуживания;
- географические указания;
- наименования мест происхождения товаров

Таможенный контроль ОИС проводится таможенными органами с помощью таких мер, как ведение Таможенного реестра интеллектуальной собственности (далее – ТРОИС), проведение экспертизы товаров, взаимодействие с правообладателями, приостановление срока выпуска товаров, имеющих признаки контрафактности.

Алгоритм проведения таможенного контроля ОИС, содержащих признаки контрафактности представлен на рис.1.

В рамках проведения таможенного контроля применяется порядок приостановления сроков выпуска товаров, обладающих признаками контрафактных. Таможенные органы проверяют наличие ОИС в ТРОИС с помощью комплекса программных средств «Тарифы – реестр объектов интеллектуальной собственности» (далее - КПС Тарифы-РОИС). Далее исходя из наличия или отсутствия ОИС в реестре вытекают два пути:

- в случае если ОИС внесены в ТРОИС, таможенные органы приостанавливают срок выпуска товаров на 10 рабочих дней, в течение которых связываются с правообладателем, чтобы подтвердить контрафактность товара [1];

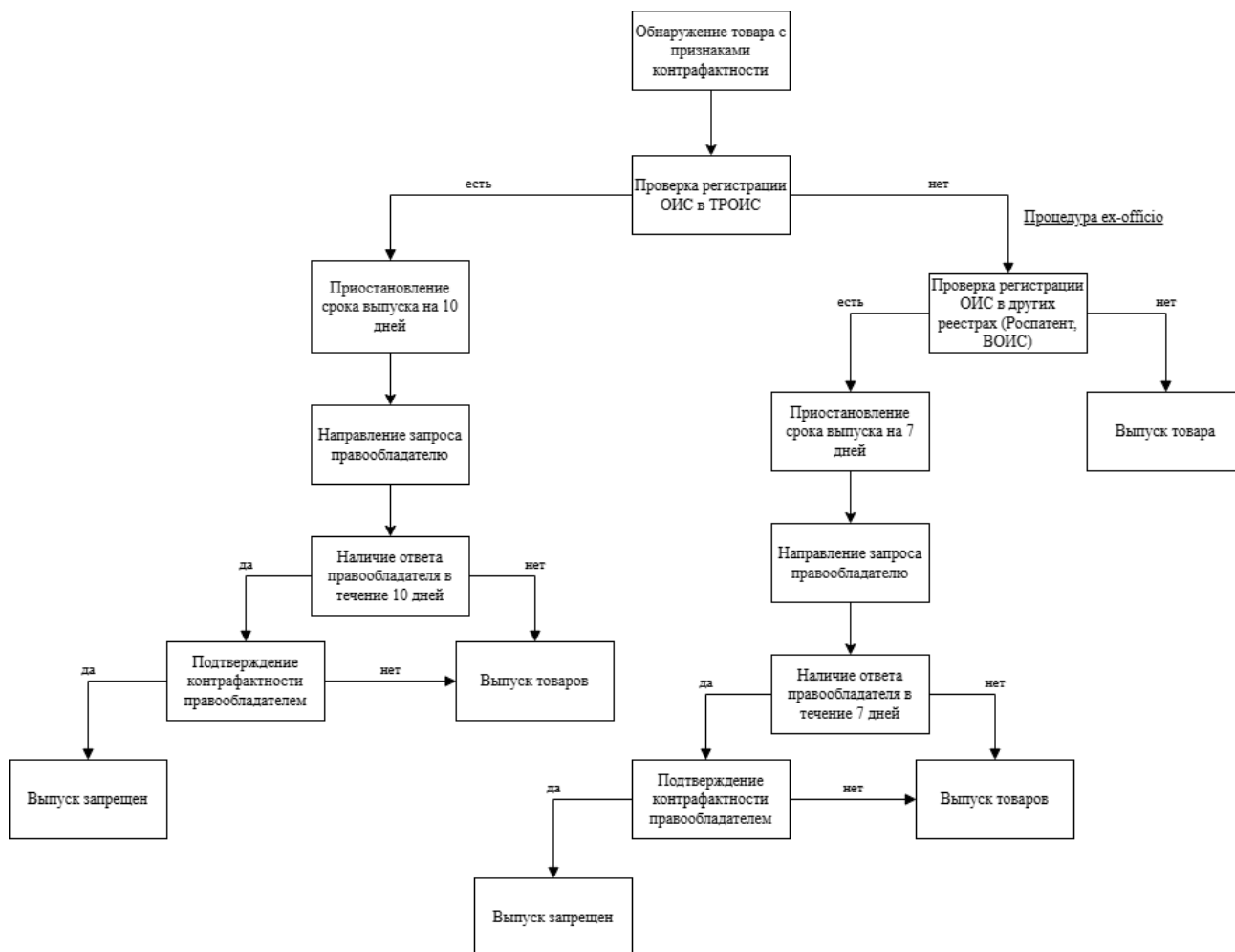


Рис.1. Алгоритм проведения таможенного контроля ОИС, содержащих признаки контрафактности

– в случае если ОИС не внесены в ТРОИС, и подлежат правовой охране на территории РФ на основании регистрации в Роспатенте РФ или в соответствии с международным законодательством об охране интеллектуальной собственности, таможенные органы приостанавливают срок выпуска товаров на 7 рабочих дней, в течение которых связываются с правообладателем, чтобы подтвердить контрафактность товара [2]. Данная процедура называется *ex-officio*, она предполагает, что таможенные органы могут действовать по собственной инициативе. Также данный термин в переводе звучит как «право действовать в силу своего статуса» [3].

Данный алгоритм действий таможенных органов при выявлении товаров с признаками контрафакта позволяет эффективно предотвращать распространение товаров, с нарушением интеллектуальных прав, а также защищать правообладателей от возможного нанесения им ущерба.

Так, по результатам работы СЗТУ в Северо-западном регионе в 2024 году было выявлено свыше 455 тыс. единиц контрафактной продукции. Общая сумма предотвращенного ущерба правообладателей составила более 1 млрд руб. [4]. По всей России за 2024 год таможенными органами было выявлено 5,8 млн единиц контрафактной продукции. Также за 2024 год было возбуждено о 334 дела об административном правонарушении (далее – АП) в сфере защиты прав интеллектуальной собственности [5] (рис.2). Из них:

- 308 дел об АП по статье 14.10 КоАП РФ (незаконное использование товарного знака);
- 25 дел об АП по части 1 статьи 7.12 КоАП РФ (нарушение авторских и смежных прав);
- 1 дело об АП по части 1 статьи 6.33 КоАП РФ (ввоз контрафактных лекарственных средств, медицинских изделий).

В среднем за последние 5 лет с 2020 по 2024 гг. таможенными органами было выявлено около 40 млн. шт. контрафактной продукции. Статистика выявленной контрафактной продукции по каждому году показана на рис.3.



Рис. 2. Количество дел об АП в сфере защиты прав интеллектуальной собственности за 2024 г.



Рис. 3. Количество выявленной контрафактной продукции таможенными органами

Таким образом можно сделать вывод, что таможенные органы являются первым и самым важным барьером при попытке провоза контрафакта на территорию государства, так как алгоритм таможенного контроля товаров, содержащих ОИС позволяет приостанавливать срок выпуска товаров в подозрительных партиях до подтверждения правообладателем наличия или отсутствия признаков контрафактности. Статистика выявления контрафакта таможенными органами и количества возбужденных дел об АП в сфере защиты прав интеллектуальной собственности подтверждает эффективность борьбы ФТС России с контрафактной продукцией. Таким образом таможенные органы, предотвращая распространение контрафакта, играют важную роль в обеспечении экономической безопасности страны, защите потребителей от некачественной продукции и обеспечении защиты прав интеллектуальной собственности. С целью повышения экономической безопасности страны таможенные органы стремятся максимизировать эффективность проводимого таможенного контроля, упростить процессы совершения таможенных операций, автоматизировать процессы передачи информации и др. посредством применения современных таможенных технологий [6].

Список использованных источников

1. Федеральный закон «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 03.08.2018 № 289-ФЗ, ст. 112

2. Федеральный закон «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 03.08.2018 № 289-ФЗ, ст.113

3. Харитончик В.А. ««Ex-officio» как инструмент в системе таможенной защиты интеллектуальной собственности в ЕАЭС» / Актуальные проблемы конституционного, муниципального и международного права // Сборник научных статей Межрегионального научного круглого стола с международным участием. Том Выпуск 7. Редколлегия: В.В. Коровин (отв. ред.) [и др.]. Курск, 2022 с. 198-200

4. https://www.alta.ru/szfo_news/117228/

5. Итоговый доклад о результатах и основных направлениях деятельности ФТС России 2024 г.

6. Коптева Л.А. Борисова Е.М. Совершенствование и проблемы формирования института цифровой таможни в Российской Федерации / Л. А. Коптева, Е. М. Борисова // ЭТАП: экономическая теория, анализ, практика. – 2021. – № 5. – С. 89-100. – DOI 10.24412/2071-6435-2021-5-89-100. – EDN IPQJSU.

Контактная информация:

Федорова Александра Андреевна

E-mail: skorodumshik@mail.ru

Борисова Елена Михайловна

E-mail: skorodumshik@mail.ru

УПРАВЛЕНИЕ ПО РЕЗУЛЬТАТАМ КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ УСЛУГ

Бутко Г.П., Харрак Йозеф

«Уральский государственный экономический университет», г. Екатеринбург

Меньшикова М.А.

«Московский государственный технологический университет им. Двaжды Героя

Летчика космонавта А.А. Леонова, г. Королев

Синегубова Е. С.

«Уральский государственный лесотехнический университет», г. Екатеринбург

Аннотация. В статье рассмотрены вопросы формирования показателей управления по результатам с позиции обеспечения информационных услуг. Данное направление является главным в обеспечении экономической безопасности. Речь идет о политике на уровне региона. Приоритетными направлениями являются, прежде всего, инновационный и информационное обеспечение в сфере услуг. Особое внимание направлено на факторы внутренней и внешней среды. Выделены положительные и отрицательные стороны исследуемых вопросов. Управление по результатам представлено как система показателей, где в основе оценочных показателей выступает критерий. Обязательное требование к критерию – это учет социально-экономических характеристик. Доказано, что управление по результатам - ключевой фактор в достижении экономической безопасности и эффективности оказываемых услуг.

Ключевые слова: управление по результатам, информационные услуги, конкурентоспособность производства, фактор обеспечения, экономическая безопасность.

Вопросы управления в части поставок приобрели наибольшее

значение за последнее десятилетие XX – начале XXI века.

Роль и его значение для ученых продолжает усиливаться. Управление цепочкой поставок рассматривается как стратегическая инициатива, направленная на укрепление конкурентных позиций и непосредственно роста конкурентоспособности [1].

Управление цепочкой поставок способствует получению и обмену ценной информацией между организацией и ее партнерами, обеспечивая гибкость и быструю адаптацию к изменениям рынка. Особенно это важно для современного этапа в сфере оказания услуг.

Возросшая роль глобализации и конкуренции требует от организаций формирования цепочек поставок, обладающих высокой степенью эффективности, адаптивности и устойчивости. Сегодня конкурентное преимущество определяется не только качеством работы отдельных предприятий, но и эффективностью всей цепочки поставок.

Специалисты подчеркивают важность интеграции информации в рамках цепочек поставок. Sugito и Kusriani [2] подтверждают, что эффективные механизмы обмена информацией усиливают отзывчивость и производственный выход, в то время как Shrivastava и Kumar [3] демонстрируют, как такие технологии, как RFID и системы цифровой идентификации, улучшают отслеживание продуктивности и эффективности цепочек поставок. Nabayiga, H., Akanbi и другие [4] также утверждают, что SCM повышает удовлетворенность потребителей.

Важной выступает метод, разработанный для содействия организациям в совершенствовании как внутренних, так и внешних процессов цепочки поставок посредством системной оценки их производительности. SCOR-модель обеспечивает структурированную основу, которая описывает организационные процессы, показывает, как они решают поставленные вопросы.

Значим метод SCOR основанный на четырех ключевых компонентах: производительность, процессы, практики и человеческий

элемент. Такой фактор как производительность включает стандартизированные метрики, позволяющие количественно оценивать эффективность процессов и устанавливать целевые ориентиры. Другой фактор как процессы представляет собой типовые описания управленческих действий и взаимозависимостей. Специалисты освещают передовые управленческие подходы, способствующие повышению общей результативности и эффективности деятельности. Важным фактором является также человеческий капитал, который охватывает стандартизированные определения компетенций и навыков, необходимых и своевременных в развитии информационных услуг.

Модель включает 13 показателей производительности, сгруппированных по пяти основным направлениям: надежность, отзывчивость, гибкость, стоимость и эффективность управления активами. Эти направления охватывают все ключевые аспекты функционирования цепочек поставок и позволяют комплексно решать проблему. Критерий учитывает значение социально-экономических характеристик.

Данный подход, основанный на методологии, разработанной для содействия организациям в совершенствовании как внутренних, так и внешних процессов цепочки поставок посредством системной оценки их производительности. SCOR-модель обеспечивает структурированную основу, которая описывает организационные процессы и демонстрирует, как они взаимодействуют с ключевыми партнёрами, а также отражает экономическую эффективность функционирования организации.

Модель SCOR основана на четырех ключевых компонентах: производительность, процессы, практики и человеческий капитал. Компонент производительность включает стандартизированные метрики, позволяющие количественно оценивать эффективность процессов и устанавливать целевые ориентиры.

Компонент процессы представляет собой типовые описания управленческих действий и взаимосвязей, возникающих между ними. Практики отражают передовые управленческие подходы, способствующие повышению общей результативности деятельности. Человеческий капитал как элемент охватывает стандартизированные определения навыков и компетенций, необходимых для эффективного управления цепочкой поставок.

Модель включает 13 показателей производительности, сгруппированных по пяти основным направлениям: надежность, отзывчивость, гибкость, стоимость и эффективность управления активами. Эти направления охватывают все ключевые аспекты функционирования цепочек поставок и позволяют комплексно решать проблему.

Роль и представленной научной проблемы важно для совершенствования теоретического моделирования, практической реализации модели SCM и выбора приоритетных направлений развития. Такая модель позволяет более эффективно выбрать стратегию оптимизации логистики и инструменты планирования ресурсов, что особенно важно для укрепления конкурентных преимуществ [5].

Важно выявить влияние результативного управления цепочкой поставок на повышение продуктивности производственного процесса на промышленных предприятиях на основе выявления ключевых факторов эффективности управления цепочкой поставок, определяющих уровень производственной безопасности. Эти вопросы исследуют Balloni, A., Monferdini, L.[6] , Omigie, S.O. и Gabriel, K.T.[7].

Результаты данной научной проблемы показали, что управление по результатам поставками является критически важным для обеспечения высокой производительности. Как правило, высокое влияние на продуктивность оказывает надежность поставок и добавленная стоимость производительности рабочих.

Вместе с тем, показатели времени выполнения заказа и оборачиваемости активов не проявили статистически значимой связи с продуктивностью предприятий, что открывает направления для дальнейших исследований и корректировки управленческих практик.

Актуальным остается вопрос в части расширения сферы оказания информационных, и прежде всего цифровых услуг. В данном контексте целесообразно вовремя воспринимать посылы и значимые сигналы внешнего окружения.

Полученные выводы рекомендуют предприятиям усилить акцент на надежности крупных поставок в рамках стратегии управления цепочками поставок с детализацией на средние группы, обеспечивая достоверность информационных услуг.

Доказано строго и достоверно, что время выполнения заказа не оказывает статистически значимого влияния на продуктивность производственного процесса. Об этом свидетельствуют расчетные показатели (коэффициенты регрессии $-0,226167$, $p = 0,1067$). Полученный результат демонстрирует научную новизну и отвергает существующие предположения и выводы о значимости данного фактора в исследуемом направлении.

Список использованных источников

1. Бутко Г.П. Конкуренция: теория, методология, практика. Монография. ООО «УИПЦ». 2012. - 342 с.
2. Sugito, R. и Kusriani, E. 'Enhancing company productivity through information sharing in supply chain implementation', Jurnal Teknik Industri, 2023. № 24(2), с. 109–126. DOI: <https://doi.org/10.22219/jtiumm.vol24.no2.109-126>
3. Shrivastava, D. и Kumar, A. 'Supply chain management & RFID: An analysis of research productivity', International Journal of Supply Chain Management, 2020. №8, с. 404–413. Доступно по ссылке:

<http://www.scopus.com/inward/record.url?scp=85064973967&partnerID=8YFLogxK>

4. Nabayiga, H., Van Der Meer, R. и Agha, M.S.A. 'A systematic review of simulation models in medicine supply chain management: Current state and emerging trends', *Decision Analytics Journal*, 2025. №14, статья 100555. DOI: <https://doi.org/10.1016/j.dajour.2025.100555>

5. Бутко Г.П. Повышение конкурентоспособности как фактор обеспечения экономической безопасности. / Бутко Г.П., Перепелкина Л.А., Шурмина О.А. Монография. Екатеринбург: Урал. гос. лесотехн. ун-т, 2019. - 142 с.

6. Balloni, A., Monferdini, L. и Bottani, E. 'The Impact of Additive Manufacturing on Supply Chain Management: Trends, Challenges and Future Directions', *Procedia Computer Science*, 2025. - 253p, p. 2961–2970. DOI: <https://doi.org/10.1016/j.procs.2025.02.020>

7. Omigie, S.O. и Gabriel, K.T. 'Supply chain management and performance: Evidence from manufacturing organisations in Nigeria', *Journal of Technology and Operations Management*, 2022. №17(2), с. 71–83. DOI: <https://doi.org/10.32890/jtom2022.17.2.7>

Контактная информация:

Бутко Галина Павловна,

E-mail: gpbutko@mail.ru

Харрак Йозефф

E-mail: yosefharrak@gmail.com

Меньшикова Маргарита Аркадьевна

E-mail: lvn-3@yandex.ru

Синегубова Елена Семеновна

E-mail: Sinegubova@mail.ru

ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Глазунова Д.В.

«Белорусский государственный университет пищевых и химических технологий», г. Могилев

Аннотация. Статья посвящена всестороннему анализу правовых аспектов экономической безопасности государства, включая теоретические основы, нормативно-правовую базу. В её центре находится комплексное понимание экономической безопасности как неотъемлемой составляющей национальной безопасности, обеспечивающей устойчивое социально-экономическое развитие страны.

Ключевые слова: правовые аспекты, экономическая безопасность, национальная безопасность, нормативно-правовые акты.

Экономическая безопасность является значимым элементом национальной безопасности. Правовые аспекты экономической безопасности охватывают широкий спектр вопросов, которые касаются защиты экономических интересов государства, бизнеса и общества.

К показателям экономической безопасности относятся различные экономические показатели такие, как уровень инфляции, уровень безработицы, уровень доходов населения, объемы производства и продаж товаров и услуг, состояние финансовых рынков [1].

Планированием и организацией экономической безопасности занимается Президент Республики Беларусь, Совет Безопасности Республики Беларусь, а также различные министерства, ведомства, Минский городской исполнительный комитет, областные исполнительные комитеты.

Республика Беларусь преследует ряд экономических целей, которые включают рост и повышение конкурентоспособности национальной экономики на основе ее структурной перестройки; доступность зарубежных кредитных ресурсов и поддержание продовольственной безопасности [2].

Достижению вышеперечисленных целей способствуют нормативные правовые акты как международного уровня, так и республиканского.

Экономическая безопасность является частью национальной безопасности Республики Беларусь, исходя из этого основным нормативно-правовым актом в отношении экономической безопасности является Концепция национальной безопасности Республики Беларусь. Концепция национальной безопасности Республики Беларусь представляет собой документ стратегического планирования. В концепции излагаются задачи, принципы и цели обеспечения национальной безопасности, направления к устранению внутренних и внешних угроз.

Также нормативно-правовым актом республиканского уровня являются директивы Президента Республики Беларусь. Например, Директива № 3 от 14 июня 2007 г «О приоритетных направлениях укрепления экономической безопасности государства». С целью улучшения экономической безопасности страны в Директиве содержатся подходы к увеличению роли научной общественности в сфере решения государственно значимых задач, увеличению экспорта для организации внешней сбалансированности экономики, радикальному преобразованию качества управления промышленным комплексом, обеспечению энергетической безопасности и независимости страны [3].

Важным правовым аспектом экономической безопасности в Республике Беларусь в настоящее время является программа социально-экономического развития на 2021–2025 годы. Согласно

данной программе ВВП в 2021 г. должен вырасти на 1,8%, в 2022 г. – на 2,9%, 2023 г. – на 3,8%, 2024 г. – на 5,4%, 2025 г. – на 6%. В экономическом плане данный индикатор точнее всего отражает фактическую ситуацию.

Высокий уровень валового внутреннего продукта указывает на экономическое развитие страны. Таким образом в государстве обеспечивается медицинское обслуживание, обладающее высоким качеством, а также снижается преступность. Исходя из этого, увеличение уровня ВВП и экономического развития, в целом, представляют собой наиболее значимые цели для всех держав.

В программе важное место занимает содействие эффективной занятости. Политика в области занятости направлена на полное вовлечение трудоспособного населения в экономическую деятельность и улучшение использования трудовых ресурсов [4].

Национальным документом, связанным с обеспечением экономической безопасности, является Национальная стратегия устойчивого развития до 2035 года. Национальная стратегия устойчивого развития Республики Беларусь до 2035 года является одним из основных документов по реализации Повестки дня в области устойчивого развития на период до 2035 года. Одной из целей Национальной стратегии устойчивого развития Республики Беларусь является достижения высокого уровня жизни населения. Высокий уровень жизни населения может быть достигнут путем обеспечения занятости, гарантирующей достойную оплату труда. В приближающемся пятилетии наиважнейшей задачей будет являться выход на увеличение оплаты труда работника через повышение производительности труда. Так, например, планируется, чтобы размер базовой ставки для работников бюджетной сферы был на уровне 55% размера месячной минимальной заработной платы, что позволит увеличить долю тарифной части в заработной плате работников в среднем не ниже 50%.

Кибербезопасность является значимым пунктом для устойчивого экономического развития. Так как проблемы в киберпространстве непосредственно сказываются на защищённости и благополучии государства. В настоящее время в Республике Беларусь действует Указ Президента «О кибербезопасности». Документом определяется правовая основа создания национальной системы предоставления кибербезопасности, который предусматривает механизм противодействия атак на информационную систему различных государственных организаций. В документе прописывается индивидуальная ответственность их начальников, установлены собственники чрезвычайно значимых объектов информатизации, которые обеспечивают основную разработку центров кибербезопасности. Осуществление мероприятий, которые описаны в Указе, будет способствовать укреплению стараний по устранению исходов кибератак для того, чтобы повысить безопасность информационных систем.

В Российской Федерации также, как и в Республике Беларусь, фундаментом для предоставления национальной безопасности является Конституция.

Права, которые установлены Конституцией Российской Федерации, осуществляются через Указ Президента от 31 декабря 2015 года «О Стратегии национальной безопасности». В этом документе дается определение национальной безопасности как состояния защищенности личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз, при котором гарантируется реализация конституционных прав и свобод граждан России, достойный уровень жизни, суверенитет, государственная и территориальная целостность, и устойчивое социально-экономическое развитие страны. Правовую основу экономической безопасности также составляет Федеральный закон от 28.12.2010 №390-ФЗ «О безопасности». Другие нормативные акты в области экономической безопасности уточняют положения

Конституции и федерального законодательства на уровне субъектов Российской Федерации, регулируя работу всяческих ведомств.

Поэтому можно сделать вывод, что эффективная правовая система как в Республике Беларусь, так и в Российской Федерации содействует формированию стабильной экономической среды, что в свою очередь является залогом социального благополучия и устойчивого развития.

Список использованных источников

1. Довлетова А. Функции экономической безопасности/ А. Довлетова, Б. Эсенов, А. Бегджанова, О. Непесов// Символ науки.- 2024.-№4.-С. 84-86.

2. Об утверждении Концепции национальной безопасности Республики Беларусь»: Указ Президента Республики Беларусь, 9 ноября 2010 г. № 575 // Эталон Беларусь [Электронный ресурс] / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь – Минск, 2025.

3. О приоритетных направлениях укрепления экономической безопасности государства: Директива Президента Республики Беларусь, 14 июня 2007 г. №3.// Эталон Беларусь [Электронный ресурс] / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь – Минск, 2025.

4. Об утверждении Программы социально-экономического развития Беларуси на 2021– 2025 годы: Указ Президента Республики Беларусь, 29 июля 2021 г. № 292 // Эталон Беларусь [Электронный ресурс] / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь – Минск, 2025.

Контактная информация:

Глазунова Диана Васильевна

E-mail: diana18092004@gmail.com

**ВНУТРИОРГАНИЗАЦИОННЫЕ СПОСОБЫ
ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ В КОНТЕКСТЕ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ (НА ПРИМЕРЕ
ГЕНЕРАЛЬНОЙ ПРОКУРАТУРЫ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ)**

Горбунова И.Д.

*«Уральский Государственный Юридический Университет
им. В.Ф. Яковлева», г. Екатеринбург*

Аннотация. Проанализированы основные антикоррупционные технологии, применяемые в рамках внутриорганизационного контроля в Генеральной прокуратуре РФ. Исследование направлено на выявление актуальных и действенных профилактических мер противодействия коррупции. При помощи индуктивного, описательного, диалектического метода, а также метода научного анализа поставлена цель изучить внутриорганизационные способы противодействия коррупции в контексте экономической безопасности, реализуемые в Генеральной прокуратуре РФ.

Ключевые слова: противодействие коррупции, внутриорганизационный контроль, антикоррупционные технологии, антикоррупционное декларирование, антикоррупционное уведомление.

Проблема коррупции, являющейся антиобщественным, противоправным, негативным социально-экономическим явлением, и по сей день остается актуальной, несмотря на многовековые попытки борьбы с ней [1,2].

Прокуратура Российской Федерации является символом законности, поскольку целью функционирования данной централизованной системы органов выступает обеспечение верховенства закона. Системное толкование положений Федерального закона «О прокуратуре Российской Федерации» от 17.01.1992 № 2202-1 (далее – Закон о прокуратуре), а также нормативно-правовых актов,

составляющих правовую основу противодействия коррупции, позволяет сделать вывод о наделении органов прокуратуры мощным надзорным механизмом воздействия на поднадзорных объектов в сфере противодействия коррупции. Вместе с тем, реализация всего заложенного законодателем потенциала надзорных полномочий невозможна без осуществления упорядоченного, системного, постоянного и непрерывного внутриорганизационного контроля.

Внутриорганизационный контроль имеет правообразующее значение: предусмотренный антикоррупционным законодательством стандарт антикоррупционного поведения заложен в основу статуса прокурорского работника в силу прямого указания статьи 40 Закона о прокуратуре. Существующие контрольные механизмы в виде антикоррупционных технологий призваны оценить соответствие действующих служащих или кандидатов на службу в системе органов прокуратуры РФ критериям, предусмотренным стандартом антикоррупционного поведения. Тем самым, служащий, соответствующий предъявляемым требованиям, допускается к осуществлению надзорных функций путем наделения его полномочиями, предоставленными прокурорским работникам. Получая «внутренний допуск», прокурорский работник легитимно приступает к осуществлению служебных обязанностей, в том числе к осуществлению надзора в сфере противодействия коррупции, но уже в отношении сторонних субъектов.

Внутриорганизационный контроль, применяемый в Генеральной прокуратуре РФ, возглавляющей систему органов и организаций прокуратуры РФ, имеет сложную структуру, состоящую из комплекса мер по профилактике, борьбе с коррупцией и минимизации и (или) ликвидации последствий коррупционных правонарушений. Учитывая превентивную нацеленность положений антикоррупционного законодательства, именно меры по предупреждению коррупции, выявлению способствовавших ей причин и условий составляют предмет нашего исследования. Воплощением профилактических мер противодействия коррупции выступают антикоррупционные

технологии, являющиеся некой процессуальной частью антикоррупционной политики.

Видов антикоррупционных технологий достаточно много, и в науке отсутствует выработанная позиция относительно выделения единых классификационных групп. Так, Журавлев С.Ю. и Крепышева С.К. в основу предлагаемой классификации закладывают уровни деятельности, в пределах которых подлежат применению соответствующие антикоррупционные технологии [3]. Левакин И.В. и Охотский Е.В. приводят пять групп антикоррупционных технологий, сформированных по сфере (способу) их применения [4]. Однако, приведенные варианты категорирования не отражают систему мер, применяемых в системе органов и организаций прокуратуры РФ, в том числе и в Генеральной прокуратуре РФ.

В качестве антикоррупционных технологий, применяемых в рамках внутриорганизационного контроля в Генеральной прокуратуре РФ, можно рассматривать процедуру антикоррупционного уведомления (об обращении в целях склонения к совершению коррупционному правонарушению, о конфликте интересов как о возможном, так и возникшем, о получении подарка в связи со служебными командировками, протокольными и иными торжественными мероприятиями), меры по антикоррупционному декларированию, включая процедуру проверки предоставляемых сведений, процедуру антикоррупционной экспертизы актов, а также меры непосредственно по предотвращению, разрешению, урегулированию конфликта интересов.

Меры по антикоррупционному декларированию в Генеральной прокуратуре РФ урегулированы: А) Указами Президента РФ: от 18.05.2009 № 559, от 18.05.2009 г. № 557, от 21.09.2009 г. № 1065, от 08.07.2013 № 613, от 23.06.2014 г. № 460, которыми устанавливается общий порядок представления декларируемых сведений, перечень должностей, на которых возлагается обязанность по декларированию, механизм проверки достоверности и полноты декларируемых сведений, порядок публикации таких сведений, а также общая форма справки о декларировании, соответственно; Б) Федеральным законом от

03.12.2012 г. № 230-ФЗ, регламентирующим вопросы осуществления контроля за соответствием расходов лиц, замещающих государственные должности, их доходам; В) Приказами Генерального прокурора РФ: от 26.12.2014 № 725, от 22.10.2015 № 588, от 31.01.2019 № 80, утверждающими порядок представления и проверки сведений, а также принятия решения об осуществлении контроля за соответствием расходов доходам служащих. Антикоррупционное декларирование направлено на недопущение финансового воздействия на служащих и выступает в качестве технологии предоставления и проверки документально оформленных в виде соответствующей справки сведений о доходах, расходах, имуществе и обязательствах имущественного характера. Примечательно, что в отношении служащих Генеральной прокуратуры РФ, назначаемых на должность Президентом РФ решение о проведении проверки сведений или об установлении контроля за расходами, принимается Руководителем Администрации Президента РФ или уполномоченным им лицом. Сама же проверка (контроль) в таком случае осуществляется Управлением Президента РФ по вопросам государственной службы, кадров и противодействия коррупции.

Технология антикоррупционного уведомления в Генеральной прокуратуре РФ направлена на заблаговременное оповещение представителя нанимателя государственного служащего о возможном допущении нарушения антикоррупционного законодательства. Подобное предупреждение учитывается в качестве фактора, исключающего причастность государственного служащего к готовящемуся или совершенному коррупционному правонарушению. Нормативно она урегулирована в Приказах Генерального прокурора РФ: от 12 ноября 2018 г. № 751 (уведомление об обращении в целях склонения к коррупции), от 01.02.2017 № 59 (уведомление о получении подарка), от 08.04.2016 № 209 (уведомление о возникновении личной заинтересованной, которая приводит или может привести к конфликту интересов). Процедура уведомления стандартна и состоит в письменном оформлении самого уведомления по установленному образцу, направлении в установленные кратчайшие сроки

уполномоченным адресатам, регистрации уведомления, проведении непосредственно проверочных действий по обстоятельствам, указанным в уведомлении и вынесении решения по итогам проверки с возможностью дальнейшего привлечения к дисциплинарной ответственности.

Антикоррупционная экспертиза, применяемая в Генеральной прокуратуре РФ, направлена на оценку ведомственных актов, их проектов на предмет наличия либо отсутствия в них коррупциогенных факторов в целях их последующего устранения. Нормативно порядок реализации данного механизма регламентируется Федеральным законом от 17.07.2009 № 172-ФЗ, постановлением Правительства Российской Федерации от 26.02.2010 № 96, Приказом Генерального прокурора РФ от 03.04.2014 № 175.

Меры по недопущению и разрешению конфликта интересов должны быть приняты как самим работником, так и представителем нанимателя. Причем отсутствует единый, исчерпывающий перечень таких мер, поэтому в каждой ситуации необходимо тщательно подбирать наиболее эффективные из них, их совокупности. Служащий может применить самоотвод, передать ценные бумаги в доверительное управление, отказаться от выгоды, которая может спровоцировать конфликт интересов. Представитель нанимателя, чаще всего, применяет меры, рекомендованные комиссией после проведения служебной проверки: перевод служащего, отстранение до момента разрешения ситуации и прочие [5].

Рассмотренные виды антикоррупционных технологий обязательно необходимо применять комплексно, поскольку иное исключает соблюдение принципов постоянства, непрерывности и всеобъемлемости реализации мер противодействия коррупции. Отсутствие внутриорганизационного контроля безусловно приведет к разрушению всей системы изнутри, ведь проявление внутренних коррупционных явлений имеет прямую причинно-следственную связь с недостатками в осуществлении надзорной деятельности, а также оказывает влияние на общий уровень коррупции. Коррумпированное государство – государство с серьезными экономическими проблемами

[6]. Предотвращение коррупционных правонарушений посредством внедрения антикоррупционных технологий в систему органов и организаций прокуратуры РФ положительно влияет, в том числе и на уровень инфляции, и на уровень жизни населения, величину налогового бремени, и иные экономические показатели.

Список использованных источников

1. Иванова А.А. Коррупция и система противодействия: учебное пособие / А.А. Иванова под ред. Г.Н. Горшенкова // Печатная Мастерская «Радонеж». - 2022. - С.50 – 55.
2. Коновалов В.А. Коррупция в российской истории и праве // «Белые пятна» российской и мировой истории. - 2014. -№6.- С.61 – 88.
3. Журавлев С.Ю. Крепышева С.К. Формирование современных антикоррупционных технологий: методологические, тактико-методические и дидактические подходы // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. - 2014. - №3.- С.82 – 87.
4. Левакин И.В. Противодействие коррупции: Учебник и практикум для вузов / И.В. Левакин [и др.] под общей редакцией Е.В. Охотского // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. С. 351 — URL: <https://urait.ru/bcode/560813/p.351> (дата обращения: 18.03.2025).
5. Ильяков А.Д. Предупреждение конфликта интересов на государственной службе средствами прокурорского надзора: пособие / А.Д. Ильяков, Е.В. Семенова, Е.А. Орлова // Ген. прокуратура Рос. Федерации; Акад. Ген. прокуратуры Рос. Федерации. - 2016. - 68 с.
6. Комов С.А. К вопросу о влиянии коррупции на экономику // Проблемы экономики и юридической практики. - 2017. -№2.- С.191 – 194.

Контактная информация:
Горбунова Ирина Дмитриевна
E-mail: Irinag.2002@mail.ru

ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ЗАКРЫТЫХ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ТЕРРИТОРИАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ

Жиделева И.А., Бегматов Д.З., Слукин С.В.

*«Уральский государственный экономический университет»,
г. Екатеринбург*

Аннотация. Закрытые административные территориальные образования играют огромную роль в оборонной промышленности страны. Со времен СССР в данных муниципальных образований имела секретность, что долгое время не позволяло определить проблемы, тенденции и дальнейшие векторы развития экономики на территории закрытых городов. Секретность сохраняется и сейчас, но не в таком полном размере. Города уже не имеют «кодовые» названия и отображаются на картах, а базовую информацию можно найти в интернете, благодаря которой основывается данное исследование. Как и в прошлом, сейчас данные заводы являются по своей сути градостроительными предприятиями. Большинство жителей закрытых городов работает в вооруженном комплексе. Следовательно, экономическое положение муниципалитетов даже сейчас строится вокруг комбинатов. СССР активно вкладывал средства в развитие закрытых городов. Точную оценку уровню экономического развития всем ЗАТО в совокупности дать невозможно. Все сложности невозможно преодолеть из-за закрытого статуса муниципальных образований и специфике производства. Подобная двойственность создает предпосылки серьезных дисбалансов социально экономического развития. Поэтому данная тема имеет большое отражение в будущем нашей страны.

Ключевые слова: ЗАТО, ТОСЭР, экономическое развитие, комбинат, госкорпорация Росатом.

Закрытые административные территориальные образования (ЗАТО) — или в народе «закрытые города», пришли к нам не так давно, выросли из оборонного комплекса и атомной промышленности СССР. В настоящее время города находятся под крылом госкорпорации «Росатом».

В советские времена было трудным даже на 50% быть осведомленным в том, как работает экономика в данных муниципальных районах. О таком можно было только догадываться, так, озеро Кызылштау при всем своем огромным объеме не замерзало даже в самые суровые холода. Кызылштау находится близ Озерска. Данный факт говорит о значительности и влиянии производства, но практически никому не была известна природа таких явлений.

В данный момент в Российской Федерации числятся 10 ЗАТО. Возникновение из само по себе берет начало из периода Холодной войны, гонки вооружений. Закрытые города не обозначались на картах, о них нельзя было говорить. Так, они носили «кодовые» названия. Например, Свердловск-45, а ныне Лесной. Главной задачей было распределение производства ядерного оружия. Как и в прошлом, сейчас данные заводы являются по своей сути градостроительными предприятиями. Большинство жителей закрытых городов работает в вооруженном комплексе. Следовательно, экономическое положение муниципалитетов даже сейчас строится вокруг комбинатов. СССР активно вкладывал средства в развитие закрытых городов. Ученые считают, что данный факт послужил развитию «теневой экономики». Данный факт объясняется тем, что власть всеми силами пыталась скрыть существование таких мест в целом. Происходили и несчастные случаи, требующие дополнительных вложений и дополнительной

секретности. Например, выброс 29 сентября 1957 года на комбинате «Маяк» в городе Челябинск-40 (Озерск). После инцидента пострадали три области: Челябинская, Свердловская и Тюменская. В отличие от трагедии в Чернобыле, об этом происшествии знают не многие, потому что властям удалось скрыть это от лишних глаз. К тому же осведомленность людей в вопросе радиации был не велик.

Для строительства городов и комбинатов в них государство привлекало интеллектуальные и рабочие кадры. Им обеспечивалось жилье, льготы, социальная защита. После 90-х годов госзаказов стало меньше, кадров нужно меньше. Примерно после этого времени и пошел отток населения из закрытых городов. Первые жители уже выходили на пенсию, а молодежь стремилась уехать на «большую землю». Кто-то, конечно, возвращался, но далеко не все. Так, в 2005 году коллектив комбината «Электрхимприбор» сократился на 3 тысячи человек.

Сейчас в ЗАТО изменился уровень секретности. Как на внутреннем, так и на внешнем рынке. Сейчас ЗАТО можно спокойно увидеть на картах, узнать о них в интернете, части производства выходят на мировой уровень (секретные сведения при этом так и остаются засекреченными).

Для притока кадров и населения в ЗАТО Росатом начал предпринимать некоторые действия. В глобальном уровне это коснулось создания территорий опережающего социально-экономического развития, благодаря поправкам от 1 января 2016 года в Федеральном законе от 29 декабря 2014 года №473-ФЗ «О территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации» (далее Закон о ТОСЭР). Так, при активном лоббировании Госкорпорации в Законе о ТОСЭР были внесены дополнения от 5 декабря 2017 года, которые расширили перечень, ЗАТО, которые стали относиться к многопрофильным муниципальным образованиям, что облегчило создание в них ТОСЭР. К 9 февраля 2018 года статус ТОСЭР

уже имели Железногорск, Снежинск, Озерск. Данное нововведение ряд предпринимательских проектов мог получать преференции, налоговые льготы и т.д. Устанавливается режим свободной таможенной зоны и льготные налогообложения сроком на десять лет. Минэкономразвития РФ оценивает привлеченные инвестиции как 10 млрд рублей для города Железногорск, 8,5 млрд рублей для Озерска и около 5 млрд рублей для Снежинска. Согласно мнениям экспертов, в данных ЗАТО появится более 900 рабочих мест на ядерных предприятиях. Перечень ТОСЭР среди ЗАТО планирует расширяться. Так, предложения о ТОСЭР в городах Лесной и Новоуральск созданы и направлены в Минэкономразвития РФ.

Росатом при этом проводит активную рекламную политику. Так, например, Госкорпорация ежегодно проводит конкурсы для школьников и взрослых, что позволяет узнать молодому поколению о видах работы в своих закрытых городах. Одним из таких конкурсов можно считать конкурс «Слава Созидателям!» Главная задача конкурса- показать школьникам, как важна история родного города, края. Как ответственно наши предки строили предприятия и другие наукоемкие отрасли. Победителей команда организаторов приглашает культурную поездку, где ребята могут не только посетить музеи и выставки, но и побывать в главном корпусе Госкорпорации, познакомиться с различными направлениями, присмотреться к возможной работе в Росатоме в будущем. Данный конкурс не единственный.

Проект «Школа Росатома» реализуется с 2011 года. Благодаря проекту школьники и педагоги могут освоить не только «инженерные» специальности, но и многие другие. Например, журналистика, монтаж и т.д. Многие школьники по всем атомным городам еженедельно снимают выпуски новостей со своих городов, где рассказывают о своей

жизни, жизни города. Проводятся и конкурсы, зачастую выездные, проектные конференции, профильные практики в рамках проекта.

В рамках проекта «Школа Росатома» реализуется еще одна инициатива- создание Атом классов в школах. Программа на сегодняшний день поддерживается и реализуется 80 школами из 28 субъектов Российской Федерации, в том числе и в закрытых атомных городах. Основной ее замысел в поддержке и развитии естественнонаучного и математического образования в школе за счет создания современных условий для реализации программ углубленного изучения математики, физики, химии, биологии и информатики, поддержки проектной и исследовательской деятельности учащихся. С 2018-2019 учебного года в сети атом классов ведется открытый публичный рейтинг, учитывающий активность детей и педагогов в мероприятиях сети атом классов, а также достижения школ результатов, требования к которым заданы технологическими стандартами Сети атом классов. Система рейтингования позволяет по итогам года прозрачно и справедливо распределять между учащимися атом классов путевки на отраслевые смены «Мой класс- атом класс!», проводимые ежегодно в рамках проекта «Школа Росатома» в партнерстве и на базе МДЦ «Артек» и ВДЦ «Орленок», поездки на Международные умные каникулы и Международные программы культурного обмена «Дети детям», квоты на участие в ежегодных атом встречах. Так, например, в ЗАТО Лесной реализовался проект атом класса в школе №64 и в МАОУ «Лицей». В Лицее в 2021 году открылось пространство Open Space, где ребята могут посещать не только обычные уроки, но и проводить научные конференции, попробовать себя в программировании и моделировании, освоить навыки работы с 3D-принтерами. Все атом классы отличаются своей мобильностью и удобством. Любое пространство оснащено

новейшим оборудованием, а мебель легко передвигается для создания открытых пространств для конференций.

Большое значение госкорпорация Росатом уделяет не только воздействию на школьников, но и на студентов. Так, например, на территории Лесного действует филиал института ТИ НИЯУ МИФИ. Филиал Московского ВУЗа работает как со студентами, так и со студентами колледжа. Практика в учебном заведении неразрывно связана с комбинатом «Электрхимприбор». Вне зависимости от получаемой специальности ВУЗ состоит в договоре с комбинатом и гарантирует прохождение практики в комбинате. Данное предложение позволяет зарекомендовать себя и быть уверенным в том, что у выпускника после окончания учебного заведения будет рабочее место. Кроме того, ВУЗ выдает диплом Московского образца. Получается, что запись о филиале не будет в дипломе. Данные возможности привлекают абитуриентов не только из Лесного, но и из других городов. С 2024 года на базе института открыта программа для школьников, которая позволит получить обычное школьное образование, но с углубленной математикой.

Несмотря на все трудности развития, секретности и оттока кадров в большие города, госкорпорация Росатом принимает меры для поощрения труда работников, для привлечения молодежи на работу на комбинатах. Все сложности невозможно преодолеть из-за закрытого статуса муниципальных образований и специфике производства. Но их можно обойти благодаря грамотному нахождению компромиссов во взаимодействии муниципалитетов и предприятий, которые зачастую являются градообразующими. В свою очередь это взаимодействие даст возможность для развития городской среды, росту культурного воспитания и социальной защиты.

Точную оценку уровню экономического развития всем ЗАТО в совокупности дать невозможно. Так, статус ТОСЭР пока что имеют не

все города, не во всех городах действуют атом классы или на их территориях работают институты. Так же данные разнятся из-за количества мест на комбинатах и их специализации. Не стоит забывать и про секретность предприятий и городов. Пожалуй, эти аспекты известны только лицам. Работающим непосредственно в госкорпорации Росатом.

Получается, что территории ЗАТО сами по себе имеют полярные стороны, которые как позволяют городам развиваться, так и способствуют оттоку населения.

Список использованных источников:

1. Худякова И.В. Правовое положение закрытых административно-территориальных образований: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://dlib.rsl.ru/01002617722>

2. Воронин А.Г. Муниципальное хозяйство и управление: проблемы теории и практики [Текст] / А.Г. Воронин. – М.: Финансы и статистика, 2013. – 176 с.

3. Ефимов В.С. Стратегическое управление городом. Курс лекций [Текст] / В.С. Ефимов. – Красноярск: РИО СФУ, 2014.- 243 с.

4. Кузнецова, О.В. Экономическое развитие регионов: теоретические и практические аспекты государственного регулирования [Текст] / О.В. Кузнецова. – М.: Издательство ЛКИ, 2014. – 304с.

5. Редюшев А.А. Управление социально-экономическим развитием закрытых административно-территориальных образований в рыночных условиях: [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://dlib.rsl.ru/01003306864>

Контактная информация:

Жиделева Ирина Александровна

E-mail: irindaetoya@gmail.com

ОПРЕДЕЛЕНИЕ СТРАТЕГИЧЕСКИХ ПРИОРИТЕТОВ В СФЕРЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Колоткина О.А.

*«Уральский государственный экономический
университет», г. Екатеринбург*

Аннотация. В данной статье исследуются вопросы определения стратегических приоритетов в сфере обеспечения экономической безопасности. Проведен анализ ключевых документов стратегического планирования в области обеспечения экономической безопасности, показана их взаимосвязь. В тоже время, не смотря на выделении экономической безопасности в качестве одного из стратегических национальных приоритетов Российской Федерации, в документах стратегического планирования не обозначены интересы личности в сфере обеспечения экономической безопасности

Ключевые слова: стратегические приоритеты, национальная безопасность, экономическая безопасность, национальные интересы

Базовыми документами нормативного содержания, определяющими стратегические приоритеты в сфере обеспечения экономической безопасности в Российской Федерации, являются, прежде всего действующая в настоящее время Стратегия национальной безопасности Российской Федерации (далее – СНБ 2021) [1] и Стратегия экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года (Далее – СЭБ РФ)[2]. Стратегические приоритеты обеспечения национальной безопасности РФ определяются в рамках единой государственной политики с учетом современного состояния угроз и вызовов национальным интересам Российской Федерации на конкретном историческом этапе.

Национальные интересы Российской Федерации связаны с ключевыми потребностями таких субъектов как личность, общество и государства. Это следует из дефинитивной нормы, приведённой в п. 3 ч. 5 СНБ 2021 г. С точки зрения обеспечения национальной безопасности РФ выделено восемь национальных интересов, которые невозможно четко разграничить по субъектам – личность, общество и государство, так как они тесным образом взаимосвязаны друг с другом, в том числе и в части не только реализации этого интереса, но и его обеспечения. К примеру, такой национальный интерес как сбережение народа затрагивает напрямую жизненно важные потребности не только общества и конкретного человека, но и самого государства, которое выступает в данном случае своего рода гарантом достижения указанного национального интереса.

Долговременное развитие российской экономики на базе новых технологий отнесено к одному из восьми национальных интересов РФ, обозначенных в СНБ 2021 г. Данный национальный интерес РФ связан с устойчивым развитием нашей экономики, основанной на новых технологиях и их применении. В свою очередь необходимость обеспечения данного интереса связана с мобилизацией и применением всех необходимых и достаточных усилий и ресурсов, которые направляет государство на реализацию одного из национальных приоритетов национальной безопасности – *экономической безопасности*. Экономическая безопасность выделена в СНБ 2021 г. в качестве стратегического национального приоритета, наряду с такими приоритетами как безопасность личности, связанной с сохранением ее и развитием, обороноспособность государства, безопасность государства и общества, безопасность в сфере информационных технологий и др. Всего, в СНБ 2021 г. обозначено девять стратегических национальных приоритетов.

В свою очередь, в СЭБ РФ термин «стратегический национальный приоритет» не используется. При этом, в СЭБ РФ обозначены основные направления обеспечения экономической безопасности, к которым следует отнести: совершенствование системы государственного

управления; прогнозирования и стратегического планирования в экономической сфере; формирование экономических предпосылок для разработки и внедрения передовых технологий; стимулирование инновационного роста, а также совершенствование нормативно-правовой базы в данной области и др.

При этом, анализ основных положений СЭБ РФ позволяет прийти к выводу о том, что само понятие экономическая безопасность, обозначенное в тексте СЭБ РФ нуждается в определенной корректировке, так как предполагает не только достижение состояния защищенности национальной экономики от внешних и внутренних угроз, вызовов и рисков, в целях обеспечения экономического суверенитета страны, но обеспечение устойчивого социально-экономического развития страны, что следует из трактовки «национальной безопасности РФ» (п. 1 ч. 5 СНБ 2021 г.). Таким образом, речь идет об увязке состояние защищенности национальной экономики с социально-экономическим развитием страны, через формулу: «обеспечение безопасности ради развития».

Еще одним небезынтесным моментом является отсутствие упоминания в СЭБ РФ интересов личности в сфере обеспечения экономической безопасности. Так, в легальном определении «экономическая безопасность» (п. 1 ч. 7 СЭБ РФ) говорится о состоянии защищенности национальной экономики от угроз внешнего и внутреннего характера, с целью обеспечения экономического суверенитета страны [3]. При этом, интересы личности, связанные с экономическими гарантиями реализации ее конституционных прав и свобод, фактически не были обозначены, что существенно сужает содержание и ценность понятия экономической безопасности.

Подводя итог, отметим, что определение приоритетов обеспечения экономической безопасности происходит в рамках стратегического планирования с учетом конкретных вызовов и угроз [4], существующих на определенном историческом этапе. Необходимо, на наш взгляд, конкретизировать интересы конкретной личности [5] в сфере экономической безопасности.

Список использованных источников

1. Указ Президента РФ от 2 июля 2021 г. № 400 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» // Официальный интернет-портал правовой информации (www.pravo.gov.ru). – 3 июля 2021 г. (дата обращения 18.02.2025).
2. Указ Президента РФ от 13.05.2017 № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» // Официальный интернет-портал правовой информации (www.pravo.gov.ru). – 15 мая 2017 г. (дата обращения 18.02.2025).
3. Ягофарова И. Д. Устойчивое развитие финансовой системы как фактор обеспечения экономической безопасности России // Организационно-правовые основы экономической безопасности субъектов хозяйствования в условиях новых вызовов внешней среды: проблемы и пути их решения. Сборник материалов Международной научно-практической конференции / Под общей редакцией Н.В. Мальцева. Екатеринбург, 2024. – С. 345-349.
4. Бурлака С. Н. Проблемы развития искусственного интеллекта как элемента финансовой системы // Экономико-правовые проблемы обеспечения экономической безопасности. Материалы VI Международной научно-практической конференции. Екатеринбург, 2023. – С. 90-94.
5. Морозова Г. М. Роль экономико-правовой культуры в механизме обеспечения экономической безопасности личности и государства // Актуальные проблемы экономической безопасности государства и бизнеса. УДК Материалы III Международной научно-практической конференции. В 2-х частях. Новосибирск, 2024. – С. 58-66.

Контактная информация:

Колоткина Оксана Анатольевна

E-mail: oks-kolotkina@yandex.ru

РОЛЬ РЕГИОНАЛЬНЫХ ИННОВАЦИОННЫХ ЭКОСИСТЕМ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ТЕРРИТОРИЙ

Колтунова П. С.

«Белорусский государственный университет пищевых и химических технологий», г. Могилев

Аннотация. Региональные инновационные экосистемы (РИЭ) играют важную роль в обеспечении экономической безопасности территорий, стимулируя диверсификацию экономики и развитие высоких технологий. РИЭ способствуют повышению конкурентоспособности, укреплению технологического суверенитета и привлечению инвестиций. Для их эффективного функционирования необходимо решить проблемы дефицита кадров, недостаточного финансирования и слабой инфраструктуры. Развитие РИЭ требует комплексного подхода и улучшения взаимодействия науки и бизнеса. сколько здесь символов.

Ключевые слова: региональная инновационная экосистема (риэ), экономическая безопасность, инновационный потенциал, диверсификация экономики, конкурентоспособность регионов, технологический суверенитет, привлечение инвестиций, инновационная инфраструктура, квалифицированные кадры, интеграция науки и бизнеса, институциональная среда, финансирование инноваций, государственная поддержка.

Экономическая безопасность регионов является краеугольным камнем стабильности и устойчивого развития всей страны. В контексте глобальной нестабильности и усиления конкуренции, для Беларуси, как и для многих других стран, ключевым фактором обеспечения этой

безопасности становится развитие инновационной деятельности. В данной статье рассматривается роль региональных инновационных экосистем (РИЭ) в Беларуси как инструмента укрепления экономической безопасности территорий. Будет проанализирована структура РИЭ, ее вклад в диверсификацию экономики и повышение конкурентоспособности, а также рассмотрены ключевые проблемы и перспективы развития этих экосистем в белорусском контексте, опираясь на положения Национальной стратегии устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2030 года [1].

Региональная инновационная экосистема (РИЭ) — это комплекс взаимосвязанных организаций, институтов и процессов, способствующих генерации, распространению и применению новых знаний и технологий на территории региона. Она включает в себя:

1. Научно-образовательные учреждения: университеты, научно-исследовательские институты, технопарки, выполняющие фундаментальные и прикладные исследования, готовящие квалифицированные кадры.

2. Предприятия: инновационно активные компании различного размера, занимающиеся разработкой и внедрением новых продуктов, технологий и услуг.

3. Инфраструктурные организации: центры трансфера технологий, бизнес-инкубаторы, особые экономические зоны, предоставляющие ресурсы и поддержку инновационному бизнесу.

4. Финансовые институты: инвестиционные фонды, банки, лизинговые компании, обеспечивающие финансирование инновационных проектов.

5. Органы государственного управления: формирующие инновационную политику, выделяющие ресурсы на поддержку инноваций, создающие благоприятные условия для инновационной

деятельности, в соответствии с Законом Республики Беларусь "Об инновационной деятельности" [3] и Государственной программой инновационного развития Республики Беларусь на 2021-2025 годы [2].

Экономическая безопасность имеет свою внутреннюю структуру, в которой можно выделить три важнейших элемента:

- экономическая независимость, которая не носит абсолютного характера, так как международное разделение труда, межотраслевые и межрегиональные материальные и финансовые потоки, взаимоотношения между отдельными предприятиями делают различные экономические системы (от страны в целом до отдельного предприятия) взаимозависимыми друг от друга;

- стабильность, сбалансированность и устойчивость экономической системы, предполагающие на государственном, региональном и отраслевом уровнях защиту собственности во всех ее формах, создание надежных условий и гарантий для предпринимательской активности, сдерживание факторов, способных дестабилизировать ситуацию, обеспечение сложившихся межотраслевых и межрегиональных пропорций необходимыми ресурсами; на уровне предприятия — возможность производства

конкурентоспособной продукции, обеспечения всеми видами ресурсов, укрепления финансовой устойчивости;

- способность к саморазвитию и прогрессу, что предполагает наличие производственного, научно-технического потенциала, создание благоприятного климата для инвестиций и инноваций, организацию постоянной модернизации производства, повышение профессионального, образовательного и общекультурного уровня работников.

Развитие РИЭ в Беларуси играет важную роль в обеспечении экономической безопасности территорий, поскольку:

- Диверсификация экономики: РИЭ стимулируют развитие новых отраслей, снижают зависимость от традиционных секторов экономики (например, от сельского хозяйства или промышленности). Это делает экономику более устойчивой к внешним шокам и изменениям на мировых рынках.

- Повышение конкурентоспособности: Инновации, генерируемые в РИЭ, позволяют предприятиям повышать эффективность производства, снижать затраты, создавать продукты с высокой добавленной стоимостью. Это делает их более конкурентоспособными на внутреннем и внешнем рынках.

- Укрепление технологического суверенитета: Развитие собственных научных и технологических компетенций в рамках РИЭ снижает зависимость от импорта технологий, что является важным аспектом экономической безопасности.

- Создание новых рабочих мест: Инновационный бизнес, развивающийся в РИЭ, создает новые высококвалифицированные рабочие места, что способствует снижению безработицы и повышению уровня жизни населения.

- Привлечение инвестиций: Развитые РИЭ привлекают инвестиции в регион, что способствует экономическому росту и модернизации производства.

- Развитие сельских территорий: Инновации в сельском хозяйстве, разработанные в рамках РИЭ, позволяют повышать производительность, снижать затраты и улучшать качество продукции, обеспечивая продовольственную безопасность.

Несмотря на значительные усилия, развитие РИЭ в Беларуси сталкивается с рядом проблем:

- Недостаточное финансирование: Ограниченные финансовые ресурсы сдерживают развитие инфраструктуры, поддержку инновационных проектов и привлечение талантливых специалистов.

- Недостаточная активность частного сектора: Низкий уровень участия частного сектора в финансировании и развитии инноваций ограничивает возможности для роста РИЭ.

- Слабая связь науки и производства: Отсутствие эффективных механизмов трансфера технологий из научно-исследовательских институтов в производственный сектор сдерживает коммерциализацию научных разработок. Бельский, В. Ю. в своей работе [5] указывает на необходимость активизации инновационного развития регионов.

- Недостаток квалифицированных кадров: Нехватка специалистов с необходимыми знаниями и навыками в сфере инноваций ограничивает возможности для разработки и внедрения новых технологий.

- Бюрократические барьеры: Сложные административные процедуры и недостаточно гибкое законодательство препятствуют развитию инновационного бизнеса.

- Недостаточная интеграция в международные инновационные сети: Ограниченное участие белорусских организаций в международных проектах и программах снижает возможности для обмена опытом и привлечения передовых технологий.

Для успешного развития РИЭ в Беларуси необходимо:

- Увеличить государственное финансирование науки и инноваций: необходимо выделять больше ресурсов на поддержку научных исследований, разработку новых технологий и развитие инновационной инфраструктуры.

- Стимулировать участие частного сектора: необходимо создать стимулы для привлечения частных инвестиций в инновационную деятельность, например, через налоговые льготы, гранты и механизмы государственно-частного партнерства.

- Усилить связь науки и производства: необходимо создать эффективные механизмы трансфера технологий, например, через

развитие центров трансфера технологий, бизнес-инкубаторов и технопарков.

- Улучшить систему подготовки кадров: необходимо развивать образовательные программы, направленные на подготовку специалистов с необходимыми знаниями и навыками в сфере инноваций.

- Упростить административные процедуры: необходимо снизить административные барьеры для инновационного бизнеса, упростить процедуры регистрации и лицензирования.

- Расширить международное сотрудничество: необходимо активно участвовать в международных инновационных проектах и программах, привлекать иностранные инвестиции и технологии.

- Развивать инновационную культуру: необходимо продвигать научные достижения, поддерживать инновационные инициативы, формировать позитивное отношение к инновациям в обществе.

Развитие региональных инновационных экосистем является важным фактором обеспечения экономической безопасности территорий Беларуси. РИЭ способствуют диверсификации экономики, повышению конкурентоспособности, укреплению технологического суверенитета, созданию новых рабочих мест и привлечению инвестиций.

Решение проблем, связанных с недостаточным финансированием, низкой активностью частного сектора, слабой связью науки и производства, недостатком квалифицированных кадров и бюрократическими барьерами, позволит Беларуси создать сильные РИЭ, обеспечивающие устойчивое развитие и экономическую безопасность регионов.

Список использованной литературы

1. Национальная стратегия устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2030 года. – Минск: Министерство экономики Республики Беларусь, 2017.
2. Государственная программа инновационного развития Республики Беларусь на 2021-2025 годы.
3. Закон Республики Беларусь "Об инновационной деятельности". Концепция инновационного развития Республики Беларусь до 2025 года.
4. Бельский, В. Ю. Инновационное развитие регионов: концептуальные подходы и приоритеты / В. Ю. Бельский // Белорусский экономический журнал. – 2010. – № 1. – С. 4–14.
5. Даниловских, Т. Е. Кластерный подход как инструмент инновационного развития региона / Т. Е. Даниловских, А. В.
6. Ковалева // Вестник Полоцкого государственного университета. Серия D, Экономические науки. – 2018. – № 6. – С. 2–8.
7. Соколовский, Н. К. Формирование и развитие региональных инновационных систем: белорусский опыт / Н. К. Соколовский // Наука и инновации. – 2015. – № 4. – С. 27–31.
8. Обзор инновационной деятельности в Республике Беларусь [Электронный ресурс] // Национальный статистический комитет Республики Беларусь. – Режим доступа: <https://www.belstat.gov.by> . – Дата доступа: 20.10.2024.

Контактная информация:

Колтунова Полина Сергеевна

E-mail: koltunovapolina71@gmail.com

ОПТИМИЗАЦИЯ ЗАТРАТ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ОСНОВЕ АУТСОРСИНГА: ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Комарова О.В., Сидорчук А.С.

*«Уральский государственный экономический университет»,
г. Екатеринбург*

Аннотация. Аутсорсинг рассматривается как инструмент оптимизации затрат в условиях современной конкурентной среды. Проанализированы направления и сформулированы проблемы использования аутсорсинга предприятием в целях обеспечения экономической безопасности.

Ключевые слова: аутсорсинг, оптимизация затрат, риски аутсорсинга, преимущества аутсорсинга.

В последние десятилетия аутсорсинг зарекомендовал себя как один из наиболее востребованных и действенных инструментов управления бизнесом и оптимизации затрат. По данным рэнкинга аутсорсинговых компаний RAEX: рынок аутсорсинга демонстрирует высокие темпы роста выручки, при этом устойчивые лидирующие позиции занимает аутсорсинг учетных функций, растет ИТ-аутсорсинг, а аутсорсинг кадрового учета и делопроизводства показал в 2023 году отрицательную динамику [6]. Таким образом, возрастающая роль аутсорсинга в современной бизнес-среде и выявление механизмов снижения затрат, в том числе с позиций обеспечения экономической безопасности предприятия является актуальной задачей. Целью исследования является выявление основных факторов, влияющих на использование аутсорсинга, в целях обеспечения экономической безопасности предприятия.

Начальной точкой исследования является понятие аутсорсинга, под которым будем понимать «выполнение отдельных функций

(производственных, сервисных, информационных, финансовых, управленческих и пр.) или бизнес-процессов (организационных, финансово-экономических, производственно-технологических, маркетинговых) внешней организацией, располагающей необходимыми для этого ресурсами, на основе долгосрочного соглашения» [1]. Аутсорсинг можно рассматривать как механизмы формирования и использования специфических активов управления предприятием на основе межфирменного взаимодействия и механизмов шеринговой экономики, поскольку, с одной стороны, аутсорсинг формируется на основе разделения труда и последующей кооперации в производственном секторе, а, с другой стороны, в рамках аутсорсинговых компаний концентрируется человеческий капитал и ресурсы, направленные на решение узкой специализированной задачи бизнеса, что обеспечивает высвобождение ресурсов для осуществления основного вида деятельности. Выявление в рамках бизнеса непрофильных или вспомогательных функций, таких как: ведение бухгалтерского и налогового учета, подготовка отчетности (РСБУ, МСФО), кадровый учет и делопроизводство, формирование цифровой инфраструктуры бизнеса и ее ИТ-поддержка, логистика, маркетинг, клиентская поддержка и другие, и передача их на аутсорсинг специализированным компаниям способствуют укреплению конкурентных позиций фирмы и повышению ее результативности (прибыльности и рентабельности).

Однако, аутсорсинг не является универсальным решением – его эффективность и целесообразность зависят от множества факторов, специфичных для каждой компании, конкретной бизнес-функции или бизнес-процесса. Ситуации, в которых аутсорсинг становится эффективным инструментом и может принести наибольшие преимущества бизнесу [2; 3], представлены на рис.1. К ним отнесены: снижение расходов на рутинные бизнес-процессы с целью высвобождения ресурсов; привлечение специфических активов, обладание которыми недоступно фирме; использование аутсорсинга как механизма инноваций на основе эффекта акселерации знаний, и для обеспечения гибкости фирмы на рынке.

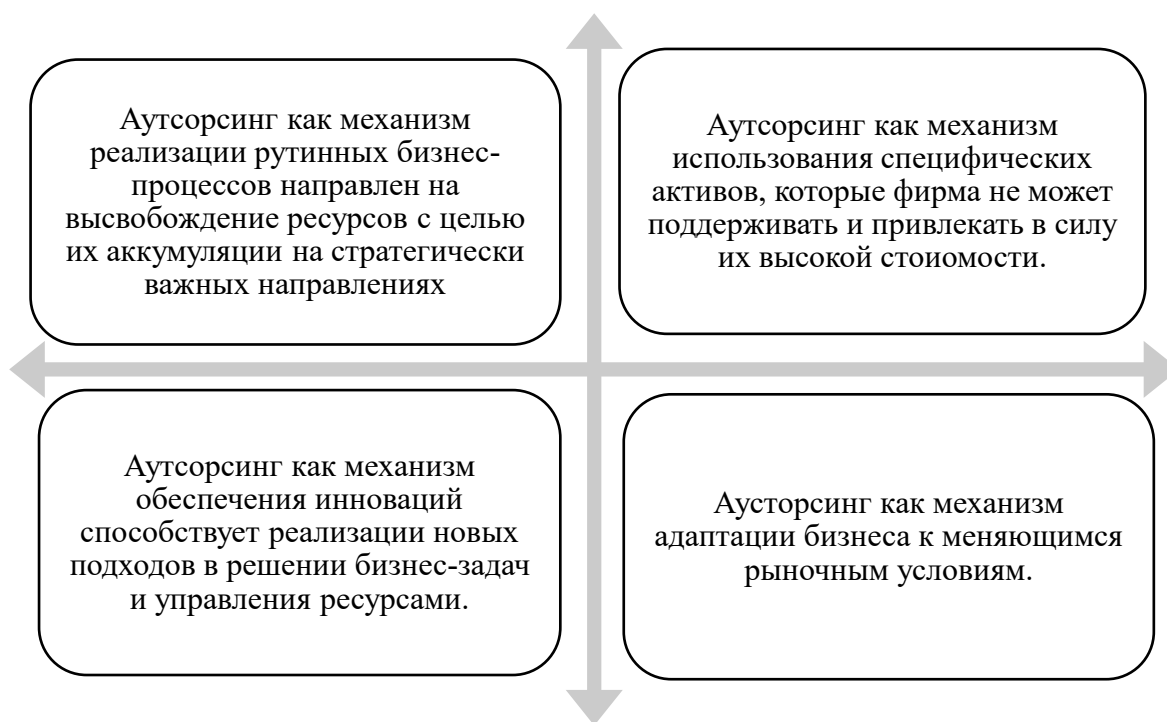


Рис. 1. Направления использования аутсорсинга предприятием в целях обеспечения экономической безопасности

Все рассмотренные направления реализации аутсорсинга указывают на его принадлежность сфере управления экономическими ресурсами. В этом случае аутсорсинг можно трактовать как механизм снижения затрат, направленный на повышение эффективности бизнеса на основе перераспределения ресурсов и использования специфичных активов.

В контексте анализа экономической безопасности фирмы аутсорсинг выступает как инструмент оптимизации затрат [4] с целью обеспечения конкурентного положения фирмы и ее долгосрочной экономической устойчивости. При этом все рассмотренные направления использования аутсорсинга обладают потенциалом повышения экономической безопасности бизнеса. Но воздействие аутсорсинга на затраты предприятия не является однозначным (рис.2), а представляет собой сложный баланс потенциальных возможностей для снижения расходов и возникновения новых видов затрат.

Снижение затрат при применении аутсорсинга связано со снижением операционных расходов, например, при передаче на аутсорсинг таких управленческих функций как бухгалтерский учет и

использование ИТ-технологий, что способствует снижению расходов по оплате труда, расходам на покупку и обслуживание оборудования по вынесенным на аутсорсинг функциям или бизнес-процессам.

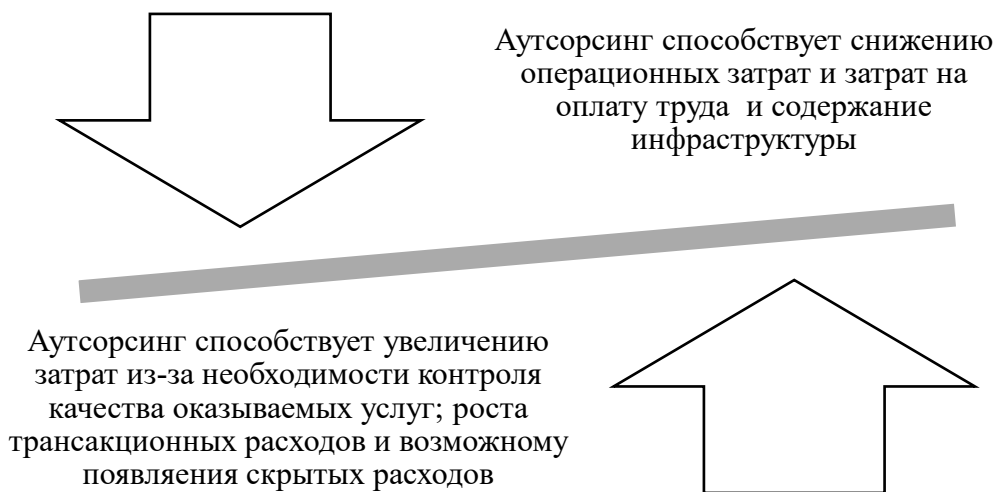


Рис. 2. Влияние аутсорсинга на затраты фирмы

Несмотря на преимущества в снижении затрат, аутсорсинг сопряжен и с определенными рисками роста затрат или неэффективности, которые необходимо учитывать при принятии решения о его использовании. Во-первых, аутсорсинг является источником транзакционных издержек, связанных с процессом поиска, выбора, заключения контракта, управления и контроля аутсорсинговых партнеров. Для обеспечения соответствия качества услуг или продукции требованиям компании необходимо инвестировать в контроль качества. Также существуют скрытые или непредвиденные расходы, которые не всегда очевидны на начальном этапе, такие как затраты выполнения контракта и затраты на переход обратно к внутреннему выполнению функций.

Во-вторых, использование аутсорсинга повышает уровень риска [5], не только управленческого, но и репутационного риска, а также необходимо учитывать влияние монопольного положения компаний-аутсорсеров, наличие конфликта интересов при обслуживании нескольких клиентов одним аутсорсером и угроз информационной безопасности, включая утечку данных.

Таким образом, влияние аутсорсинга на затраты неоднозначно и зависит от множества факторов, включая тип функций, передаваемых на аутсорсинг, географическое расположение аутсорсера, условия контракта, эффективность управления аутсорсинговыми отношениями и многие другие. Следовательно, совокупный эффект от внедрения аутсорсинга на предприятии должен определяться по каждому проекту аутсорсинга отдельно на основе оценки соотношения получаемых выгод от снижения издержек и возможными потерями (ростом затрат) на основе оценки рисков.

Рассматривая оптимизацию затрат как формирование уровня затрат, обеспечивающего эффективность фирмы в долгосрочном периоде, и опираясь на анализ исследований [2; 3; 4], можно сделать вывод, что для принятия управленческих решений по вопросам внедрения аутсорсинга необходимо учитывать долгосрочные преимущества, а не текущий рост эффективности – только в этом случае аутсорсинг будет выступать как механизм оптимизации затрат.

Теоретическая значимость исследования заключается в систематизации подходов к проблеме оптимизации затрат фирмы на основе внедрения аутсорсинга бизнес-функций или бизнес-процессов. Также анализ позволил выявить, что единственной методики оценки эффективности внедрения аутсорсинга не существует – различные виды аутсорсинга предполагают вариативность оценки его эффективности.

Исследование показало, что аутсорсинг является мощным инструментом оптимизации затрат и повышения эффективности фирмы в условиях современной экономики: он позволяет компаниям сосредоточиться на ключевых компетенциях, снизить операционные расходы, повысить гибкость фирмы на рынке и получить доступ к специализированным ресурсам. Однако, для успешного применения аутсорсинга необходимо тщательно анализировать специфику бизнеса, оценивать потенциальные риски и выгоды, а также выбирать надежных и квалифицированных партнеров. Учет особенностей аутсорсинга позволяет обеспечивать экономическую безопасность и конкурентоспособность компании в долгосрочной перспективе.

Список использованных источников

1. Аникин Б.А. Аутсорсинг и аутстаффинг: высокие технологии менеджмента: учебное пособие / Б.А. Аникин, И.Л. Рудая. – 4-е изд., испр. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2022. – 313 с.
2. Карамышев А.Н. Аутсорсинг бизнес-процессов промышленного предприятия на основе сравнения действительных затрат // Экономика и управление. – 2023. – Т. 29. – № 4. – С. 414–422. <http://doi.org/10.35854/1998-1627-2023-4-414-422>.
3. Козлов М.А. Аутсорсинг. Теоретические аспекты, виды и сегментирование // Молодой ученый. – 2020. – № 49 (339). – С.117-121. [электронный ресурс]. Режим доступа: URL: <https://moluch.ru/archive/339/76133/> (дата обращения: 19.02.2025).
4. Леженин А.Ю., Ерошин С.Е. Корпоративный аутсорсинг как инструмент стимулирования инноваций в бизнес-процессах // Инновации и инвестиции. – 2023. – № 8. – С.92-97.
5. Управление рисками аутсорсинга на финансовом рынке. – М.: Банк России, 2022. – 34 с. [электронный ресурс]. Режим доступа: URL: https://cbr.ru/Content/Document/File/142481/Consultation_Paper_06122022.pdf (дата обращения 15.02.2025).
6. RAEX: аутсорсинг-провайдеры активно растут / RAEX [электронный ресурс]. Режим доступа: URL: https://raex-rr.com/b2b/outsourcing/IT_support/2024/analytics/outsourcing_analytics/ (дата обращения 30.03.2025).

Контактная информация:

Комарова Оксана Викторовна

E-mail: okkomarova@yandex.ru

ПРИМЕНЕНИЕ БЕСПИЛОТНЫХ ЛЕТАТЕЛЬНЫХ АППАРАТОВ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Контева Л.А.

*«Санкт-Петербургский государственный университет
аэрокосмического приборостроения», г. Санкт-Петербург*

Аннотация. Сельское хозяйство играет важную роль в экономике России, и постоянно возрастающий спрос на продукцию сельского хозяйства требует постоянного совершенствования методов производства. В статье показана роль применение беспилотных летательных аппаратов в агроформированиях, как инновационный и перспективный подход к решению задач сельского хозяйства.

Ключевые слова: продовольственная безопасность, сельское хозяйство, беспилотные летательные аппараты, инновационные технологии, агроформирования.

Уровень развития агропромышленного комплекса играет важную роль в обеспечении продовольственной независимости страны, оказывает решающее воздействие на качество жизни, созданию рабочих мест, развитию сельскохозяйственных территорий, использование современных технологий и повышения экономики в целом [1].

В последние годы беспилотные летательные аппараты (БПЛА) стали широко использоваться в сельском хозяйстве для улучшения эффективности производства и повышения качества урожая. В данной статье мы рассмотрим применение БПЛА в сельском хозяйстве

Российской Федерации, их разновидности и влияние на развитие отрасли [2].

Беспилотные летательные аппараты доказали свою неоценимость во время стихийных бедствий и чрезвычайных ситуаций в сельскохозяйственном секторе. Во время наводнений, лесных пожаров или вспышек заболеваний они могут быть задействованы для оперативной оценки и реагирования. Обеспечивают ситуационную осведомленность в режиме реального времени, помогают в оценке ущерба и содействуют проведению целевых мероприятий по оказанию помощи. Способность беспилотников преодолевать сложные участки местности и получать детальные изображения делает их незаменимым инструментом при ликвидации последствий стихийных бедствий [3].

В качестве примера сельскохозяйственного БПЛА последнего поколения в России следует привести агропромышленный БПЛА «Гектор», который введен в эксплуатацию 22 апреля 2024 года и производится российской компанией «Транспорт будущего» [4].

В сельском хозяйстве БПЛА могут быть полезны для различных категорий населения страны. В первую очередь, это могут быть фермеры и агрохолдинги, которые занимаются выращиванием сельскохозяйственных культур и нуждаются в эффективном способе опрыскивания урожая. Дроны могут помочь ускорить процесс обработки полей, уменьшить затраты на топливо и пестициды, а также снизить риск воздействия химических веществ на окружающую среду и здоровье работников.

Кроме того, БПЛА могут быть полезны для акционеров и инвесторов, которые инвестируют в сельское хозяйство. Они могут помочь повысить эффективность производства и увеличить урожайность, что, в свою очередь, может привести к увеличению доходов и прибыли [5].

Для продвижения дронов в сельском хозяйстве в РФ необходима комплексная поддержка со стороны государства, бизнеса и общественности.

Применение дронов в сельском хозяйстве имеет большой экономический потенциал, способный привести к увеличению доходов и прибыли агропроизводителей, следовательно, к улучшению продовольственной безопасности РФ [6].

Повышение продовольственной безопасности за счет использования БПЛА выражается в:

1. Снижении потерь сельхозпродукции – на 5-7%

В отличие от наземной техники, дроны позволяют полностью сохранить урожай, избегая случайного "вытаптывания". На участках, обработанных наземной техникой, до 7% посевов могут погибнуть.

Средняя урожайность рапса и кукурузы на 2021г. с 1га составляет 3.9 тонн и 5.1 тонн соответственно. Средняя стоимость рапса - 32 тыс. руб. за тонну, кукурузы – 14 тыс. руб.

При обработке рапса (подсолнечника) самоходными опрыскивателями в поле 100га уничтожается урожай на 550-600 тыс. руб. (450-500 тыс. руб.)

2. Снижении затрат на производство

Невысокая стоимость беспилотных летательных аппаратов (БПЛА) и их комплектующих, по сравнению с самоходными опрыскивателями, создает экономическое преимущество для сельскохозяйственных предприятий. Инвестиции в приобретение и внедрение дронов обычно окупаются за счет снижения расходов на топливо, воду, удобрения и средства защиты растений.

Применение дронов для опрыскивания полей позволяет сократить затраты на дизельное топливо в 12 раз по сравнению с самоходными опрыскивателями. Это значительное снижение расходов на топливо, которое может составить около 5 тысяч рублей на каждые 100 гектаров обрабатываемой площади. Благодаря этому агроформированиям

удается существенно сократить затраты на энергоноситель и повысить эффективность производства.

Вместе с тем, использование дронов также позволяет снизить расход воды в 30 раз. Благодаря технологии ультрамалообъемного опрыскивания сельскохозяйственные предприятия могут избегать излишнего использования водных ресурсов и обеспечивать оптимальные условия для роста и развития растений. Это приводит к более эффективному использованию воды и сокращению затрат на ее закупку и доставку.

Кроме того, применение дронов позволяет сократить расходы на удобрения и средства защиты растений в среднем на 25%. Благодаря точному и целевому нанесению удобрений и защитных средств на нужные участки полей, удается снизить их излишнее использование и повысить их эффективность. Это существенно снижает затраты на закупку химических препаратов и удобрений, что оказывает положительное влияние на общую себестоимость производства сельскохозяйственных культур.

3. Повышении урожайности на 10-15%

Детальный мониторинг земельных угодий в агроформированиях определяет потребности в орошении культур, внесении удобрений и защите от вредителей и сорняков, что позволяет констатировать эффективность использования БПЛА.

Опыт внедрения беспилотных технологий в сельском хозяйстве АО "Артель" в Курской области показал, что такие инновационные технологии могут значительно повышать урожайность зерна до 60-70%, а это составит прирост 20% центнеров с гектара посевной площади, картофеля до 600-650 центнеров с гектара (прирост +15%). В Северо-Западном регионе, в настоящее время применяется принцип точного земледелия, который также показывает значительные положительные результаты. Так, урожайность моркови возросла на 21%, капусты – на 28%, кроме того, существенно заметно улучшение качества продукции.

Дроны могут помочь фермерам повысить урожайность за счет более эффективного использования удобрений и гербицидов, а также более точного определения мест, сильнее всего подверженных заболеванию или другим факторам, которые могут негативно повлиять на урожай.

Кроме того, применение дронов для опрыскивания позволяет точно дозировать химические вещества и распылять их с максимальной эффективностью, что в свою очередь уменьшает потери урожая и увеличивает его качество.

4. Низком влиянии химикатов на экологию и человека

Сокращение использования химикатов позволяют проводить точное и целенаправленное нанесение средств защиты растений на определенные участки полей. Это минимизирует распыление химических препаратов на незасоренные участки, что снижает их общее использование. Помимо этого, технология УМО минимизирует попадание вредных веществ в почву и практически исключает контакт человека с ними. Благодаря этому, воздействие химикатов на окружающую среду и человека сокращается, что положительно сказывается на здоровье людей. Предоставление качественной и безопасной продукции на рынок является важным аспектом продовольственной безопасности.

Таким образом, применение дронов в агроформированиях позволяет специалистам принимать своевременные и обоснованные управленческие решения, способных значительно сократить затраты на удобрения, химзащитные средства растений, горюче-смазочные материалы. Данные технологии способствуют снизить расход ресурсов, снизить себестоимость продукции, повысить производительность и эффективность агроформирований.

Снижение себестоимости продукции и повышение ее качества являются важными факторами, которые существенно влияют на повышение продовольственной безопасности:

- доступность продукции;

Снижение себестоимости производства позволяет сельскохозяйственным предприятиям предлагать свою продукцию по более доступным ценам. Это способствует повышению доступности пищевых продуктов для широкой аудитории, включая людей с низким уровнем дохода. Более доступные цены на качественные продукты помогают удовлетворить потребности населения в питательной пище и снижают риск недоедания и голода.

- улучшение качества продукта;

Повышение качества продукции важно для обеспечения безопасной и питательной пищи. Сокращение использования химических удобрений, средств защиты растений ведет к получению продукции более высокого качества. Качественные продукты обладают лучшими пищевыми свойствами и содержат меньше вредных веществ, что способствует сохранению здоровья потребителей.

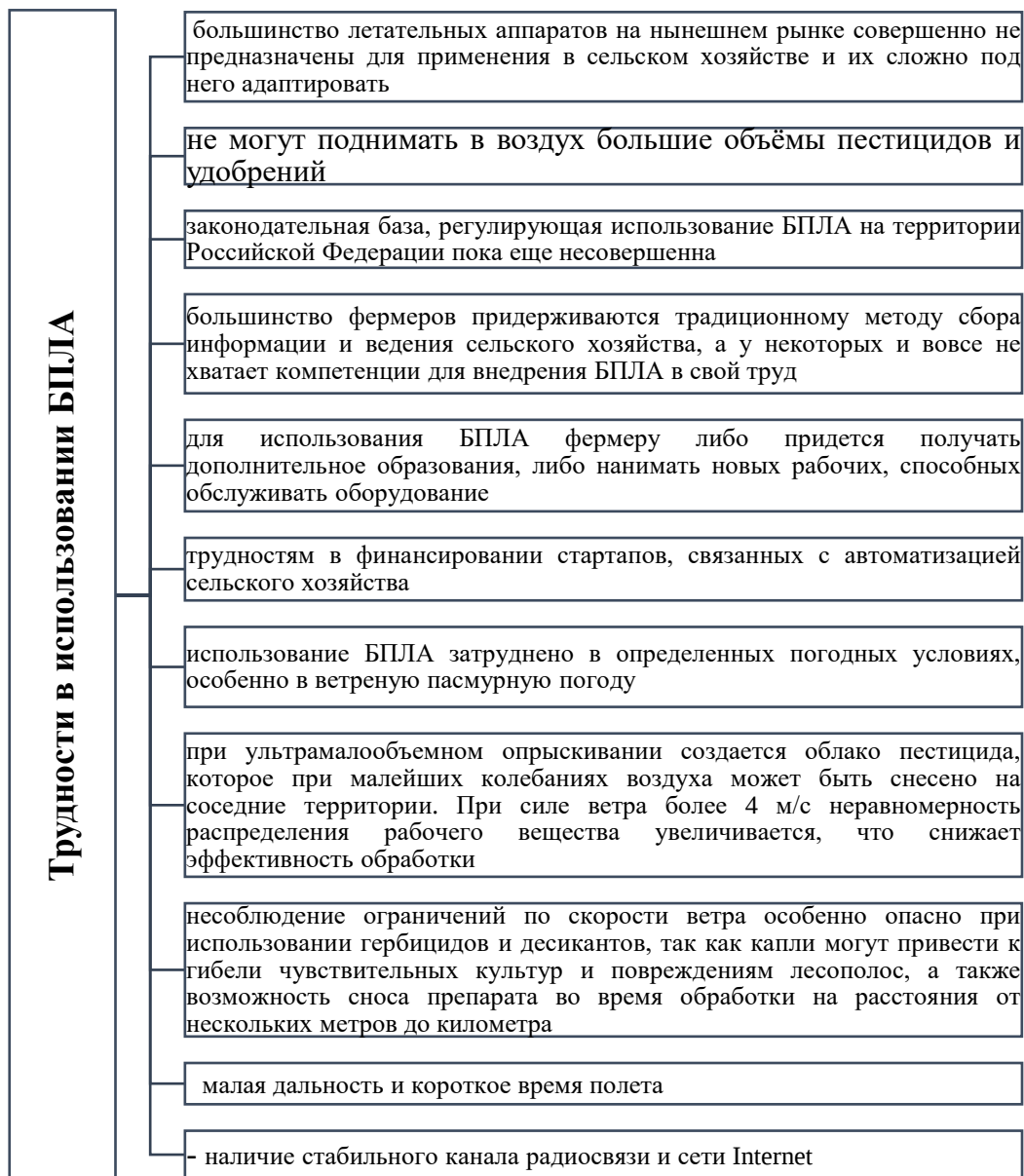
- доверие потребителей;

Повышение качества и безопасности продукции способствует формированию доверия потребителей к сельскохозяйственным предприятиям и их продукции. Когда потребители уверены в качестве и безопасности пищевых продуктов, они могут смело выбирать их и удовлетворять свои потребности в питательной пище. Это также способствует укреплению продовольственной безопасности, поскольку устойчивый спрос на качественные продукты стимулирует производство.

Помимо всего вышеперечисленного это приводит к увеличению доходов фермеров, сокращению потерь урожая и увеличению урожайности. В конечном итоге, это позволит РФ снизить зависимость от импорта продовольствия и повысить свою продовольственную безопасность.

По прогнозам многих экспертов, процесс дальнейшего внедрения БПЛА в сельское хозяйство Российской Федерации неизбежен, как и

механизация этой отрасли, которая произошла в XX веке. На БПЛА возлагаются большие надежды, считается, что со временем они будут выполнять все больше функций [7]. Однако, у данного типа летательных аппаратов есть ряд существенных недостатков, трудностей в их использовании (рис.1).



Примечание: составлено автором по источникам [4, 7, 8].

Рисунок 1 - Трудности в использовании БПЛА

Особенности территориального масштаба России, ее география, климат, экономическая ситуация, позволяет сделать вывод о необходимости увеличения объемов производства зерновой продукции

сельского хозяйства, восстановлении посевных площадей, сельхозугодий, возобновить химобработку всех земель и посевов.

Использование новых технологий в сельском хозяйстве в том, числе применение беспилотных летательных аппаратов для мониторинга посевных площадей и дистанционного зондирования земли является одним из факторов дальнейшего развития агропромышленного комплекса, ведет к увеличению получения качественной продукции и как следствие к обеспечению продовольственной безопасности страны [9].

Применение БПЛА в сельском хозяйстве РФ является одним из наиболее эффективных способов повышения уровня продовольственной безопасности страны. Развитие данного направления может стать важным фактором в укреплении экономической и продовольственной безопасности РФ в долгосрочной перспективе

Проведенный анализ, использования БПЛА в настоящее время, показал, необходимость их использования как вспомогательных средств на небольших посевных площадях, расположенных на небольшом расстоянии друг от друга, а также при невозможности или затруднении работы наземной и другой техники, т.е. БПЛА использовать в данном случае точно.

Выводы

В заключении можно сделать вывод, что применение БПЛА в агроформированиях представляет собой инновационный и перспективный подход к решению задач сельского хозяйства. Применение БПЛА в сельском хозяйстве РФ имеет огромный потенциал для повышения уровня продовольственной безопасности страны. Благодаря способности детально анализировать земельные угодья и обрабатывать культуры в труднодоступных районах, БПЛА позволяют более эффективно управлять производственными процессами, что в свою очередь увеличивает урожайность и снижает

потери. Кроме того, использование БПЛА позволяет минимизировать контакт человека с химикатами и снижает вероятность загрязнения окружающей среды. Низкая стоимость применения БПЛА по сравнению со стоимостью самоходной техники также является важным аргументом в пользу их использования в агроформированиях. Экономические выгоды от применения БПЛА позволяют увеличить доходы и прибыль агроформирований, что является важным фактором для устойчивого развития сельского хозяйства в РФ.

Список использованных источников

1. Коптева, Л. А. Основные направления развития агропромышленного комплекса Союзного государства России и Белоруссии / Л. А. Коптева, И. В. Романова // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2024. – Т. 4, № 11(152). – С. 109-116. – DOI 10.36871/ek.ur.p.r.2024.11.04.014. – EDN CQUYMR.

2. Хабибуллин, И. И. Применение беспилотных летательных аппаратов (БПЛА) в сельском хозяйстве Российской Федерации / И. И. Хабибуллин, В. В. Сахарова, Б. М. Сабиров // Прикладные исследования в агроинженерии : научные труды Всероссийской (национальной) научно-практической конференции молодых ученых, Казань, 22 ноября 2023 года. – Казань: Казанский государственный аграрный университет, 2024. – С. 263-268. – EDN VSZMPJ.

3. Любочко, И. А. Применение беспилотных летательных аппаратов в сельском хозяйстве / И. А. Любочко // Техно-технологическое обеспечение инноваций в агропромышленном комплексе : материалы II Международной научно-практической конференции, Мелитополь, 28–29 ноября 2023 года. – Мелитополь: Мелитопольский государственный университет, 2023. – С. 121-122. – EDN SKXCFT.

4. Щука, М. А. Инновационные технологии в сельском хозяйстве: применение БПЛА для точного земледелия и увеличения урожайности / М. А. Щука // Перспективы развития информационных систем и технологий в современном обществе : Материалы Всероссийской научно-практической конференции, Орёл, 31 мая 2024 года. – Орёл: Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева, 2024. – С. 282-288. – EDN HIVYAK.

5. Руль М. Дрон-тяжеловоз // Новое сел. хоз-во. – 2018. – № 2. – С. 44-45

6. Цифровой АПК в реальности // Информ. бюл. Минсельхоза России. – № 3. – 2019. – С. 18-19.

7. Галушина, П. С. Применение авиации в сельском хозяйстве Российской Федерации / П. С. Галушина, А. А. Кравчук // Аграрное образование и наука. – 2023. – № 2. – С. 8. – EDN VZXBAU.

8. Параметры применения беспилотных летательных аппаратов при обработке средствами защиты растений сельскохозяйственных культур / Н. Ю. Курченко, Ю. В. Даус, Е. В. Труфляк, Я. А. Ильченко // Известия Нижневолжского агроуниверситетского комплекса: Наука и высшее профессиональное образование. - 2023 - № 1 (69). - С. 527-536.

9. О целесообразности применения беспилотных летательных аппаратов в сельском хозяйстве / А. А. Кем, Е. М. Михальцов, Р. В. Даманский, А. Н. Шмидт // Современные проблемы почвозащитного земледелия: Сборник докладов VI Международной научно-практической конференции, посвященной 40-летию опыта по контурно-мелиоративному земледелию ВНИИЗиЗПЭ, Курск, 05–07 октября 2022 года. – Курск: Федеральное государственное бюджетное научное учреждение "Курский федеральный аграрный научный центр", 2022. – С. 89-91. – EDN DSAKPI.

Контактная информация:
Коптева Людмила Анатольевна
e-mail: lusion63@mail.ru

**ПРАВОВОЙ СТАТУС ГОРНОЙ ВЫРАБОТКИ: НАЛОГОВЫЕ
РИСКИ НЕДРОПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ**

Котляров М.А.

«Уральский государственный горный университет», г. Екатеринбург

Аннотация. Позиция Федеральной налоговой службы РФ в части отнесения горных выработок к недвижимости принесла трудности для компаний-недропользователей в части квалификации создаваемых в процессе добычи полезных ископаемых объектов основных средств. В статье приводятся доводы, позволяющие рассматривать горные выработки как неотъемлемые части участков недр. В работе подчеркивается необходимость системного решения проблемы статуса участка недр как объекта публичного, а не гражданского права.

Ключевые слова: горная выработка, недвижимость, налог на имущество организаций; признаки недвижимости, участок недр, природные ресурсы

Проблема правовой квалификации объектов, создаваемых в недропользовании, имеет большое практическое значение. В последнее время обострилась дискуссия об отнесении к недвижимым вещам горных выработок. С 01.01.2019 в статью 374 Налогового кодекса [1] были внесены изменения, согласно которым объектом обложения налогом на имущество организаций стало только недвижимое имущество, учитываемое на балансе организации. Как известно, ранее объектом налогообложения были все основные средства, учитываемые на балансе организации. Соответственно, до указанных изменений полемика налоговых органов с предприятиями-недропользователями велась в русле признания создаваемых объектов основными средствами, а также отнесения расходов на их создание к капитальным. После указанных изменений Министерство финансов РФ и

Федеральная налоговая служба представили официальную позицию [2], согласно которой горные выработки должны быть отнесены к недвижимому имуществу и, следовательно, подлежать обложению налогом на имущество организаций.

Как известно, горная выработка – это «...сооружение в недрах Земли или на ее поверхности, созданное в результате ведения горных работ и представляющее собой полость в массиве с целью выполнения ее функционального назначения и сохранения в течение определенного срока времени» [3]. В Национальном стандарте [4] содержится обширная классификация горных выработок, которые подразделяются на подземные, открытые, разведочные, эксплуатационные, вскрывающие, подготовительные, нарезные, окаймляющие, капитальные, откаточные, групповые, пластовые, полевые, погашенные (старые). Очевидно, что в отношении столь специфических объектов зачастую затруднительно устанавливать признаки недвижимых вещей, которые применяются к классическим объектам недвижимости. Всё это приводит к спорам между налоговыми органами и недропользователями. Последние несут реальные материальные потери в результате доначисления сумм налогов и применяемых санкций вследствие неправильной, на взгляд налогового органа, квалификации создаваемых объектов основных средств.

По нашему мнению, проблема намного глубже формального применения к горной выработке классических признаков недвижимых вещей. Речь идет о целесообразности отнесения горной выработки как части участка недр (недра – объекты государственной собственности, оборот которых запрещен) к недвижимой вещи (предмет гражданского оборота).

По общему правилу вещь может быть недвижимой либо в силу своих природных свойств (абзац первый пункта 1 статьи 130 Гражданского кодекса РФ), либо в силу прямого указания закона, что такой объект подчинен режиму недвижимых вещей [5]. Основными признаками недвижимой вещи, указанными в ст. 130 Гражданского

кодекса РФ, являются: прочная связь с землей и невозможность перемещения объектов без нанесения несоразмерного ущерба их назначению. Очевидно, что в случае с горными выработками мы сталкиваемся с трудностями при их квалификации в качестве недвижимых вещей. Часть объектов могут не иметь связи с земельным участком. Не меньшие сложности возникают при оценке гипотетического перемещения горной выработки. Вряд ли здесь уместны критерии, применимые, например, к зданию. Сложно оценить, что есть перемещение подземной полости и ее разрушение.

Еще один критерий при отнесении вещей к недвижимым является самостоятельный характер вещи. В практике применения гражданского законодательства действует принцип, согласно которому вспомогательная вещь (вещь, призванная обслуживать главную, или являющаяся неотъемлемой частью основной) не может быть предметом гражданского оборота, не подлежит государственной регистрации, не относится к недвижимым вещам. Практику признания вещей основными и вспомогательными в отношении зданий, сооружений и иных объектов, расположенных на поверхности земельных участков, можно признать в целом сформировавшейся. Однако в части объектов, создаваемых в сфере недропользования, мы далеки от универсальных решений.

Горная выработка, несомненно, связана с участком недр. Логично, что самостоятельного значения она не имеет и призвана лишь обеспечивать доступ к полезным ископаемым. При обосновании несамостоятельности горной выработки как объекта права недропользователя могут придерживаться двух линий рассуждений. *Во-первых*, можно обосновать вспомогательный характер в отношении участка недр. Т.е. горная выработка – это часть участка недр, самостоятельной функции не несет, объектом недвижимости быть не может. К слову сказать, законодатель в части первой статьи 130 Гражданского кодекса [5] зачем-то отнес участки недр к недвижимым вещам. В статье 1.2. закона «О недрах» [6] отмечается, что недра

являются государственной собственностью и не могут быть предметом купли-продажи и любой формы отчуждения. Мотивы относить участки недр к недвижимым вещам, правовой режим которых, как раз подразумевает свободный рыночный оборот, до сих пор не понятны. Тем не менее, в текущей полемике с налоговым органом, как минимум, можно делать упор на то, что часть объекта недвижимости, - горная выработка, - не является недвижимой вещью. Тот факт, что налоговый орган считает горную выработку недвижимой вещью, еще не обрело статус закона, а значит объекта недвижимости «в силу закона» в данном случае не возникает. Справедливости ради отметим, что в пользу позиции налогового органа говорит тот факт, что создание горной выработки есть процесс создания сооружения, которое в силу закона может относиться к недвижимым вещам.

Во-вторых, недропользователи могут идти по пути обоснования, что горная выработка является частью недр, которые согласно статье 1 Федерального закона «Об охране окружающей среды» [7] являются компонентом природной среды. В этом случае применимы положения п. 1 части 4 статьи 374 Налогового кодекса РФ [1], согласно которым земельные участки и иные объекты природопользования (водные объекты и иные природные ресурсы) не признаются объектами налогообложения. И здесь стоит отметить довод оппонентов. Министерство финансов РФ и Федеральная налоговая служба ссылаются на позицию Верховного Суда РФ [8, 9], который отметил, что если потребительские свойства объектов, которые создавались как сооружения или иные инженерно-строительные объекты, изменяются с течением времени, то они не могут быть квалифицированы в качестве объектов природопользования для целей налогообложения.

Таким образом, можно утверждать, что вопрос статуса горной выработки как объекта налогообложения нельзя признать решенным. Практика непрекращающихся споров между недропользователями и налоговыми органами требует системных решений по таким направлениям, как: уточнение статуса горной выработки как части

участка недр; целесообразность отнесения участков недр к недвижимым вещам; необходимость четкого законодательного определения понятия «участок недр».

Список использованных источников

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 28.12.2024).
2. Письмо Федеральной налоговой службы РФ от 04.07.2024 №БС-4-21/7584 «Об определении объекта налогообложения по налогу на имущество организаций (в части, касающейся горной выработки)».
3. СП 91.13330.2012. Свод правил. Подземные горные выработки. Актуализированная редакция СНиП II-94-80 (утв. Приказом Минрегиона России от 30.06.2012 №283 в ред. от 17.12.2021).
4. Национальный стандарт ГОСТ Р 57719-2017 "Горное дело. Выработки горные. Термины и определения" (утв. Приказом Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии от 26.09.2017 г. №1247-ст).
5. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 08.08.2024).
6. Закон РФ от 21.02.1992 N 2395-1 (ред. от 08.08.2024) «О недрах».
7. Федеральный закон от 10.01.2002 N 7-ФЗ (ред. от 08.08.2024) «Об охране окружающей среды».
8. Определение Верховного Суда РФ от 11.09.2015 N 303-КГ15-10704 по делу N А51-36577/2013.
9. Определение Верховного Суда РФ от 10.10.2018 N 301-КГ18-15349 по делу N А82-5711/2017.

Контактная информация:

Котляров Максим Александрович

E-mail: kotlyar2005@list.ru

Кочкина Е.М.

*«Уральский государственный экономический
университет», г. Екатеринбург*

Аннотация: В статье обоснована роль торговли в обеспечении устойчивого повышения благосостояния населения в российских регионах, акцент сделан на регионах Урала. На основе официальных статистических данных выполнен анализ динамики показателей, характеризующих торговлю в регионах Урала.

Ключевые слова: регион, розничная торговля, оптовая торговля, интегральный показатель сравнения, конкурентная среда.

Базовой целью перспективного развития любого региона является обеспечение устойчивого повышения благосостояния российских граждан. Особая роль в обеспечении высокого качества жизни жителей любого региона принадлежит торговле. Как показывает анализ, торговля представляет собой тот фактор, который оказывает влияние на темпы экономического роста и формирует значительный вклад в валовой региональный продукт. Именно торговля удовлетворяет потребность населения в товарах, стимулирует обеспечение платежеспособного спроса. Как правило в торговле более активно формируется конкурентная среда, наблюдается высокая предпринимательская и инвестиционная активность.

Розничные торговые предприятия осуществляют важную функцию – снабжение населения товарами, способствуют переходу продукции промышленности и сельского хозяйства в сферу личного потребления, завершают сложные процессы реализации стоимости.

При переходе к рынку в экономике развивались новые формы экономической активности (малый бизнес, сфера торговли и услуг, финансовые институты), которые обеспечили более высокую технологическую составляющую производимой продукции, а благодаря торговле многие товары становятся более доступными для

широких слоев населения, в оборот поступают новые товары, некоторые из которых способны позитивно влиять на качество жизни населения [1].

Увеличение объема продаж приводит к увеличению доходов компаний, которые в свою очередь стремятся к расширению существующих рынков сбыта и созданию новых. Выход на новые рынки и существующая конкурентная среда заставляют компании проводить научные исследования и уделять существенное влияние внедрению инноваций.

Важно отметить, что уровень развития торговли по регионам России весьма неоднороден, на нее оказывают влияние уровень цен, формирующийся в регионе, наличие торговых площадей, качество и ассортимент предлагаемых товаров.

Остановимся более подробно на развитии торговли в регионах Урала. Оборот розничной торговли в регионах Урала с 2000 по 2023 гг. составлял от 1,4% до 1,9% от оборота розничной торговли в России. По величине оборота розничной торговли на всем протяжении рассматриваемого периода лидирует Свердловская область, ее оборот розничной торговли достигает 30% от объема по всем регионам Урала. Второе место занимает Республика Башкортостан, ее вклад в объем оборота розничной торговли Урала достигает 24%. Третье место делят между собой Пермский край и Челябинская область (18%). Наиболее низкие показатели отмечаются в Курганской области (4%).

Если обратиться к индексам физического объема оборота розничной торговли, то можно убедиться в том, что показатель коррелирует с общеэкономической обстановкой в стране. Падение индекса ниже отметки 100% наблюдается в период кризиса 2008 г., в 2014 г. в связи с обострением ситуации на Украине и с началом специальной военной операции на Украине в 2022 г.

Любой показатель становится более информативным, когда он соотнесен с численностью населения региона. Обратимся к обороту розничной торговли на душу населения. Среднее значение уральского показателя ниже среднероссийского. Наиболее высоких значений оборот розничной торговли на душу населения достигает в

Свердловской области, на второе место в различные периоды выходят Республика Башкортостан и Пермский край. При этом в Свердловской области с 2000 по 2003 г. названный показатель был ниже среднероссийского, но начиная с 2004 г. по настоящее время он превышает среднероссийский показатель. Что касается Республики Башкортостан и Пермского края, то с 2015 г. их оборот розничной торговли на душу населения становится ниже среднероссийского. Наиболее низкие значения упомянутого показателя наблюдаются в Курганской области.

Общий объем продаж товаров на розничных рынках и ярмарках в целом по регионам Урала не превышает 1,7% от среднероссийского значения. С 2000 по 2008 гг. наиболее высокие значения показателя отмечаются в Свердловской области, с 2009 г. лидерские позиции переходят к Республике Башкортостан. Наиболее низкие значения показателя наблюдаются в Курганской области.

Остановимся на обороте оптовой торговли, которая играет существенную роль в развитии торговли в целом, т.к. позволяет ускорить процесс движения товаров по каналам распределения [2]. Уральские объемы оптовой торговли составляют не более 1,6% от среднероссийского значения, при этом в последние годы отмечается снижение доли Урала до 1,1%. Наиболее высоких значений оборот оптовой торговли достигает в Свердловской области, на второе место вышла Челябинская область, самые низкие значения показателя отмечаются в Курганской области.

Из проведенного анализа видно, что регионы могут занимать лидерские позиции по одним показателям и не занимать таковые по другим. В связи с этим возникает необходимость оценить позиции регионов по всему комплексу рассматриваемых показателей. С этой целью был разработан интегральный показатель.

Для получения интегрального значения каждый показатель делился на его максимальное значение по совокупности уральских регионов. Далее определялось среднее значение полученных отношений. В таблице 1 приведены значения интегрального показателя для регионов Урала.

Таблица 1. Интегральный показатель развития торговли в регионах Урала

Регион	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2023 г.
Республика Башкортостан	0,782	0,785	0,794	0,793	0,803	0,796	0,803	0,798	0,820
Удмуртская Республика	0,404	0,401	0,395	0,397	0,396	0,390	0,397	0,420	0,400
Пермский край	0,600	0,585	0,576	0,582	0,579	0,571	0,567	0,556	0,525
Оренбургская область	0,439	0,431	0,444	0,441	0,447	0,473	0,494	0,487	0,485
Курганская область	0,333	0,325	0,332	0,336	0,338	0,338	0,341	0,351	0,353
Свердловская область	0,886	0,878	0,877	0,878	0,879	0,830	0,813	0,805	0,801
Челябинская область	0,557	0,537	0,542	0,522	0,527	0,554	0,553	0,563	0,574

До 2022 г. по величине интегрального показателя лидировала Свердловская область, но в 2023 г. на первое место вышла Республика Башкортостан, занимавшая в предыдущие годы второе место. Третье место до 2021 г. занимал Пермский край, уступивший в 2022 и 2023 гг. эту позицию Челябинской области. На протяжении всего временного промежутка худшие значения интегрального показателя отмечались в Курганской области.

Список использованных источников

1. Аванесян Э.А., Радковская Е.В. Применение статистических методов для оценки развития малого и среднего предпринимательства в свердловской области // Вопросы региональной экономики. 2021. № 1 (46). С. 21-29.

2. Плотникова Т.В., Кондратьева О.В., Архипенко Т.С. Оптовая торговля: состояние, особенности региональной торговли, современные тренды // Экономика и предпринимательство. 2024. № 10 (171). С. 451-454.

Контактная информация:

Кочкина Елена Михайловна

e-mail: kem_d@mail.ru

**РЕГУЛИРОВАНИЕ РЫНКА ТРУДА НА ПРИМЕРЕ
СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ В 2021-2024 гг.**

Кузнецов А.М., Моор И.А., Власова Л.В.

«Уральский государственный горный университет», г. Екатеринбург

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы регулирования рынка труда. Значение и роль государства в регулировании рынка человеческих ресурсов. Особое внимание уделяется региональным проблемам. Материал рассмотрен на примере Свердловской области.

Ключевые слова: рынок труда, занятость, безработица, государство.

Рынок труда является одним из главных элементов рынков экономических ресурсов, факторов производства. При этом необходимо учитывать, что человеческий труд имеет существенное отличие от других экономических ресурсов. Труд как фактор производства характеризуется психологическими, интеллектуальными, социальными и политическими аспектами. Это и определяет специфическую роль рынка труда и то особое влияние, которое уделяет ему государство [1].

Контрагентами на рынке труда выступают работающие по найму и работодатели; их взаимоотношения характеризует механизм согласования интересов. Государство также проявляет свои интересы на рынке труда, что обусловлено необходимостью управления социально-экономическими отношениями [2].

Рынок труда, как и другие рынки, подчиняется закономерностям экономической теории. Базовой основой изучения рынка труда является соотношение спроса и предложения на рабочую силу. В

соответствии с экономической теорией, точка пересечения кривых спроса и предложения определяет цену труда (зарплатный уровень) и количество занятых. Это характерно для любой отрасли производства реальной экономики [1].

В свою очередь, спрос (D) в значительной степени зависит от экономической конъюнктуры, степени механизации и автоматизации труда, а также от соотношения затрат на оплату труда и на оборудование.

Предложение (S) рабочей силы определяется трудовым потенциалом, который характеризуется прежде всего численностью трудоспособного населения, а также его здоровьем, активностью, уровнем образования, квалификацией, мобильностью, величиной заработной платы, обычаями и традициями [1].

Повышение заработной платы (увеличение ставки оплаты труда), как известно, не всегда приводит к росту занятости (снижению безработицы), повышению производительности и интенсивности труда. Люди стремятся к удовлетворению своих материальных и нематериальных потребностей, но это не означает, что они будут стремиться увеличивать рабочее время и интенсивность труда после достижения определенного уровня дохода. К тому же важную роль играет соотношение между величиной заработной платы и количеством свободного времени [2].

Рынок труда обладает определенной структурой, которая характеризуется соотношением социальных групп населения и их профессионально-квалификационным уровнем.

Обычно выделяют первичные и вторичные рынки труда.

Первичный рынок труда характеризуется привлекательными видами профессий, обеспечивающими стабильную занятость, достойный уровень оплаты, возможности профессионального и карьерного роста [3].

Вторичный рынок труда характеризуется работами, не дающими гарантированную занятость, имеющими невысокий уровень оплаты и ограниченные перспективы роста [1].

Важной характеристикой рынка труда являются показатели экономичности. Они отражают влияние социально-экономических факторов на изменение D и S труда. Так, коэффициент эластичности спроса по цене труда показывает, на сколько процентов уменьшается занятость при увеличении заработной платы на 1 %. В кратких периодах спрос на труд не является эластичным и не зависит от общей динамической конъюнктуры [1].

Учитывая все это, государство стремится регулировать рынок труда. Регулирование рынка труда – это совокупность мероприятий по разработке и реализации программ обеспечения населения страны рабочими местами, а также укомплектованию организаций и предприятий квалифицированными кадрами в нужном количестве [2].

Особенностью регионального регулирования рынка труда является то, что их меры действуют на конкретной территории и направлены на решение специфических проблем, характерных для данной территории. Можно выделить основные направления государственного регулирования рынка труда:

- стимулирование роста занятости, увеличение числа рабочих мест;
- подготовка и переподготовка рабочей силы (образовательные программы);
- программы содействия найму рабочей силы;
- программы по социальному страхованию от безработицы, т.е. средства на пособия безработным [4].

Не менее важным является государственный контроль за трудовой деятельностью и соблюдением требований Трудового Кодекса всеми участниками рынка труда [3].

В Свердловской области в период с 2021 по 2024 гг. отмечалась относительная стабильность уровня занятости населения, а местами даже и его рост. Анализ показывает, что это было связано с адаптацией экономики страны к новым условиям, изменениями в глобальной и региональной логистике, развитием импортозамещения и реализацией инфраструктурных (национальных) проектов. Отмечается перераспределение занятости между различными секторами экономики: отрасли, связанные с импортом-экспортом, испытывали трудности, а ориентированные на внутренний рынок и предприятия оборонной промышленности демонстрировали рост [5].

Одной из главных проблем рынка труда нашей области является нехватка квалифицированных кадров, особенно в рабочих специальностях и IT-технологиях. Эти проблемы даже обострились в 2023-2024 гг.

В эти же годы в Свердловской области был достаточно низкий уровень безработицы, даже ниже, чем в среднем по России. В значительной мере это связано с результативной работой службы занятости и высоким спросом на рабочую силу в ряде отраслей. Правительство Свердловской области реализует целый ряд программ поддержки занятости, переобучения и повышения квалификации, что нивелирует негативные последствия экономических санкций и глобальной перестройки экономики [4].

Основными тенденциями на рынке труда Свердловской области в 2022-2024 гг. являются:

- рост спроса на рабочие специальности;
- дефицит IT-специалистов;
- повышение заработной платы;
- несоответствие квалификации кадров потребностям рынка труда;
- старение населения и снижение доли трудоспособного населения;

- неравномерное распределение занятости по территории области;
- значительный уровень неформальной занятости [5].

Осложняют регулирование рынка труда в Свердловской области некоторые негативные тенденции:

- избыточное регулирование, что создает трудности малому и среднему бизнесу;
- длительность и сложность проверок, особенно со стороны контролирующих органов;
- недостаточная цифровизация, проявляющаяся в недостаточности современных цифровых сервисов;
- проблемы в защите прав работников: неэффективность действий Государственной инспекции труда, сложность судебной защиты, распространенность «серых» зарплат и неформальной занятости, слабость и непоследовательные действия профсоюзов [4].

На современном этапе Свердловские региональные власти столкнулись с новыми вызовами при регулировании рынка труда. Выделим основные:

- несоответствие профессионального образования и потребностей рынка труда, недостаточное финансирование и устаревшая материально-техническая база профессиональных учебных заведений, проблемы в системе переподготовки и повышения квалификации;
- проблемы, связанные с миграцией: недостаточный контроль за соблюдением трудового законодательства самими мигрантами, а также нелегальная миграция [5].

Численность рабочей силы, занятых и безработных в возрасте 15 лет и старше в Свердловской области за 2020-2024гг (по материалам выборочных обследований рабочей силы) представлены в таблице [4].

Таблица - Численность рабочей силы в Свердловской области

	2020	2021	2022	2023	2024
Тысяч человек					
Численность рабочей силы – всего	2108,4	2121,9	2090,5	2134,3	2132,2
в том числе:					
занятые в экономике	1986,2	2035,5	2018,1	2083,9	2093,6
безработные	122,2	86,4	72,3	50,4	38,6
Мужчины	1076,7	1083,7	1063,7	1087,3	1 088,7
в том числе:					
занятые в экономике	1007,1	1040,8	1026,1	1062,3	1 069,1
безработные	69,7	42,8	37,6	25,0	19,6
Женщины	1031,7	1038,3	1026,8	1047,0	1 043,5
в том числе:					
занятые в экономике	979,1	994,7	992,1	1021,6	1 024,5
безработные	52,6	43,6	34,7	25,4	19,0
В процентах к итогу					
Численность рабочей силы – всего	100	100	100	100	100
в том числе:					
занятые в экономике	94,2	95,9	96,5	97,6	98,2
безработные	5,8	4,1	3,5	2,4	1,8
Мужчины	100	100	100,0	100	100
в том числе:					
занятые в экономике	93,5	96,0	96,5	97,7	98,2
безработные	6,5	4,0	3,5	2,3	1,8
Женщины	100	100	100,0	100	100
в том числе:					
занятые в экономике	94,9	95,8	96,6	97,6	98,2
безработные	5,1	4,2	3,4	2,4	1,8

* Данные за 2020-2022 гг. пересчитаны с учетом итогов Всероссийской переписи населения 2020 г.

Основная тенденция, отраженная в данной таблице, – это снижение числа безработных и рост занятости во всех отраслях и районах Свердловской области.

В частности, общая численность рабочей силы возросла с 2108,4 тыс. чел. в 2020г. до 2132,2 тыс. чел. в 2024 г. Рост небольшой, но вполне реальный и ощутимый на рынке труда [4].

В эти же годы произошло и снижение безработицы. В 2020 г. безработных было 122,2 тыс. чел., а в 2024 г. – всего 38,6 тыс. чел. В процентном отношении это еще нагляднее. Занятые в экономике в 2020 г. составляли 94,2 %, а в 2024 г. уже 98,2 %. Если безработных в 2020 г. было 5,8 %, то в 2024 г. всего 1,8 %. Это исторический минимум для Свердловской области. Эти тенденции для мужчин и женщин примерно одинаковы [5].

В Свердловской области реализуется государственная программа «Содействие занятости населения Свердловской области», утвержденная постановлением Правительства Свердловской области от 21.10.2013 г. № 1272-ПП.

В рамках реализации мероприятий этой государственной программы за январь 2024 года оказаны следующие государственные услуги:

- содействие гражданам в поиске подходящей работы - трудоустроено 1267 человек, в том числе 73 гражданина, относящихся к категории инвалидов;
- профессиональное обучение и дополнительное профессиональное образование безработных граждан - 183 человека;
- профессиональное обучение и дополнительное профессиональное образование незанятых граждан, которым назначена страховая пенсия по старости - 3 человека;
- профессиональное обучение и дополнительное профессиональное образование женщин в период отпуска по уходу за ребенком до достижения им возраста трех лет - 15 человек;
- психологическая поддержка безработных граждан - 494 человека;
- социальная адаптация безработных граждан на рынке труда - 539 человек;
- организация временного трудоустройства безработных граждан, испытывающих трудности в поиске работы - 53 человека;
- численность безработных граждан, получивших услугу по содействию началу осуществления предпринимательской деятельности - 147 человек;
- организация временного трудоустройства несовершеннолетних граждан в возрасте от 14 до 18 лет в свободное от учебы время - 71 человек;
- организация временного трудоустройства безработных граждан

в возрасте от 18 до 25 лет, имеющих среднее профессиональное или высшее образование и ищущих работу в течение года с даты выдачи им документа об образовании и о квалификации, - 1 человек;

- содействие безработным гражданам и членам их семей в переселении (переезде) в другую местность для трудоустройства по направлению органов службы занятости - 4 человека;

- организация профессиональной ориентации граждан в целях выбора сферы деятельности (профессии), трудоустройства, прохождения профессионального обучения и получения дополнительного профессионального образования - 3722 человека.

Участие в оплачиваемых общественных работах принял 91 человек.

Проведено 22 ярмарки вакансий и учебных рабочих мест [4].

Список использованных источников

1. Генкин Б.М. «Экономика труда»: учебник / Б.М. Генкин. – Москва: Норма: ИНФРА – М, 2024. – 352 с.

2. Генкин Б.М., Никитина И.А. «Управление человеческими ресурсами». М., 2013.

3. Рынок труда: учебник / В.Д. Патрушев, М.Е. Осьмова. – Москва: ИНФРА – М, 2023. – 418 с.

4. Официальный сайт Управления Федеральной службы государственной статистики по Свердловской области и Курганской области - <https://66.rosstat.gov.ru/folder/29692>.

5. Официальный сайт Департамент по труду и занятости населения Свердловской области - <https://dtzn.midural.ru/>.

Контактная информация:

Моор Ирина Александровна

E-mail: rina.moor@m.ursmu.ru

**ЭФФЕКТИВНЫЕ СТРАТЕГИИ БИЗНЕС-
ПЛАНИРОВАНИЯ И ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
ОРГАНИЗАЦИИ: ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ**

Курдюмов А.В., Дадамухомедова Д. А.

*«Уральский государственный экономический университет», г.
Екатеринбург*

Аннотация. В статье авторы рассматривают значение эффективных стратегий бизнес-планирования и прогнозирования на деятельность бизнес-компаний. Авторы построили классификацию качественных и количественных методов прогнозирования.

Ключевые слова: бизнес-планирование, прогнозирование, управление, стратегии, риски, анализ рынка, конкурентоспособность.

Бизнес-планирование и прогнозирование деятельности организации являются неотъемлемыми элементами стратегического управления, направленными на обеспечение устойчивого развития предприятия, снижение рисков и повышение конкурентоспособности.

Бизнес-планирование – это процесс разработки стратегий, направленных на достижение долгосрочных и краткосрочных целей предприятия, оптимальное распределение ресурсов и повышение эффективности деятельности.

Прогнозирование – это инструмент предсказания будущих условий ведения бизнеса на основе анализа текущих тенденций, рыночных факторов и внутренних данных организации.

По мнению авторов Т. Г. Гурнович, В. В. Бухлова и А. А. Духнова, планирование и прогнозирование выступает инструментом для

минимизации рисков, где основу составляют расчетная детальность, формирование планов [1].

Исследователи Э. Ю. Околелова и В. С. Рябина акцент в своих трудах делают на нетождественность понятий таких как план и прогноз опираясь на оценку экономической безопасности [2].



Рис. 1. Значение эффективных стратегий бизнес-планирования и прогнозирования [4, 5]

Невозможно не согласиться с мнением авторов А. Е. Агаева и А. Е. Жминько, утверждающих, что только планирование и прогнозирование способно обеспечить на предприятии комплексное представление о цели и задачах деятельности организации на рассматриваемом этапе хозяйствования [3].

Процессы бизнес-планирования и прогнозирования позволяют организациям адаптироваться к изменяющейся экономической среде, разрабатывать обоснованные управленческие решения и минимизировать потенциальные угрозы (рис. 1).

Все стратегии прогнозирования составляются на основе качественных и количественных методов прогнозирования.

Качественные методы прогнозирования представляют собой стратегии, которые опираются на экспертные оценки, мнения и качественные данные для предсказания будущих событий или тенденций к ним относятся:

1. Экспертные оценки, в рамках которого эксперты анализируют текущую ситуацию и на основе своего опыта, и знаний делают прогнозы о возможных будущих событиях.

2. Метод Delphi, когда эксперты участники предоставляют свои прогнозы независимо друг от друга, после чего результаты обобщаются и повторно обрабатываются.

3. Сценарный анализ – предполагает создание различных сценариев развития событий на основе различных входных данных и предположений.

4. Метод аналогии в основе которого лежит анализ схожих ситуаций или событий прошлого для предсказания будущих тенденций.

Качественные методы прогнозирования деятельности организации обычно используются в комбинации друг с другом или в зависимости от конкретной ситуации и предметной области. Они позволяют компаниям принимать более информированные решения и планировать свои действия в условиях неопределенности.

Количественные методы прогнозирования представляют собой набор аналитических инструментов и моделей, основанных на численных данных и статистических методах. Они играют важную роль

в разработке прогнозов и оценке вероятности будущих событий в бизнесе, к ним относятся:

1. Анализ временных рядов, который основан на анализе последовательности численных данных, собранных в разные единицы времени. С помощью данного метода исследуются и прогнозируются различные тенденции, сезонные колебания и циклические паттерны.

2. Методы корреляционного-регрессионного анализа используются для оценки влияния одной или нескольких независимых переменных на зависимую переменную, который позволяет прогнозировать значения зависимой переменной на основе известных данных о независимых переменных.

3. Методы машинного обучения позволяют обрабатывать большие объемы информации и выявлять сложные зависимости между переменными (нейронные сети, алгоритмы кластеризации, деревья решений и др.).

Количественные методы прогнозирования представляют собой мощный инструмент для компаний, позволяя им анализировать данные и выявлять закономерности, которые способствуют формированию точных и надежных прогнозов.

Благодаря этим методам предприятия способны оценивать будущие тенденции, учитывать возможные риски и адаптировать свою стратегию в соответствии с изменяющейся рыночной ситуацией.

Использование количественных подходов значительно повышает обоснованность управленческих решений, минимизируя неопределенность и создавая основу для эффективного планирования. В результате организации получают возможность оптимизировать ресурсы, повышать конкурентоспособность и достигать устойчивого развития в долгосрочной перспективе.

Список использованных источников

1. Гурнович, Т. Г. Формы и методы планирования и прогнозирования деятельности предприятия в современных условиях / Т. Г. Гурнович, В. В. Бухлова, А. А. Духнова // Деловой вестник предпринимателя. – 2023. – № 1(11). – С. 17-19. – EDN MZLAXO.

2. Околелова, Э. Ю. Планирование и прогнозирование в рамках финансовой стратегии предприятия / Э. Ю. Околелова, В. С. Рябинина // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. – 2017. – № 5(23). – С. 109-114. – EDN ZHNFKT.

3. Агаев, А. Е. Планирование и прогнозирование: сущность, виды и классификация / А. Е. Агаев, А. Е. Жминько // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2019. – № 2-2. – С. 215-219. – EDN YZCQAX.

4. Мусостов, З. Р. Роль планирования и прогнозирования в развитии предпринимательской деятельности / З. Р. Мусостов, Ф. В. Дзодзикова // Естественно-гуманитарные исследования. – 2020. – № 32(6). – С. 266-269. – DOI 10.24412/2309-4788-2020-10725. – EDN PFTARG.

5. Хазраткулова, Л. Н. Оценка эффективности управления денежными потоками на предприятии / Л. Н. Хазраткулова // Парадигмы управления, экономики и права. – 2023. – № 2(8). – С. 68-77. – EDN IMQXHV.

Контактная информация:

Курдюмов Александр Васильевич

E-mail: kurdyumov@usue.ru

ОТ ИСТОРИЧЕСКОГО ПРОСВЕЩЕНИЯ К ЭКОНОМИЧЕСКОМУ ПРОЦВЕТАНИЮ: ИСТОКИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКОНОМИКИ ССУДНОГО ПРОЦЕНТА

Кривонос И.И.

"Уральский государственный горный университет», г. Екатеринбург

Аннотация. В статье рассмотрена экономика с ссудным процентом в исторической перспективе и пути выхода из экономического и финансового кризиса в России.

Ключевые слова: экономика, банк, ссудный процент, кооперация, кризис, история, исторический опыт, нравственность.

Интерес к прошлому – это естественная потребность человека. Актуальны во все времена слова Мигеля де Сервантеса Сааведра (1547-1616) о том, что историю можно считать «сокровищницей наших деяний, свидетельницей прошлого, примером и поучением для настоящего, предостережением для будущего».

После прочтения «Исследования о природе и причинах богатства народа» Адама Смита (1723-1790) многим специалистам понятно, что капитализм, связанный с экономикой взимания ссудного процента, конечен. В связи с этим, человечеству, сознавая сложности создания альтернативной системы, жизненно необходимо искать и осуществлять пути отхода от ссудного процента. Общеизвестно, экономика, основанная на ссудном проценте, при всех её кризисах, военных конфликтах и духовной деградации общества, продолжает существовать не одно столетие, поэтому важно обратиться к истории. Поиск альтернатив выхода из кризиса, переживаемого человечеством, определило цель данной статьи.

В обществе исторически доказана взаимосвязь богатства, золота, власти и денег, при этом наблюдается обогащение одних лиц и

обнищание масс, и вытекающая из этого социальная напряжённость. СМИ систематически внушают, что деньги являются символом богатства, забывая предупредить об алчности, эгоизме, жажде власти, зависти, ненависти, убийствах, насилии, проституции и наркоторговле, работорговле и сексуальной революции, как следствии нашего поклонения золотому тельцу.

Мыслитель Античности Аристотель (IV век. до н.э.), предупреждая о бесчисленных экономических кризисах, говорил о существовании о двух видов экономики: экономика как «экономус» («домостроительство», система жизнеобеспечения общества), и «хрематистика» («искусство накапливать запасы»). Он различал два вида хрематистики: первый - накопление запасов, необходимых для ведения нормального хозяйства (экономики); второй - накопление запасов сверх необходимых потребностей, а также им сделано заключение о том, что: «Все занимающиеся денежными оборотами стремятся увеличить количество денег до бесконечности». Таким образом, деньги из средства, обслуживающего экономику, могут превратиться в цель - если они оказываются в руках лиц, занимающихся деньгами «профессионально», поэтому в деньгах таится «вирус», который способен «размножаться», уничтожая устои «благой» (благочестивой) жизни. Предвидя эти последствия, Аристотель призывал Александра Македонского запретить в Империи ростовщичество как главную угрозу устоям «благой» жизни: «... с полным основанием вызывает ненависть ростовщичество, так как оно делает сами денежные знаки предметом собственности» [1].

С античным мыслителем единомышлен наш экономист-современник В. Ю. Катасонов [2], он также заявляет, что банковский процент (ростовщичество) является «вирусом», который ведет к хронической и неизлечимой болезни капиталистической экономики. При начислениях «сложных процентов» задолженность растет в геометрической прогрессии, аналогично расту раковых клеток.

Проценты на кредит и на неоплаченный процент по кредиту в силу своего экспоненциального характера нарастания являются по своей методологической сути «раковым заболеванием» кредитно-финансовой системы.

Сознавая происходящее, приходит понимание, что в хозяйственной жизни все перевернулось с ног на голову, так как произошла подмена, когда каждый стремится накопить денег, но живем не в «хозяйствовании», а в парадигмах «хрематистики». Считают, что с приходом капитализма наступила «смерть» экономики.

История развития банковского дела насчитывает чуть более 300 лет [3]. До XVI века ростовщичество запрещалось обществом и государством. Население жило по библейской системе ценностей в Западной цивилизации и кораническим канонам на Востоке. В связи с изменением системы ценностей той эпохи, возникло снисходительное отношение к ростовщичеству в обществе и человечество забыло основную причину возникновения денег. Деньги служат лишь средством обмена на товары для удовлетворения общественных потребностей, выражаясь простой формулой «товар-деньги товар». Теперь формула имеет другой вид «деньги-долг-деньги». До XVII века ссудный процент в Европе был нулевым и даже отрицательным. До религиозных реформ Мартина Лютера в Европе существовали беспроцентные деньги, а ростовщичество существовало, но было порицаемо церковью и обществом. Благодаря протестантизму банковское дело стало престижным.

В Ветхом Завете написано: «Не отдавай в рост брату твоему ни серебра, ни хлеба, ни чего-либо другого, что можно отдавать в рост...» (Второзаконие, 23:19). В священной книге иудеев Торе, а именно в книге «Дварим» есть стих: «...будешь давать займы многим народам, а сам не будешь брать займы, и будешь ты властвовать над многими народами, а над тобою они властвовать не будут» (Дварим, 15:6). То есть разрешено ссуживать денег иноверцам. В Новом Завете читаем: «И

если займы даёте тем, от которых надеетесь получить обратно, какая вам за то благодарность? Ибо и грешники дают займы грешникам, чтобы получить обратно столько же...» (От Луки, 6:34-36). Как видно, ростовщичество осуждалось христианским обществом, и позже противников ссудного процента становилось все больше. Фома Аквинский (1225 - 1274), сравнивая взимание процента с продажей того, что не существует в природе, считал, что это нарушает её равновесие.

В своем научно-техническом и финансовом развитии человечеством совершен крупный скачок. Современная модель банковской системы в Западной Европе построена на основе капитала ростовщиков и купцов с целью приумножить имеющиеся денежные ресурсы за счет ссудного процента. В основе развития банковского дела заложена идея накопления власти и богатства без моральных принципов, без религиозных догм, без социальных норм и этических постулатов. Главная цель современного общества состоит в бесконечном потреблении в условиях ограниченных ресурсов без сдерживающих факторов.

Такое общество устраивает быть «рабами» своих долгов. Граждане развитого капиталистического государства ориентированы на постоянное потребление, которое часто превышает реальные доходы и заставляет прибегать к многочисленным ссудам и кредитам [анализ статистики приведен в работе [4]]. Банки, являясь единственными эмиссионными центрами экономики, выпускают деньги под проценты в долг. Такая система постоянного спиралевидного кругооборота ссуды с сужаемой стоимостью несуществующих денег порождает бесконечную каббалу.

Учёный финансист Бернар Лиетар (1942-2019) утверждает, что деньги с отрицательным ссудным процентом (*демерреджем*) стимулируют сотрудничество людей, способствуют повышению жизненного уровня, не допускают концентрации богатств в руках

немногих, снижают социальную напряжённость в обществе. В то же время существуют три важных следствия положительного банковского ссудного процента. Во-первых, положительный ссудный процент стимулирует конкуренцию. Во-вторых, подогревает потребность в постоянном экономическом росте даже, когда в этом нет жизненной необходимости. В-третьих, он концентрирует богатство у меньшинства населения и его власть над большинством [5].

Лиетар нашёл два исторических периода, когда существовали деньги с отрицательным ссудным процентом: это центральный период европейского Средневековья (*X – XIII века*) и династический период в истории Египта. Два типа денежных систем (*с положительным и отрицательным процентом на ссуду*) в рассматриваемые исторические периоды работали параллельно. Первой была существующая и сегодня денежная система *«на длительный срок»*. Она использовалась купцами в зарубежной торговле, элитой при получении дани и выкупа, крестьянами при крупных куплях и продажах. Валютой при этом служили ценные товары, золотые и серебряные монеты.

Вторым типом денег были деньги, где применялся отрицательный ссудный процент – плата за хранение. В древнем Египте такой валютой были осколки глиняной посуды (*остраки*). По сути, они были расписками за депозиты, сделанными крестьянами на складах (*хранилищах*) их продукции.

В германских землях в средние века таковыми служили тонкие серебряные пластинки, которые выводились из обращения и заменялись каждый год. Обоих случаях это была временная валюта, но крестьянин мог и не пользоваться другой.

Главный мотив для накопления денег всегда содержится в ссудном проценте, то становится очевидным влияние финансовой системы на психику людей. Ведь вся банковская система приспособлена для сбора денег, которые служат для новых займов. Хотя сбережения можно

хранить, покупая предметы, ценность которых со временем возрастает. Например, в акциях предприятий или в произведениях искусства.

Между двумя цивилизациями, разделёнными во времени тысячелетиями, но использующими два типа денег, было обнаружено сходство в религии, языке, культуре и социальной организации, а также установлена связь между религиозными культами, денежными системами, периодами экономического изобилия и продолжительностью жизни людей. Крах цивилизации наступал вместе с отменой денег с отрицательным ссудным процентом, при этом экономическое процветание различных цивилизаций совпадало с периодами платы за хранение денег.

Существует два основных пути отхода от взимания ссудного процента: кардинальное изменение существующих принципов денежного обращения и перестройка всей финансовой системы; совершенствование или корректировка существующей денежно-кредитной системы и финансовых институтов [5].

Чтобы корректировать банковскую деятельность, важно установить прямую связь между процентом по кредиту и результатами использования кредита. В исламском банкинге практически реализуется эта связь, в основе заложен декларативный отказ от взимания ссудного процента и от финансирования производства запрещенных к потреблению исламом благ: алкоголя, сигарет, свинины и свиных продуктов, услуг казино.

Принцип нравственно мотивированного самоограничения и этичного ведения дел заложен в основу православного банкинга, при этом банки ориентируются на кредитование минимально рискованных, социально значимых инвестиционных проектов с взиманием минимально возможного процента. Однако, экономист В. Катасонов [6] считает противоестественной идею банкинга, основанного на религиозных догматах.

Наиболее перспективным становится развитие небанковского финансирования инвестиционных проектов, кредитных кооперативов, касс взаимопомощи, ссудо-сберегающих и кредитных товариществ. Отсутствие возможности кредитного расширения и участия в спекулятивных сделках организаций взаимного кредитования становится фактором для стабилизации экономики. Средства, предоставляемые венчурными фондами (государственные гранты), а также аккумулированные в процессе краудфандинга и краудинвестинг могут быть альтернативой получения кредита в банках.

В сельском хозяйстве страны важно использование сельскохозяйственных кредитных кооперативов. Активным организатором и куратором этого может стать Русская Православная церковь. 150-летие первой организации кредитной кооперации в России — «Рождественского ссудного товарищества» отмечалось в 2015 году. Об этом свидетельствует *исторический опыт* [7]. Федеральный закон от 18.07.2009 № 190-ФЗ «О кредитной кооперации» [8] является институциональной средой взаимного кредитования в современной России.

Часто сравнивают экономические достижения Сталина И.В. с нынешним экономическим положением в России. Однако, экономика страны того периода не была открыта всему миру. Отсутствовал в СССР валютный, фондовый, долговой рынок, частный капитал, ростовщичество. Максимальная ставка была 1 % годовых, под которую выдавали ссуду на покупку жилья (по Постановлению Совета Министров СССР от «25» августа 1946 года). С развалом СССР всё это изменилось. После 1991 – 1993 годов гедонизм стал смыслом жизни, а деньги были провозглашены высшей ценностью. Успехи Сталинской экономики были обеспечены правильным балансом денежной и товарной масс, а также правильной структурной организацией экономики при балансе спроса и предложения.

Кредитно-финансовая система, с самообразуемой в ней прибылью, с неизбежностью порождает инфляцию, превышение финансовых доходов над объёмом производства товаров и услуг. Наличие ссудного процента, отличного от нуля, в системе управления государства и в управлении глобальным хозяйством приводит к разрушению замкнутых контуров циркуляции средств платежа, целостность управляемой системы, следствием чего становятся кризисы, включая и военные. Сегодня в России решается аналогичная задача: организовать баланс товарной и денежной масс, баланс спроса и предложения. Среди путей реализации этой задачи возможны: применение «свободных денег» в депрессивных регионах и муниципалитетах, взаимное кредитование, венчурное и государственное финансирование, краудфандинг.

Как свидетельствуют уроки истории, валюты, не подверженные инфляции, весьма интересны, так как они порождают новые модели коллективного поведения людей, не поощряя накопления богатств и препятствуя достижению власти. Все это могло бы способствовать повышению нравственного состояния общества и комфортности человеческой жизни.

Таким образом, из сложившегося современного финансового кризиса выход необходимо искать во внеэкономической сфере, в сфере мировоззрения, так как кризис сложился из-за объективной порочности нравственных стандартов. Хочется верить, что государства всего мира, учитывая многовековой опыт цивилизаций, придут к построению своей кредитно-финансовой системы на других мировоззренческих нравственных стандартах, где спекулятивных принципов наживы не станет, а найдут место благополучие и бескризисное существование стран и народов. *«Трудом праведным не наживёшь палат каменных!»* - говорили наши предки. *«Хлеб наш насущный даждь нам днесь»* - говорится в молитве Господней, поэтому рекомендуется жить сегодняшним днём.

Список использованных источников

1. Аристотель. Соч. в 4-х тт. Том 4. - М., 1984, с. 395.
2. Катасонов В. Ю. Капитализм. История и идеология «денежной цивилизации». М.: Институт русской цивилизации, 2013. 1074 с.
3. Таштамиров М.Р. Экономико-этическая природа ссудного процента и его деструктивная роль // Интернет журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ» Том 7, №3 (2015) <http://naukovedenie.ru/PDF/25EVN315.pdf> (доступ свободный). Загл. с экрана. Яз. рус., англ. DOI: 10.15862/25EVN315
4. Кривонос И.И. От Финансового Просвещения К Экономическому Процветанию России [Электронный ресурс]-URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=65603370&pff=1> (Дата обращения: 31.03.2025)
5. Богомолов Е. В. Финансирование экономического развития без ссудного процента// Экономика. Налоги. Право. 2016. №4. [Электронный ресурс]-URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/finansirovanie-ekonomicheskogo-razvitiya-bez-ssudnogo-protsenta> (дата обращения: 13.03.2025).
6. Катасонов В. Ю. Капитализм. История и идеология «денежной цивилизации». М.: Институт русской цивилизации, 2013. 1074 с.
7. Старостин В. М. К 150-летию создания первого кредитного кооператива в России // Вестник РУК. 2014. №3 (17). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-150-letiyu-sozdaniya-pervogokreditnogo-kooperativa-v-rossii> (дата обращения: 15.04.2025).
8. Федеральный закон «О кредитной кооперации» от 18.07.2009 N 190-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс] -URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_89568/ (дата обращения: 13.03.2025).

Контактная информация:

Кривонос Ирина Ивановна

E-mail: KrivonosIrina@m.ursmu.ru

**ПРИНЦИПЫ ОРГАНИЗАЦИИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ
МЕЖДУ ОРГАНАМИ ВЛАСТИ
ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРАВОПОРЯДКА**

Лебединская Е. С.

«Уральский государственный горный университет»

Аннотация. Приоритетным направлением для организации правопорядка на территории Свердловской области является взаимодействие исполнительных органов государственной власти с федеральными исполнительными органами государственной власти. Взаимодействие вышеуказанных органов оптимизирует и повышает эффективность управленческой деятельности.

Ключевые слова: Правительство России, федеральные органы исполнительной власти, правоохранительные органы, правопорядок, механизм обеспечения правопорядка, принципы организации взаимодействия.

Актуальность. Современная социально-экономическая и политическая ситуация в стране, особенно в такой сложный период времени для России, способствует актуализации проблемы слаженности и взаимодействия работы федеральных исполнительных органов государственной власти, исполнительных органов государственной власти, а также органов местного самоуправления. Можно выделить один из способов эффективного обеспечения правопорядка и безопасности на областном уровне – это взаимодействие всех вышеупомянутых органов для достижения максимального результата.

Можно обратиться к многолетнему опыту стран зарубежья и к политике Российской Федерации для того, чтобы окончательно убедиться в том, что только активное сотрудничество органов

государственной власти ведет к достижению целей, поставленных Государством.

Научная новизна исследования заключается в раскрытии проблем взаимодействия федеральных и региональных органов государственной власти с учетом современных политических и правовых тенденций, основанных на принципах взаимодействия между органами власти, существующих в Российском государстве.

Для эффективного управления государством необходимы органы власти, в том числе исполнительные. Исполнительные органы государственные власти служат для контроля и исполнения законодательства страны. В соответствии с пунктом 1 статьи 1 Федерального конституционного закона от 06.11.2020 N 4-ФКЗ «О Правительстве Российской Федерации» исполнительную власть Российской Федерации осуществляют Правительство Российской Федерации и иные федеральные органы исполнительной власти в соответствии со структурой федеральных органов исполнительной власти под общим руководством Президента Российской Федерации, а также органы исполнительной власти субъектов Российской Федерации.

Основным назначением исполнительной власти в Российской Федерации является организация практического исполнения Конституции России и законов Российской Федерации в процессе управленческой деятельности, направленной на удовлетворение общественных интересов, запросов и нужд населения. Она осуществляется путём реализации государственно-властных полномочий методами и средствами публичного, преимущественно административного права [1].

На территории Свердловской области располагаются как муниципальные, так и федеральные органы исполнительной власти. Каждый орган имеет строгую вертикаль подчинения. Муниципальные органы подчиняются органам местного самоуправления, которые

составляют представительный орган муниципального образования, глава муниципального образования, местная администрация (исполнительно-распорядительный орган муниципального образования), контрольно-счетный орган муниципального образования, иные органы и выборные должностные лица местного самоуправления, предусмотренные уставом муниципального образования и обладающие собственными полномочиями по решению вопросов местного значения (Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации»). Федеральные органы исполнительной власти подчинены федеральным службам, министерствам, управлениям, подчинённые в свою очередь Правительству Российской Федерации (Федеральный конституционный закон от 17.12.1997 N 2-ФКЗ «О Правительстве Российской Федерации»). Таков был естественный путь развития данных органов власти, и противоречия здесь нет. Потому что не могут, к примеру, подразделения Министерства обороны Российской Федерации, расположенные в городе Екатеринбурге, подчиняться главе города, который не является военным специалистом, не владеет военной обстановкой в соседних городах, субъектах Российской Федерации и стране в целом. А Правительство Российской Федерации не силах осуществлять адресную помощь в управлении каждым сельским поселением. Вместе с тем задачи федеральных и муниципальных органов исполнительной власти порой схожи и пересекаются.

Взаимодействие является непрерывным политико-правовым процессом, который основывается на принципах принятия самостоятельных решений всеми ветвями и уровнями государственной власти, их взаимным влиянием, использованием согласительных процедур, принятия при необходимости общеобязательных властных решений на основе единого конструктивного сотрудничества, партнерства и координации при ограниченном использовании

федерального контроля и ответственности субъектов Российской Федерации перед федеральным центром, взаимной гласности, поддержки и ответственности.

К числу принципов, используемых для организации взаимодействия органов власти можно отнести[5]:

1. Законность – основополагающий принцип, поскольку правовой характер управленческих процессов на любом уровне обеспечивается детальной правовой регламентацией;

2. Целесообразность – является не менее значимым принципом, потому что любое взаимодействие органов управления направлено на достижение определенного смысла и реализацию общегосударственных задач;

3. Самостоятельность – в пределах установленной компетенции органы управления обладают определенной компетенцией и осуществляют реализацию своих полномочий;

4. Согласованность интересов – заключается в сопоставлении интересов различных уровней власти с объемами их полномочий и компетенций, обусловленном ориентацией на права и интересы каждого уровня власти вне зависимости от их значимости;

5. Гласность – соблюдение данного принципа гарантирует защиту прав посредством раскрытия информации о сущности взаимодействия органов управления.

Указанные принципы применяются при выполнении публично значимых задач, находящих практическое выражение в контактах между федеральными органами государственной власти и органами государственной власти субъектов Федерации, направленных на поддержание баланса интересов преимущественно в рамках конституционного института совместного ведения Российской Федерации и ее субъектов.

Таким образом, принципы взаимодействия органов власти, перечисленные в статье, являются основополагающими в системе

единого централизованного руководства, в целях повышения эффективности сотрудничества различных органов власти, решения проблем безопасности на областном уровне.

Список использованных источников

1. Осипов Ю.С., Большая российская энциклопедия, 2004.
2. Указ Президента Российской Федерации от 09.03.2004 № 314 «О системе и структуре федеральных органов исполнительной власти».
3. Указ Губернатора Свердловской области от 13.12.2010 № 1277-УГ «О мерах по реализации указа Президента Российской Федерации от 11 декабря 2010 года № 1535 «О дополнительных мерах по обеспечению правопорядка».
4. Торкунов А.В. Политические системы современных государств, 2012.
5. Распоряжение Губернатора Свердловской области от 31.07.2020 № 148-РГ «Об итогах заседания Координационного совещания по обеспечению правопорядка в Свердловской области от 10 июня 2020 года по вопросу разработки комплекса мер, направленных на предупреждение и пресечение нарушений, выявляемых в ходе реализации региональных проектов.
6. Указ Губернатора Свердловской области от 15.04.2022 № 198-УГ «О совете общественной безопасности Свердловской области».

Контактная информация:

Лебединская Евгения Сергеевна

E-mail: ptichkazhe@mail.ru

**НОКСОЛОГИЧЕСКИЙ ПОДХОД К АНАЛИЗУ
КОРРУПЦИОННЫХ РИСКОВ: ОЦЕНКА УГРОЗ И
ПРАКТИЧЕСКОЕ ПРИМЕНЕНИЕ НОКСОЛОГИЧЕСКОГО
АНАЛИЗА КОРРУПЦИОННЫХ РИСКОВ**

Леонов Н. А, Шардин Д.А.

*«Уральский государственный юридический университет имени В.Ф.
Яковлева»*

Аннотация. В данной статье рассматривается ноксологический подход как методологическая основа для анализа коррупционных рисков в государственных органах и учреждениях. Основной целью исследования является выявление угроз, связанных с коррупционными действиями, и практическое применение ноксологического анализа коррупциогенных рисков.

Ключевые слова: ноксология, коррупционные риски, норма права, противодействие коррупции

Коррупция остается одной из наиболее неотложных и системных проблем, ставящих под угрозу основы демократического устройства, правопорядка и экономического процветания общества. Она приводит к увеличению доли теневого сектора в экономике, что в свою очередь это отрицательно сказывается на принципах рыночной конкуренции. В результате происходит усиление имущественного неравенства, так как некоторые участники рынка могут получить неправомерное преимущество благодаря обходу правовых норм. Также такое злоупотребление правом способствует нарушению инвестиционного климата страны, поскольку потенциальные инвесторы теряют доверие к действующему правовому обеспечению в стране по данному вопросу,

и видят риски в ведении бизнеса. Несмотря на широкое признание важности борьбы с коррупцией, многие государства продолжают сталкиваться с трудностями в ее преодолении. Одной из причин этого является недостаточное понимание механизмов возникновения и распространения коррупционных практик. Необходимы новые подходы к анализу коррупционных рисков, которые бы позволяли не только выявлять угрозы, но и разрабатывать действенные меры противодействия. В частности, мы в своем исследовании хотим разработать свой подход к выявлению коррупционных рисков. Ноксологический подход - изучает опасности материального мира и их влияние на живые организмы и окружающую среду в целом. Ноксология, как составная часть экологии, исследует взаимосвязи между различными неблагоприятными факторами — будь то человек, среда обитания или правовые нормы — и их потенциальное воздействие на безопасность и целостность общественной жизни. Одним из ключевых аспектов ноксологического анализа является выявление источников опасности и объектов защиты, что в контексте коррупции позволяет определить, какие именно элементы правовой среды способствуют возникновению коррупционных практик. При помощи ноксологического анализа коррупционных рисков возможно не только оценить существующие угрозы, но и выявить факторы, способствующие возникновению коррупции в государственных органах и учреждениях. Знание специфики угроз может послужить основой для разработки эффективных мер противодействия на уровне законодательства и управления. Конкретное внимание в данной статье мы также уделим и исследованию одной из норм права, что позволит более ясно продемонстрировать, как ноксологический подход может быть применен для анализа и устранения коррупционных рисков, тем самым способствуя увеличению доверия к государственным институтам и повышению качества управления.

Для описания ноксологического подхода к коррупционным рискам, нам необходимо рассмотреть природу двух составляющих-коррупционных рисков и ноксологии. Рассматривая природу коррупционных рисков, необходимо обратиться к толкованию этого термина. В глоссарии юридических терминов по антикоррупционной тематике [1,с.83] этот термин определяется как вероятность возникновения коррупционного поведения, которое может быть вызвано: несоблюдением обязанностей, запретов и ограничений, установленных для государственных служащих в связи с прохождением государственной службы, реализацией полномочий при осуществлении профессиональной деятельности государственного служащего. Природа коррупционных рисков заключается в комплексном взаимодействии различных факторов, которые создают “благоприятные” условия для коррупционного поведения. Рассматривая природу понятия ноксология, нам также необходимо обратиться к толкованию данного термина. Ноксология- наука об опасностях материального мира Вселенной [2,с.300]. Природа понятия заключается в рассмотрении взаимоотношений живых организмов между собой и окружающей их средой на уровнях, приносящих ущерб здоровью и жизни организмов, или на уровнях, нарушающих целостность окружающей их среды [3,с.39]. Основным объектом исследования в ноксологии считается опасность. Опасностью является негативное свойство человека и компонентов окружающей среды наносить вред, ущерб живой и неживой материи [4,с.41]. Коррупционные риски можно и нужно рассматривать как опасность ввиду того, что исключение всех возможных рисков в нашей жизни-невозможно. Жизнедеятельность человека потенциально опасна – аксиома, которая предопределяет, что сам человек и все компоненты среды его обитания обладают способностью генерировать травмирующие и вредные факторы [5,с.119], в частности это также

относится и к коррупционным рискам. Сущность ноксологического подхода к анализу коррупционных рисков заключается в учете источников опасности и объектов защиты, в системном изучении коррупции как угрозы, направленной на жизненно важные интересы общества, государства и отдельных граждан. Под жизненно важными интересами, законодатель понимает совокупность потребностей, удовлетворение которых надежно обеспечивает существование и возможности прогрессивного развития личности, общества и государства [6, с.216]. Такой подход позволяет более глубоко понять природу коррупции и разработать эффективные меры по ее предотвращению. Рассмотрим основные составляющие ноксологического подхода, выделяя источники опасности и объекты защиты. Первым и основным на наш взгляд будет являться анализ источников опасности. Применение ноксологического подхода начинается с выявления источников опасности, представляющих собой факторы, способствующие возникновению коррупционных рисков. Эти источники могут подразделяться на следующие категории: а) Институциональные источники. Сюда относятся неэффективные механизмы управления, недостаток законодательных норм, которые не обеспечивают должного уровня контроля и прозрачности. Плохо разработанные и реализованные правовые акты могут открывать широту для коррупционных действий. б) Экономические источники. Экономическая нестабильность, низкие зарплаты государственных служащих и коррупционные схемы в бизнесе также способствуют росту коррупции. Недостаток финансовых ресурсов может создавать стимулы для злоупотребления правом. Не менее важной составляющей нашего способа можно считать определение объектов защиты. Объекты защиты в рамках ноксологического подхода представляют собой те сферы, интересы и институты, которые подвержены угрозам со стороны коррупции. К ним относятся: а) Государственные институты и органы

власти. Защита государственных органов от коррупции важна для обеспечения правопорядка и справедливости в обществе. Коррупция в органах власти подрывает доверие граждан к государственным институтам и тормозит развитие демократии. б) Экономика. Коррупция наносит ущерб экономическим системам, подрывая конкуренцию, ограничивая инвестиции и способствуя неэффективному распределению ресурсов. Экономические объекты должны защищаться от коррупционных манипуляций, чтобы обеспечить устойчивое развитие [7,с.261]. Применение ноксологического подхода позволяет анализировать взаимосвязи между источниками опасности и объектами защиты. Например, недостаток прозрачности в государственных закупках может привести к коррупционным схемам, которые подрывают экономические интересы и создают угрозы для здоровья граждан. Ошибочные решения в этом контексте могут быть следствием недостаточно проработанных законодательных норм или отсутствия адекватного мониторинга. Таким образом основная суть ноксологического подхода заключается в определении источников опасности и объектов защиты, а также их взаимосвязи.

Практическое применение ноксологического анализа коррупциогенных рисков будет нами рассмотрено на примере Постановления Правительства Ростовской области «Об утверждении Порядка организации работы по рассмотрению обращений граждан в Правительстве Ростовской области»¹, а именно пункт 6.18 раздела 6 Порядка организации работы по рассмотрению обращений граждан в Правительстве Ростовской области (далее – Порядок), утвержденного постановлением, повторный прием по одному и тому же вопросу к

¹ Постановление Правительства РО от 03.08.2016 N 555 (ред. от 05.08.2024) "Об утверждении Порядка организации работы по рассмотрению обращений граждан в Правительстве Ростовской области"

руководителю осуществляется не ранее получения ответа на предыдущее обращение. Для начала необходимо выявить источник опасности. Институциональным источником будет являться данная норма, поскольку в ней представлен не то что неэффективный механизм организации работы по рассмотрению обращений граждан, он и вовсе не является законным в соответствии с пунктом 1 статьи 9 и подпунктом 1 пункта 1 статьи 10 Федерального закона «О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации» (далее ФЗ)² обращение, поступившее в государственный орган, в соответствии с их компетенцией, подлежит обязательному рассмотрению, кроме того, государственный орган обеспечивает объективное, всестороннее и своевременное рассмотрение обращения. Между тем, статья 13 ФЗ, регулирующая вопросы личного приема граждан, не предполагает запрет на повторный прием до получения ответа на предыдущее обращение.³

Вторым шагом в рамках ноксологического подхода будет выявление объектов защиты, т.е. те сферы, интересы и институты, которые подвержены угрозам со стороны коррупции. В данном случае одним из них будут институт государственной власти, а вернее Правительство Ростовской области, которому будут предлагаться различные формы взятки, дабы рассмотреть обращение граждан в короткий срок одних, или же вовсе оттягивать на неопределенный срок рассмотрения для других в интересах третьих лиц. Другим же объектом защиты является социальные интересы, т.е. интересы граждан, их права и свободы, в частности право на обращение. Положение Порядка,

² Федеральный закон О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации от 02.05.2006 № 59-ФЗ // Российская газета. - 2006 г. - № 95

³ Методические рекомендации по проведению правовой и антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований (с иллюстрацией на конкретных примерах): – М.: ФБУ НЦПИ при Минюсте России, 2017. 56 с.

неправомерно ограничивающие права граждан на личное обращение, гарантированное статьями 2 и 13 ФЗ, противоречит федеральному законодательству, а самое главное ст. 33 Конституции РФ, которая гласит “Граждане Российской Федерации имеют право обращаться лично, а также направлять индивидуальные и коллективные обращения в государственные органы и органы местного самоуправления”.

Подводя итог, мы видим важность практического применения ноксологического подхода в анализе коррупционных рисков. Вследствие этого можно более детально выявить коррупционные риски, проанализировать их, а также их эффективно использовать в дальнейшем для противодействия коррупции.

Список использованных источников

1. Глоссарий юридических терминов по антикоррупционной тематике : словарь-справочник / сост. Н.А. Власенко, А.М. Цирин, Е.И. Спектор [и др.]. — М.: Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации : ИНФРА-М, 2016. — 168 с. — www.dx.doi.org/ (дата обращения: 17.11.2024)

2. Аксенова В. И., Пушенко С. Л., Рубижанская Л. А. Влияние понятийного аппарата на освоение дисциплины БЖД студентами юридического вуза // Вестник Марийского государственного университета. 2024. Т. 18. № 3. С. 299309. DOI: <https://doi.org/10.30914/2072-6783-2024-18-3-299-309>(дата обращения: 17.11.2024).

3. Белов С. В. Основные понятия, термины и определения в безопасности жизнедеятельности [Текст] / С. В. Белов // Безопасность жизнедеятельности. - 2002. - № 3. - С. 37-43.(дата обращения: 17.11.2024).

4. Безопасность жизнедеятельности: учебник для студентов средних спец. учеб. заведений [Текст] / С. В. Белов [и др.]; под общ. ред.

С. В. Белова. - 5-е изд., испр. и доп. - М.: Высшая школа, 2006. - 423 с. (дата обращения: 17.11.2024).

5. Аксенова В. И. Понятийный аппарат дисциплины "Безопасность жизнедеятельности" и его роль в обеспечении безопасного развития общества / В. И. Аксенова, С. Л. Пушенко // Безопасность как фактор устойчивого развития общества : Сборник научных трудов. – Симферополь: Общество с ограниченной ответственностью «Издательство Типография «Ариал», 2019. – С. 117-121. – EDN ZIVVZN.(дата обращения: 17.11.2024).

6. Информационные технологии в юридической деятельности : учебник для среднего профессионального образования / П. У. Кузнецов [и др.] ; под общей редакцией П. У. Кузнецова. — 4-е изд., — М : Издательство Юрайт, 2024. — 436 с. (дата обращения: 17.11.2024).

7. Рассохин, А. В. Экономическая безопасность и материальные потери в классификации пожаров на примере Свердловской области (теоретико-правовой анализ) / А. В. Рассохин, М. А. Рассохин // Организационно-правовые основы экономической безопасности субъектов хозяйствования в условиях новых вызовов внешней среды: проблемы и пути их решения: сборник материалов Международной научно-практической конференции, Уральский государственный горный университет, 09 апреля 2024 года. – Екатеринбург: Уральский государственный горный университет, 2024. – С. 260-273. – EDN PXQUHI.

Контактная информация:

Леонов Никита Алексеевич

E-mail: nikitka.leonov.2020@inbox.ru

Шардин Дмитрий Александрович

E-mail: nikitka.leonov.2020@inbox.ru

УДК 339.926

ЦИФРОВИЗАЦИЯ В АСПЕКТЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Лукашевич Л.В.

«Белорусский государственный университет пищевых и химических технологий», г. Могилев

Аннотация/ Статья посвящена исследованию экономической безопасности в эпоху цифровой трансформации. В ней анализируется двойственное влияние цифровых технологий: с одной стороны, они открывают новые возможности для экономического роста и развития, а с другой — создают новые риски и угрозы для экономической безопасности как отдельных граждан, так и целых государств. В целом, статья исследует сложное взаимодействие между цифровыми технологиями и экономической безопасностью, подчеркивая необходимость разработки стратегий для минимизации рисков и максимизации выгод, которые предоставляет цифровая экономика.

Ключевые слова: технологии, цифровая трансформация, экономическая безопасность

Глобальный опыт убедительно демонстрирует, что экономическая стабильность на национальном и корпоративном уровнях – это не просто желательная цель, а фундаментальное условие развития. Механизмы и инфраструктуры, обеспечивающие эту стабильность, являются критическими компонентами успешной экономики

Экономическая безопасность предприятия – это сложная многогранная система, обеспечивающая его устойчивость перед лицом различных угроз и неблагоприятных внешних факторов. В её основе лежит способность минимизировать потери, сохранять контроль над всеми активами, включая материальные, финансовые и

нематериальные (интеллектуальная собственность, репутация), и гарантировать информационную и правовую неприкосновенность. Эта способность предполагает активную борьбу с недобросовестной конкуренцией, которая может проявляться в самых разнообразных формах, от промышленного шпионажа до целенаправленных кампаний по дискредитации. В доцифровую эпоху обеспечение экономической безопасности предприятия было в значительной степени связано с традиционными методами. Основные усилия концентрировались на защите коммерческой тайны, проведении тщательных маркетинговых исследований для прогнозирования рисков и выявления потенциальных угроз, а также на предотвращении экономического шпионажа со стороны конкурентов и противодействии преступным действиям со стороны собственного персонала. Эти меры, несомненно, остаются актуальными и сегодня, но их недостаточно для обеспечения полноценной экономической безопасности в условиях стремительно развивающегося цифрового мира [1].

Переход бизнеса в онлайн-среду кардинально изменил ландшафт угроз. Киберпреступность стала глобальной проблемой, представляющей серьёзную опасность как для отдельных предприятий, так и для экономики в целом (макро- и микроэкономический уровень). Злоумышленники, включая как криминальные группировки, так и недобросовестных конкурентов, активно используют самые современные технологии для осуществления кибератак, направленных на хищение финансовых средств, кражу конфиденциальных данных и подрыв репутации компаний. Эти атаки могут быть весьма изощренными, зачастую используя методы социальной инженерии, вредоносное программное обеспечение и другие сложные инструменты. В ответ на эти вызовы предприятия вынуждены адаптироваться и внедрять новые, более совершенные методы обеспечения экономической безопасности. Они все активнее используют цифровые технологии для защиты своих активов и информации.

Это включает в себя внедрение многоуровневых систем защиты информации, использование программного обеспечения для обнаружения и предотвращения вторжений, обучение персонала правилам информационной безопасности, а также развитие системы реагирования на инциденты [2]. Особое внимание привлекает использование искусственного интеллекта (ИИ) в обеспечении экономической безопасности. ИИ способен обрабатывать огромные объемы данных, выявляя аномалии и потенциальные угрозы, которые могли бы остаться незамеченными человеческим глазом. Системы на основе ИИ позволяют проводить предиктивный анализ рисков, автоматически реагировать на атаки и постоянно совершенствовать защитные механизмы, адаптируясь к новым угрозам. Это делает ИИ одним из наиболее перспективных инструментов в арсенале средств обеспечения экономической безопасности современных предприятий. Однако, необходимо понимать, что ИИ – это не панацея, и его эффективность зависит от правильной интеграции и настройки, а также от комплексного подхода к обеспечению безопасности, включающего в себя все описанные выше аспекты. Постоянный мониторинг ситуации, своевременное обновление программного обеспечения и обучение персонала – ключевые факторы, обеспечивающие успешную защиту от современных киберугроз и поддержание экономической безопасности предприятия в долгосрочной перспективе. Предприниматели – это двигатель экономического роста и социальной стабильности. Их роль в создании рабочих мест, внедрении инноваций и стимулировании конкуренции трудно переоценить [3].

Без сильного и динамично развивающегося частного сектора любые государственные программы поддержки экономики будут обречены на частичный успех, а долгосрочное процветание страны окажется под угрозой. Ключевым аспектом поддержки бизнеса является создание благоприятной среды для предпринимательской деятельности, включающей в себя доступ к финансированию, снижение административных барьеров и обеспечение правовой защиты. В условиях стремительного развития информационного общества,

цифровая трансформация приобретает особую актуальность и становится важнейшим фактором экономической безопасности как для государства, так и для отдельных компаний. Укрепление информационно-технологического компонента экономической защиты должно быть абсолютным приоритетом для каждого бизнеса, независимо от его масштаба и отрасли. В современном мире игнорирование цифровых технологий равносильно самоубийству на конкурентном рынке.

Современные компании, стремящиеся к лидерству, активно адаптируются к быстро меняющимся условиям, внедряя передовые технологии и инновационные решения. Это не просто модный тренд, а необходимость для выживания и роста. Применение таких технологий, как обработка больших данных (Big Data), облачные сервисы (Cloud Computing), Интернет вещей (IoT), блокчейн, дополненная реальность (AR) и автоматизация бизнес-процессов, предоставляет компаниям значительные конкурентные преимущества.

Обработка больших данных позволяет компаниям анализировать огромные массивы информации, выявлять скрытые закономерности и принимать более обоснованные решения. Облачные сервисы обеспечивают гибкость и масштабируемость ИТ-инфраструктуры, снижая затраты на её содержание. Интернет вещей обеспечивает сбор и анализ данных из различных источников, что позволяет оптимизировать производственные процессы и улучшить качество обслуживания клиентов. Блокчейн-технологии повышают прозрачность и безопасность транзакций, а дополненная реальность открывает новые возможности для взаимодействия с клиентами и улучшения пользовательского опыта. Автоматизация бизнес-процессов позволяет сократить время выполнения задач, минимизировать ошибки и повысить общую эффективность работы компании [4].

Поэтому, государственная поддержка в виде финансовых программ, обучения кадров и создания благоприятного инвестиционного климата является критически важной для обеспечения успешной цифровой трансформации.

Применение этих технологий не только способствует увеличению прибыльности за счет повышения эффективности и снижения издержек, но и изменяет саму структуру бизнеса, позволяя сокращать штат сотрудников, выполняющих рутинные операции, и перераспределять ресурсы на более высокотехнологичные и инновационные направления. Однако, важно понимать, что внедрение новых технологий – это сложный и многоэтапный процесс, требующий значительных инвестиций, подготовки персонала и тщательного планирования. Успех зависит не только от выбора правильных технологий, но и от способности компании адаптироваться к изменениям, быстро учиться и эффективно управлять новыми процессами.

Список использованных источников

1. Чернова В.В. Многополярная модель реализации экономических интересов – концепт экономической безопасности национального хозяйства // Социально-экономические явления и процессы. – 2010. – № 1. – С. 134–150.

2. Особенности решения проблемы экономической безопасности в инновационной среде российской экономики / А.А. Черникова, Б.Г. Борисов, Н.Е. Галдин // Национальные интересы: приоритетность и безопасность. – 2010. – № 7(64). – С. 46–50.

3. Муравейко П.Н., Баньковский А.Л. Концепция национальной безопасности Республики Беларусь: ключевые направления совершенствования [Электронный ресурс]. – URL: <http://elib.bsut.by/handle/123456789/7773?locale-attribute=en>.

4. Бровка Г.М. Научно-технологическая безопасность в новой редакции Концепции национальной безопасности Республики Беларусь / сост. А.В. Садовская. – Минск: БНТУ, 2023. – С. 10–13.

Контактная информация:

Лукашевич Людмила Владимировна

E-mail: Lyuda_damo@icloud.com

РОЛЬ ВЫСШЕГО И СРЕДНЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

Лыськова А.К.

*«Белорусский государственный университет пищевых и
химических технологий», г. Могилев*

Аннотация. В условиях современного мира экономическая безопасность государства становится одним из ключевых факторов его устойчивого развития и процветания. Она обеспечивает стабильность экономической системы, защиту национальных интересов и повышение качества жизни населения. Важную роль в обеспечении экономической безопасности играет система образования, особенно высшее и среднее профессиональное образование. Целью данного реферата является анализ роли высшего и среднего профессионального образования в обеспечении экономической безопасности государства.

Ключевые слова: Высшее образование, экономическая безопасность, инновационное развитие, конкурентоспособность, экономическое развитие, образование.

Экономическая безопасность — это состояние защищённости национальной экономики от внутренних и внешних угроз, которое обеспечивает её устойчивое развитие и способность противостоять негативным факторам. Она включает в себя следующие компоненты:

- финансовую стабильность;
- устойчивость валютной системы;
- сбалансированность бюджета;
- стабильность цен;
- эффективность использования ресурсов;
- конкурентоспособность экономики и т. д.

Обеспечение экономической безопасности требует наличия квалифицированных специалистов, способных разрабатывать и реализовывать стратегии развития, управлять производственными процессами, проводить научные исследования и внедрять инновации. Именно высшее и среднее профессиональное образование играет ключевую роль в подготовке таких специалистов [1].

Образование является одним из основных факторов экономического развития государства. Оно способствует формированию человеческого капитала, который является основой для создания новых технологий, продуктов и услуг. Высшее и среднее профессиональное образование обеспечивает подготовку специалистов различных профилей, которые могут работать в различных отраслях экономики.

Кроме того, образование способствует развитию творческого мышления, умению анализировать и принимать решения, что является необходимым условием для инновационного развития экономики. Специалисты, получившие высшее или среднее профессиональное образование, могут разрабатывать новые продукты и услуги, внедрять новые технологии и повышать эффективность производства.

Высшее и среднее профессиональное образование оказывает значительное влияние на обеспечение экономической безопасности государства. Оно способствует:

- подготовке квалифицированных специалистов, способных работать в различных отраслях экономики и обеспечивать её развитие;
- формированию человеческого капитала, который является основой для создания новых технологий и продуктов;
- развитию творческого мышления и умению принимать решения, что необходимо для инновационного развития экономики;
- повышению уровня занятости населения и снижению безработицы, что способствует социальной стабильности и снижению социальных рисков;
- обеспечению конкурентоспособности экономики на мировом рынке за счёт подготовки специалистов высокого уровня [2].

Таким образом, высшее и среднее профессиональное образование является важным фактором обеспечения экономической безопасности государства, так как оно способствует подготовке квалифицированных кадров, развитию человеческого капитала и инновационному развитию экономики.

Несмотря на важную роль высшего и среднего профессионального образования в обеспечении экономической безопасности, существуют проблемы, которые необходимо решить для повышения эффективности системы образования. К ним относятся:

- несоответствие между спросом на специалистов определённого профиля и предложением со стороны образовательных учреждений;
- низкий уровень подготовки некоторых выпускников, который не соответствует требованиям работодателей;
- нехватка финансирования для развития образовательных программ и модернизации материально-технической базы;
- недостаточное взаимодействие между образовательными учреждениями и предприятиями, что затрудняет подготовку специалистов, соответствующих потребностям рынка труда [3].

Перспективы развития системы образования в контексте обеспечения экономической безопасности заключаются в следующем:

- разработка и реализация программ подготовки специалистов, соответствующих требованиям рынка труда и потребностям экономики;
- повышение качества образования за счёт внедрения новых технологий, методов обучения и оценки знаний;
- развитие сотрудничества между образовательными учреждениями и предприятиями для обеспечения практической подготовки студентов и трудоустройства выпускников;
- привлечение дополнительных источников финансирования для развития образовательных программ, модернизации материально-технической базы и повышения квалификации преподавателей [4].

Высшее образование имеет важную роль в развитии экономики страны, поэтому инновации в системе образования являются необходимым условием для повышения качества обучения и

подготовки квалифицированных специалистов. Они способствуют развитию личности, повышению мотивации к учёбе и улучшению усвоения материала.

Высшее и среднее профессиональное образование играет важную роль в обеспечении экономической безопасности государства. Оно способствует подготовке квалифицированных специалистов, развитию человеческого капитала и инновационному развитию экономики. Однако для повышения эффективности системы образования необходимо решить ряд проблем, связанных с несоответствием спроса и предложения на рынке труда, низким уровнем подготовки некоторых выпускников и нехваткой финансирования. Развитие сотрудничества между образовательными учреждениями и предприятиями, а также привлечение дополнительных источников финансирования могут стать перспективами для улучшения ситуации.

Список использованных источников

1. Савинков, В.И. Социальная оценка качества и востребованность образования: учебное пособие / В.И. Савинков, П.А. Бакланов; под редакцией Г.В. Осипова. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2023. — 255 с.

2. Макаренко, Н.В. Система управления образованием в условиях цифровой трансформации / Н.В.Макаренко. - Текст: непосредственный // Управление образованием: теория и практика. 2022. №6 (52). - С.196 - 201.

3. Даниленко Г. М. Экономическая безопасность: учебное пособие / Г. М. Даниленко. — М.: РИОР: ИНФРА-М, 2020.

4. Кожин В. А. Экономическая безопасность как фактор экономической стабильности государства // Вестник экономической безопасности. — 2015. — № 2.

Контактная информация:

Лыськова Анна Константиновна

E-mail: anna25072003@gmail.com

УДК 378.1

СУБЪЕКТИВНЫЙ ВЗГЛЯД НА РАЗВИТИЕ ТРАДИЦИОННОЙ ЮРИДИЧЕСКОЙ ШКОЛЫ

Мальцев Н.В.

«Уральский государственный горный университет», г. Екатеринбург

Митин А.Н.

«Уральский государственный юридический университет», г.

Екатеринбург

Аннотация. В статье дается оценка современным попыткам развития юридической школы в России, в ее региональных представительствах, учебных заведениях. Отмечается преобладание традиционных подходов в развитии юридического образования, которые не формируют новых трендов, направленных на повышение практико-ориентированного юридического образования, способствующего повышению эффективности юридического образования.

Ключевые слова: программа, концепция, сетевой подход, практико-ориентированное образование, эффективность.

Как ни странно, но нередко можно слышать в кулуарах и на уровне официальных форумов государственной власти, что в стране осуществляется чрезмерная подготовка юристов и экономистов. Вместе с тем, такое суждение можно признать ошибочным. Сегодня невозможно отрицать такое выражение как «современное образование должно идти в ногу со временем». Что означает в этом контексте выражение «в ногу со временем» для юридического образования. На наш взгляд, это необходимость внесения корректив в систему юридического образования с учетом тех динамичных изменений, которые происходят и в современной социально-экономической реальности российского общества. В этой связи повысилась ценность

юридического образования, его конституционная значимость для общества, а вместе с этим и рациональный симбиоз классической составляющей в юридическом образовании с практической подготовкой выпускников для будущей работы по избранной специализации [1-5].

Здесь, по нашему мнению, может быть два пути. Первый – подготовка практико-ориентированного (прикладного) проекта в форме детальной аналитической разработки по определенной проблематике, представление предложений в области конкретной отрасли права, архитектуру конкретного продукта, который может быть предложен заказчику, а далее использован с профессиональными интересами участников проекта в практической юридической деятельности. К видам конечного продукта по результатам работы над проектом, например, могут быть: обобщение практики противодействия коррупции и преодоления конфликта интересов; аналитические записки о реализации отдельных нормативно-правовых предписаний, регулирующих общественные отношения в сферах предпринимательской деятельности, государственного управления, по другим отраслям права и др.

Второй подход – специализированная подготовка выпускников для профессиональной деятельности в конкретной корпорации, на предприятии. Им предстоит реализовать функции правовой работы, суть которой состоит не только в исполнении нормативных предписаний закона и соблюдении запретов, относящейся к деятельности организаций, но и в активном применении правовых средств по решению предпринимателями своих экономических и хозяйственных задач. Объектами правовой работы в организациях являются отношения, связанные с решением задач по предупреждению правонарушений в процессе визирования документов правового характера, защите прав и законных интересов при подготовке и заключению договоров, предъявлению претензий и исков и др. Это относится к таким отраслям как корпоративное, патентное право, право международной экономической деятельности, банкротное право,

трудовое право и т. д. К числу основных функций юристов можно также отнести: участие в разработке и реализации мероприятий по укреплению договорной и финансовой дисциплины, сбор и анализ данных по фактам нарушения уголовного законодательства в организации, защиту законных интересов предприятия в суде, участие в правовой экспертизе документов и управленческих решений, наконец, знание технологических и технических аспектов деятельности конкретного предприятия. Реализация этого подхода требует исключительно инновационного мышления руководителей юридического вуза и построение системы мотивации студентов на освоение необходимых компетенций.

Можно много говорить о строгих требованиях, которые должны предъявляться к выпускникам юридических вузов, качеству реализации ими их должностных обязанностей, миссии юридического образования, направленной, в конечном счете, на искоренение правового нигилизма в обществе, а через базовые, классические понятия, возникновение развития практического освоения права и самосовершенствования выпускников вузов в профессии. Безусловно, это верно, но так или иначе, быстро меняющаяся социально-экономическая обстановка в стране все больше требует этого же, но на более высокой ступени подготовки юристов - практической. Одним из направлений решения этой задачи является подготовка специализированных юристов-практиков уже на стадии классического юридического образования.

Вместе с тем процесс этот достаточно сложный, встречающий на своем пути множество проблем, не позволяющих двигаться вперед. Изучая современные программы перспективного развития юридических учебных заведений, зачастую, в них не наблюдается инновационного структурного, а вместе с тем и дифференцированного подхода к образованию. Да, первоначально, создается впечатление целостности, основательности программ, но, главным образом, это традиционное, классическое, «количественное» понимание развития юриспруденции, ее образовательной и научной составляющих. Есть опасение, что это представление не дает совершенствования

юриспруденции из-за ее все же больше классического, традиционного подхода. На наш взгляд, в юриспруденции сегодня больше должны практиковаться междисциплинарные, отраслевые, больше практико-ориентированные специализированные подходы. Авторы программ делают акцент на эти позиции, но они все же замыкаются рамками университета. Замкнутость, создание видимости приоритетности, значимости, незаменимости, на наш взгляд, не дает шансов «качественному» развитию юридических школ. Финансовые, материально-технические, даже кадровые возможности большинства юридических вузов не позволяют реализовать, охватить многое.

По-нашему мнению, одной из версий новой концепции развития университета, или постепенного перехода к ней, может стать концепция сетевого развития образовательного процесса в юриспруденции. Согласно этой концепции, юридический вуз должен стать центром юридической классической школы и центром многоотраслевых юридических филиалов в социально-ориентированных, промышленных, педагогических, экономических, государственно-ориентированных вузах, международных их составляющих, кластерной (в рамках федеральной программы «Профессионалитет», ее регионального компонента) юриспруденции, институтов при крупных промышленных корпорациях. Это станет шагом в развитии юриспруденции, развитием ее классической и отраслевой направленности, повышения компетентности выпускников, приближенности их к реалиям отраслевой юриспруденции, позволит отслеживать потребности народного хозяйства в структурном формате специалистов. Это же позволит расширить границы материально-технической базы, кадрового потенциала и финансовой составляющей юридических университетов. Концепция открытости и управляемости неизбежно создаст эффект синергизма в развитии регионально-международной юридической школы.

Не секрет, что во многих вузах, особенно в крупных, существуют кафедры, в которых есть звенья юридического толка, или целые специализированные кафедры, по которым «блуждают» приглашённые

юристы, главным образом, не нашедшие своего применения в классическом юридическом вузе, со своим представлением о юриспруденции. Таких «звеньев» становится все больше, поскольку вузы расширяют спектр направлений обучения, формируют все новые и новые программы с определенным насыщением юридических дисциплин. В этом процессе неизбежно отклонение от классической юридической школы. Поэтому необходима новая (возможно, новые) концепция в образовании, позволяющая упорядочить процесс подготовки юристов.

Мы понимаем, что такая концепция, безусловно, носит дискуссионный характер. Но все же попробуем раскрыть некоторые ее преимущества.

1. Организованность и управляемость. В условиях сетевых взаимоотношений классический юридический вуз становится центром методического обеспечения учебного процесса, осуществляет координацию учебных программ в ее количественном и качественном формате, оценивает реальные потребности в «отраслевых» юристах, формирует единую концепцию юридического образования в регионе.

2. Кадровая определенность. Формируется единая мобильная кадровая система с элементами аттестации преподавателей в рамках сформированного образовательного пространства, целей и задач сетевого взаимодействия.

3. Финансовая определенность, экономическая независимость, целесообразность и состоятельность. Разработанная система договорных отношений между участниками сетевых взаимоотношений позволит раздвинуть границы программ обучения, создать основу дополнительного финансирования образовательного процесса.

4. Экономическая эффективность. Дополнительное финансирование создаст основу для повышения престижа труда преподавательского корпуса и повышения уровня материально-технической базы образовательного процесса.

5. Повышение значимости и международного признания. Предлагаемая концепция развития региональной юридической школы,

ее практик ориентированная направленность, на наш взгляд, несомненно обеспечит притяжение к себе других региональных ассоциаций юристов как на межрегиональном, так и на международном уровне.

Список использованных источников

1. Об образовании в Российской Федерации: Федеральный закон № 273-ФЗ от 29.12.2012 г. // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2012. – № 53 (Ч. I). Ст. 7598.

2. Данилов С.Ю. О современных проблемах юриспруденции в контексте научного и образовательного компонентов // История и современность. – Минск : Бизнес-офсет, 2012. - С. 92-98.

3. Иванова С.А., Петровская О.В. Проблемы развития высшего юридического образования в условиях финансово-экономической модернизации / С.А. Иванова, О.В. Петровская // Юридическое образование и наука. – 2013. – № 4. – С. 22-24.

4. Носов С.И. О некоторых проблемах юр. образования и аттестации науч. кадров высшей квалификации // Юрист. – 2013. – № 14. – С. 37-41.

5. Тимофеева А.А. Компетентностный подход в преподавании юридических дисциплин: опыт и проблемы реализации // Юридическое образование и наука. – 2015. – № 2. – С. 12-14.

Контактная информация:

Мальцев Николай Васильевич

E-mail: nikolai_malcev@mail.ru

Митин Александр Николаевич

E-mail: sov@usla.ru

ИСТОРИЧЕСКИЕ ПРЕДПОСЫЛКИ И ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ ЭЛЕКТРОННОГО ДЕКЛАРИРОВАНИЯ

Машиковцев А.А.

*«Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской
таможенной академии», г. Санкт-Петербург*

Борисова Е.М.

*Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал
Российской таможенной академии, к.э.н., доцент кафедры
таможенных операций и таможенного контроля,
г. Санкт-Петербург*

Аннотация. Статья посвящена анализу исторических предпосылок и этапов развития системы электронного декларирования в Российской Федерации. Рассмотрены причины перехода от бумажного документооборота к цифровым технологиям, этапы внедрения систем ЭД-1 и ЭД-2, создание центров электронного декларирования и перспективы дальнейшей автоматизации таможенных операций.

Ключевые слова: электронное декларирование, таможня, ЭД-1, ЭД-2, цифровизация, автоматизация, ВЭД, информационные технологии, таможенные посты, реформирование.

На современном этапе развития рыночных отношений особое внимание уделяется оптимизации государственных процедур, упрощению взаимодействия участников внешнеэкономической деятельности (ВЭД) и совершенствованию таможенного администрирования. В данной статье рассматриваются исторические предпосылки и этапы становления системы электронного декларирования, которая стала одним из ключевых инструментов модернизации таможенной службы Российской Федерации.

В эпоху глобализации и стремительного развития информационных технологий традиционные методы оформления таможенных процедур перестают удовлетворять требованиям времени. Международная торговля, являющаяся важнейшим компонентом современной экономики, требует высокой скорости обработки данных, снижения затрат и повышения прозрачности процедур контроля за перемещением товаров через границу. В этой связи переход от бумажного декларирования к электронным системам стал необходимым шагом для достижения конкурентных преимуществ и оптимизации работы таможенных органов.

Эволюция электронного декларирования в России отражает общие тенденции цифровизации государственных услуг, а также обусловлена необходимостью интеграции страны в мировую экономику. Изначально декларирование товаров и транспортных средств осуществлялось исключительно в бумажном виде. Однако с развитием международных экономических отношений и появлением целевых федеральных программ возникла необходимость в переходе на безбумажный документооборот. Уже в начале 1990-х годов на базе Северо-Западного таможенного управления проводились первые эксперименты по автоматизации таможенного оформления, однако отсутствие необходимого правового и технического обеспечения делало массовое внедрение таких технологий невозможным.

Знаковым событием для развития системы электронного декларирования стало принятие Федерального закона от 10.01.2002 № 1-ФЗ «Об электронной цифровой подписи» [1]. Этот документ не только закрепил возможность применения квалифицированной электронной подписи, но и стал фундаментом для формирования новых технологий оформления таможенных деклараций. Уже в ноябре 2002 года на Каширском таможенном посту была оформлена первая электронная декларация, что ознаменовало начало эры цифровых таможенных процедур [2].

Первые системы электронного декларирования в России были реализованы на базе технологии, получившей обозначение «ЭД-1». В основе данной системы лежала передача данных по выделенному каналу связи (обычно посредством оптико-волоконного кабеля), что обеспечивало высокий уровень безопасности, однако требовало значительных финансовых затрат. Использование технологии ЭД-1 позволяло участникам ВЭД подавать декларации дистанционно, избавляя их от необходимости личного посещения таможенных постов. Несмотря на преимущества, высокая стоимость подключения и сложности в формализации передаваемых данных ограничивали массовое применение этой технологии.

Анализ недостатков системы ЭД-1 привёл к разработке более эффективной технологии – ЭД-2. С 2008 года таможенные органы начали внедрять интернет-декларирование, что позволило существенно сократить расходы на подключение и обеспечить более широкое использование системы участниками ВЭД. Технология ЭД-2 предполагает использование сети Интернет для обмена данными между декларантами и таможенными органами, что облегчает и ускоряет процесс подачи деклараций. В сентябре 2008 года была оформлена первая декларация по технологии ЭД-2, а к 2010 году доля электронного декларирования достигла порядка 60%. В табл. 1 приведено сравнение технологий ЭД-1 и ЭД-2 с точки зрения их применения УВЭД [3].

Таблица 1 - Сравнение технологий ЭД-1 и ЭД-2

Технология ЭД-1	Технология ЭД-2
Требуется наличие выделенного канала связи между УВЭД и ТО (проложенный оптико-волоконный кабель)	Требуется подключение к сети «Интернет»
Необходима установка серверного оборудования с особым программным обеспечением, которое соответствует требованиям ФТС России	Необходимо заключение договора с информационным оператором (70 информационных операторов, у которых имеются соглашения с ЦИТТУ об информационном взаимодействии)
Большие материальные затраты на использование технологии электронного	Затраты на использование технологии электронного декларирования меньше.

декларирования (программное обеспечение, канал связи, настройка, эксплуатация системы)	Требуются средства только на заключение договора с информационным оператором. Есть возможность осуществления электронного декларирования посредством бесплатного сервиса личного кабинета УВЭД
--	---

Особое внимание уделялось формализации передаваемой информации, что позволило ускорить процесс проверки данных должностными лицами таможенных органов. В 2014 году ФТС России приняла решение о полном переходе на электронное декларирование, с исключением некоторых случаев, когда технические сбои или особенности таможенной процедуры требовали бумажного оформления.

Систематизация процессов и дальнейшая автоматизация таможенных операций привели к формированию сети центров электронного декларирования (ЦЭД). Создание специализированных таможенных постов, занимающихся исключительно оформлением электронных деклараций, стало важным этапом реформирования системы таможенного контроля. История развития этой сети представлена в виде временной шкалы на рисунке 1: от формирования первых региональных ЦЭД до создания современной единой сети электронных таможен, функционирующей по всей территории России.

В период с 2018 по 2020 годы проводились работы по созданию современной системы ЦЭД в рамках реализации Стратегии развития таможенной службы до 2030 года [4]. В результате на территории Российской Федерации количество мест таможенного декларирования сократилось с более чем 600 до 16 основных таможенных постов, что позволило оптимизировать процессы оформления и снизить коррупционные риски. Функционирование ЦЭД стало основой для автоматической регистрации (авторегистрации) и автоматического выпуска товаров, что значительно ускорило таможенные операции.

Новейшие стратегические документы, такие как Стратегия-2030, определили основной вектор развития таможенной службы – переход

от электронной к интеллектуальной таможне. В рамках данной концепции особое внимание уделяется цифровизации и автоматизации процессов, что обеспечивает возможность полного автоматического оформления деклараций. Современные технологии позволяют

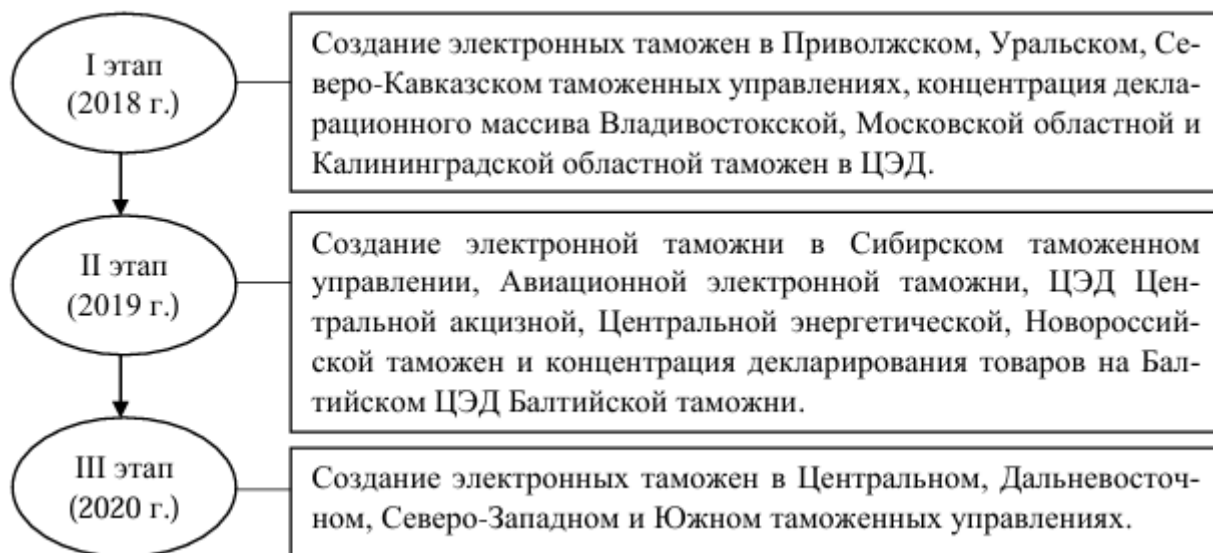


Рис. 1. Этапы проведения работ по становлению единой сети электронных таможен и ЦЭД [5]

распределять электронные декларации между должностными лицами автоматически, осуществлять их проверку и выпуск товаров без непосредственного участия человека. По итогам 2022 года доля автоматически зарегистрированных и выпущенных деклараций достигла 84% и 30,5% соответственно, а планы на будущее направлены на достижение 100%-го автоматического режима [6].

Современная система электронного декларирования в России является ярким примером успешной цифровизации государственного управления. Преимущества внедрения данной технологии очевидны [7]:

- Сокращение временных затрат. Электронное декларирование позволяет участникам ВЭД подавать декларации со своих рабочих мест, что существенно сокращает время на оформление таможенных операций.

- Снижение ошибок. Автоматическая проверка данных минимизирует риск ошибок, связанных с ручным заполнением бумажных форм.
- Повышение прозрачности. Система обеспечивает контроль за всеми изменениями в декларациях, что позволяет оперативно выявлять и устранять нарушения таможенных правил.
- Снижение материальных затрат. Использование интернет-технологий уменьшает необходимость в дорогостоящем выделенном канале связи, что делает систему более доступной для широкого круга участников ВЭД.
- Оптимизация работы таможенных органов. Централизация процессов в сети ЦЭД позволяет не только ускорить таможенное оформление, но и снизить коррупционные риски за счет унификации процедур.

Будущее системы связано с дальнейшей интеграцией информационных технологий, внедрением элементов искусственного интеллекта и расширением функционала автоматизированных систем. Планируется, что в ближайшие годы практически все этапы таможенного оформления будут переведены в цифровой формат, что позволит обеспечить еще большую скорость и точность проведения таможенных операций.

Современные тенденции свидетельствуют о том, что автоматизация таможенных процедур является неотъемлемой частью развития государственной системы управления. Внедрение инновационных технологий способствует не только повышению оперативности и прозрачности работы таможенных органов, но и значительному снижению материальных и временных затрат участников ВЭД. В свою очередь, это положительно сказывается на экономической безопасности государства и способствует укреплению позиций России в мировых экономических процессах.

Таким образом, система электронного декларирования стала важным инструментом модернизации таможенной службы, обеспечив эффективное взаимодействие между участниками внешнеэкономической деятельности и государственными органами. Будущие реформы и дальнейшая цифровизация позволят добиться полного автоматического режима оформления таможенных операций, что создаст предпосылки для дальнейшего развития интеллектуальной таможни в условиях глобальной цифровой экономики. С целью повышения экономической безопасности страны таможенные органы стремятся максимизировать эффективность проводимого таможенного контроля, упростить процессы совершения таможенных операций, автоматизировать процессы передачи информации и др. посредством применения современных таможенных технологий [8].

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 06.04.2011 № 63-ФЗ «Об электронной подписи» [Электронный ресурс] // СПС «Консультант Плюс». URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34838/8abcba1f959d1ca1977796131fcd619c7322ba35/ (дата обращения: 20.03.2025).
2. На таможне внедрена система электронного декларирования [Электронный ресурс] // Официальный сайт ФТС РФ. URL: <https://customs.gov.ru/press/federal/document/15684> (дата обращения: 20.03.2025).
3. Павлова Я.В. Центры электронного декларирования – путь к эффективному таможенному администрированию // Бюллетень инновационных технологий. 2020. №1 (13). С. 46-49.
4. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 23.05.2020 № 1388-р «Стратегия развития таможенной службы

Российской Федерации до 2030 года» [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». URL:

https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_353557/62de6eae95a59b101c046143d08662125b1b4032/ (дата обращения 20.03.2025)

5. Приказ ФТС России от 26.06.2018 г. № 988 «О решении коллегии ФТС России от 29 мая 2018 года "О создании единой сети электронных таможен и центров электронного декларирования. Проблемы и пути их решения"» [Электронный ресурс] <https://www.alta.ru/tamdoc/18pr0988/> (дата обращения 20.03.2025)

6. Официальный сайт Общественного совета при ФТС России. Состоялось заседание коллегии ФТС России [Электронный ресурс]. URL: <https://www.osfts.ru/novosti/2023/3611-sostoyalos-zasedanie-kollegii-fts-rossii> (дата обращения 20.03.2025)

7. Куроптев Н.Б., Лесниченко А.С. Организация взаимодействия структурных подразделений электронной таможни и таможен фактического контроля: типовая схема и основные результаты взаимодействия // Бюллетень инновационных технологий. 2021. №2 (18). С. 64–70.

8. Коптева Л.А. Борисова Е.М. Совершенствование и проблемы формирования института цифровой таможни в Российской Федерации / Л. А. Коптева, Е. М. Борисова // ЭТАП: экономическая теория, анализ, практика. – 2021. – № 5. – С. 89-100. – DOI 10.24412/2071-6435-2021-5-89-100. – EDN IPQJSU.

Контактная информация:

Машковцев Артем Андреевич

E-mail: skorodumshik@mail.ru

Борисова Елена Михайловна

E-mail: skorodumshik@mail.ru

УСТРАНЕНИЕ КИБЕРУГРОЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Мельник А.Г., Карманова К.Д

*Белорусский государственный университет пищевых и
химических технологий», г. Могилев*

Аннотация: Все сферы общественной жизни играют значительную роль в развитии благосостояния государства. Их изменения контролирует государственная безопасность, составной и неотъемлемой частью которой является экономическая безопасность. Характеристика экономического устройства страны - уровень экономической безопасности, он определяет ее возможность поддерживать необходимый уровень жизни населения и возможность стабильного снабжения ресурсами. Утечки данных могут нанести серьезный ущерб компаниям.

Ключевые слова: экономическая безопасность, киберугрозы, искусственный интеллект, большие данные.

Все сферы общественной жизни такие как медицина, культура, промышленность, играют значительную роль в развитии благосостояния государства. А их изменения контролирует государственная безопасность, составной и неотъемлемой частью которой является экономическая безопасность. Качественная характеристика экономического устройства страны в принципе - уровень экономической безопасности, он определяет ее возможность поддерживать необходимый уровень жизни населения и возможность стабильного снабжения ресурсами.

Для обеспечения достойного показателя безопасности экономики необходимо: регулировать стабильность формирования субъекта безопасности; поддерживать устойчивые темпы формирования

субъектов экономических коммуникаций и результативности применения ресурсов; юридически поддерживать все субъекты финансовой активности; активизировать экономику и создавать обстановку для ее функционирования в условиях расширенного воспроизводства и высокой конкуренции.

В нашем современном мире, полным различных угроз и новых способов их создавать, экономическая безопасность стала неотъемлемой и общей для всех наций мерой, направленная на прогрессивное, экономическое и социальное совершенствование экономики стран, которая позволит обеспечить социально-политическую стабильность и суверенитет государства, а также систему в ответ на угрозы извне и в самом государстве. В условиях, когда на страну может оказываться сильное внешнее давление, особенно необходимо выработать меры и способы для поддержания экономической безопасности [1].

В современном мире кибератаки принимают самые разнообразные формы: вирусные программы, вмешательство в финансовые системы, кража интеллектуальной собственности и использование технологий для распространения дезинформации. Утечки данных могут нанести серьезный ущерб репутации компаний, привести к финансовым потерям, связанным с устранением последствий, и повлечь за собой судебные издержки.

Инвестиции в кибербезопасность и развитие навыков быстрого реагирования на инциденты должны стать приоритетными задачами. Кибершпионаж и несанкционированный доступ к конфиденциальным данным могут ослабить конкурентные позиции страны, затормозить инновационное развитие и угрожать национальной безопасности. Для устойчивого экономического роста и повышения международной конкурентоспособности необходимо защищать интеллектуальную собственность и создавать условия для развития инноваций.

Постепенно в сфере кибербезопасности внедряются технологии искусственного интеллекта. Одним из примеров их применения является использование алгоритмов машинного обучения в банковской

сфере для выявления и предотвращения финансового мошенничества. Эти алгоритмы способны анализировать транзакции, обнаруживая закономерности и аномалии, что делает их эффективным инструментом для предотвращения мошеннических действий [2].

В 2023 году российская компания Smart Engines представила новые ИИ-разработки для своих продуктов. Эти новые программные решения компании были внесены в реестр программного обеспечения Минцифры России и используются в крупнейших банках, ведущими операторами связи и другими организациями как в России, так и за рубежом. Один из ключевых достижений компании — система для мульти-объектного распознавания документов, которая позволяет пользователю сделать один снимок, на котором могут быть размещены несколько документов, без необходимости фотографировать их по отдельности. Искусственный интеллект выполняет всю остальную работу, распознавая нужные данные и выявляя даже малейшие признаки мошенничества, например, признаки редактирования фотографии. Система способна моментально обнаружить попытки вставить или комбинировать документы, защищая от любых манипуляций.

Применение искусственного интеллекта в сфере кибербезопасности для бизнеса включает также использование ИИ для обнаружения и предотвращения кибератак на корпоративные сети и системы. Исследования показали, что эти алгоритмы могут эффективно выявлять закономерности и отклонения в сетевом трафике, что делает их ценным инструментом [3].

Другим примером применения искусственного интеллекта в кибербезопасности является использование технологии обработки больших объемов текстовых данных, таких как электронные письма и сообщения в социальных сетях, для выявления закономерностей и аномалий, которые могут указывать на фишинговую атаку, и могут автоматически пометить или заблокировать эти сообщения.

Кроме того, системы на основе искусственного интеллекта могут использоваться для мониторинга и анализа финансовых данных малого

и среднего бизнеса, новости и данные о финансовом рынке, для выявления закономерностей и отклонений, которые могут указывать на потенциальное мошенничество или нестабильность рынка, помогая банкам и финансовым учреждениям принимать превентивные меры, выявлять и предотвращать финансовое мошенничество, включая анализ финансовых транзакций, счетов-фактур и других финансовых документов.

С помощью прогнозной аналитики организации могут предвидеть спрос и динамично распределять ресурсы. Это помогает сокращать ненужные расходы на недоиспользуемые ресурсы, обеспечивает быстрое реагирование на изменения в конъюнктуре рынка, выявлять потенциальные угрозы безопасности, внедрять меры, которые предотвращают атаки, а не просто реагируют на них.

Объединение ИИ и технологии блокчейн улучшает обработку транзакций и управление данными. ИИ улучшает обработку «смарт-контрактов», обеспечивая более быстрые и безопасные транзакции. А использование чат-ботов и виртуальных помощников позволяет организациям использовать меньше сотрудников для этой работы, что повышает их производительность на других участках работы.

Большие данные – это структурированные, неструктурированные или полуструктурированные массивы данных большого объема, которые со временем могут увеличиваться. Подразумевает применение механических или алгоритмических процессов получения оперативной информации для решения бизнес-задач. Результаты анализа данных, которые получают специалисты Big Data, используются для статистики, анализа, прогнозов и принятия решений в бизнесе.

Современные инструменты для анализа больших данных, такие как искусственный интеллект и машинное обучение, активно внедряются в управление активами. Банки могут использовать эти технологии для обработки больших данных для повышения доходности инвестиционных портфелей. Или проводить эксперименты с новыми моделями машинного обучения, которые помогают формировать

портфели акций, сбалансированные по соотношению "доходность — риск".

Страховой сектор, как и банки, является лидером внедрения больших данных среди финансовых институтов. Многие страховые компании используют искусственный интеллект и большие данные для автоматизации процесса рассмотрения заявлений, выявления случаев мошенничества и обеспечения соответствия регуляторным требованиям. Данные, собираемые в реальном времени, позволяют страховым компаниям уточнять уровень риска клиента и оптимизировать стоимость страховых услуг. Страховые компании рассматривают большие данные в качестве основы своей будущей бизнес-модели и тарифной политики. С помощью больших данных финансовые институты могут снижать издержки, а также повышать эффективность процесса управления операционным риском, с помощью анализа большого объема данных можно упростить процесс выявления мошенничеств.

Примером внедрения подобных технологий является инициатива банка HSBC, который в 2018 году запустил платформу для мониторинга и предотвращения финансовых преступлений. Этот инструмент использует анализ данных для отслеживания денежных переводов, выявляя подозрительные схемы. Платформа анализирует переводы с учетом различных сценариев, пытаясь выявить признаки незаконного перевода денег, скрытые связи между участниками сделки [4].

Экономическая безопасность, усиленная с помощью технологий ИИ и анализа больших данных, становится основой для устойчивого роста и развития в условиях высококонкурентной и технологически насыщенной экономики. Экономические преимущества и потенциал ИИ в области кибербезопасности огромны.

Внедряя технологии ИИ, организации могут не только повысить уровень своей безопасности, но и добиться существенной экономии средств, создавая путь к устойчивому росту в условиях все более цифровой среды. Потому что в условиях, когда даже небольшие ошибки могут привести к катастрофе, из-за противника с более современными

методами и технологиями, необходимо соответствовать и соблюдать такой же уровень подготовки и даже выше, чтобы в будущем это не обернулось потерями, которые будет сложно восполнить и исправить возникшие проблемы. А создание благоприятных условий для бизнеса, инноваций и международного сотрудничества позволяет укреплять позиции страны на мировой арене. Внедрение инноваций способствует повышению эффективности экономики, предотвращению финансовых рисков и повышению конкурентоспособности.

Список использованных источников

1. Директива Президента Республики Беларусь «О приоритетных направлениях укрепления экономической безопасности государства» [Электронный ресурс].- Режим доступа: <https://pravo.by/document/?guid=3871&p0=P00700003>. - Дата доступа: 26.01.2024.

2. Цифровая безопасность как стратегический приоритет: новые вызовы и решения [Электронный ресурс].- Режим доступа: <https://roscongress.org/materials/tsifrovayabezopasnostkakstrategicheskiy-prioritet-novye-vyzovy-i-resheniya/>. - Дата доступа: 26.01.2024.

3. В 2023 году AI-разработчик Smart Engines представил 18 новых технологий [Электронный ресурс].- Режим доступа: <https://smartengines.ru/news/v-2023-godu-ai-razrabotchik-smart-engines-predstavil-18-novyh-tehnologij/>. - Дата доступа: 26.01.2024.

4. Использование больших данных в финансовом секторе и риски финансовой стабильности [Электронный ресурс].- Режим доступа: https://cisoclub.ru/wpcontent/uploads/bpattachments/335215/consultation_paper_10122021.pdf. - Дата доступа: 26.01.2024.

Контактная информация:

Карманова Ксения Дмитриевна

E-mail: xenomorphous@mail.ru

**ПРАКТИКА РАССМОТРЕНИЯ ЖАЛОБ В РАМКАХ
ПРОЦЕДУРЫ ЗАКУПКИ ТОВАРОВ ПО 223-ФЗ С
ПРИМЕНЕНИЕМ РАЗНОГО ПОДХОДА К УЧАСТНИКАМ С
РАЗНЫМИ СИСТЕМАМИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ**

Мещерягина В. А., Мусихин Ю. В.

*«Уральский государственный экономический университет», г.
Екатеринбург*

Аннотация. В статье авторы отвечают на вопрос можно ли назвать распространенным обжалование действий заказчика по применению разного подхода к участникам с разными системами налогообложения (плательщикам и неплательщикам НДС) и каковы последствия.

Ключевые слова: конкуренция, закупки, процедура закупки, жалобы, рассмотрение жалоб, НДС.

Актуальность исследования практической стороны рассмотрения жалоб в рамках процедуры закупки товаров по 223-ФЗ обусловлена поставленной задачей в Национальном плане развития конкуренции как одного из критериев оценки эффективности его реализации, а также оказания влияния на экономические отношения хозяйствующих субъектов [1, 2, 4].

Руководитель ФАС России Максим Шаскольский выступая перед Советом Федерации отметил значительные объемы поступивших жалоб от участников экономических отношений в 2023 году которые составили около 60 тысяч только в рамках закупок. По данным жалобам были проведены проверки и вынесено решений на 2,1 млрд рублей штрафов. Кроме этого возбуждено 39 уголовных дел.

Научное сообщество подключилось к рассмотрению данной проблемы, что привело к широкой дискуссии на научных просторах в форматах научных мероприятий (форумы, круглые столы, конференции и т.п.), научных исследованиях (гранты, государственные задания, при подготовке диссертационных исследований на соискание ученых степеней и т.д.) [3, 5].

Целью настоящего исследования является ответить на вопрос можно ли назвать распространенным обжалование действий заказчика по применению разного подхода к участникам с разными системами налогообложения (плательщикам и неплательщикам НДС).

В качестве объекта авторы определили деятельность Новосибирского УФАС России, а предмет – практика рассмотрения жалоб в рамках процедуры закупки товаров по 223-ФЗ с применением разного подхода к участникам с разными системами налогообложения.

Авторы проанализировали статистику поступивших жалоб в Новосибирское УФАС России (таблица 1).

Таблица 1 – Статистика жалоб, поступивших в Новосибирское УФАС России

Год	Всего рассмотрено жалоб	По 223-ФЗ
2023	195	129
2024	151	98
январь – март 2025	61	39

Следует отметить, что в составе 151 жалоб за 2024 год только 10 относительно порядок подачи ценового предложения НДС/без НДС. В 2025 году наблюдается резкое увеличение количества жалоб, связанных с порядком подачи ценового предложения НДС/без НДС. Так за январь-март 2025 года их количество составило 61 жалоба, при этом 60 не обоснованных и 1 обоснованная (ОАО «РЖД»).

В целом по всей совокупности жалоб практика Новосибирского управления показывает, что только 30% признаются обоснованными и 70% необоснованными.

Анализ жалоб позволил выявить структуру нарушений, которые авторы сформировали в 5 основных групп:

1. необоснованный отказ в допуске к участию в торгах;
2. установление в конкурсной документации условий, ограничивающих конкуренцию;
3. нарушение порядка определения победителя;
4. установление различных начальных цен торгов НДС/без НДС;
5. иное.

По результатам 1 квартала 2025 года можно назвать распространенным обжалование действий заказчика по применению разного подхода к участникам с разными системами налогообложения (плательщикам и неплательщикам НДС).

При этом данный подход может выражаться:

- в установлении двух значений НМЦ для участников с разными системами налогообложения;
- в сравнении ценовых предложений участников с приведением их к единому налоговому базису при оценке заявок;
- в начислении дополнительных баллов участникам-плательщикам НДС;
- обязывании победителя закупки заключить договор по цене меньшей, чем предложена им в ходе торгов.

Важно отметить, что регулятор в Письме ФАС России от 22.08.2018 N АД/66562/18 установил ряд положений ограничивающие действия Заказчика в рамках формирования требований и оценки ценовых предложений.

Территориальные органы ФАС России на практике работают по схеме проверка Положения заявки и документации на соответствие

антимонопольному законодательству. Рассмотрим следующий кейс Новосибирского УФАС России.

Податель жалобы жаловался на установление в Конкурсной документации (организатора закупки ООО «Аэрофинанс») критерия «Снижение налоговой нагрузки для заказчика», дискриминирующего участников – неплательщиков НДС.

При рассмотрении жалобы было установлено, что система оценки заявок предполагала начисление большего количества баллов участникам, применяющим общую систему налогообложения.

Участник закупки, не применяющий общую систему налогообложения, мог получить такое же количество баллов только в случае принятия на себя обязательства, в соответствии с ч.5 ст.173 НК РФ, выставить Заказчику счет-фактуру с выделением суммы налога, предусмотренного главой 21 НК РФ, и уплатить в бюджет указанную сумму налога.

Заказчик объяснял такое оценивание заявок снижением налоговой нагрузки для Заказчика.

Положение о закупке заказчика не содержит указания на такой критерий оценки как «снижение налоговой нагрузки для Заказчика», соответственно, установление такого критерия в закупочной документации является неправомерным

Комиссия Новосибирского УФАС России признала жалобу обоснованной и выдала предписание. Решение и предписание обжаловано в АС НСО, три инстанции которого подтвердили правоту Новосибирского УФАС (А45-5298/2023). Предписание исполнено.

Таким образом, недопустима дискриминация участников закупок посредством формирования системы оценки заявок предполагающей начисление большего количества баллов участникам, применяющим общую систему налогообложения.

Список использованных источников

1. Абрамова, Э. В. Предоставление скидки в виде уменьшения первоначально установленной цены / Э. В. Абрамова // Бухгалтерский учет в издательстве и полиграфии. – 2006. – № 5(89). – С. 5-7.
2. Добрецов, Г. Б. К вопросу уплаты НДС при поставках товаров из Госрезерва по государственным контрактам / Г. Б. Добрецов // Вестник Пермского института ФСИН России. – 2022. – № 2(45). – С. 104-112. – DOI 10.34988/2226-2326.2022.45.2.015.
3. Добрецов, Г. Б. Налог на добавленную стоимость в государственных закупках: расчеты по контракту и оплата налога / Г. Б. Добрецов // Современное общество и право. – 2023. – № 1(62). – С. 100-109.
4. Курдюмов, А. В. Современные подходы к оценке экономической эффективности федеральной контрактной системы / А. В. Курдюмов, Д. В. Шалабодов, И. С. Береснева // Экономика и предпринимательство. – 2017. – № 7(84). – С. 938-944.
5. Курдюмов, А. В. Реализация принципа обеспечения конкуренции контрактной системы при закупках товаров, работ, услуг в строительной сфере Свердловской области / А. В. Курдюмов, Д. В. Шалабодов, И. С. Береснева // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. – 2017. – № 8-1(55). – С. 70-76.

Контактная информация:

Мещерягина В.А.

metsheryagina@yandex.ru

Мусихин Ю.В.

kafedrakimp@yandex.ru

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОЦЕССОВ НА ПРИМЕРЕ УГОЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ С УЧЕТОМ СОСТАВЛЯЮЩИХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Михайлюк О.Н.

*«Уральский государственный горный университет», г.
Екатеринбург*

Аннотация: Статья посвящена технологиям искусственного интеллекта, которые находят своё применение во многих областях, включая и горнодобывающую промышленность. Рассмотрены конкретные данные предприятий Кузбасса, связанные с проблемой потерь и затраты на вывозке угля самосвалами на угольных разрезах. Сделан акцент на развитие беспилотного карьерного автотранспорта российского производства как основу повышения эффективности угольной промышленности.

Ключевые слова: Система управления карьерными самосвалами, искусственный интеллект, операционная эффективность, снижение издержек, горнодобывающие отрасли, экологическая безопасность.

Не секрет, что сегодня, как и в прежние времена, по крайней мере, последние сто лет, и наука и практика задают и решают вопросы, связанные с эффективностью работы, безопасностью труда и снижением затрат на производство.

В современном мире технологии искусственного интеллекта (ИИ) активно внедряются в различные сферы деятельности, включая горнодобывающую промышленность. Одним из перспективных и интересных направлений является разработка и внедрение систем

управления карьерными самосвалами на угольных разрезах в беспилотном режиме с использованием ИИ.

В последние годы горнодобывающая промышленность сталкивается с рядом серьезных вызовов, среди которых выделяются необходимость повышения эффективности и безопасности производственных процессов, а также снижение операционных затрат. В этом контексте актуальной становится задача внедрения беспилотных технологий в управление карьерными самосвалами на угольных разрезах. Данный подход не только соответствует общемировым трендам автоматизации и цифровизации, но и представляет собой стратегическое направление развития для горнодобывающих компаний, таких как УК «Кузбассразрезуголь», УГМК и прочие.

Если говорить о минусах, то традиционные методы управления карьерными самосвалами сопряжены с высокими затратами на оплату труда водителей, а также с рисками, связанными с человеческими ошибками и усталостью. В этом плане - беспилотные системы, управляемые ИИ, способны функционировать без перерыва, что увеличивает производительность и сокращает время простоя техники, кроме того, внедрение таких технологий может значительно повысить уровень безопасности на производстве. Карьерные работы связаны с определенными опасностями, такими как сходы грунта и столкновения техники. Использование ИИ позволяет более точно прогнозировать и предотвращать аварийные ситуации, что снижает вероятность несчастных случаев.

По мнению Литвина Я. О., анализ потерь и затрат, связанных с использованием простых самосвалов на угольных разрезах, является ключевым аспектом в оценке эффективности горнодобывающих операций. Традиционные методы эксплуатации карьерной техники сопряжены с рядом значительных издержек, которые сгруппированы в несколько категорий: операционные затраты, издержки, связанные с

простоями, затраты на техническое обслуживание и ремонт, а также потери, вызванные человеческим фактором [4]. Операционные затраты включают расходы на топливо, оплату труда водителей и вспомогательного персонала, а также затраты на обучение и повышение квалификации работников. В условиях роста цен на энергоресурсы и усложнения горных работ эти затраты становятся все более значительными, оказывая прямое влияние на себестоимость добычи угля.

На рисунке 1 рассмотрим потери угля при вывозке самосвалами.



Рисунок 1 – Потери угля при вывозе самосвалами *

* Составлено автором на основе: [15, 20]

Рассмотрим анализ потерь на угольных разрезах УГМК в Кузбассе, выделим несколько ключевых факторов, способствующих снижению эффективности транспортировки. Основной проблемой является то, что потери угля при открытой добыче и вывозке самосвалами достигают высоких значений, что обуславливается как техногенными факторами, так и неоптимальными методами работы автотранспорта. Например, на старых горизонтах потери могут

составлять от 50% до 60% [5]. Практически потери варьируются от 0,8% до 4,9%, что в среднем составляет около 4,8% [6].

Кроме этого, важно учитывать влияние влаги на уголь. Повышенная влажность может приводить к смерзанию угля, создавая проблемы во время транспортировки [3]. Эта особенность особенно выражена в зимний период, что требует постоянного мониторинга и применения дополнительных мер для обеспечения эффективности работы самосвалов.

По данным Горного информационно-аналитического бюллетеня еще 10 лет назад, уже писали, что в целях снижения потерь угля необходимо внедрение системного подхода к организации процесса транспортировки, учитывающего как технические аспекты, так и геологические условия [1].

Развитие беспилотного автотранспорта может предложить новые решения для повышения эффективности вывозки угля. Беспилотные самосвалы способны работать в круглосуточном режиме, что минимизирует время простоя и максимизирует использование техники. Такие технологии также могут учитывать сложные геологические условия, адаптируя алгоритмы для оптимизации маршрутов транспортировки.

В перспективе, автоматизированные системы управления самосвалами смогут снизить объем потерь, обеспечив более высокий уровень точности в расчете необходимых натеков и поставок [14]. Однако для эффективного внедрения таких технологий необходимо преодолеть существующие барьеры, связанные с высокими первоначальными затратами на автоматизацию и необходимостью изменений в организационной структуре любой горнодобывающей компании.

Перспективы развития беспилотных карьерных самосвалов в угольной промышленности, особенно в регионе Кузбасса, выглядят

весьма обнадеживающими в контексте глобальных тенденций к автоматизации и внедрению инновационных технологий. Одним из ключевых факторов, способствующих этому развитию, является стремительное совершенствование технологий искусственного интеллекта и машинного обучения, которые позволяют создавать более сложные и адаптивные системы управления техникой. Благодаря этим технологиям беспилотные самосвалы могут не только выполнять заданные маршруты, но и адаптироваться к динамически изменяющимся условиям работы, что значительно повышает их эффективность и безопасность эксплуатации.

В РФ Правительство активно поддерживает работы, направленные на создание новой техники. Примером может служить Комплексная научно-техническая программа полного инновационного цикла (КНТП), утвержденная распоряжением от 11.05.2022 № 1144-Р.

По данным статистики, количество опубликованных патентов, касающихся систем беспилотного движения карьерного самосвала и цифровых систем диспетчеризации в год возросло почти в четыре раза за последние пять лет.

Еще одним перспективным направлением развития является интеграция беспилотных самосвалов в единую цифровую экосистему умного карьера.

Однако, несмотря на очевидные преимущества, внедрение беспилотных технологий сопряжено с рядом вызовов, включая необходимость значительных первоначальных инвестиций и адаптации существующей инфраструктуры. Кроме того, требуется разработка соответствующей нормативно-правовой базы, которая будет регулировать использование беспилотных транспортных средств в промышленности, обеспечивая их безопасную эксплуатацию. В этом контексте важно сотрудничество между государственными органами,

научными учреждениями и промышленными предприятиями для создания условий, способствующих внедрению инноваций.

В долгосрочной перспективе развитие беспилотных карьерных самосвалов может существенно трансформировать угольную промышленность, делая ее более эффективной, безопасной и экологически устойчивой. Для таких регионов, как Кузбасс, это не только возможность повысить конкурентоспособность на мировом рынке угля, но и шаг к созданию высокотехнологичной и инновационной экономики, способной отвечать на вызовы современного мира.

Продолжая рассматривать перспективы развития беспилотных карьерных самосвалов, важно отметить, что значительное внимание уделяется вопросам безопасности и надежности этих технологий. Современные системы управления оснащаются множеством датчиков, камер и других устройств, которые обеспечивают полное восприятие окружающей среды и позволяют самосвалам безопасно передвигаться даже в сложных условиях карьера. Искусственный интеллект и алгоритмы машинного обучения играют ключевую роль в обработке этих данных, позволяя технике принимать оптимальные решения в реальном времени, минимизируя риски столкновений и аварий.

На международной арене уже существует несколько примеров успешного внедрения беспилотных технологий в горнодобывающей отрасли. Компании, такие как Rio Tinto и BHP, активно используют автономные системы на своих рудниках, демонстрируя значительное повышение эффективности и снижение затрат. Эти примеры служат важной основой для дальнейшего развития подобных технологий в других странах, включая Россию, где угольная промышленность была и остается, одним из ключевых секторов экономики.

Нельзя не согласиться, с мнением Дубинкина Д.М., в части важности такого аспекта для успешного внедрения беспилотных

систем, как подготовка квалифицированных кадров. Только специалисты своего дела способны обслуживать и управлять новыми технологиями. Это значит необходимо пересмотреть существующие в России образовательные программы, учитывая, что российские вузы перейдут на специалитет с 1 сентября 2026 года, а также создание новых курсов, ориентированных на подготовку специалистов в области автоматизации и искусственного интеллекта [2].

Необходимо продолжать и наращивать темпы развития сотрудничества между университетами, исследовательскими центрами и промышленными предприятиями, для обеспечения доступных условий получения знаний, умений и навыков.

Резюмируя вышесказанное, отмечаем, что технологии искусственного интеллекта, существенно продвигают вперед вопросы эффективности и безопасности производственных процессов, становятся двигателем инновационного развития той местности, где происходит их применение. Но чтобы цели имели синергетический эффект необходим комплексный подход, состоящий из финансовой, технологической, научной, градостроительной составляющей, а также энергичное сотрудничество между всеми заинтересованными сторонами.

Список использованных источников

1. Гарина Е.А., Жиронкин С.А. К расчету потерь угля при ведении добычных работ мехлопатами и обратными гидравлическими лопатами // Горный информационно-аналитический бюллетень (научно-технический журнал). 2015. №S1-1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-raschetu-poter-uglya-pri-vedenii-dobychnyh-rabot-mehlopatami-i-obratnymi-gidravlichesкими-lopatami>
2. Дубинкин Д.М., Аксенов В.В., Пашков Д.А. ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ БЕСПИЛОТНЫХ КАРЬЕРНЫХ САМОСВАЛОВ // Уголь.

2023. №6 (1168). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tendentsii-razvitiya-bespilotnyh-kariernyh-samosvalov>

3. Захаров В.Е., Прохоров Д.В., Гаврилов В.Л. Потери энергетической ценности рядового угля при доставке до арктических потребителей Республики Саха (Якутия) // Известия высших учебных заведений. Проблемы энергетики. 2013. №5-6. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/poteri-energeticheskoy-tsennosti-ryadovogo-uglya-pri-dostavke-do-arkticheskikh-potrebiteley-respubliki-saha-yakutiya>

4. Литвин Я. О. Расчет затрат на перемещение горной массы карьерными автосамосвалами // Вестник Кузбасского государственного технического университета. 2011. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/raschet-zatrat-na-peremeschenie-gornoy-massy-karernymi-avtosamosvalami>

5. Плаkitкин Ю.А., Плаkitкина Л.С., Дьяченко К.И. Технологические импульсы, генезис и перспективы технологического развития угольной отрасли России. 2. Прогнозируемые технологические импульсы в угольной отрасли России в среднесрочной и долгосрочной перспективе // Уголь. 2020. №7 (1132). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tehnologicheskie-impulsy-genezis-i-perspektivy-tehnologicheskogo-razvitiya-ugolnoy-otrasli-rossii-2-prognoziruemye-tehnologicheskie>

6. Пурэв Р., Цэдэндорж С., Сурмаажав Д. Исследование потерь и разубоживания угля // Горный информационно-аналитический бюллетень (научно-технический журнал). 2008. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/issledovanie-poter-i-razubozhivaniya-uglya>

Контактная информация

Михайлюк Оксана Николаевна

E-mail: O_mikhajluk@mail.ru

**ПРОЕКТНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ МСБ С ПОМОЩЬЮ
ЦИФРОВОГО РУБЛЯ – НОВЫЙ ИНСТРУМЕНТ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ И ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
ГОСУДАРСТВА**

Накаряков А. А.

«Уральский Федеральный Университет

Имени Первого Президента России Б.Н. Ельцина», г. Екатеринбург

Шатковская Е.Г.

«Уральский государственный горный университет», г. Екатеринбург

Жигас М.Г.

«Байкальский государственный университет", г. Иркутск

Аннотация. В статье рассматривается эффект от нового финансово-кредитного инструмента для МСБ - проектное финансирование МСБ с помощью цифрового рубля, который позволяет решить стратегические задачи государства, связанные с экономической и финансовой безопасностью государства.

Ключевые слова: экономическая и финансовая безопасность, малый и средний бизнес (МСБ), цифровой рубль, финансовые инструменты, проектное финансирование, безопасность государства, цифровая экономика.

Экономическая безопасность России, по мнению множества авторов, является системообразующей безопасностью государства, т.к. обеспечивает надлежащее функционирование прочих элементов целостной национальной безопасности государства, включающих такие как: энергетическая безопасность, продовольственная и сырьевая безопасность, технико-производственная безопасность, транспортная безопасность, управленческая безопасность, демографическая

безопасность, экологическая безопасность, информационная безопасность, технологическая безопасность, военная безопасность, финансовая безопасность, причем каждый из этих элементов можно дополнительно рассматривать на трех уровнях – международный, внутригосударственный, субъектный.

Финансовая безопасность - это способность самостоятельно осуществлять финансовую политику в соответствии с национальными интересами, в т.ч. формировать финансовые потоки в тех объемах, которые необходимы для выполнения государственных задач. Условием обеспечения финансовой безопасности является нейтрализация влияния финансовых кризисов на социально-политическую и экономическую системы, предотвращение вывоза капитала за границу, предотвращение конфликтов при распределении национальных бюджетных средств, привлечение средств иностранных инвесторов, обеспечение доступности денежных средств в соответствии с утвержденным государственным бюджетом [1]. Например, невозможно надлежащим образом осуществить военную безопасность при отсутствии финансовой самостоятельности и стабильного материального обеспечения со стороны государства. Осуществление экологической безопасности невозможно без безопасности экономической, поскольку первая не приносит существенных финансовых поступлений, а расходы на ее осуществление достаточно велики [2].

Если экономическая безопасность является системообразующей безопасностью государства, то финансовая безопасность является инструментом функционирования экономической безопасности, потому что деньги это и ресурс, и инструмент управления, и инструмент контроля. В данном аспекте выделим для анализа только существующие финансово-кредитные отношения между МСБ и государством, а также попробуем сформулировать новые рекомендации, целью которых является совершенствование финансово-кредитных отношений между МСБ и государством в условиях развития экономической безопасности,

с последующей целью роста доли МСБ в ВВП России преимущественно в несырьевых секторах экономики.

МСБ для экономики и для социальной жизни государства чрезвычайно важно: в российской экономике 76 млн человек занятых, из них более 31 млн — в секторе МСП [3]. Формально развитие малого и среднего бизнеса стало частью государственной социально-экономической политики в 2007 году — поддержание конкурентоспособности небольших компаний и оказание им содействия в продвижении товаров и услуг, рост числа МСП и занятости в этом секторе, их доли в ВВП и налоговых доходах бюджета. Далее была введены следующие меры:

- патентная система налогообложения для ИП, регионам разрешено устанавливать налоговые каникулы (сначала для ИП, а затем и МСП);
- специальные налоговые режимы для малого бизнеса;
- создание Корпорации МСП — специализированного института развития, координирующего оказание поддержки предпринимателям;
- установление квот на закупки у МСП для государственных заказчиков и компаний с госучастием;
- национальный проект «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» [4].

Российская практика в разработке мер поддержки МСБ отличается консерватизмом: в перечне мер поддержки присутствуют такие инструменты как льготное финансирование, выдача грантов, информационная и маркетинговая поддержка, субсидии. В результате к 2024 году в сфере МСБ занято 25 млн. человек, 32,5% - доля МСП в ВВП страны, 10% - доля экспорта субъектов МСП в общем объеме несырьевого экспорта [5].

На текущий момент Россия достигла целевого количества субъектов МСБ и теперь необходимо переводить количество в качество. Дальнейшую точечную поддержку МСП власти намерены сконцентрировать в приоритетных отраслях. Среди целей к 2030 году

(их планируется установить в новой версии нацпроекта) — увеличение доли средних предприятий в два раза, увеличение вклада МСП в ВВП на 3 п. п., до 28%, рост доходов на одного работника в секторе почти на четверть. Новый план разрабатывался Минэкономки совместно с «Корпорацией МСП» и деловыми объединениями. Учитывая уход с российского рынка международных поставщиков и ограниченные возможности бюджета, сфокусировать точечную поддержку сектора (программы льготного кредитования, лизинг оборудования, зонтичные поручительства и так далее) власти рассчитывают в приоритетных отраслях. Это — обрабатывающая промышленность, IT, инжиниринговые центры, технологические компании, туризм. Предполагается, что к 2030 году в них будет работать четверть всех компаний МСП [6]. Особое внимание в правительстве уделяют развитию инновационного предпринимательства: с 2014 года в рамках деятельности Фонда содействия инновациям поддержку получили более 600 компаний, нацеленных на запуск собственного производства на сумму более 6,5 млрд руб.; в 2019 году фонд вложил еще свыше 3,5 млрд руб. более чем в 220 проектов малого бизнеса. Минэкономразвития содействует встраиванию участников инновационных кластеров в программы инновационного развития компаний с государственным участием, говорит директор центра «Российская кластерная обсерватория» Института статистических исследований и экономики знаний НИУ ВШЭ Евгений Куценко: «Программа поддержки промышленных кластеров Минпромторга России действовала похожим образом, субсидируя те же малые и средние предприятия под заявленный спрос со стороны крупных компаний в поставщиках качественно нового уровня» [4]. Проектное финансирование с использованием цифрового рубля, по мнению авторов, поспособствует решению обозначенных вопросов.

Основной характеристикой проектного финансирования можно назвать целевое использование средств. Цифровой рубль позволяет привлекать крупные суммы для реализации проектов, часто

используется для разработки инновационных проектов и внедрения новых технологий [7]. Проектное финансирование основывается на создании электронного реестра потребностей для государства и бизнеса на разработку товаров для импортозамещения, инновационные разработки, технологические концепции и пр. С целью минимизации рисков нецелевого использования денежных средств, решение каждой задачи по принципу проектного финансирования делится на несколько этапов, например, разработка концепции, разработка тестового экземпляра, разработка тестовой партии, промышленное производство. Преимущество электронного реестра заключается в том, что у заказчика будет обязанность провести экспертизу предложенных решений и выбрать то, на которое от государства будет выделяться целевое финансирование, при этом заказчик-инициатор должен обосновать важность и ценность запрашиваемого решения или продукта. В итоге заказчик получает возможность реализации задач силами МСБ и за счет поддержки со стороны государства МСБ может выбирать направления для своего развития, где он гарантировано получит оплату. Далее на утвержденные проекты государство выделяет финансирование с помощью цифрового рубля, что за счет технологий цифрового рубля способно отследить целевое использование выделенных средств.

В результате за счет использования проектного финансирования МСБ с помощью цифрового рубля формируется дополнительная экономическая и финансовая безопасность государства – увеличивается количество инновационных проектов; реализация которых влияет на ВВП; повышается отдача на каждый инвестированный рубль в МСБ; проще проходит внедрение цифрового рубля в экономику страны; экономятся бюджеты крупного бизнеса на разработку инновационных и технологических решений; растет внутренний спрос и закупки за счет удовлетворения сформированных потребностей силами МСБ; происходит качественный рост внутри МСБ от микро компании к средней.

Примеры решения стратегических задач государства:

1) Увеличение доли средних предприятий в два раза – за счет гарантированного сбыта и целевого проектного финансирования увеличивать объемы бизнеса становится проще и выгодней, в т.ч. за счет эффекта масштаба.

2) Увеличение вклада МСП в ВВП на 3 п.п., до 28% - если проектное финансирование направить на решение потребностей внутренних заказчиков, рост вклада МСП в ВВП России за счет развития внутреннего производства.

3) Рост доходов на одного работника в секторе МСБ на 25% - проектное финансирование с помощью цифрового рубля потребует повышенного внимания со стороны руководства на анализ целевого расходования денежных средств, что в итоге повысит доходность предприятия в целом и в расчете на одного работника, в частности.

4) Стимулирование развития МСБ в приоритетных секторах промышленности: обрабатывающая промышленность, IT, инжиниринговые центры, технологические компании, туризм.

5) Развитие инновационного предпринимательства – минимальный бюджет, значительно более низкий, чем инновационные разработки силами крупного бизнеса.

Проведенное исследование свидетельствует о больших перспективах в использовании проектного финансирования МСБ с помощью цифрового рубля и укреплении экономической и финансовой безопасности государства.

Список использованных источников

1. Экономическая безопасность России [Электронный ресурс]: учебное пособие : в 3 ч. / под общ. ред. Т.А. Бондарской. – Тамбов: Изд-во ФГБОУ ВО «ТГТУ», 2018. ISBN 978-5-8265-1858-8.

2. Варбузов А.М. Корректировка механизма национальной экономической безопасности РФ: понятие, угрозы и пути решения в условиях экономической нестабильности / А. М. Варбузов, А. А.

Канкулова, И. В. Павлова // Modern Economy Success. – 2024. – № 2. – С. 151-159. – DOI 10.58224/2500-3747-2024-2-151-160. – EDN CTXNJE.

3. Заливать бизнес деньгами — неэффективно, это замкнутый круг». Замглавы Минэкономики Татьяна Илюшникова о горизонтальной модели поддержки МСП – Текст : электронный – URL : [https://cmbrb.ru/news/zalivat-biznes-dengami-neeffectivno-eto-zamknutyu-krug-zamglavy-minekonomiki-tatyana-ilyushnikova-o-/](https://cmbrb.ru/news/zalivat-biznes-dengami-neeffectivno-eto-zamknutyu-krug-zamglavy-minekonomiki-tatyana-ilyushnikova-o/) (дата обращения: 08.03.2025 г.)

4. Экономика малых дел. Как государство стимулирует предпринимательство – Текст : электронный – URL : <https://plus.rbc.ru/specials/malyj-i-srednij-biznes-gospodderzhka-predprinimatelstva-v-rossii> (дата обращения: 10.03.2025 г.)

5. Роль и значение малого и среднего бизнеса в экономике страны – Текст : электронный – URL : <https://apni.ru/article/8857-rol-i-znachenie-malogo-i-srednego-biznesa> (дата обращения: 11.03.2025 г.)

6. Лучше больше, да лучше/ Малому и среднему бизнесу предписано стать качественнее – Текст : электронный – URL : <https://www.kommersant.ru/doc/6198331> (дата обращения: 07.03.2025 г.)

7. О. Г. Голиченко. Национальная инновационная система России: состояние и пути развития//Вопросы экономики. 2007. № 7. С. 155-157.

Контактная информация:

Накаряков Александр Александрович

E-mail: a.a.nakaryakov@mail.ru

Шатковская Екатерина Григорьевна

E-mail: egshatkovskaya@gmail.com

Жигас Маргарита Герутисовна

E-mail: gigasmg@mail.ru

СУЩНОСТЬ КАТЕГОРИИ «ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПРОСТРАНСТВО» В КОНТЕКСТЕ РЕГИОНАЛЬНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

Павлыш Э.В., Дрозд Е.М.

*«Витебский государственный университет имени П.М. Машерова»,
г. Витебск, Республика Беларусь*

Аннотация. Статья посвящена анализу и систематизации существующих подходов к определению категории «экономическое пространство» в условиях геоэкономической турбулентности. Рассмотрен ряд существующих определений, выделены философские, географические и экономические аспекты понятия, его свойства.

Ключевые слова: экономическое пространство, территория, хозяйственная деятельность, экономический объект, субъект

Введение. Современный этап развития социума характеризуется тектоническими сдвигами в формах и характере отношений между социально-экономическими системами всех уровней, начиная от субъектов международных экономических и политических отношений и заканчивая территориальными элементами национальных экономических систем. Присущая текущему моменту геоэкономическая «турбулентность», обусловленная комплексом взаимосвязанных и взаимовлияющих процессов глобализации, деглобализации, новой экономической регионализации, реформирования архитектуры международных отношений и систем региональной безопасности, а также волатильностью конъюнктуры мировых рынков и глобальной системы финансовых отношений, происходящих на фоне глубокой цифровой трансформации социальной и экономической среды, требуют непрерывной актуализации существующих подходов к формированию всех уровней

экономической политики. Вышесказанное обуславливает актуальность не только методологических, но и теоретических исследований многих традиционных аспектов региональной экономики и пространственной организации народного хозяйства.

В связи с этим, *целью данной статьи* является систематизация и обобщение существующих подходов к определению категории «экономическое пространство» с точки зрения региональных исследований в условиях геоэкономической турбулентности.

Результаты и их обсуждение. Вопросы пространственной организации экономики традиционно являются узловыми в формировании стратегических направлений, форм и методов реализации политики воспроизводства социально-экономических систем на макро- и мезо- уровнях. Территория, наряду с населением и системой управления, выступает одним из трёх ключевых признаков социально-экономической системы как таковой, а в контексте хозяйственных отношений именно пространственно-территориальный аспект выводит управленческий дискурс за рамки теоретической экономической абстракции – в плоскость практической деятельности.

В контексте вазимоувязки теории и практики ключевым звеном, формирующим предпосылки концептуализации стратегического планирования и программирования экономического развития, является категориальный аппарат. Действительно, управление экономическим объектом подразумевает формирование целевых установок, основанных на существующем и желаемом состоянии объекта управления. Детерминация характеристик, необходимых для оценки текущего и формирования желаемого состояния объекта подразумевает его декомпозицию на составляющие. Данный процесс невозможен вне и помимо общего представления о том, что, собственно, необходимо декомпозировать, то есть конкретного определения сущности и содержания теоретического понятия (категории), от которого уже и возможно отталкиваться при выделении конкретных компонентов анализа.

В отношении категории «экономическое пространство» можно

констатировать, что её содержание никогда не было и не может быть однозначно сформулировано вне контекста целей, задач и сферы научного исследования либо практической деятельности. Междисциплинарность и неоднозначность данного понятия обусловлены комплексностью его применения (и в науке, и в практике). Пространственный контекст подразумевает сочетание инструментов и подходов экономической географии и геополитики (геоэкономики), в рамках которых изучается распределение и движение ресурсов между конкретными объектами (системами), в то время как социальный аспект исследует экономическое взаимодействие социальных групп и требует подключения социологического инструментария.

Вместе с тем, в научной литературе можно выделить достаточно много формулировок определения данной категории, сочетающих различные аспекты понятия. Так, академик А.Г. Гранберг утверждал, что экономическое пространство – это «...это насыщенная территория, вмещающая множество объектов и связей между ними: населенные пункты, промышленные предприятия, хозяйственно освоенные и рекреационные площади, транспортные и инженерные сети и т.д.» [1, с.25]. От данного определения отталкивается С.К. Шардан, дополняя его свойствами участия в иерархичной среде, в частности, отмечая, что названные выше элементы имеют «свое внутреннее пространство и связи с внешним пространством» [2, с.52].

Ряд исследователей существенно сужают трактовку, фактически подразумевая под экономическим пространством географическую либо административную среду, дополненную экономическими объектами. В частности, по мнению О.В. Иншакова «экономическое пространство представляет собой сферу, охватывающую, территорию, аэроторию и акваторию в пределах административных границ территориального образования, в котором протекают различные социально-экономические процессы, в том числе экономические взаимоотношения и взаимодействия людей и хозяйствующих субъектов» [3, с. 175]. Ещё более контекстно, следуя географическому подходу, формулирует содержание категории О.Б. Малахова, предлагающая понимать под

экономическим пространством «определенную географическую территорию, границами которой являются экономические или иные выгоды потребителей продукции и услуг, производимых в рассматриваемом регионе» [4, с.116].

Не отрицая возможности применения столь узкого подхода в контексте конкретного исследования, всё же осмелимся предположить, что подобное определение существенно ограничивает как исследователя, так и практика в вопросах структурирования и анализа. По нашему мнению, определяя частную категорию «экономического пространства» необходимо отталкиваться от более широкого философского определения категории «пространство» вообще. Энциклопедические источники определяют его, как всеобщую форму существования материи, образующую единство с категорией времени, обладающую свойствами протяженности в неограниченном количестве измерений, и являющуюся вместилищем различных объектов, характеристикой их взаиморасположения, средой протекания событий, процессов, взаимодействий.

Таким образом, экономический характер пространству придают не только экономические объекты, расположение которых естественно обладает конкретными географическим координатами, но в первую очередь субъекты, осуществляющие экономическое взаимодействие с объектами и друг с другом, а также хозяйственные процессы, в нём протекающие. Исходя из данного предположения, считаем рациональным сконцентрироваться на деятельностном аспекте категории экономического пространства.

Так, О.А. Бияков предлагает под экономическим пространством понимать «систему отношений между хозяйствующими субъектами, реализующими частные экономические процессы, и субъект совокупного экономического процесса по формированию ожидаемого результата их деятельности» [5]. Если смещать акцент на свойство пространства как вместилища (объектов, процессов, взаимодействий), внимания заслуживает определение Г.Х. Батова, который предлагает понимать под экономическим пространством «место воспроизводства

системы жизнедеятельности человека, обладающей свойствами самоорганизации» [6, с.5].

Интеграция географического, философского и регионально-экономического дискурсов отражена в определении экономического пространства, сформулированном В.Н. Василенко, по мнению которого экономическим пространством может считаться «соответствующая сложившемуся уровню развития экономических и социальных отношений форма координации (организации) и позиционирования отдельных материальных объектов или элементов производительных сил, проявляющаяся в установлении определенного порядка их вовлечения и взаимодействия в общественном производстве (посредством хозяйственных связей) и соблюдения закономерностей движения во времени (в любой момент и без ограничений его продолжительности)» [7, с. 56].

Выводы. Проведенный в данной работе анализ существующих подходов к определению содержания категории «экономического пространства» подтверждает как его неоднозначность, так и многогранность. В связи со спецификой каждого конкретного исследования трактовка может варьироваться от узкой интерпретации как географической территории, вмещающей в себя пространственные координаты экономических объектов до более широкой, раскрывающей категорию как систему и среду («вместилище») экономических связей и отношений между хозяйствующими субъектами, социальными группами, индивидами.

Важным аспектом формирования теоретических подходов к определению экономического пространства является интеграция философской, географической и социально-экономической составляющих, позволяющая рассматривать экономическое пространство и как динамическую систему, и как среду протекания социально-экономических процессов. Это особенно актуально в условиях геоэкономической турбулентности, когда традиционные модели управления и планирования требуют совершенствования.

Список использованной литературы

1. Гранберг А. Г. Основы региональной экономики. М.: ГУ ВШЭ, – 2001. – 495 с.
2. Экономическое пространство региона и показатели характеризующие его развитие / С. К. Шардан, М. Р. Кипкеева, Э. М. Гербекова, Ж. П. Хамукова // Научные известия. – 2020. – № 21. – С. 51-56
3. Иншаков О. В., Фролов Д. П. Экономическое пространство и пространственная экономика // Экономическая наука современной России. – № 4.– 2005. – С. 174–180
4. Малахова О. Б. Предпосылки применения гравитационных моделей региональной экономики для выбора стратегических направлений развития приграничного региона // Альманах современной науки и образования. – 2009. – № 3. – С. 113-116
5. Бияков, О. А. Теория экономического пространства: методологический и региональный аспекты / О. А. Бияков ; Кузбасский государственный технический университет им. Т.Ф. Горбачева. – Томск: Национальный исследовательский Томский государственный университет, 2004. – 151 с.
6. Батов Г.Х. Экономическое пространство: проблемы становления в регионе // Региональная экономика: наука и практика. – 2014. – №42(369). – С. 2–11
7. Василенко, В. Н. Экономическое пространство и формы пространственной организации хозяйства и населения / В. Н. Василенко // Вестник Дагестанского государственного университета. Серия 3: Общественные науки. – 2017. – Т. 32, № 3. – С. 55-63

Контактная информация:

Павлыш Эдуард Владимирович,

E-mail: eduard.pavlysh@mail.ru ;

Дрозд Елена Михайловна,

E-mail: elena_1998-1998@mail.ru

СИНЕРГИЯ УЧЕТА ДАННЫХ И ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА

Панков Д.А.

«Белорусский государственный экономический университет», г.

Минск

Мякинська В.В.

«Белорусский государственный университет пищевых и химических технологий», г. Могилев

Аннотация. Статья посвящена рассмотрению принципиально нового подхода к организации и ведению бухгалтерского учета, суть которого заключается в совместном взаимодействии элементов учетно-аналитической системы и искусственного интеллекта. Синергический эффект достигается за счет «умной» автоматизации элементов метода бухгалтерского учета, таких как оценка, документирование, счета, калькуляция, отчетность, двойная запись и появление новых качеств таких систем, работающих в режиме Real-Time Accounting – учета в реальном времени. Синергия учета и искусственного интеллекта нацелена на дальнейшее повышение скорости получения, достоверности, своевременности и комплексности информации о деятельности экономических субъектов.

Ключевые слова: информационные технологии, машинное обучение, бухгалтерский учет, искусственный интеллект, синергия.

Введение. Успешное решение приоритетных задач социально-экономического развития современного государства невозможно без эффективного широкомасштабного использования существующих и разработки новых цифровых технологий. Одним из самых значимых достижений цифровых технологий является развитие искусственного интеллекта (ИИ). Эта прорывная технология открывает беспрецедентные возможности в ключевых секторах экономики и

общества в целом. ИИ позволяет использовать человеческое мышление, имитировать поведение, выполнять сложные задачи. Процессам цифровой трансформации уделяется повышенное внимание на самом высоком международном и национальном уровне. В феврале 2025 года в Париже проходил саммит по вопросам действий в области AI Action Summit. По его окончании 58 стран подписали декларацию об «открытом», «инклюзивном» и «этичном» развитии ИИ. В Республике Беларусь идет поступательное широкомасштабное проникновение парадигмы ИИ в различные сферы деятельности. В настоящее время ведется разработка проекта модельного закона о технологиях ИИ для стран СНГ, который планируется завершить в 2025г. Важным шагом в развитии технологий ИИ стало открытие в Минске центра (Scientific Artificial Intelligence center, AI-center) на базе офиса цифровизации НАН Беларуси. Центр создан 27 февраля 2025 года в рамках сотрудничества Объединенного института проблем информатики НАН Беларуси и ООО «Инновации интеллекта» – резидента Китайско-белорусского индустриального парка «Великий камень» [1].

Таким образом, очевиден факт, что ИИ становится атрибутом «новой эры», с огромным потенциалом. Одним из направлений использования ИИ является управление предприятием. Бухгалтерский учет, являясь одной из основной функцией управления, представляет собой непрерывный сбор и систематизацию данных о материальном положении организации, подготовке на основе этой информации различных форм отчетности. Цифровизация экономики предопределила использование информационных технологий в бухгалтерском учете, в результате чего повысилась эффективность работы бухгалтера: упрощение организации и ускорение скорости обработки информации, оперативное формирование отчетов, снижение вероятности ошибок и другие. Проникновение ИИ в бухгалтерский учет обусловлены меняющимися способами сбора, обработки и предоставления информации, ускорением процессов гармонизации и интеграции с различными информационными ресурсами и цифровыми системами. Традиционные программы по автоматизации

бухгалтерского учета, анализа и аудита уйдут с рынка программного обеспечения (либо будут модернизированы), на смену стандартным алгоритмам ввода, обработки, систематизация и анализа данных придут мини-боты, машинное обучение и программные роботы.

Цель исследования – качественная оценка возможности получения синергического эффекта от кооперации бухгалтерского учета и ИИ. Задачами исследования являются: определение феномена «синергия» в бухгалтерском учете; определение места и роли ИИ в создании синергического эффекта от взаимосвязи и взаимодействия с бухгалтерским учетом; оценка трансформации содержания методов бухгалтерского учета под воздействием, внедряемых в учетный процесс инновационных цифровых технологий – ИИ.

Объект исследования – совместная созидательная кооперация бухгалтерского учета как информационно-аналитической системы и ИИ. Предмет исследования – трансформация элементов метода бухгалтерского учета под влиянием «умной» автоматизации.

Основная часть. Несмотря на огромное количество публикаций феномен синергии, все еще остается недостаточно исследованным как в отношении понимания сути этого понятия, так и по вопросам классификации видов синергии. В современной зарубежной и отечественной экономической литературе существует огромное количество определений понятий «синергия» и «синергический эффект» [2]. Обобщая существующие современные разработки в области теории синергии, можно выделить следующие принципиальные положения, которые будут заложены в понятие «синергия» рассматриваемой области:

во-первых, использование системного подхода, что предполагает рассмотрение предприятия как целостной системы, позволяющей проводить исследование организации в единстве ее составных частей, неразрывно связанных с внешней средой.

во-вторых, ИИ рассматривается как надежный «помощник», а не замена бухгалтера, способный вывести бухгалтерскую деятельность на качественно новый уровень;

в-третьих, бухгалтерский учет рассматривается как учетно-аналитическая система, интегрирующая совокупность взаимосвязанных и взаимодействующих элементов бухгалтерского, управленческого, налогового учета, анализа и контроля, обеспечивающих бизнес-процессы информацией о фактах и явлениях субъекта хозяйствования, необходимой для принятия эффективных управленческих решений, посредством ее измерения, сбора, обработки, сохранения, обобщения, анализа и контроля.

Вышеуказанные положения легли в основу предлагаемого нами определения синергия в бухгалтерском учете. Синергия – это взаимодействие элементов учетно-аналитической системы и ИИ, нацеленное на появление особых системных свойств, не присущих её элементам по отдельности. Под синергическим эффектом нами понимается системный эффект, эмерджентность, которая появляется как раз благодаря появлению новых качеств системы для повышения эффективности бухгалтерского учета. К таким качествам можно отнести: предсказательность, предикативная аналитика, учет и анализ данных в режиме Real-Time Accounting, контроллинг, позволяющий исключить (минимизировать) преднамеренные и непреднамеренные ошибки в учете, выявлять факты мошенничества, справедливая и беспристрастная оценка активов, учет переменных затрат (часть из которых сейчас признаются постоянными или условно постоянными), прогнозирование, оценка рисков и соблюдение нормативных требований и другие.

На рисунке 1 приведена схема эволюции применения цифровых технологий в учетно-аналитической практике бухгалтера.

С переходом на цифровые технологии меняется модель бухгалтерского учета, одним из основных элементов которой является метод. Под влиянием цифровых технологий меняется мышление человека, технология формирования учетной и отчетной информации, следовательно, происходит трансформация элементов метода бухгалтерского учета за счет «умной» автоматизации. Рассмотрим лишь некоторую часть таких эволюций.

Счета и двойная запись. Программная роботизация позволит осуществлять двойную запись хозяйственной операции автоматически, определяя на основе данных типа такой операции счета учета, участвующие в бухгалтерской проводке.

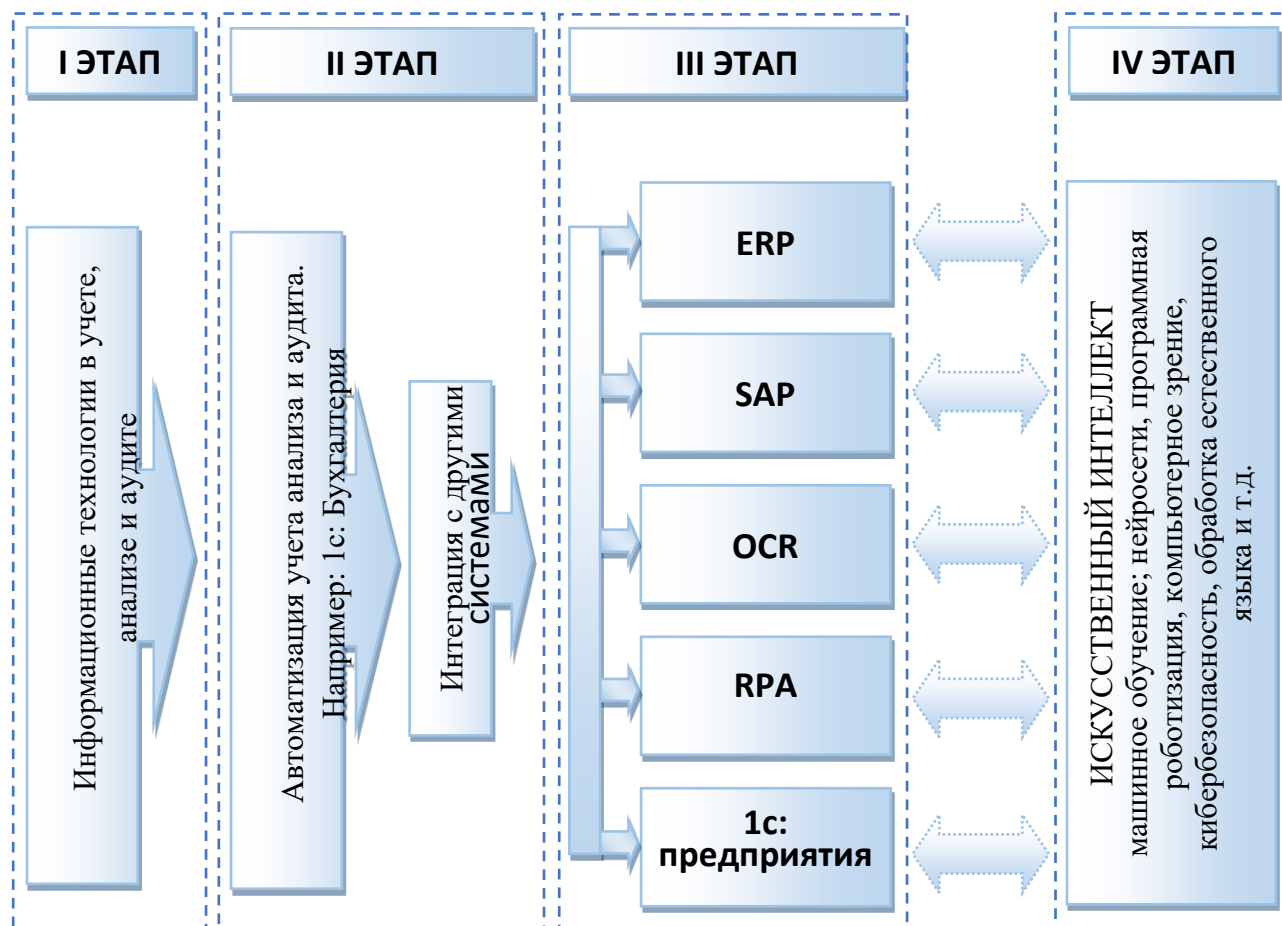


Рисунок 1 –Эволюция цифровых технологий в учет, анализе, аудите

Документация. Меняется способ оформления хозяйственных операций: автоматическое распознавание документов, оцифровка и последующее архивирование данных, внутренний аудит неточностей и математических ошибок в документации без участия бухгалтера,

Инвентаризация. Создание интерактивного паспорта недвижимости позволит проводить проверку наличия объектов недвижимости без реального посещения объектов.

Отчетность и бухгалтерский баланс. Появляется возможность оперативного составление финансовых отчетов и подготовки

документации для проведения аудита, создание динамических отчетов на основе анализа больших данных с рекомендациями по улучшению операционной деятельности и управлению затратами.

Заключение. Результаты исследования позволяют сделать вывод, что ИИ и бухгалтерский учет уже начинают формировать новую дополнительную реальность, в которой бухгалтеры становятся архитекторами-аналитиками процессов учета, контроля и анализа. Предложенный системный взгляд на синергию в бухгалтерском учете позволит создать мощный инструмент для улучшения качества бухгалтерского учета и обеспечения успешного развития и роста предприятий в цифровую эру. Только объединенные усилия и гармоничное взаимодействие между машинами и бухгалтерами смогут поднять на достаточно высокой уровень качества и оперативность сбора, анализа и распространения полезной информации.

Список использованных источников

1. Как развивается искусственный интеллект в Беларуси Режим доступа: <https://pravo.by/novosti/obshchestvenno-politicheskie-i-v-oblasti-prava/2024/december/79857/> (дата доступа 08.03.2025).

2. Иванов Д.А. Понятие «синергия» и «синергический эффект»: семантический и эволюционный аспекты // Российское предпринимательство. — 2016. — Т. 17. — № 20. — С. 2583–2594. — doi: 10.18334/rp.17.20.36917.

Контактная информация:

Панков Дмитрий Алексеевич

E-mail: miakinkaya.violetta@mail.ru

Мякинкая Виолетта Викторовна

E-mail: miakinkaya.violetta@mail.ru

УДК 658.5

ИННОВАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ В КОНТЕКСТЕ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Пархоменко А.Р.

«Белорусский государственный университет пищевых и химических технологий», г. Могилёв, Республика Беларусь

Аннотация. В статье исследуется взаимосвязь инновационного потенциала предприятия и его экономической безопасности в условиях нестабильной внешней среды и возрастающих угроз. Обосновывается, что развитый инновационный потенциал, позволяющий разрабатывать и внедрять новые продукты, услуги и бизнес-модели, является ключевым фактором повышения конкурентоспособности и устойчивости предприятия. Проанализированы основные виды угроз экономической безопасности предприятия, включая финансовые, производственные, технологические, информационные, кадровые и правовые риски, а также внешние экономические факторы. Показано, как инновационный потенциал может быть использован для нейтрализации этих угроз, например, через разработку новых продуктов с высокой добавленной стоимостью, внедрение энергоэффективных технологий, создание систем кибербезопасности и развитие цифровых компетенций персонала. Предложены рекомендации по управлению инновационным потенциалом с целью повышения уровня экономической компетентности специалистами для разработки стратегии инновационного развития предприятия, направленной на обеспечение его экономической безопасности и долгосрочной устойчивости.

Ключевые слова: инновационный потенциал, экономическая безопасность, угрозы, конкурентоспособность, устойчивость, инновации, риски, управление.

В условиях глобализации и усиления конкуренции, обеспечение экономической безопасности предприятия становится одной из важнейших задач управления. Экономическая безопасность – это состояние защищенности жизненно важных интересов предприятия от внутренних и внешних угроз и факторов влияния.

В более узком понимании, экономическая безопасность предприятия – это комплексное понятие, включающее в себя финансовую, производственную, технологическую, информационную, кадровую и правовую безопасность. Основными угрозами экономической безопасности предприятия являются: финансовые, производственные, технологические, информационные, кадровые, правовые, внешние экономические [1].

К финансовым угрозам относят такие понятия, как недостаток финансовых ресурсов, неэффективное управление финансами, банкротство, финансовое мошенничество.

Устаревшее оборудование, неэффективные производственные процессы, нарушение технологической дисциплины, нехватка квалифицированных рабочих – все это относится к производственным угрозам.

Технологические угрозы следует понимать, как устаревшие технологии, зависимость от иностранных поставщиков технологий, утечка технологической информации, киберугрозы.

Информационные угрозы, в свою очередь, подразумевают утечку конфиденциальной информации, кибератаки, распространение ложной информации, нарушение конфиденциальности данных.

Нехватку квалифицированных сотрудников, низкую мотивацию персонала, текучесть кадров, коррупцию, саботаж следует понимать как кадровые угрозы.

Правовые угрозы встречаются в качестве нарушения законодательства, судебных споров, недобросовестной конкуренции, рейдерства.

К внешним экономическим угрозам следует относить изменения экономической ситуации в стране и мире, колебания валютных курсов, повышение процентных ставок, усиление конкуренции, санкции, политическую нестабильность.

Инновационный потенциал предприятия – это совокупность ресурсов и способностей предприятия, позволяющих ему создавать, внедрять и коммерциализировать новые продукты, услуги, технологии и бизнес-модели. Развитый инновационный потенциал позволяет предприятию:

- повысить конкурентоспособность: разработка и внедрение новых продуктов и услуг, обладающих уникальными потребительскими свойствами, позволяет предприятию занимать лидирующие позиции на рынке и получать конкурентные преимущества;

- снизить издержки;

- защитить интеллектуальную собственность: получение патентов и других объектов интеллектуальной собственности позволяет предприятию защитить свои инновационные разработки от копирования и несанкционированного использования;

- привлечь инвестиции: инновационные проекты привлекают инвесторов, которые готовы финансировать перспективные разработки;

- улучшить имидж и репутацию: инновационная деятельность способствует формированию положительного имиджа предприятия,

что позволяет привлекать квалифицированных сотрудников и улучшать отношения с партнерами и потребителями;

– адаптироваться к изменяющимся условиям: гибкость и способность к адаптации к новым технологиям и рыночным трендам позволяют предприятию быстрее реагировать на изменения внешней среды и обеспечивать свою долгосрочную устойчивость [2].

Инновационный потенциал может быть использован для нейтрализации различных видов угроз экономической безопасности.

Финансовые угрозы можно избежать путем разработки и внедрения новых продуктов и услуг, обладающих высокой добавленной стоимостью, что позволит увеличить выручку и прибыльность предприятия. Использование новых финансовых технологий (FinTech) также позволяет снизить издержки на финансовые операции и повысить эффективность управления финансами.

Во избежание производственных угроз может быть предложена модернизация оборудования и внедрение новых технологий, которые позволяют повысить производительность труда, улучшить качество продукции и снизить издержки производства. Внедрение систем управления качеством позволяет предотвратить брак и повысить удовлетворенность потребителей.

Для предотвращения технологических угроз следует рассмотреть развитие собственных технологий и снижение зависимости от иностранных поставщиков, что позволит предприятию быть более устойчивым к санкциям и другим внешним экономическим угрозам [3].

Внедрение систем кибербезопасности позволяет защитить информационные системы предприятия от кибератак и утечки конфиденциальной информации, тем самым не допуская вторжения информационных угроз. Использование технологий обработки естественного языка позволяет выявлять и анализировать ложную

информацию, распространяемую о предприятии в СМИ и социальных сетях [4].

Разработка и реализация программ обучения и повышения квалификации персонала позволяют обеспечить предприятие квалифицированными сотрудниками, способными решать сложные задачи, что в свою очередь, предотвращает развитие кадровых угроз. Также внедрение систем мотивации и стимулирования персонала позволяет повысить лояльность сотрудников и снизить текучесть кадров.

Разработка и внедрение систем управления рисками позволяет выявлять и оценивать правовые риски, а также принимать меры по их минимизации. Использование новых юридических технологий (LegalTech) позволяет автоматизировать юридические процессы и повысить эффективность правовой защиты предприятия [3].

Во избежание внешних экономических угроз предлагается диверсификация рынков сбыта, которая позволяет снизить зависимость от одного конкретного рынка и обеспечить устойчивость предприятия к изменениям экономической ситуации в отдельных странах.

В заключение, инновационный потенциал играет ключевую и незаменимую роль в обеспечении экономической безопасности предприятия. Непрерывный поиск, разработка и внедрение новых технологий, продуктов и бизнес-моделей позволяют компании не только повышать свою конкурентоспособность и прибыльность, но и снижать зависимость от внешних факторов, диверсифицировать риски, укреплять финансовую устойчивость, защищать интеллектуальную собственность, адаптироваться к изменениям внешней среды, привлекать и удерживать талантливых сотрудников.

Таким образом, инновационный потенциал является не просто желательным, а необходимым условием для обеспечения экономической безопасности предприятия в современной нестабильной

экономической среде. Инвестиции в инновации – это инвестиции в будущее компании, в ее способность адаптироваться к вызовам, обеспечивать устойчивый рост и защищать свои интересы. Компании, игнорирующие инновации, рискуют утратить конкурентоспособность и подвергнуться серьезным экономическим угрозам.

Список использованных источников

1. Экономическая безопасность предприятия : моногр. / А. К. Моденов, Е. И. Белякова, М. П. Власов, Т. А. Лелявина; СПбГАСУ. ISBN 978-5-9227-0968-2 – СПб., 2019. – 550 с.

2. Корчагин, В. А. Инновационный потенциал предприятия / В. А. Корчагин, Ю. Н. Деречинский, С. В. Коверга ; Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина. – Елец : Елецкий государственный университет им. И. А. Бунина, 2010. – 192 с. – ISBN 978-5-94809-459-5. Текст: электронный – URL:<https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=344697> (дата обращения: 29.03.2025).

3. Цифровая трансформация экономики : учебное пособие / В. И. Абрамов, Н. Л. Акулова, Е. В. Анисов [и др.] ; под редакцией В. И. Абрамова, О. Л. Головина. — Москва : НИЯУ МИФИ, 2020. — 252 с.

4. Белова, Е. И. Совершенствование методов обнаружения фишинговых атак на базе алгоритмов машинного обучения / Е. И. Белова, Р. М. Хамитов // Научно-технический вестник Поволжья. – 2023. – № 12.

Контактная информация:

Пархоменко Ангелина Романовна

E-mail: angelinaromanovna090702@gmail.com

УДК 338.4

**ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ И КРИМИНОЛОГИЧЕСКИЕ
АСПЕКТЫ УГОНА АВТОМОБИЛЕЙ**

Паришутина А. С.

«Уральский государственный экономический университет»,

г. Екатеринбург

Слукин С. В.

«Уральский государственный горный университет», г

Екатеринбург

Аннотация. В статье рассматриваются психологические и криминологические аспекты угона автомобилей, включая мотивацию преступников, факторы, способствующие совершению преступления, а также типологию угонщиков. Анализируются данные о возрастных и социальных характеристиках лиц, совершающих угоны, а также способы предупреждения данного вида преступлений. Представлены статистические данные и сравнительный анализ международного опыта борьбы с угонами. Также изучены наиболее распространенные методы совершения угона, а также меры по его предотвращению, применяемые в различных странах мира.

Ключевые слова: угон автомобилей, криминология, мотивация преступников, профилактика преступлений, криминальная психология, социальные факторы преступности, уголовное наказание, международный опыт.

Угон автомобилей является серьезной социальной и криминологической проблемой, оказывающей негативное влияние на безопасность общества. Несмотря на техническое совершенствование охранных систем, количество угонов остается высоким. По данным МВД России, ежегодно в стране регистрируется более 25 000 случаев незаконного завладения транспортными средствами. При этом

раскрываемость подобных преступлений остается на низком уровне, не превышая 50%.

Важным аспектом изучения угонов является анализ психологических мотивов преступников. Если ранее угон автомобиля был преимущественно способом получения незаконной прибыли, то в последние годы появились новые категории преступников, совершающих такие преступления ради развлечения или желания продемонстрировать свою "смекалку". Понимание причин и механизмов совершения угонов позволит выработать более эффективные меры противодействия данному виду преступности.

Мотивация угонщиков может быть различной. Среди наиболее распространенных причин совершения данного преступления выделяются:

1. Корыстный мотив – получение выгоды от перепродажи транспортного средства или его разборки на запчасти. В этом случае угон совершается заранее подготовленными преступными группами, обладающими оборудованием и связями для дальнейшей реализации украденного имущества.

2. Желание продемонстрировать превосходство – характерно для молодых людей, совершающих угон ради адреналина или признания в криминальной среде. Подобные преступления часто совершаются без четкого плана, наугад, в состоянии алкогольного или наркотического опьянения.

3. Средство совершения другого преступления – некоторые преступники используют угнанные автомобили для ограблений, перевозки нелегальных товаров и иных правонарушений. После этого транспортные средства, как правило, бросают или сжигают, чтобы скрыть следы преступления.

4. Бытовой угон – временное использование автомобиля без намерения присвоения (например, в состоянии алкогольного опьянения или под влиянием эмоций). Такие преступления совершаются стихийно, а их участники нередко являются несовершеннолетними.

Раскрытие преступлений, связанных с угоном, достаточно сложная задача. Значительная часть угнанных автомобилей на сегодняшний день предназначена для разборов. Для того чтобы раскрыть подобные преступления необходимо отыскать не только новых владельцев транспортных средств и запасных частей, но и непосредственных исполнителей. При этом важной задачей является именно предупреждение преступлений. При этом важно учитывать уголовно-правовые и криминалистические особенности отдельных видов преступлений, методические принципы их расследования и особенности применения рекомендаций криминалистической техники и тактики в специфических условиях предупреждения и профилактики различных видов преступлений. А. Резцов подчеркивает, что предупреждение отдельных видов преступлений представляет собой систему оптимальных приемов и средств деятельности следователя в специфических условиях расследования различных видов преступлений, разработанную для наилучшего решения задач следствия на определенной теоретической и методической основе с учетом уголовно-процессуальных требований уголовно-правовой и криминалистической характеристик преступлений [1].

Статистические исследования показывают, что большинство угонщиков – молодые мужчины в возрасте от 16 до 30 лет. Среди них можно выделить несколько основных групп:

- Подростки и молодые люди – часто совершают угоны спонтанно, без предварительного плана. Такие преступления чаще всего заканчиваются быстрым обнаружением и задержанием преступников.

- Профессиональные угонщики – действуют в составе организованных преступных групп, занимающихся сбытом автомобилей или их разборкой.

- Лица с криминальным прошлым – часто совершают повторные преступления, используя угон как средство добычи средств к существованию.

- Водители такси и автосервисов – встречаются случаи угонов сотрудниками автосервисов, которым доверяют автомобили на ремонт, а также таксистами, временно присваивающими машину клиента.

Факторы, способствующие угонам автомобилей, включают:

- Недостаточную техническую защищенность автомобилей.
- Высокий спрос на запчасти с черного рынка.
- Недостатки в законодательстве, позволяющие преступникам избегать строгого наказания.
- Недостаточную работу правоохранительных органов по профилактике и раскрытию данных преступлений.
- Проблемы социальной адаптации молодежи, приводящие к вовлечению в криминальную деятельность.

По данным МВД России, за последние три года наблюдается рост числа угонов. Например:

- В 2021 году зарегистрировано 20 034 случая угона.
- В 2022 году – 22 471 угон.
- В 2023 году – 25 689 угонов.

Наиболее угоняемыми автомобилями являются модели среднего ценового сегмента, такие как Hyundai Solaris, Kia Rio, Toyota Camry. Причина их популярности у преступников связана с легкостью перепродажи и высоким спросом на запчасти.

В различных странах мира применяются различные методы борьбы с угонами:

- В США активно внедряются системы удаленной блокировки двигателя.
- В Великобритании действует программа маркировки всех запчастей, что затрудняет их продажу на черном рынке.
- В Германии разработана система обязательной сертификации противоугонных систем, что снижает вероятность несанкционированного доступа к автомобилю.
- В Японии автомобили оснащаются биометрическими системами распознавания владельца.

Для эффективного противодействия угонам необходимо:

- Усиление уголовной ответственности за угоны.
- Развитие программ профилактики среди молодежи.
- Совершенствование технических средств защиты автомобилей.
- Создание международных баз данных по угнанным автомобилям.
- Введение дополнительных требований к страховым компаниям по установке противоугонных систем.

Анализ психологических и криминологических аспектов угонов автомобилей позволяет глубже понять причины совершения преступлений и разработать более действенные меры их предупреждения. Совмещение уголовно-правовых, технических и профилактических мер поможет снизить уровень преступности и повысить безопасность автотранспорта. Успешный опыт зарубежных стран показывает, что только комплексный подход, включающий правовые, социальные и технические аспекты, может привести к снижению числа угонов.

Вместе с тем в России наиболее действенным способом предотвращения угонов можно считать нанесение маркировки на наиболее ценные стравляющие транспортного средства.

Нанесение состава допускается различными по технологии способами: полным окутанием узлов и агрегатов ТС в раствор или с применением автоматических или ручных пульверизаторов либо ручное при помощи кистей, разбрызгивателем и т. д. Полное высыхание полимера занимает около четырех часов. Весь процесс маркирования занимает сутки, в которые входит время нанесения маркировки, сушки, документирования и занесения информации в единую базу данных [2]. Ввиду длительности процедуры маркировки заводы-изготовители не желают включать его в технологический процесс из-за увеличения времени на сборку, а соответственно – потери в прибыли [3]. Нанесение маркировки по желанию владельца является единичным случаем и не может должным образом повлиять на профилактику преступлений. Важно при этом учитывать, что в условиях санкций российский автобизнес никак не заинтересован в разработке и совершенствовании

указанных выше механизмов. Максимальный эффект от такой маркировки может быть достигнут только в случае активного поведения нового собственника автомобиля или сотрудника полиции, участвующего в розыске.

Чтобы предупреждение тайных хищений и угонов автотранспорта в мегаполисах стало эффективным, требуются в первую очередь правовые и социальные гарантии для лиц, невиновно приобретающих краденое. Немаловажную роль здесь смогли бы сыграть меры направленные на правовое воспитание населения. По сути, необходимо создать для всех участников описываемого процесса некоторые условия заинтересованности, косвенно препятствующие процессам совершения краж. Меры, снижающие заинтересованность, должны базироваться на двух факторах – ужесточении ответственности и усложнении маркировочных элементов транспорта.

Список использованных источников

1. Резцов А. Работа в новых условиях // Законность. 2009. № 4.
2. Шкеля О. В. К проблеме внедрения в процесс производства автомобилей дополнительной противоугонной маркировки как средству предупреждения угонов транспортных средств / О. В. Шкеля, А. Н. Осяк, И. А. Былинин // Юрист-Правоведь. – 2024. – № 3(110). – С. 65-69. – EDN DJLYVE.
3. Аналитический обзор «Комплексный анализ состояния преступности в Российской Федерации по итогам 2022 года и ожидаемые тенденции ее развития» / Всероссийский научно-исследовательский институт МВД Российской Федерации. М., 2023.

Контактная информация:
Слукин Сергей Викторович
E-mail: slukinsv@yandex.ru

ИЗМЕНЕНИЯ В СТРУКТУРЕ НАВСТВЕННЫХ ЦЕННОСТЕЙ РОССИЙСКОГО СТУДЕНЧЕСТВА

Петрова Г.И.

*«Российский государственный профессионально-педагогический
университет», г. Екатеринбург*

Аннотация. Исследование динамики аксиологических трансформаций студенчества в условиях меняющейся социально-политической ситуации.

Ключевые слова: нравственные ценности, патриотизм, чувство гражданского долга, политический выбор личности.

Исследование проблем ценностных ориентаций молодежи по-прежнему находится в фокусе внимания ученых гуманитарной сферы и не только. Причиной актуальности изучения проблем динамики аксиологических трансформаций молодого поколения является сама природа ценностей, их интегративный характер, определяющий формирование аксиологического «Я» человека, поскольку ценностные ориентации детерминируют и социальное самочувствие, и отношение человека к себе и к миру, и, в конечном итоге, социальный статус личности.

Целью данной статьи было проследить, способствуют ли общественные преобразования, меняющиеся социально-политические «тренды» развитию иного ценностного вектора сознания и поведения студентов. Иными словами, какое место в ценностной пирамиде молодого человека занимают сегодня такие ценности, как патриотизм, чувство гражданского долга в связи с меняющейся политической ситуацией в мире. Исследования терминальных и инструментальных ценностей в разные годы демонстрируют динамику их соотношения. Результаты исследований предыдущих лет показывают, что в обыденном сознании подавляющего числа россиян очень прочно

утвердилось убеждение: казалось бы незыблемые для русского человека гражданские и нравственные нормы безвозвратно утрачены после развала страны, в обществе все с большей силой утверждались либеральные ценности капиталистического общества, «эрозия морали достигла той критической точки, за которой грядет духовное перерождение, а точнее – вырождение России. При этом, наиболее уязвимой к негативному моральному транзиту признается молодежь» [1,2].

Результаты исследования базовых и инструментальных ценностей молодежи, проведенное в 2018 году Институтом социологии ФНИСЦ РАН, подчеркивают снижение ценностей нравственно-этического характера, большей ориентацией на ценности либерального характера: «Наиболее сильно эти тенденции проявляются на уровне инструментальных ценностей, которые отражают противоречие между базовыми жизненными потребностями молодежи и характером современной социально-трудовой сферы» [3].

Это не означало, что происходящие изменения сопровождались нравственной деградацией молодого поколения. Либеральные ценности Запада задавали прагматичный жизненный вектор, достижение успеха как нравственная ценность была неразрывно связана с ценностью личной самореализации человека. Понятия же морали и нравственности переходили на уровень анахронизма, соблюдать которые – значит, обречь себя на неуспех.

Конечно, ценностные приоритеты подвержены трансформациям на протяжении всей жизни человека, но кризисные периоды, сопровождаемые разрушительными последствиями, ломают традиционные представления человека о состоятельности и незыблемости прежних ценностей. Аксиологический вектор сознания приобретает радикальную направленность, особенно у молодежи. Согласно исследованию 2007 года, проведенного Институтом социологии Федерального научно-исследовательского

социологического центра Российской академии наук, инвентаризация ценностей приводит к тому, что большинство молодых людей (55%) сегодня вынуждены признать, что их успех в жизни во многом зависит от умения вовремя закрыть глаза на собственные принципы, и соглашаться с тезисом, что «современный мир жесток, и чтобы добиться успеха в жизни, иногда приходится переступить моральные принципы и нормы» [4].

Исследования следующих лет выявляют произошедшие в общественном сознании молодежи изменения терминальных и инструментальных ценностей.

События февраля 2022 года потребовали от каждого не только четкого определения своих нравственных приоритетов, но и определения своего политического выбора. И роль детерминанты этого выбора была заключена в ценностной парадигме каждого из нас. Именно то, какое место патриотизм и гражданское самосознание занимают в индивидуальной пирамиде ценностей, определяло этот выбор.

Валерия Касамара, директор Института прикладных политических исследований НИУ ВШЭ, в комментариях к исследованиям, проведенным ВЦИОМ в декабре 2022 года, отмечает у студентов (респондентов данного исследования) «ярко проявленную космополитичную идентичность, которая находит отражение во всем. Это поколение созревало как поколение мира без границ, его образцы для подражания не имеют геометок. К тому же молодежь 18-24 лет самая общественно и политически активная группа: здесь наибольшее число тех, кому важно участие в общественной и политической жизни (59%)». (...) топ-3 жизненных ориентиров российской молодежи сегодня — это высокий уровень благополучия, спокойная жизнь и возможность приносить пользу своему народу» [5]. То есть, «желание приносить пользу своему народу» (формулировка, хоть и размытая, но прозвучавшая в исследовании) через 10 месяцев после начала

Специальной военной операции из разряда инструментальных ценностей перешла на уровень терминальных.

Необходимо отметить тот факт, что происходящие изменения в структуре нравственных ценностей сопровождаются или банальным непониманием их смысла, или изменениями содержательной наполненности самих ценностей. Так, в том же году, в рамках Всероссийского семинара-совещания руководителей органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации, осуществляющих государственное управление в сфере образования, директор Института изучения детства, семьи и воспитания РАО Наталья Агре выступила с презентацией результатов исследования ценностных ориентаций современной молодёжи. В своем выступлении Н. Агре отметила, что «гражданская позиция у современных детей и молодежи сформирована слабо. Нет осознания гражданской ответственности, интереса к участию в делах страны. (...)

У детей нет личных примеров для подражания, героев, «идеалов. (...)

Для них никто не выступает примером для подражания, а своё «Я» молодые люди 19-35 лет определяют через понятие гармонии во всех сферах жизни, самореализации и социальной полезности. (...)

Более половины (68%) учащихся считают себя патриотами, однако 11% (и 5% родителей) заявляют о желании полной эмиграции в будущем. Это свидетельствует о противоречивом понимании патриотизма современными детьми и подростками. (...)

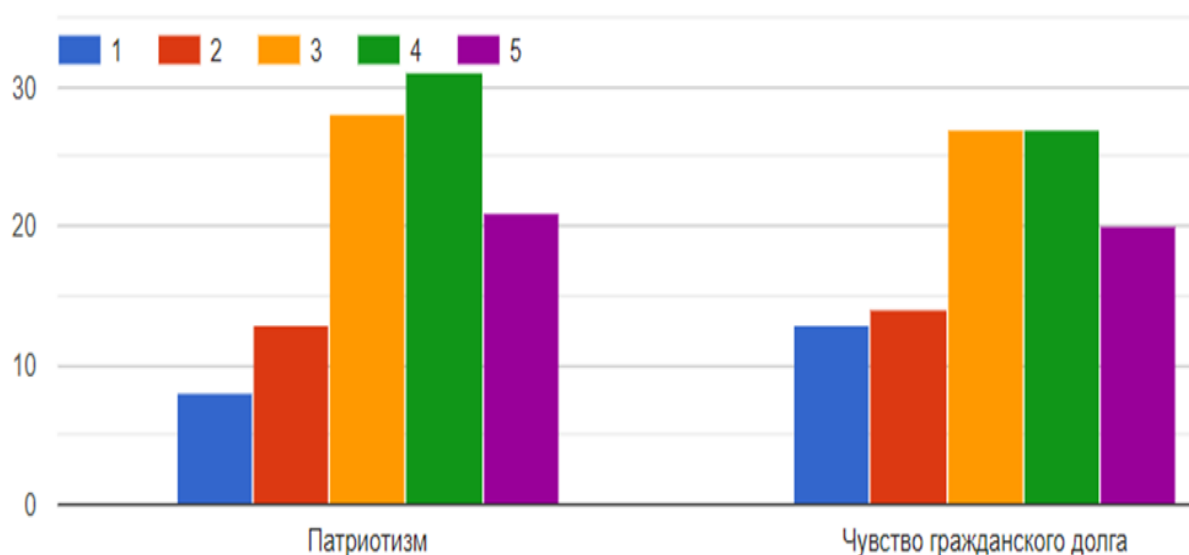
В ответах детей, молодёжи и родителей (в отличие от педагогов) не фигурирует понятие «малая родина», а определение патриотизма как любви к Родине представляется языковым клише, без раскрытия этого понятия в поступках человека» [6].

Исследование, проведенное автором данной статьи совместно с коллегой в 2024 году среди студентов разных курсов РГППУ, будущих преподавателей иностранных языков, доказывает, что события февраля

2024 года явились новым аксиологическим вызовом для молодого поколения [7].

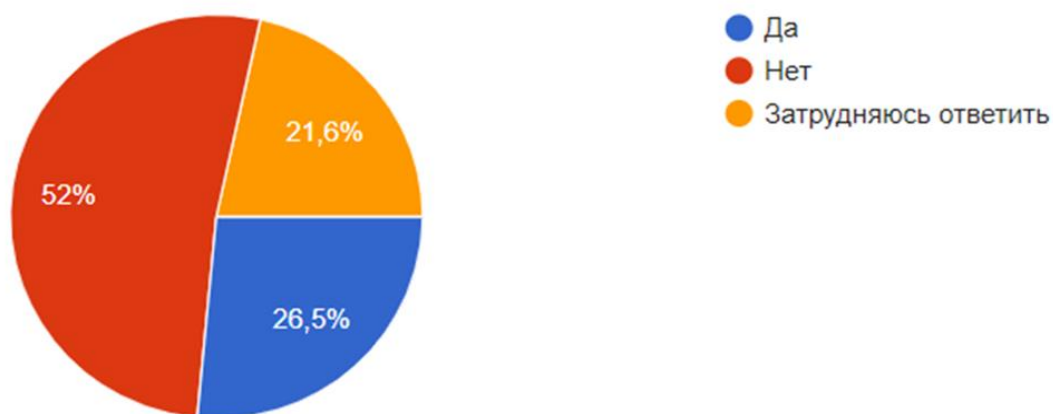
Новый век приносит качественные изменения и в технологические и в социально-экономические сферы, а значит, происходит изменение представлений человека о себе и о мире. Меняется соотношение терминальных и инструментальных ценностей.

В нашем исследовании вопрос о гражданской позиции не был вынесен за скобки личностных ценностей. Вопрос звучал так: «Оцените в качестве личной характеристики следующие нравственные ценности», где 1 – безразлично, 2 – возможно в будущем важно, 3 – достаточно важно, 4 важно, 5 – очень важно.



По результатам нашего исследования 77% студентов в той или иной степени видят себя патриотами родины и в той или иной степени считают эту ценность принадлежностью своей личности. Так же, как и патриотизм, чувство гражданского долга как имманентную ценность своей личности осознают сегодня 70% студентов.[7].

Показательным был и такой вопрос: «Ради достижения успеха в жизни/профессии готовы вы переступить через свои нравственные ценности?»



Как видим, результаты говорят сами за себя: в 2022 году для 59% молодежи было важно участие в общественной жизни страны. В 2024 году 77% студентов такую ценность, как патриотизм считают базовой, определяющей их аксиологическое «Я», их отношение к себе самим и к миру [7].

В марте этого года мы вновь опросили студентов этих специальностей. Корреляция оказалась невыразительной: снизилось количество ответов, определяющих патриотизм как не имманентную для себя ценность, при этом увеличилось количество ответов «важно» и «достаточно важно». Примерно такие же результаты мы получили и на другие вопросы. Можно сказать, что сегодня мы видим лишь контуры совокупного портрета современного студенчества и, учитывая, что молодежь не является гомогенной группой с единой системой ценностных ориентаций, экстраполировать эти результаты на всю российскую молодежь будет преждевременно. Но с уверенностью можно сказать, что в современной системе высшего образования в условиях развития экономической безопасности государства целенаправленно формируется аксиологический вектор усиления гражданского самосознания молодежи, и выход столь значимых сегодня ценностей на терминальный уровень.

Список использованных источников

1. Жолудева В.В., Панарский Н.С. Нравственные ценности современной российской молодежи: результаты социологического исследования. [Электронный ресурс]. https://statecon.rea.ru/jour/article/view/148?locale=ru_RU
2. Традиционные базовые ценности в системе жизненных приоритетов молодежи, получающей профессионально-педагогическое образование / Г. И. Петрова, С. А. Пономарева // Педагогическое образование. – 2024. – Т. 5, № 4. – С. 228-234. – EDN ZXNSEH.)
3. Яковлева М.Н. Динамика ценностных ориентаций современной молодежи. [Электронный ресурс]. https://www.isras.ru/index.php?page_id=1198&id=6073
4. Молодежь новой России: ценностные приоритеты/Институт социологии ФНИСЦ РАН. [Электронный ресурс]. https://www.isras.ru/analytical_report_Youth_7_1.html#:~:text=%D0%9C%D0%BE%D0%BB%D0%BE%D0%B4%D0%B5%D0%B6%D1%8C%20%D0%BD%D0%BE%D0%B2%D0%BE%D0%B9%20%D0%A0%D0%BE%D1%81%D1%81%D0%B8%D0%B8%3A%20%D1%86%D0%B5%D0%BD%D0%BD%D0%BE%D1%81%D1%82%D0%BD%D1%8B%D0%B5,%D0%BF%D0%BE%2019%25%20%D0%B4%D0%B0%D0%B2%D0%B0%D0%BB%D0%B8%20%D0%B2%D0%B7%D1%8F%D1%82%D0%BA%D0%B8
5. Люди будущего: ценности и ориентиры современной российской молодежи. [Электронный ресурс]. <https://wciom.ru/expertise/ljudi-budushchego-cennosti-i-orientiry-sovremennoi-rossiiskoi-molodezhi>
6. Исследование: ценностные ориентации современной молодёжи. [Электронный ресурс] <http://nios.ru/node/28772>
7. Трансформационные сдвиги ценностной парадигмы российской молодежи / Г. И. Петрова, С. А. Пономарева // Социально-гуманитарные знания. – 2024. – № 4. – С. 110-115. – EDN LMPNNN

Контактная информация:

Петрова Галина Ивановна

E-mail: galinapetrova477@gmail.com

**ФИНАНСЫ ПРОМЫШЛЕННЫХ КОРПОРАЦИЙ
В УСЛОВИЯХ НЕОБХОДИМОСТИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ
ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ**

Пионткевич Н.С.

«Уральский государственный экономический университет»,

г. Екатеринбург

Шатковская Е.Г.

«Уральский государственный горный университет», г. Екатеринбург

Аннотация: в статье предложен и апробирован методический подход к оценке состояния финансов промышленных корпораций. Оценка проведена на базе стратегической отрасли экономики, отвечающей за национальную безопасность страны. Выявлены тенденции, закономерности и проблемы укрепления финансовой безопасности промышленных корпораций. Предложены направления укрепления финансовой безопасности промышленных корпораций.

Ключевые слова: финансы промышленных корпораций; финансовая безопасность; национальная безопасность; химическое машиностроение.

Деятельность промышленных корпораций играет важную роль в обеспечении экономической безопасности страны. Внося свой вклад в создание валового внутреннего продукта, они способствуют реализации таких национальных интересов Российской Федерации как устойчивое развитие российской экономики на новой технологической основе, поддержание стратегической стабильности [1].

Укрепление финансовой безопасности промышленных корпораций в этих условиях приобретает особую актуальность. Стабильность и независимость в финансовом плане способны

сформировать у промышленных корпораций резистентность к внешним и внутренним угрозам. В этой связи исследование состояния финансов промышленных корпораций приведет к поиску возможных резервов для внутреннего роста и будет способствовать выявлению необходимых финансовых решений для его активизации.

Отраслевая принадлежность промышленных корпораций влияет на специфические особенности их финансового контура, поэтому целесообразно проводить исследование финансов промышленных корпораций на примере отдельного вида экономической деятельности по ОКВЭД.

Для целей настоящей статьи в качестве объекта исследования выбрана отрасль химического машиностроения «Производство промышленного холодильного и вентиляционного оборудования» (ОКВЭД: 28.25), являющаяся обеспечивающим звеном для стратегических отраслей экономики, отвечающих за национальную безопасность страны:

- обеспечение продовольственной безопасности страны;
- участие в сложных технологических цепочках нефтегазовой и металлургической отраслях;
- обеспечение искусственного холода для промышленных производств;
- обеспечение надёжного и безопасного функционирования оборонной техники [2, 3].

Аналитическое исследование состояния финансов промышленных корпораций будет проведено в рамках авторского методического подхода:

- 1) оценка динамики балансовых показателей;
- 2) оценка динамики финансовых результатов деятельности;
- 3) оценка динамики и структуры вложений по видам деятельности;
- 4) оценка структуры источников финансирования;
- 5) оценка динамики рентабельности.

Балансовая стоимость предприятий химического машиностроения в целом по отрасли за период 2021-2023 гг., несмотря на снижение большинства балансовых статей в 2022 г., выросла на 21,62 % (рисунок 2).

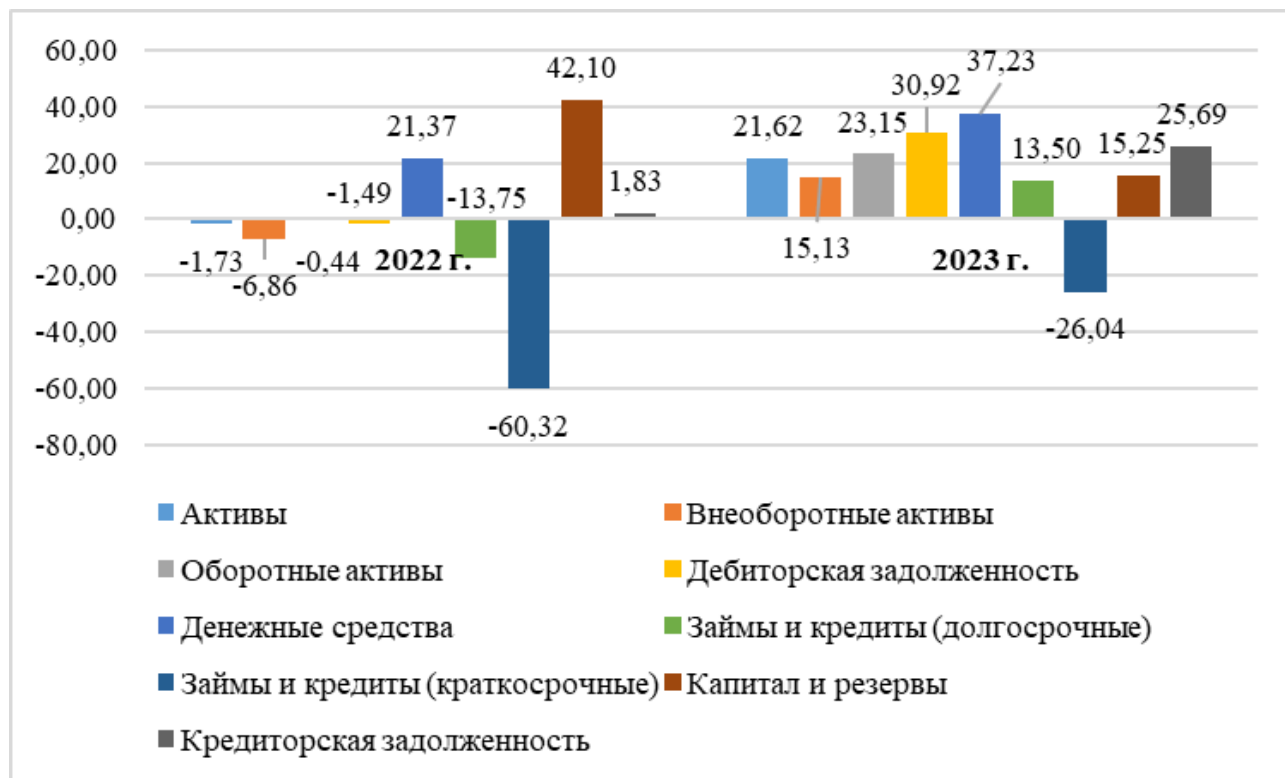


Рисунок 2. Динамика балансовых показателей предприятий химического машиностроения Российской Федерации в 2021-2023 гг., %

Источник: составлено авторами по: [5].

К 2023 г. выросли как производственные активы (на 23,15 %), так и инвестиционные (на 15,13 %). При этом объемы продаж увеличились на 17,01 % (рисунок 3).

Следует отметить, что рост дебиторской задолженности почти в 2 раза превышает рост выручки, что свидетельствует об агрессивной политике управления оборотным капиталом и недостаточной платежной дисциплине контрагентов. Тем не менее чистая прибыль предприятий химического машиностроения за три года увеличилась более чем в 2 раза.



Рисунок 3. Динамика финансовых результатов деятельности предприятий химического машиностроения Российской Федерации в 2021-2023 гг., %

Источник: составлено авторами по: [5].

Исследуемая отрасль химического машиностроения имеет нестандартную структуру активов, отличающуюся четырехкратным превышением текущих активов над долгосрочными (рисунок 4).

Совокупный размер финансирования отрасли химического машиностроения за период 2021-2023 гг. вырос на 13,14 %, при этом собственные средства промышленных предприятий отрасли выросли на 63,78 %, кредиторская задолженность – на 28 %, а заемные средства сократились на 41,12 % (рисунок 5).

Положительная тенденция наблюдается и в структурных сдвигах по источникам финансирования отрасли химического машиностроения: доля собственных источников постепенно увеличивается (с 22,01 % до 31,87 %) при одновременном сокращении доли заемного капитала (с 32,89 % до 17,12 %).

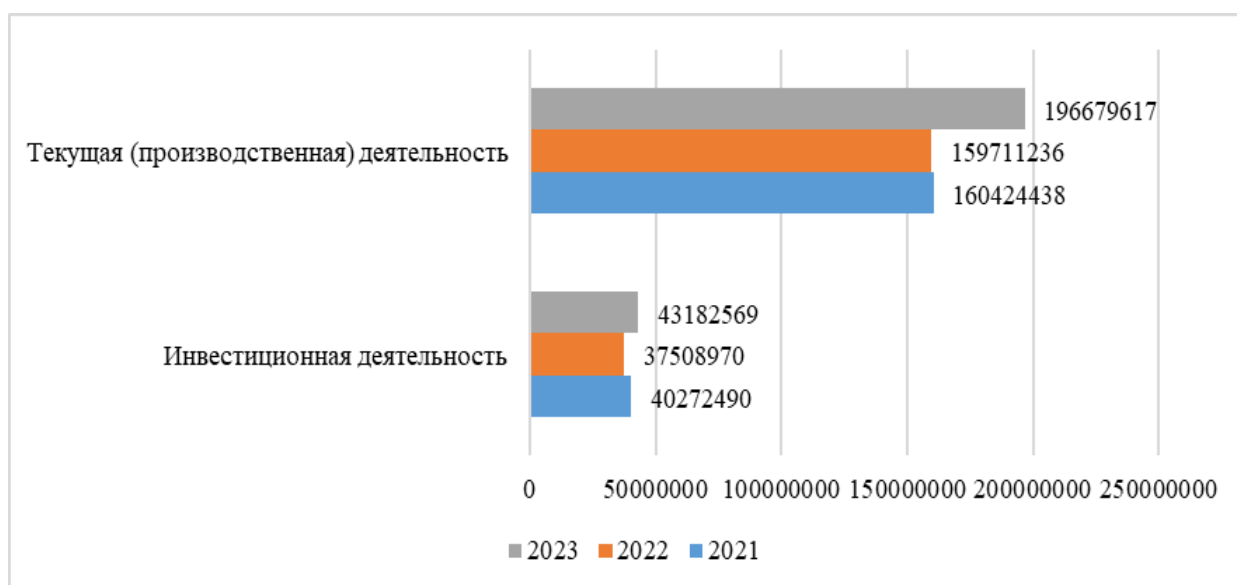


Рисунок 4. Вложения предприятий химического машиностроения Российской Федерации по видам деятельности в 2021-2023 гг., тыс. руб.

Источник: составлено авторами по: [5].

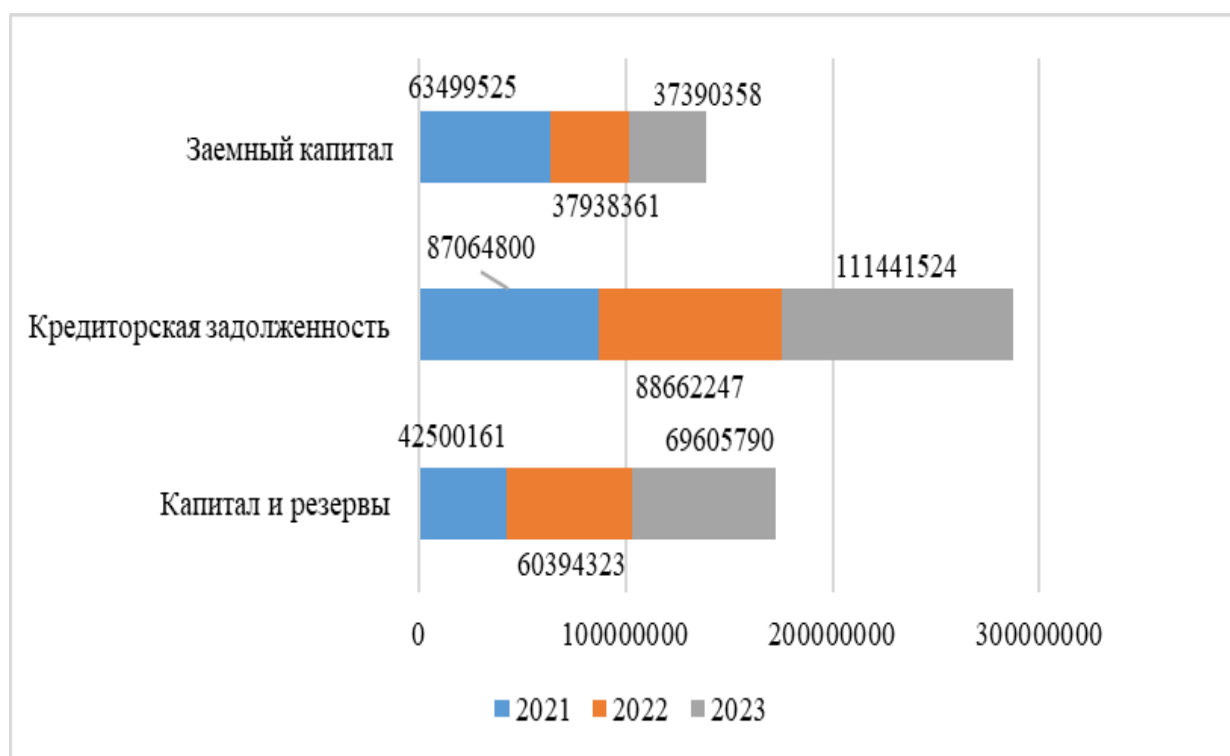


Рисунок 5. Источники финансирования инвестиционной и текущей деятельности предприятий химического машиностроения Российской Федерации в 2021-2023 гг., тыс. руб.

Источник: составлено авторами по: [5].

Эффективность деятельности промышленных корпораций отрасли химического машиностроения в разрезе различных направлений за весь анализируемый период стабильно увеличивается (рисунок 6).

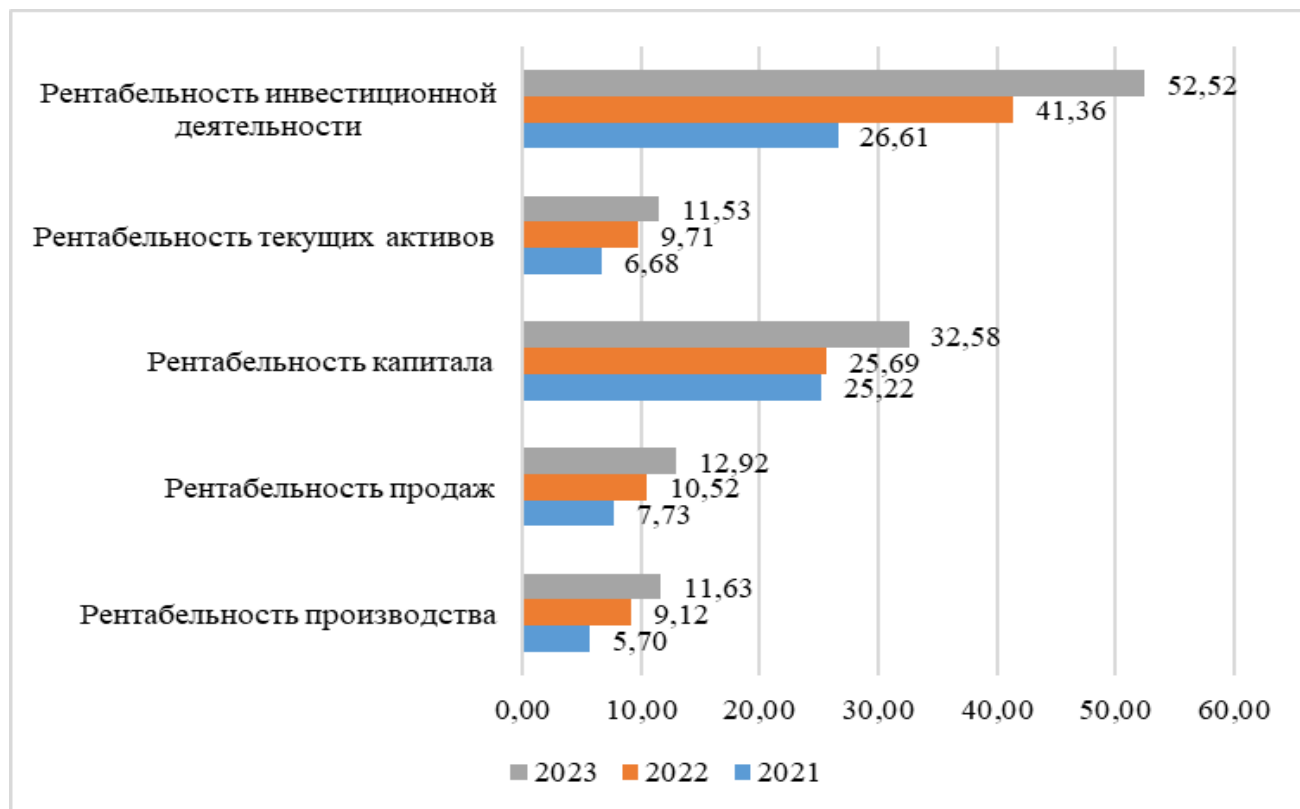


Рисунок 6. Анализ рентабельности предприятий химического машиностроения Российской Федерации в 2021-2023 гг., %

Источник: составлено авторами по: [5].

Результаты проведенного аналитического исследования состояния финансов предприятий химического машиностроения «Производство промышленного холодильного и вентиляционного оборудования» (ОКВЭД: 28.25) свидетельствуют о высоком уровне эффективности принимаемых финансовых решений и необходимости активизации внутреннего роста в направлении развития инвестиционной активности исследуемых промышленных корпораций.

Предложенные меры позволят укрепить сложившиеся благоприятные тенденции в финансовой сфере предприятий

химического машиностроения и обеспечить их финансовую безопасность.

Список использованных источников

1. О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации: [Указ Президента Российской Федерации от 02 июля 2021 г. N 400].

2. Промышленный холод: критически важный и такой зависимый. Научно-образовательный центр «Академия КриоФрост», 2023 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://kriofrost.academy/lenta/blog/promyshlennyy-holod-kriticheski-vazhnyy-i-takoy-zavisimyy/>.

3. Промышленный холод: критически важный и такой зависимый. Научно-образовательный центр «Академия КриоФрост», 2023 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://kriofrost.academy/lenta/blog/promyshlennyy-holod-kriticheski-vazhnyy-i-takoy-zavisimyy/>.

4. Корпоративные финансы: учебник / Т.В. Решетникова, Н.С. Пионткевич, Ю.А. Долгих [и др.]; под общей редакцией Т.В. Решетниковой; Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, Уральский государственный экономический университет. — Екатеринбург: УрГЭУ, 2022. – 676 с.

5. Информационный ресурс СПАРК [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://spark-interfax.ru>.

Контактная информация:

Пионткевич Надежда Сергеевна

E-mail: nspiont@gmail.com

Шатковская Екатерина Григорьевна

E-mail: egshatkovskaya@gmail.com

КОЛИЧЕСТВЕННАЯ ОЦЕНКА ВНЕДРЕНИЯ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В РФ

Радковская Е.В.

*«Уральский государственный экономический университет»,
г. Екатеринбург, РФ*

Аннотация. Статья посвящена изучению такого аспекта экономической безопасности как внедрение и использование цифровых технологий. Проведенный анализ, базирующийся на количественной оценке внедрения и использования информационных технологий, позволяет определить сложившиеся тенденции как в целом по РФ, так и по регионам страны, а также выявить аспекты, требующие наиболее пристального внимания для обеспечения устойчивого развития.

Ключевые слова: информационные технологии, затраты на внедрение и использование, статистика, математический анализ.

Развитие информационных технологий – настолько мощный тренд последнего времени, что не приходится сомневаться в их влиянии практически на все аспекты современной жизни. Информационные технологии прочно вошли в сферы производства и торговли [1], здравоохранения и образования, активно применяются в бизнесе [2], научных исследованиях [3], без них невозможно представить себе функционирование финансовой системы. Развитие информационно-коммуникационных технологий, включающее как разработку новых, так и совершенствование уже имеющихся инструментов и технологий, естественным образом становится одним из важнейших аспектов экономической безопасности государства [4].

В этом плане объективная практическая количественная оценка применимости информационных технологий является не только способом оценивания текущего положения дел, но и средством

выявления имеющихся затруднений – как в целом по отрасли, так и для отдельных регионов в частности [5].

Если проанализировать – по данным официальной статистики за предоставляемый на текущий момент период – затраты на внедрение и использование цифровых технологий в целом по РФ, то можно сделать вывод об их неуклонном росте: от 1 676 161,3 млн. р. в 2018 г. до 4 049 004,5 млн. р. в 2023 г., т.е. более, чем в 2,4 раза. Однако если рассмотреть не абсолютные величины затрат, а относительные приросты, то картина меняется, что отчетливо видно из рис. 1.

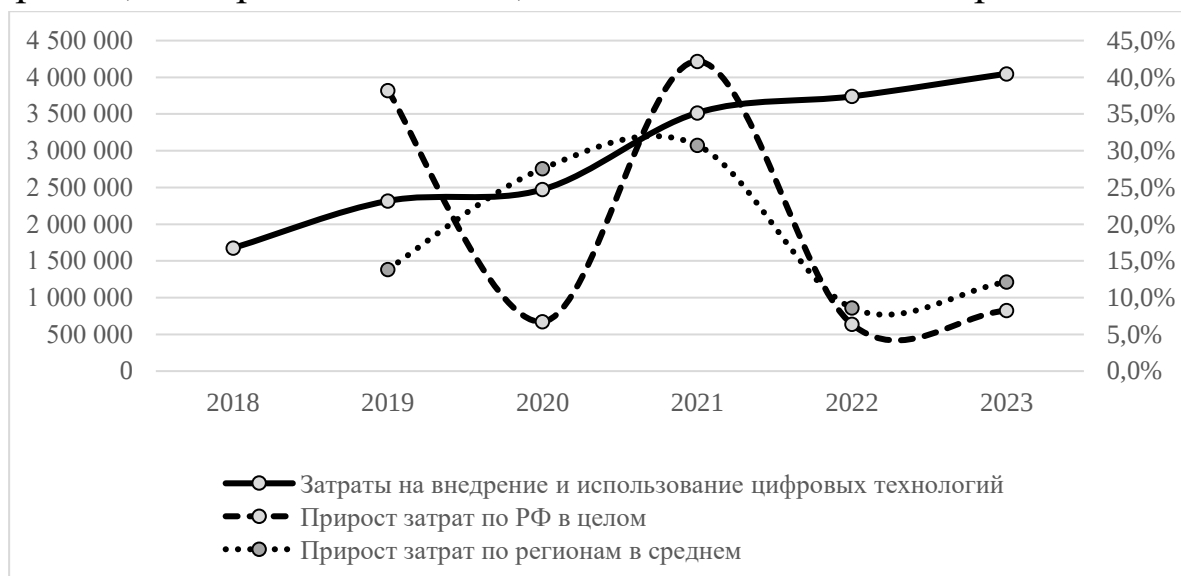


Рис. 1. Затраты на внедрение и использование цифровых технологий в РФ

На рис. 1 по основной оси выведены абсолютные значения затрат (в млн. р.) на внедрение и использование цифровых технологий, по вспомогательной – значения ежегодных приростов показателя (в %) по РФ и по регионам (федеральным округам РФ). И если для абсолютных затрат констатируется довольно четкий растущий тренд, то тенденции приростов явно нестабильны. Однако эти тенденции скорее убывающие, хотя прогностически-достоверных выводов сделать невозможно в связи с малым объемом выборки.

Тенденции по регионам несколько отличаются от средней тенденции по РФ, отражая особенности территорий. Так, по увеличению абсолютных затрат на внедрение цифровых технологий однозначно лидирует Центральный федеральный округ (ФО), демонстрируя среднегодовой рост на уровне 2 076 117,6 млн. р., что, к

слову сказать, составляет 70% от общероссийской суммы. Это объясняется не только наибольшей плотностью населения региона, но и его лидирующим положением в социально-экономическом развитии в целом по причине его представительской функции и, соответственно, больших экономических преференциях по сравнению с другими регионами. Среднегодовые затраты на внедрение цифровых технологий в остальных регионах едва ли не на порядок, а то и на два, ниже, чем в Центральном ФО. Например, для Северо-Западного ФО (2 место), величина среднегодовых затрат составляет 237 988,8 млн. р., а для Приволжского ФО (3 место) – 223 900,8 млн. р. Затраты же региона-аутсайдера: Северо-Кавказского ФО выражаются суммой 15 941 млн. р.

Если проанализировать не абсолютные значения показателя в рассматриваемом периоде, а относительные – процент прироста, то можно сделать выводы о темпах роста затрат для регионов РФ, которые различаются значительно меньше, хотя, безусловно, надо учитывать исходные значения абсолютных затрат, от которых рассчитывается процент прироста. Тем не менее, по темпам прироста лидирует Северо-Западный ФО (со среднегодовым приростом в 28,7%, что в рублевом выражении составляет 68 411,8 млн.р.), второе место принадлежит Центральному ФО (21,9%, или 455 031 млн. р.). Наименьший прирост, так же, как и в предыдущем случае, демонстрирует Северо-Кавказский ФО (13,9%, т.е. 2 210,2 млн. р.).

В целом линия среднегодовых затрат регионов, хоть и более сглаженная по сравнению с линией по РФ, также демонстрирует скорее убывающую тенденцию. В целом это свидетельствует о замедлении темпов роста затрат на внедрение и использование цифровых технологий, однако не надо забывать о том, что базовое значение для сравнения с каждым годом возрастает. Кроме того, некоторое количество уже внедренных информационных технологий в дальнейшем требует только модернизационных затрат.

Применение статистических и экономико-математических методов исследования показателей позволяет определить сложившиеся тенденции для ареалов разного уровня. Более углубленный анализ с

использованием специализированного инструментария даст возможность построить прогнозы дальнейшего изменения показателя и, соответственно, принять превентивные меры для оптимизации тенденции развития.

Список использованных источников

1. Кольева Н.С., Панова М.В., Голиков С.Н., Вахрушев А.Н. О возможностях автоматизации бизнес-процессов торговых компаний в российских CRM системах // Актуальные вопросы современной экономики. 2024. № 5. С. 247-252.

2. Илюхин А.А., Илюхина С.В. Повышение эффективности бизнеса: методы и модели // В сборнике: ВІ-технологии и корпоративные информационные системы в оптимизации бизнес-процессов цифровой экономики. Материалы XI Международной научно-практической конференции. Екатеринбург, 2024. С. 144-147.

3. Тонких Н.В., Камарова Т.А., Маркова Т.Л., Чудиновских М.В., Назаров Д.М., Бегичева С.В., Калабина Е.Г. Цифровизация занятости: демографические, правовые, социально-экономические вызовы и модели. Казань, 2024.

4. Агеносов А.В., Радковская Е.В., Кочкина Е.М. Подходы к оптимизации распределения трудовых ресурсов // Перспективы науки. 2024. № 5 (176). С. 102-104.

5. Лукьянова Н.Ю., Левина Е.К. Эконометрическое моделирование и анализ взаимосвязей в региональной экономике // В сборнике: Право, экономика и управление: актуальные вопросы. материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Чебоксары, 2024. С. 28-31.

Контактная информация:

Радковская Елена Владимировна

E-mail: rev@usue.ru

АНАЛИЗ СУДЕБНОЙ ПРАКТИКИ НАРУШЕНИЙ ПРИМЕНЕНИЯ НАЛОГА НА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД

Романов А.Н.

«Уральский государственный горный университет», г. Екатеринбург

Аннотация. Налог на профессиональный доход (НПД) — это современный налоговый режим, полностью цифровизованный и удобный в применении. Очень важно учитывать существенные ограничения, которые могут стать препятствием для некоторых видов деятельности при применении этого налога.

Ключевые слова: Налог на профессиональный доход, предпринимательская деятельность, НДФЛ, НК РФ, льготы по взносам, трудовые отношения, компенсация за вредные условия труда.

Налог на профессиональный доход - это специальный налоговый режим для самозанятых граждан, который был введён для легализации предпринимательской деятельности.

Его положительные особенности состоят в простой регистрации (например, через портал Госуслуг или личный кабинет ФНС), льготных ставках налогообложения, автоматизации процессов (налоги рассчитываются автоматически, а чеки формируются через приложение). Также для лиц, использующих данный налоговый режим, предусмотрен налоговый вычет 10000 рублей, возможность работы с юридическими лицами, участие в тендерах и госзакупках, свободный график работы.

К отрицательным особенностям можно отнести ограничение по доходам (максимальный доход 2,4 млн. рублей), ограничение по видам деятельности, а также финансовые особенности (обязательность

самостоятельной уплаты пенсионных взносов, запрет на совмещение с другими налоговыми режимами).

Рассмотрим типовые споры между налоговой инспекцией и лицами, находящимися на данном специальном налоговом режиме.

О зачёте НПД в начислениях

Предприниматель работал с самозанятыми по гражданско-правовым договорам. Налоговики в ходе проверки переквалифицировали отношения в трудовые и доначислили бизнесмену НДФЛ, страховые взносы, пени и оштрафовали [1].

Дело дошло до суда. Судьи первой инстанции согласились с переквалификацией отношений, но уменьшили доначисления. Суд посчитал, что действительные налоговые обязательства инспекторы определили некорректно: при расчете НДФЛ не учли налог на профдоход (НПД), который заплатили самозанятые. Соответственно, в своем решении налоговики завысили НДФЛ к доплате и штраф по статье 123 НК.

Кассация и апелляция поддержали подход нижестоящего суда. Однако Верховный суд с зачетом НПД не согласился и направил дело на новое рассмотрение [2].

В схеме с самозанятыми уплаченный налог на профессиональный доход — это переплата физического лица, который вправе распорядиться ей по своему усмотрению. Например, вернуть по заявлению или добровольно отдать в счет долга налогового агента по НДФЛ. Но нельзя зачитывать эту переплату в счет НДФЛ, если нет волеизъявления самозанятого. Более того, переплаты по НПД у самозанятых не возникло, так как инспекция не уведомила физлиц о том, что они ошибочно платили налог на профдоход.

Вывод: если обвиняют в схеме, выгоднее доплатить НДФЛ на этапе комиссии.

Окончательный вывод о запрете зачета НПД в уплату НДФЛ Верховный суд не сформулировал, раз дело ушло на новое рассмотрение, но уже сейчас получается, что от работодателя мало что зависит. Самозанятый сам решает, что ему делать с перечисленным НПД со спорных доходов.

В рассмотренном деле налоговики допустили явный промах: не уведомили физлиц, что те зря платили НПД. Верховный суд посчитал это существенным нарушением, иначе бы не отправил дело на пересмотр. Ошибки могут сыграть в пользу работодателя, но это в теории. На практике инспекторам несложно исправиться и оповестить самозанятых через свою программу АИС «Налог-3», а также другими доступными способами: почтой, через ЛК ФНС, уведомлением и т. д.

Вариантов, чтобы минимизировать потери от схемы с самозанятыми, на самом деле немного. Можно попробовать устранить нарушение еще на стадии комиссии по легализации налоговой базы или до вынесения итогового решения по проверке. Тогда штраф и пени можно будет уменьшить, например, за счет смягчающих обстоятельств.

Об компенсации за вредные условия труда

Ежемесячные компенсации за вредные условия труда в действительности прикрывают вознаграждение за выполненную работу.

На проверке инспекция взыскала с компании НДФЛ. Контролеры пришли к выводу, что дополнительной компенсации сотрудникам за тяжелые и вредные условия труда — это на самом деле плата за работу, поэтому выплаты надо было облагать НДФЛ.

В результате схемы организация занизила базу по налогу. Компания подала судебный иск. Судьи поддержали инспекцию. Спорные выплаты не возмещали конкретные затраты на восстановление здоровья работников. Работники получали

дополнительные компенсации ежемесячно и не отчитывались о расходах. Выплаты были стимулирующими, они обусловлены трудовыми отношениями, поэтому должны облагаться НДФЛ [3].

О льготе по взносам

Пониженный тариф взносов можно применить задним числом. Компания применяла общий тариф взносов. В конце года ее включили в реестр организаций в сфере радиоэлектронной промышленности, это позволило применять пониженный тариф. Компания уточнила РСВ с начала года и заявила льготу. Проверяющие посчитали, что использовать льготу в периодах до включения в реестр нельзя. Организация стала защищать интересы в суде. Судьи встали на сторону организации так как Федеральный закон от 14.07.2022 № 323-ФЗ имеет обратную силу и действует с начала года, а не со дня, когда компанию включили в реестр. Таким образом, дата, когда организацию внесли в список, не имеет определяющего значения для права на льготу [4].

О подмене трудовых отношений

Систематическая оплата услуг ИП говорит о фактических трудовых отношениях. Инспекция начислила компании НДФЛ, взносы, пени и штрафы. Проверяющие посчитали, что организация привлекла подконтрольных ИП на УСН и патенте и заключила с ними гражданско-правовые договоры при фактически трудовых отношениях. Компания решила оспорить начисления в судебном порядке. Суд поддержал проверяющих. ИП зарегистрировали статус незадолго до того, как заключили контракт. Компания поставила им такое условие. Организация переводила деньги ИП в одно и то же время независимо от результата работы. Они не платили за инвентарь и аренду, услуги оказывали на территории компании [5].

НПД представляет собой современный налоговый режим, полностью цифровизованный и удобный в использовании. Однако важно учитывать существенные ограничения, которые могут стать препятствием для некоторых видов деятельности. Данный режим особенно подходит для индивидуальных специалистов, оказывающих услуги в сфере красоты, такси, ремонта и других подобных направлений деятельности.

Существенно, что этот налоговый режим является первым полностью цифровым в России, что делает его применение максимально удобным для современного бизнеса.

Список использованных источников

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 28.12.2024, с изм. от 21.01.2025) п. 3 ст. 122, п. 1 ст. 123.
2. Определение Верховного Суда от 03.02.2025 № 309-ЭС24-20306
3. Постановление АС Волго-Вятского округа от 10.02.2025 по делу № А43-18133/2023.
4. Постановление АС Западно-Сибирского округа от 27.01.2025 по делу № А46-15076/2023.
5. Постановление АС Северо-Кавказского округа от 13.01.2025 по делу № А53-23387/2023.

Контактная информация:

Романов Алексей Владимирович

E-mail: ran-mip@yandex.ru

**ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ, МОТИВИРУЮЩИЕ
УЧАСТНИКОВ ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ К ЛЕГАЛИЗАЦИИ
ДОХОДОВ ЧЕРЕЗ ПРИМЕНЕНИЕ НОВЫХ МЕХАНИЗМОВ
РАСЧЕТА НДФЛ**

Романов А.Н.

«Уральский государственный горный университет», г. Екатеринбург

Аннотация. Законодатель внёс существенные изменения в НК РФ для осуществления расчётов НДФЛ, внедрив пятиступенчатую прогрессивную шкалу ставок, изменив системы стандартных вычетов, закрепив новые правила переноса вычетов, упростив получение имущественных вычетов.

Ключевые слова: НДФЛ, НК РФ, прогрессивная шкала ставок, имущественные вычеты, оптимизация налоговых платежей

С 2025 года действует пять разных (прогрессивных) ставок НДФЛ вместо двух. Например, для доходов от 2,4 млн до 5 млн руб. ставка составляет 15 процентов. При этом считать налог по каждой новой ставке нужно только с суммы превышения лимита доходов, то есть сумма, получаемая на руки, уменьшится только для тех сотрудников, кто зарабатывает более 2,4 млн руб. в год. Это как минимум 200 000 руб. в месяц.

Таблица 1. - Ставки и КБК по НДФЛ. Основная база

Доход с начала года	Ставка НДФЛ (КБК для уплаты)
2,4 млн руб. и менее	13% (КБК 182 1 01 02010 01 0000 110)
От 2,4 млн до 5 млн руб. включительно	312 000 руб.

Доход с начала года	Ставка НДФЛ (КБК для уплаты)
	плюс 15% с суммы, превышающей 2,4 млн руб. (КБК 182 1 01 02080 01 0000 110)
От 5 млн до 20 млн руб. включительно	702 000 руб. плюс 18% с суммы, превышающей 5 млн руб. (КБК 182 1 01 02150 01 0000 110)
От 20 млн до 50 млн руб. включительно	3 402 000 руб. плюс 20% с суммы, превышающей 20 млн руб. (КБК 182 1 01 02160 01 0000 110)
От 50 млн руб.	9 402 000 руб. плюс 22% с суммы, превышающей 50 млн руб. (КБК 182 1 01 02170 01 0000 110)

При расчете НДФЛ учитывают только облагаемые доходы.

Если у работника несколько налоговых агентов, каждый из них посчитает НДФЛ исходя из своих доходов. Также не надо учитывать доходы сотрудника на прошлых местах работы. Эта информация нужна только для детских вычетов по НДФЛ. Если в итоге потребуется доплата, ее определит налоговая инспекция по итогам года. Проверяющие получают данные из каждой компании, сложат их и пересчитают НДФЛ. Сотрудник доплатит налог самостоятельно по уведомлению из ИФНС. Срок — не позднее 1 декабря следующего года [1].

Каждый налоговый агент считает НДФЛ только по своим доходам. Налоговую базу по дивидендам сейчас считают отдельно от других доходов. Применяют ставку 13 процентов к дивидендам в пределах 2,4 млн руб. С дивидендов свыше этой суммы считают НДФЛ по ставке 15 процентов.

Если зарплата и прочие трудовые доходы участника компании не превысили 2,4 млн руб. с начала года и отдельно дивиденды тоже не превысили этот лимит, но общая сумма доходов оказалась больше,

считают НДФЛ по ставке 13 процентов и с дивидендов, и с зарплаты. При этом даже если общая сумма окажется больше 2,4 млн руб. с начала года, по итогам года работнику ничего доплачивать не потребуется.

Таблица 2. - Ставки и КБК по НДФЛ. Дивиденды

Доход с начала года	Ставка НДФЛ (КБК для уплаты)
Резиденты	
2,4 млн руб. и менее	13% (КБК 182 1 01 02130 01 0000 110)
От 2,4 млн руб.	312 000 руб. плюс 15% с суммы, превышающей 2,4 млн руб. (КБК 182 1 01 02140 01 0000 110)
Нерезиденты	
Независимо от суммы	15% (КБК 182 1 01 02010 01 0000 110)

Специальные правила по НДФЛ установлены с 2025 года для доходов в виде оплаты труда сотрудников, которые работают в районах Крайнего Севера, приравненных к ним местностях и других местностях, и районах с неблагоприятными климатическими или экологическими условиями. К районным коэффициентам и процентным надбавкам к зарплате северных сотрудников применяют двухуровневую шкалу ставок НДФЛ: 13 или 15 процентов. [2] Получается, что все выплаты работникам теперь нужно делить на две части независимо от размера дохода сотрудника с начала года.

Таблица 3. - Ставки и КБК для северных выплат

Доход с начала года	Ставка НДФЛ (КБК для уплаты)
5 млн руб. и менее	13% (КБК 182 1 01 02210 01 0000 110)
От 5 млн руб.	650 000 руб. плюс 15% с суммы, превышающей 5 млн руб. (КБК 182 1 01 02230 01 0000 110)

Произошли позитивные изменения в законодательстве в предоставлении налоговых вычетов. Предложено упростить получение имущественного вычета при покупке жилья. Сейчас вычет можно получать через работодателя начиная со следующего месяца после подачи заявления. Перенос вычетов возможен только в рамках одного налогового периода.

Вводится новый вычет за детские путевки. Можно будет учитывать расходы на детские лагеря в составе социального вычета по НДФЛ. Такие поправки внесли в Госдуму. [3] Вычет планируют предоставлять наравне с другими социальными вычетами: на лечение, обучение, спорт и т. д.

Учёт подарков осуществляется отдельно. Стоимость подарков включается в налоговую базу, к которой применяется специальная двухуровневая, а не обычная пятиуровневая шкала ставок НДФЛ. Минимальная ставка 13 процентов действует, пока доходы работника нарастающим итогом с начала года не превысят 2,4 млн руб. С суммы превышения НДФЛ удерживают уже по ставке 15 процентов. Соответственно, при расчете общего лимита доходов стоимость подарков не учитывается. Лимит по каждой базе считается отдельно. [4]

Таблица 4. _ Ставки и КБК для подарков

Доход с начала года	Ставка НДФЛ (КБК для уплаты)
2,4 млн руб. и менее	13% (КБК 182 1 01 02010 01 0000 110)
От 2,4 млн руб.	312 000 руб. плюс 15% с суммы, превышающей 2,4 млн руб. (КБК 182 1 01 02180 01 1000 110)

Эти изменения требуют от бухгалтеров более внимательного подхода к расчётам и планированию налоговой нагрузки. Очевидно, что у бухгалтеров возникает необходимость:

1. Внедрить специализированное ПО для автоматизации расчётов.
 2. Регулярно информировать сотрудников об их правах на вычеты.
 3. Вести тщательный учёт доходов каждого сотрудника.
 4. Помогать сотрудникам в оформлении документов на вычеты.
- Своевременная адаптация к новым правилам поможет оптимизировать налоговые платежи и мотивировать участников трудовых отношений к легализации доходов.

Список использованных источников

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 28.12.2024, с изм. от 21.01.2025) п.6 ст.228
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 28.12.2024, с изм. от 21.01.2025) п.6.2 ст.210, п.1.2 ст.224
3. (законопроект № 855076-8 → sozd.duma.gov.ru)
4. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 28.12.2024, с изм. от 21.01.2025) п.1,1.1 ст.225

Контактная информация:

Романов Алексей Владимирович

E-mail: ran-mir@yandex.ru

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ, КАК СОСТВЛЯЮЩАЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ (МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ)

Рассохин А.В.

*«Уральский государственный юридический университет
им. В.Ф. Яковлева», г. Екатеринбург*

Мальцев Н.В.

Уральский государственный горный университет», Екатеринбург,

Аннотация: В статье анализируются информационные технологии противодействия коррупции, как системная угроза для экономической безопасности страны. Многие страны мира активно работают над тем, чтобы искоренить коррупцию. Авторы исследуют международный опыт в использовании информационных технологий в противодействии коррупции, как сохранения национальной и экономической безопасности

Ключевые слова: коррупция, информационные технологии, противодействие, экономическая безопасность.

На современном этапе особое место в прогрессивном развитии общества и государства занимают информационные технологии. Использование и внедрение информационных технологий в мировом сообществе идет стремительными темпами. Развитие прикладных инструментов в различных сферах общества, не решают многочисленные задачи обеспечения экономической безопасности на уровне государства, общества и личности, а также хозяйствующих субъектов. Информационные технологии стали использоваться как

инструмент для мошенничества и формирования устойчивых коррупционных связей, что создает угрозу национальной безопасности государства, снижает потенциал организаций в их стратегическом развитии. Огромный вред использования информационных технологий в коррупционных схемах создает угрозу добросовестным гражданам, вызывает недоверие со стороны общества. Только в 2023 -2024 гг. он составил 99 -156 млрд рублей [1].

Международный опыт внедрения информационных технологий в сфере противодействия коррупции позволяет выделить некоторые успехи, однако, практически, ни одна страна, в том числе и Россия не может утверждать о значительных достижениях в этом направлении.

Цифровизация государственного управления выступает мощным инструментом, поддерживающим экономическую безопасность страны.

Анализируя исследования международного опыта, в частности, Кореи, в применении, развития и совершенствования информационных технологий по противодействию коррупции, то можно с уверенностью сказать, что на сегодняшний день это простой и понятный механизм борьбы с коррупцией позволил одним "кликом" выяснять, на столе у какого чиновника находится заявление гражданина, сколько времени оно у него лежит, куда оно пошло дальше, с какой резолюцией и так далее [2]. То есть, закон - это главное. Действия чиновников должны подчиняться ему и быть подконтрольными. К примеру, в Китае в 1952 году был принят первый документ, заложивший законодательную основу организации антикоррупционной политики в сфере национальной безопасности [3], большое значение в борьбе с коррупцией стало иметь информационное обеспечение.

Аналогично, в Казахстане система электронного лицензирования «E-licensing for businesses» полностью устраняет контакт между предпринимателями и чиновниками [4].

Швейцария занимает лидирующие позиции в рейтинге стран с наименьшим уровнем коррупции. Власти страны активно работают над предотвращением коррупционных проявлений, особенно в экономической безопасности. Одним из нововведений стало создание в 2015 году специальной онлайн-платформы «SwissLeaks» по инициативе Федерального департамента полиции [5].

В качестве ещё одного примера рассмотрим Бразилию. В странах Латинской Америки широко распространены коррупция и нецелевое использование государственных средств. С развитием информационных технологий коррупция стала получать существенные преграды благодаря группе энтузиастов создавших проект под названием «Serenata de Amor» (Серенада любви), цель которого - отслеживать расходы депутатов, оплачиваемые из государственного бюджета.

Вместе с тем, внедрение искусственного интеллекта, встречается и с рядом трудностей

1. Множественность и противоречивость нормативно-правовых документов в сфере государственного управления.
2. Отсутствие документов, регулирующих особенности применения в практике искусственного интеллекта.
3. Информация недостаточно классифицирована, трудно поддается сопоставлению и распознаванию.
4. Возникают проблемы и опасения, касающиеся конфиденциальности информации.
5. Информация, полученная с помощью искусственного интеллекта, пока не является доказательной базой.

Вместе с тем, на наш взгляд, за информационными технологиями в системе безопасности государства огромное будущее (Рисунок 1)

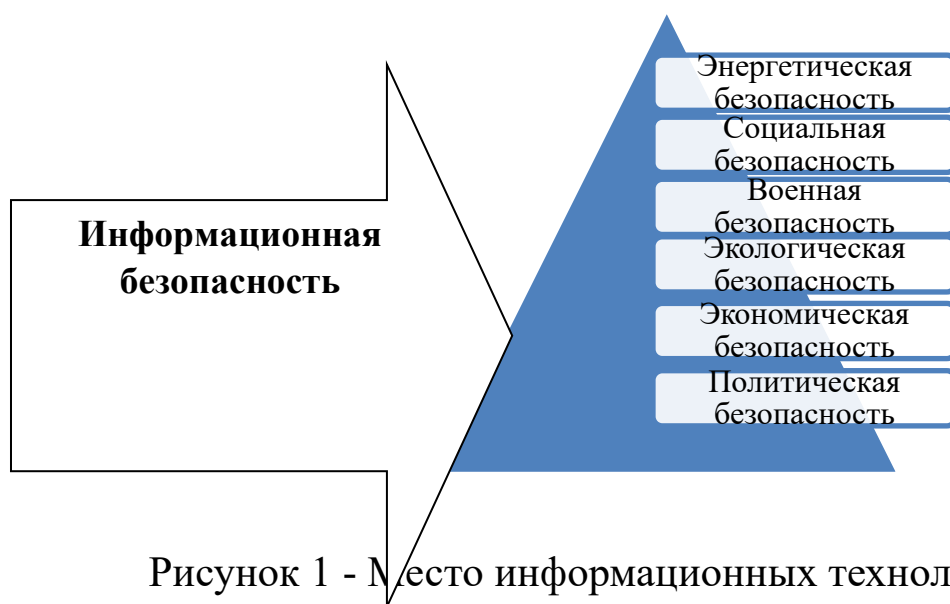


Рисунок 1 - Место информационных технологий в системе безопасности государства.

Анализируя опыт развития искусственного интеллекта в мире и в России, необходимо учесть:

1. Опыт пока слабо используется. Он недостаточно равномерно применяется во всех сферах государственной власти, и, что особенно важно, не координируется между ее отдельными ветвями. Отсутствует системность. Эффективность информационных систем при таком их использовании резко падает.

2. Предлагаем выстроить следующую многоуровневую последовательность использования искусственного интеллекта в борьбе с коррупцией: -превентивный уровень: на этом уровне искусственный интеллект выполняет две функции: фиксирует действия граждан и должностных лиц и проверяет их на соответствие алгоритму;

- текущий контроль текстовых документов органов власти, поиск в них отклонений от нормативно-правовой базы;

- поиск признаков обогащения чиновников и источников обогащения.

Развитие искусственного интеллекта в сфере борьбы с коррупцией безгранично и обязательно принесет свои плоды для обеспечения экономической безопасности государства.

Список использованных источников

1. <https://www.vedomosti.ru/society/articles/2024/09/04/1059854-uscherb-ot-it-prestuplenii-dostig-99-mlrd-rublei?from> [Электронный ресурс]. (Режим доступа 31.01.2025).
2. Ким Е. У. Анतिकоррупционная политика Республики Корея: история становления и современность / Е. У. Ким, Ю. в. Трунцевский, М. А. Молчанова. - Текст: непосредственный // Сравнительная политика: 2018. № 3. С. 146.
3. Рассохин А.В., Семенов В.Д. Особенности борьбы с коррупцией в Китае в период между XVIII и XIX съездами КПК // Вопросы политологии. 2020. Т. 10. № 6(58). – С.1741
4. Шерьязданова Г.Р. Электронное правительство как инструмент борьбы с коррупцией: мировой обзор и опыт Казахстана // Государственное управление и государственная служба. - № 1. - 2016 год
5. Мухамадиева Д. Н. Цифровизация против коррупции. Возникновение е-коррупции / Д. Н. Мухамадиева // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2019. № 1 (171). - С. 9-13.
6. Овчинников А. И. Противодействие коррупции в условиях цифровизации: возможности, перспективы, риски // Журнал российского права. 2019. № 11. С. 158-170.

Контактная информация:

Рассохин Анатолий Васильевич

E-mail: anatolii.rassohi@mail.ru

Мальцев Николай Васильевич

E-mail: nikolai_malcev@mail.ru

УДК 636.5.033+636.083+631.15

**АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПЕРЕКВАЛИФИКАЦИИ ОТХОДОВ
ПТИЦЕВОДСТВА В ПОБОЧНЫЕ ПРОДУКТЫ
ЖИВОТНОВОДСТВА**

Саудабаева Я. С., Студенок Г. А.

«Уральский государственный горный университет», г. Екатеринбург

Аннотация. В статье рассмотрен вопрос переквалификации отходов птицеводства в побочные продукты животноводства. Приведены особенности правового регулирования обращения с пометом птицы в зависимости от требований разных нормативно-правовых актов. Показан пример организации работы с пометом птицы как побочным продуктом животноводства с получением ценного органического удобрения.

Ключевые слова: птицеводство, помет, побочные продукты животноводства, органическое удобрение.

На территории РФ действует Отраслевая программа «Применение вторичных ресурсов и вторичного сырья из отходов в сфере сельского хозяйства на 2022 - 2030 годы» [1], в результате реализации которой ожидается: увеличение доли утилизации отходов сельского хозяйства; создание автоматизированных систем учёта и контроля обращения с отходами сельского хозяйства, побочной продукции животноводства, в сфере производства органических удобрений, кормов; развитие инфраструктуры по утилизации отходов сельского хозяйства с получением высококачественной и конкурентноспособной продукции.

Учитывая, что ресурсный потенциал органических удобрений, в частности птичьего помета, имеет значительную эколого-экономическую составляющую, в агропромышленном комплексе

особое внимание уделяется повышению эффективности вовлечения побочных продуктов животноводства в сельскохозяйственное производство, в том числе для обеспечения воспроизводства плодородия земель сельскохозяйственного назначения.

В связи с этим, наряду с вопросами апробации и внедрения технологий экологически безопасного обращения, не теряет актуальности вопрос нормативно-правового регулирования обращения с веществами, образуемыми при содержании сельскохозяйственных животных (помет, навоз, подстилка и пр.).

При принятии решения хозяйствующим субъектом об отнесении образующихся при содержании сельскохозяйственных животных веществ к отходам производства, дальнейшее правовое регулирование производится в соответствии с Федеральным законом от 24 июня 1998 г. N 89-ФЗ «Об отходах производства и потребления» и по отношению к отходам животноводства будут актуальны следующие требования законодательства:

- ведение надлежащего учета образующихся отходов, подача отчетности;
- разработка паспортов отходов I–IV классов опасности и проекта нормативов образования отходов и лимитов на их размещение [2];
- государственная экологическая экспертиза проектной документации объектов, используемых для размещения и (или) обезвреживания отходов I–V классов опасности. При вступлении в силу с 1 сентября 2025 г. Проекта Постановления Правительства Российской Федерации «Об утверждении перечня областей применения и критериев отнесения технологий (технологические процессы, оборудование, технические способы, методы), использование которых может оказать воздействие на окружающую среду, к технологиям, проекты технической документации на которые являются объектом государственной экологической экспертизы», в соответствии с п.18

которого проекты технической документации на технологии отходов птицеводства, животноводства, растениеводства, органической составляющей отходов методом компостирования являются объектом государственной экологической экспертизы [3];

- получение лицензии на деятельность по сбору, транспортированию, обработке, утилизации, обезвреживанию, размещению отходов I–IV классов опасности;

- внесение навозо- и пометохранилищ в государственный реестр объектов размещения отходов;

- внесение платы за НВОС за размещение отходов и др. [2].

При принятии решения хозяйствующим субъектом об отнесении образующихся при содержании сельскохозяйственных животных веществ к побочным продуктам животноводства, правовое регулирование производится в соответствии с Федеральным законом от 14.07.2022 г. № 248-ФЗ «О побочных продуктах животноводства и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». Для обеспечения выполнения требований, необходимо:

- направить уведомление о принятом решении об отнесении веществ, образуемых при содержании сельскохозяйственных животных, к ППЖ, об объемах ППЖ, о дате образования ППЖ, планируемых сроках использования ППЖ в производстве или передаче ППЖ иным лицам и результатах таких использования или передачи в федеральный орган исполнительной власти, осуществляющий функции по контролю (надзору) в сфере ветеринарии и в сфере земельного надзора [4];

- выполнить требования Постановления Правительства Российской Федерации от 31.10.2022 № 1940 «Об утверждении требований к обращению побочных продуктов животноводства», в том числе разработать и утвердить технические условия [5];

- исключить нарушения Распоряжения Правительства Российской Федерации от 31.10.2022 N 3256-р «Об утверждении Перечня нарушений требований к обращению ППЖ, в результате которых ППЖ признаются отходами». В случае выявления нарушений побочные продукты животноводства признаются отходами производства [6].

При вступлении в силу с 1 сентября 2025 г. Проекта Постановления Правительства Российской Федерации «Об утверждении перечня областей применения и критериев отнесения технологий (технологические процессы, оборудование, технические способы, методы), использование которых может оказать воздействие на окружающую среду, к технологиям, проекты технической документации на которые являются объектом государственной экологической экспертизы», в соответствии с п.19 которого проекты технической документации на технологии хранения, обработки, переработки и использования побочных продуктов животноводства являются объектом государственной экологической экспертизы.

При принятии решения хозяйствующим субъектом об отнесении образующихся при содержании сельскохозяйственных животных веществ к побочным продуктам производства, правовое регулирование производится в соответствии с Федеральным законом от 14.07.2022 г. ФЗ № 268-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «Об отходах производства и потребления» и отдельные законодательные акты Российской Федерации». Для обеспечения выполнения требований, необходимо:

- учитывать побочные продукты производства отдельно от основной продукции и полученных отходов, разработать документы стандартизации, каталожный лист продукции, ТУ, ТР, технологические карты, сертификат соответствия, паспорт безопасности, ГЭЭ на новую технологию, новое вещество);

- включить информацию о побочных продуктах производства в программу производственного экологического контроля: виды побочных продуктов, объёмы и дата их образования, предполагаемые сроки применения в производственных процессах или передачи третьим лицам, результаты применения или передачи;

- не допускать загрязнение окружающей среды при обращении с побочными продуктами производства (складировании, транспортировке, обработке, в том числе обезвреживании, использовании);

- не допускать передачу третьим лицам побочных продуктов производства, которые не соответствуют требованиям, установленным к сырью либо продукции в соответствии с законодательством РФ;

- побочные продукты производства признаются отходами в случае размещения на объектах размещения отходов или неиспользования в собственном производстве либо передачи другим лицам в качестве сырья или продукции по истечении трёхлетнего срока с даты отнесения веществ и предметов к побочным продуктам производства (применяется коэффициент 52) [7];

- исключить попадание веществ в Перечни веществ и (или) предметов, образуемых в результате хозяйственной и (или) иной деятельности юридических лиц, индивидуальных предпринимателей и не являющихся продукцией производства, которые не могут быть отнесены к побочным продуктам производства, установленные Распоряжением Правительства РФ от 27.12.2022 № 4249-р [8].

В условиях крупной птицефабрики принято решение об отнесении веществ, образуемых при содержании сельскохозяйственных животных, к побочным продуктам животноводства, направлено соответствующее уведомление, разработаны и утверждены технические условия, ведется производственный контроль получаемого органического удобрения. У предприятия имеются

специализированные сооружения необходимой мощности для обработки побочных продуктов животноводства.

Разработана и запатентована технология производства высокоэффективного органического удобрения на основе помета птицы «Биоресурс» путем обработки помета птицы гуматом калия «Биоресурс».

Получаемый продукт обеспечивает прибавку урожайности сельскохозяйственных культур на 50-80 % по сравнению с контрольными полями, где удобрение не вносилось [9].

Список использованных источников

1. Отраслевая программа «Применение вторичных ресурсов и вторичного сырья из отходов в сфере сельского хозяйства на 2022 - 2030 годы».

2. Федеральным законом от 24 июня 1998 г. N 89-ФЗ «Об отходах производства и потребления».

3. Проект Постановления Правительства Российской Федерации «Об утверждении перечня областей применения и критериев отнесения технологий (технологические процессы, оборудование, технические способы, методы), использование которых может оказать воздействие на окружающую среду, к технологиям, проекты технической документации на которые являются объектом государственной экологической экспертизы».

4. Федеральный закон от 14.07.2022 № 248-ФЗ «О побочных продуктах животноводства и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».

5. Постановление Правительства Российской Федерации от 31.10.2022 № 1940 «Об утверждении требований к обращению побочных продуктов животноводства».

6. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 31.10.2022 N 3256-р «Об утверждении Перечня нарушений требований к обращению ППЖ, в результате которых ППЖ признаются отходами».

7. Федеральный закон от 14.07.2022 г. ФЗ № 268-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «Об отходах производства и потребления» и отдельные законодательные акты Российской Федерации».

8. Распоряжение Правительства РФ от 27.12.2022 № 4249-р «Об утверждении перечня веществ и (или) предметов, образуемых в результате хозяйственной и (или) иной деятельности юридических лиц, индивидуальных предпринимателей и не являющихся продукцией производства, которые не могут быть отнесены к побочным продуктам производства».

9. Переработка отходов птицеводства с получением органического удобрения - экологические, технологические и правовые аспекты. Саудабаева Я.С., Студенок Г.А. В сборнике: Организационно-правовые основы экономической безопасности субъектов хозяйствования в условиях новых вызовов внешней среды: проблемы и пути их решения. Уральский государственный горный университет. Екатеринбург, 2023. С. 256-262.

Сведения об авторах:

Саудабаева Яна Сагындыковна

E-mail: farra86@mail.ru

Студенок Геннадий Андреевич

T-mail: genand@mail.ru

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ И РАЗВИТИЕ ВНЕГОРОДСКИХ (СЕЛЬСКИХ) ТЕРРИТОРИЙ

Сёмин А.Н.

«Уральский государственный горный университет», г. Екатеринбург

Аннотация. В статье рассматриваются проблемы развития внегородских (сельских) территорий в контексте их социально-экономической безопасности (защищенности). Даны конкретные рекомендации повышения уровня экономической безопасности и социально-экономического развития внегородских территорий.

Ключевые слова: внегородские (сельские) территории, социально-экономическая безопасность, населенные пункты, опорные населенные пункты, урбанизация, механизмы, программы.

Пространство сельских территорий России априори требует их дифференциального рассмотрения. Жизненный цикл сельских поселений конкретных территорий определяется выполнением им какой-либо функции, удерживающей население на территории.

Так, «путь из варяга в греки» выступил триггером создания поселений по пути следования. Исчезновение торгового пути привело и к исчезновению части населённых пунктов.

Сама постановка такого контекста в дискурсе рассмотрения трансформации экономических основ функционирования сельских территорий не нова. Новизной являются современные условия функционирования сельских территорий России, обусловленные несколькими парадоксами:

1. Противоречием между необходимостью обеспечивать хозяйственную освоенность и безопасность значительных пространств страны и сокращением, ввиду агрессивной урбанизации, сети сельских населённых пунктов.

По различным оценкам – за последние 20 лет в России исчезли 20 тыс. деревень – по три населенных пункта каждый день.

2. Необходимостью выполнения конституционных обязанностей по обеспечению равных возможностей и обслуживания на всей территории страны и фактической реализацией рыночного принципа поддержки сельских территорий: увязкой мер поддержки с уровнем развития бизнеса на территории.

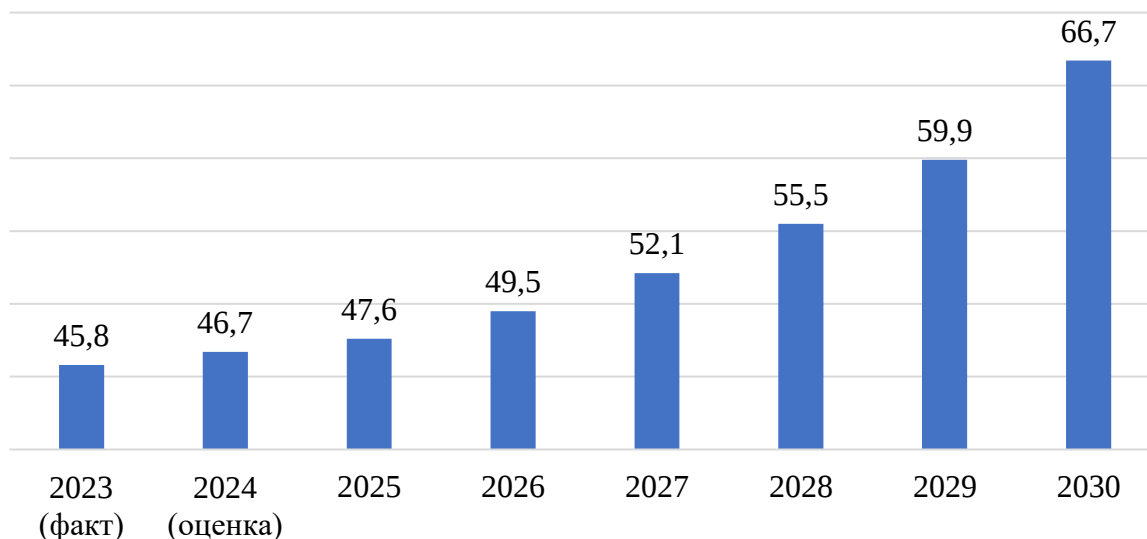
3. Противоречием между высоким уровнем безработицы, деградации профессиональных компетенций сельского населения, в том числе из-за смены технологической парадигмы производственных процессов в АПК, и кадровым голодом на селе.

Сельские территории на протяжении последних десятилетий находятся в процессе производственного сжатия, а сеть сельских населённых пунктов в условиях пространственного сжатия.

Экономические рыночные силы угнетающе воздействуют на подавляющую часть сельских территорий России, и это, несмотря на значительные успехи в развитии сельскохозяйственного производства и выполнении пороговых значений Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации [1].

Сельские территории, включённые в сельскохозяйственный производственный процесс, подвергаются использованию, нарушающему функционирование биоценозов почвы, в том числе из-за несоблюдения севооборотов.

Отечественный агропромышленный комплекс (АПК) функционирует в условиях ограничений со стороны ряда стран с развитым агропроизводством, что привело к довольно-таки высокому уровню зависимости отечественной ресурсной базы АПК от политических решений недружественных государств. В итоге одной из важнейших целей функционирования и развития АПК России является обеспечение технологической независимости, технологического суверенитета (рисунок 1).



Источник: [2,3].

Рисунок 1 – Достигнутый уровень технологической независимости в сфере продовольственной безопасности и прогноз значения показателя до 2030 г., %

Успех в развитии технологического лидерства и независимости зависит от эффективной реализации мер по наполнению отраслей экономики современными разработками и инновациями [4, 5].

Использование современных методов ведения сельскохозяйственного производства с применением технологий цифровой экономики, робототехники и искусственного интеллекта требует и соответствующей подготовки трудовых ресурсов. Кадры, прибывающие в организации, размещенные во внегородских (сельских) территориях должны обладать определенным набором компетенций, чтобы трудиться в условиях формирующегося технологического суверенитета [6].

Закрепляемость квалифицированных кадров и молодых специалистов в организациях, размещенных в сельских территориях, во многом зависит от состояния социальной и инженерной инфраструктур. Многие специалисты жалуются на низкий уровень оплаты труда, отсутствие достойного жилья, досуговых и образовательных учреждений, качественного медицинского обслуживания.



Источник: собственные исследования [Телефонный опрос проводился в сентябре-октябре 2024 г. по 75 субъектам РФ. Выборочная совокупность 1500 чел. в статистической пропорции сочетания городского и сельского населения.]

Рисунок 2 – Распределение ответов респондентов на вопрос о преобладающей жизненной стратегии в отношении места проживания (2024 г.), %

Несмотря на имеющиеся сложности, проведенные в 2024 году опросы (рисунок 2) городского и сельского населения, показали, что у 40% респондентов переезд для проживания за город (в сельскую местность) является преобладающей жизненной стратегией в отношении места проживания.

Работая над привлекательностью сельских территорий, считаем возможным развивать сельские территории не только через программно-целевые подходы, но и средствами корпоративного механизма. Государственные корпорации («РЖД», «РусГидро», «Росатом», «Ростех», «Газпром» и др.) следует наделить ответственностью за развитие сельских территорий на которых они осуществляют свою деятельность. Предлагается вменить Государственным корпорациям строительство жилья; поддержку социальной инфраструктуры; модернизацию рыночной инфраструктуры; развитие и поддержку малого предпринимательства на селе.

При таком подходе возможно более быстрое решение по созданию опорных населенных пунктов, в которых создана эффективная социальная инфраструктура, имеет место значительное количество рабочих мест (рисунок 3).



Рисунок 3 – Концептуальная модель опорного населенного пункта с численностью жителей от 3 до 50 тыс. человек и прилегающих территорий

Основным критерием оценки успешности реализации программ поддержки сельских населённых пунктов считать естественный прирост населения.

Составной частью расселения должна быть (в настоящее время и на перспективу) схема сельскохозяйственного районирования страны. Формируя комфортную, здоровую и гармоничную среду жизнедеятельности в сельских территориях, важно реализуя современные подходы к пространственному расселению РФ учитывать схему сельскохозяйственного районирования страны, но к сожалению такой документ был разработан силами ВАСХНИЛ в 1989 г. и до настоящего времени не пересматривался. Работу по созданию нового

документа в этой области следует возобновить с участием ученых Отделения сельскохозяйственных наук РАН.

Необходимо продолжить с учетом отраслевой схемы территориального планирования и долгосрочной стратегии развития АПК формирование Единого перечня опорных населенных пунктов (рисунок 3) для использования в различных национальных проектах и государственных программах, в том числе для включения в программу развития опорных населенных пунктов в рамках национального проекта «Инфраструктура для жизни» в соответствии с поручением Президента Российской Федерации (подпункт «в» пункта 21 Перечня поручений по реализации послания Президента Федеральному Собранию, состоявшегося 29 февраля 2024 года).

Важнейшей проблемой сельских территорий остается низкий уровень оплаты труда (около 70% от средней по экономике). Сбалансированный рост заработной платы и производительности труда возможен в сельских территориях при устранении [7]: убыли населения; процесса ухудшения качества трудовых ресурсов; высоких показателей физического и морального износа мощностей; диспропорций рынка труда, особенно в части соотношения потребностей экономики и трудовых ресурсов.

Среди различных мер, связанных с привлечением квалифицированных кадров в сельские территории, отдельные исследователи считают перспективным развитие доставки продовольствия, готовой еды в населённых пунктах, обслуживающих железнодорожные пути и имеющих остановки пассажирских поездов на станциях. Это изменение культуры обслуживания, снижение рисков, наделение продавцов ответственностью. Развитие сервиса на железнодорожных станциях требует решения вопроса обеспечения высокоскоростным доступом в Интернет – техническая задача, а также создания в населённых пунктах предпринимательских структур.

Развитие предпринимательства, в контексте развития сервисного обслуживания пассажиров ж/д транспорта, возможно на основе

франшизы, гранта на социальное предпринимательство, в рамках структурного подразделения РЖД и др.

Острой проблемой остается подготовка квалифицированных кадров в системе СПО и ВУЗах. Здесь требуется сформировать систему непрерывного сельскохозяйственного образования в цепи: агрокласс – вуз (или колледж) – работодатель. Этим занимались ранее, но в силу различных причин работу во многих субъектах РФ ослабили или вообще забросили. На последней коллегии Минсельхоза РФ министр Лут Оксана Николаевна назвала эту цепочку (от агротехнологического класса до работодателя) *бесшовной моделью* подготовки и поставила задачу создать по стране 18 тыс. таких агротехнологических классов. Требуется активизировать данную работу не только с участием сотрудников учебных заведений, но и с привлечением агробизнес-структур, отраслевых союзов, ассоциаций, некоммерческих организаций.

Профориентационная работа должна вестись круглогодично. Потребуется восстановить пришкольные садовые и огородные участки. Создать небольшой парк сельскохозяйственных машин, организовать выставочные центры, вовлекать сельскую молодежь, где это возможно, и в производственные процессы. Проводить ежегодные конкурсы по типу: «Аграрии – истинные кормильцы страны!», «Аграрный сектор – локомотив российской экономики!» и др.

Реализация предложенных подходов, смеем надеяться, в значительной степени будет способствовать повышению привлекательности внегородских (сельских) территорий для квалифицированных кадров и молодежи.

Список использованных источников

1. Указ Президента Российской Федерации от 21 января 2020 г. №20 «Об утверждении Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации». – URL: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/45106> (дата обращения: 29.01.2025).

2. Распоряжение Правительства РФ от 08.09.2022 № 2567-р «Об утверждении Стратегии развития агропромышленного и рыбохозяйственного комплексов Российской Федерации на период до 2030 года».

3. Поручение Правительства РФ от 10.02.2025 «Михаил Мишустин дал поручения по итогам стратегической сессии, посвященной технологическому лидерству». – URL: <https://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=EXP&n=866677#pMicwcUcOOtrnsUK> (дата обращения: 12.02.2025).

4. Паспорт Национального проекта «Технологическое обеспечение продовольственной безопасности». – URL: https://www.stavregion.ru/_/cms_page_media/11369/Pasport%20natsionalnogo%20proekta%20_Tekhnologicheskoe%20obespechenie%20prodov.bez.pdf (дата обращения: 12.02.2025).

5. Единый план по достижению национальных целей развития до 2030 года и на перспективу до 2036 года / Правительство Российской Федерации. – URL: <http://government.ru/news/53927/> (дата обращения: 07.02.2025).

6. Указ Президента Российской Федерации от 7 мая 2024 г. №309 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года и на перспективу до 2036 года». – URL: <http://publication.pravo.gov.ru/document/0001202405070015?index=1> (дата обращения: 29.01.2025).

7. Попков А.А. О взаимосвязи роста производительности труда и роста оплаты труда / А.А. Попков // Современная наука. – 2015. – №4. – С. 61-64.

Контактная информация:

Сёмин Александр Николаевич

E-mail: aleks_ural_55@mail.ru

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЭЛЕКТРОННЫХ СПРАВОЧНО - ПРАВОВЫХ СИСТЕМ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ

Сергеева Ю.В., Федорова Т.Ю.

"Уральский государственный горный университет», г. Екатеринбург

Аннотация. Данная статья посвящена необходимости использования Электронных справочно-правовых систем в образовании. В статье представлена алгоритм возможного использования Электронных справочно-правовых систем в обучении.

Ключевые слова: Электронные справочно-правовые системы, обучение.

Экономическая безопасность государства, региона, и частности организации(предприятия) зависит от квалификации кадрового состава, кадровый состав должен обновляться благодаря молодым специалистам, профессиональная квалификация которых напрямую зависит от форм и методов обучения.

Современные образовательные организация должны в полном объеме оснащаться компьютерной техникой, что предполагает применение обучающимися различных технологий, расширяя возможности самостоятельного поиска и отбора информации. Для осуществления целенаправленного поиска информации обучающимися используются различные цифровые ресурсы, одним из таких является электронные справочно- правовые системы.

На необходимость использования электронных справочно-правовых систем в образовательной деятельности указывают различные нормативные акты. В федеральных государственных образовательных стандартах есть прямое указания на использование электронных справочно- правовых систем [1,2].

Представляется, что для подготовки квалифицированного специалиста в различных областях деятельности, при современном стремительном развитии и изменении законодательства невозможно

обойтись без электронных справочно-правовых систем. Их использование возможно в различных формах:

1) в режиме онлайн на сайте электронных справочно-правовых систем. Путем ведения в режиме онлайн логина и пароля, либо путем использования флэш носителя;

2) в локальной версии, установленной на персональном компьютере.

Важно отметить, что использование электронных справочно-правовых систем необходимо не только для обучающихся по профилю юриспруденции. При проведении сравнения содержания различных ФГОС можно отметить, что практически для каждой специальности предусмотрен правовой блок, в различных дисциплинах учебного цикла, одной из наиболее часто встречающихся дисциплин с обязательным изучением правовой базы является правовое обеспечение профессиональной деятельности.

Соответственно, для обучения в рамках правовых дисциплин, написания курсовой и выпускной квалифицированной работы, возможно и необходимо использование различных электронных справочно-правовых систем. Определение вида электронных справочно-правовых систем для образовательной организации обуславливают различные факторы такие как: содержание правовой базы и ценовой диапазон. Приобретение той или иной электронной справочно-правовой системы зависит от потребностей образовательной организации и ее финансовых возможностей. Необходимо так же отметить, что каждая электронная справочно-правовая система имеет свои преимущества и недостатки.

Использование электронных справочно-правовых систем в рамках изучения правовых дисциплин, обусловлено необходимостью обучения, студентов анализу и применению действующего законодательства, изучения судебной и арбитражной практики для разрешения различных правовых коллизий.

В частности, студенту дается задание представить перечень нормативных актов, регулирующих определенное правоотношение (например, приемная семья). Для решения поставленной задачи обучающийся, используя электронные справочно-правовые системы

должен представить перечень нормативных актов, распределяя их в определенной последовательности (например, в зависимости от силы действия нормативного акта) (таблица 1).

Таблица 1- Нормативно-правовые акты

Федеральные нормативно-правовые акты		Региональные нормативно-правовые акты		Правовые акты органов местного самоуправления
федеральные законы РФ	подзаконные нормативные акты	законы субъекта РФ	подзаконные нормативные акты	
1	2	3	4	5

Следующей задачей является - исходя из представленного перечня выделить, нормативные акты регулирующие отдельные элементы правоотношения (субъект, объект, содержание правоотношения) (таблица 2).

Таблица 2 - Анализ нормативно-правовых актов

Наименование правового акта	Статья (часть, пункт, подпункт)*	Правовой статус
1	2	3

В результате выполненного анализа, обучающийся должен провести обобщение различных действующих норм и сделать полный вывод о нормативно-правовом регулировании заданного правоотношения.

Для наиболее полного изучения заданного правоотношения, необходимо так же провести анализ правоприменительной судебной и арбитражной практики (таблица 3). В соответствии с заданием обучающийся используя электронные справочно- правовые системы осуществляет подборку и проводит необходимый анализ правоприменительной практики, представляя ее в таблице.

Таблица 3 – Анализ правоприменительной практики

№ п/п	Преамбула дела	Предмет иска	Суть спора	Судебное решение
1	2	3	4	5
1.				

По результатам анализа, обучающийся делает вывод: какие виды споров наиболее часто встречаются по заданному правоотношению и есть ли необходимость внести изменения в действующее законодательство, для предотвращения возникающих спорных ситуаций.

В результате проведенной работы обучающийся приобретает необходимые навыки работы с электронными справочно- правовыми системами, направленные на возможности быстрого и качественного решения различных вопросов в рамках действующего законодательства. Использование электронных справочно- правовых систем в образовательном процессе является реальной необходимостью в современной системе образования.

Таким образом, цифровизация образования предполагает расширение познания обучающихся, делая их безграничными.

Список использованных источников

1. Приказ Министерства науки и высшего образования РФ от 13 августа 2020 г. N 1011 "Об утверждении федерального государственного образовательного стандарта высшего образования - бакалавриат по направлению подготовки 40.03.01 Юриспруденция"// "Официальном интернет-портале правовой информации" (www.pravo.gov.ru) 9 марта 2021 г. N 0001202103090028;

2. Приказ Министерства науки и высшего образования РФ от 25 ноября 2020 г. N 1451 "Об утверждении федерального государственного образовательного стандарта высшего образования - магистратура по направлению подготовки// "Официальном интернет-портале правовой информации" (www.pravo.gov.ru) 7 сентября 2020 г. N 0001202009070039.

Контактная информация:

Сергеева Юлия Владимировна

E-mail: ulea74@mail.ru

СОЦИАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВО – ИСТОРИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

Сергеева Ю.В.

«Уральский государственный горный университет», г. Екатеринбург

Аннотация. Данное исследование посвящено анализу феномена социального государства как особой модели государственного устройства. В работе рассматриваются эволюционные аспекты формирования данной концепции, прослеживаются основные закономерности её зарождения и развития в исторической перспективе.

Ключевые слова: социальное государство, государство всеобщего благосостояния, система социальных реформ.

Концепция социального государства как особой формы государственного устройства продолжает оставаться предметом активных научных дискуссий в международном академическом сообществе. В условиях глобальных трансформаций политической и социально-экономической среды особое внимание уделяется вопросам модернизации модели государства всеобщего благосостояния и адаптации механизмов социального обеспечения.

Важно понимать истоки формирования концепции социального государства, его ключевые характеристики и возможности его реализации в историческом контексте. основополагающий вклад в развитие теории социального государства внес немецкий мыслитель Лоренц фон Штейн (1815-1890). Согласно его воззрениям, сущность социального государства заключается в создании равных правовых условий для всех социальных групп и индивидуальных субъектов. При этом государство должно способствовать экономическому и

социальному прогрессу граждан, поскольку развитие отдельных индивидов напрямую связано с общим благополучием общества.

По мнению фона Штейна, социальное государство должно обеспечивать абсолютное равенство прав для всех общественных классов и способствовать экономическому и общественному развитию каждого гражданина. Это взаимосвязанный процесс, где развитие отдельной личности является условием прогресса всего общества, что и определяет сущность социального государства.

Таким образом, социальное государство представляет собой динамическую систему, требующую постоянного совершенствования в соответствии с изменяющимися социально-экономическими условиями [1].

Социальное государство в современной научной литературе часто определяется как государство всеобщего благоденствия. Впервые термин «государство всеобщего благосостояния» был применён для характеристики послевоенной Великобритании, находившейся под управлением лейбористской партии после 1945 года. Впоследствии данное понятие получило глобальное распространение и стало обозначать комплексную систему государственного регулирования общественных отношений.

Данная система представляет собой механизм организованного распределения и перераспределения материальных благ на основе принципа социальной справедливости. Главная задача такой модели заключается в создании условий для обеспечения каждого гражданина базовыми возможностями и достойным уровнем жизни. Это способствует: созданию предпосылок для личностной реализации граждан, устранению социальных противоречий в обществе, предотвращению общественных конфликтов, оказанию поддержки социально уязвимым группам населения.

Прототипы социального государства можно обнаружить ещё в древнем мире. Особенно ярко это проявилось в социальных преобразованиях, осуществлённых Солоном в Древней Греции. За короткий период – всего за один год – он инициировал масштабную программу реформ в Афинах, существенно изменившую социальную структуру общества.

Реформаторская деятельность Солона включала следующие ключевые направления: создание механизмов доступа малоимущих слоёв населения к собственности, расширение политических прав для низших социальных групп, осуществление сисахфии – комплекса мер по отмене долгового рабства, что привело к снижению социальной напряжённости, установление ограничений на проведение дорогостоящих погребальных церемоний и возведение роскошных усыпальниц, регламентацию размеров землевладения, что препятствовало концентрации земельных ресурсов и способствовало развитию среднего и мелкого землевладения. Эти преобразования заложили фундамент для дальнейшего развития социальных государственных институтов и стали важным этапом в формировании концепции социального государства.

Эволюция социальных институтов продолжилась в период правления Писистрата, преемника Солона. Несмотря на установление тиранического режима, он сохранил основные положения законодательства своего предшественника. Эпоха его правления получила название «золотого века» благодаря введению принципа равенства всех граждан перед законом, поддержке крестьянства, заботе о благосостоянии городских низов и защите торгово-ремесленных слоев через политику протекционизма [2, с.337-345].

Средневековый период также демонстрирует зарождение элементов социального государства. Византийские правители, реагируя на общественные потребности, предпринимали активные меры по

созданию условий всеобщего благоденствия. Это проявлялось в издании новелл Юстиниана, развитии сети социальных учреждений по всей империи, включая ремонт богаделен и создание приютов для неимущих. Особого внимания заслуживает комплекс социальных институтов Константинополя, получивший название «Новый город» [3, с.30].

Западноевропейский вектор развития социального государства характеризуется активизацией социальной политики и формированием концепции государства всеобщего благоденствия. Значимым этапом стали Английская революция 1648 года и Славная революция 1688 года, после которых появились теоретические концепции Т. Гоббса (1588–1679) и Дж. Локка (1632–1704), заложившие основы понимания социального государства [4,5]. Гоббс изложил свою социально-экономическую программу в трудах «Левиафан» и «О гражданине».

Практическая реализация социальных программ началась задолго до теоретического оформления концепции социального государства. Показательным примером служит создание Людовиком XI в 1670-х годах «Дома инвалидов» в Париже, что было обусловлено необходимостью поддержания боевого духа военнослужащих.

Американский опыт социального реформирования проявился во время Гражданской войны (1861–1865), когда по инициативе президента Линкольна и генерала Гранта была создана администрация по делам ветеранов для поддержки бывших военнослужащих.

Германская модель социального государства получила особое развитие благодаря реформам О. Бисмарка. Его концепция базировалась на системе «социального партнерства» между различными слоями общества, представленными в рейхстаге. В 1860-х годах Бисмарк стремился отвлечь рабочих от социал-демократического движения через комплекс социальных реформ. К 1880-м годам его

политика привела к принятию ключевых законов о государственном социальном страховании и защите труда детей и женщин.

После избрания президентом США в 1932, Ф. Д. Рузвельт принимает комплекс чрезвычайных мер в экономике, социальной сфере, политике, образовании и культуре, которому было дано название - «Новый Курс», целью этого курса было преодоление «Великой депрессии» 1929–33 и её последствий. В это время были разработаны и проведены через Конгресс США целая серия законодательных актов. Одним из является «Национальный закон о регулировании трудовых отношений», закрепивший право на забастовки и любые другие способы борьбы за свои права, осуществляемые мирным путем, этот закон предполагал назначение и выплату государством пособий, в помощь нуждающимся (престарелым и недееспособным людям, вдовам и сиротам). Был принят - «Закон о социальном обеспечении», который систематизировал пенсионные выплаты и пособия по безработице. Введен в действие «Закон о справедливых условиях труда», который урегулировал заработную плату и рабочие часы.

Необходимо отметить, что XX век, стал расцветом концепции «Социального государства», или как его именовали в западных странах «Государства всеобщего благоденствия».

Развитие социального государства в странах мира. Норвежский опыт социального обеспечения. История становления социального государства в Норвегии демонстрирует последовательное развитие системы социальной защиты. Ключевые этапы формирования социального государства в стране включают: 1936 год - принятие закона о пенсионном обеспечении, 1938 год - введение пособий по безработице и создание профсоюзного общества для организации отдыха трудящихся, 1946-1947 годы - внедрение детских пособий, организация строительства доступного жилья и создание государственной кассы образовательных займов, 1956-1958 годы -

формирование системы оплаты по болезни, создание пенсионного фонда и фонда компенсации трудовых увечий, 1960-1964 годы - принятие закона о производственных травмах, создание фонда материнских и вдовьих пособий, 1965-1978 годы - внедрение общей системы социального обеспечения и распространение пособий по болезни на всех трудящихся.

Британская модель социального государства. Значительным вкладом в развитие концепции социального государства стал доклад У. Бевериджа «Полная занятость в свободном обществе» (1942), где были изложены принципы “трансформации Государства всеобщего благоденствия” и предложена идея гарантированного национального минимального дохода. Лейбористское правительство реализовало эти идеи через: 1946 год - Закон «О национальном страховании», 1948 год - Акты о государственном здравоохранении, Конституционное закрепление социальных принципов.

После Второй мировой войны концепция социального государства получила конституционное закрепление во многих странах: Конституция Италии (1948) определяет страну как демократическое государство, основанное на труде, гарантирующее права человека и социальную солидарность; Конституция ФРГ (1949) провозглашает Германию социальным федеральным государством; Конституция Франции (1958) характеризует страну как социальную республику; Конституция Испании (1978) определяет государство как социальное и правовое. В конце 1980-х социальные принципы были закреплены в конституциях Румынии и Польши

Аналогичные положения содержатся в конституциях Греции, Турции, Нидерландов, Дании и Швеции.

Современные тенденции. Сегодня принципы социального государства стали неотъемлемой частью демократического государственного устройства. Независимо от формы их закрепления в

законодательстве, ни одно современное демократическое государство не может игнорировать реализацию социальных принципов, в той или иной степени.

Таким образом, эволюция социального государства демонстрирует постепенное расширение спектра социальных гарантий и их конституционализацию в различных странах мира.

Список использованных источников

1. Штейн Л. История социального движения Франции с 1789 года. Пер. со 2-го нем. изд. Т.1. Основное понятие общества и социальная история Французской революции до 1830 г. Спб.: Тип. А.М. Котомица, 1872. С. XXVIII.

2. Туманс Х. Рождение Афины. Афинский путь к демократии: от Гомера до Перикла (VIII – V вв. до н.э.). Спб.: Гуманитарная Академия, 2002.

3. Тимонин А. Н. Социальное государство: к истории концепта // Правовое государство: теория и практика. 2020. № 1 (59);

4. Локк Дж. Опыты о веротерпимости // Сочинения: в 3-х т. Т. 3. М.: Мысль, 1988.

5. Гоббс Т. Избранные произведения: в 2-х т.: пер. с лат. и англ. Т. 2. М.: Мысль, 1964.

Контактная информация:

Сергеева Юлия Владимировна

E-mail: ulea74@mail.ru

ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА КАК ИНДИКАТОР КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ

Суховольская Н.Б., Дубравина Д.А.

*«Санкт-Петербургский государственный аграрный
университет», г. Санкт-Петербург, г. Пушкин*

Аннотация. В настоящее время вопросы повышения производительности труда являются особо актуальными в контексте оценки конкурентоспособности. Поэтому в статье приводятся результаты анализа эффективности использования трудовых ресурсов и их влияние на конкурентоспособность.

Ключевые слова: трудовые ресурсы, производительность труда, эффективность, конкурентоспособность, факторный анализ, рентабельность.

В современных условиях человеческий капитал, а именно работники с их навыками, квалификацией, опытом и отношением к работе создают условия для технологического, экономического, социального и экологического развития отраслей и организаций [1]. Грамотный анализ трудовой деятельности позволяет оценить уровень производственных процессов, возможности повышения производительности труда, потенциал кадров и в целом создать условия для повышения конкурентоспособности.

Анализ в сфере трудовых ресурсов в последние годы приобрел решающее значение, так как задачи обеспечения производства высококвалифицированными кадрами и вопросы повышения производительности труда являются особо актуальными.

В связи с вышеуказанной актуальностью целью данного исследования стал анализ динамики показателей производительности труда и ее влияние на эффективность производственной деятельности и конкурентоспособность.

Производительность сотрудников можно определить, как эффективное управление временем и трудовыми функциями, которое позволяет организации достигать поставленных целей, делая ее конкурентоспособной [2].

В качестве объекта исследования выбрана одна из сельскохозяйственных организаций, расположенных в Ленинградской области. Основной вид деятельности организации по коду ОКВЭД: 01.50 - Смешанное сельское хозяйство. Исходные данные для оценки взяты из открытых Интернет-источников [3], алгоритмы расчетов из учебного пособия [2]. Для оценки производительности труда необходимо предварительно проанализировать, основные показатели, характеризующие динамику производства за три года (табл. 1).

Таблица 1. Показатели, характеризующие уровень производства в организации

Показатель	Годы			2024 г. к 2022 г., %
	2022	2023	2024	
Валовая продукция, тыс. руб.	255679	290416	312456	122,21
Выручка, тыс. руб.	216773	253338	279962	129,15
Прибыль от продаж, тыс. руб.	12083	13239	10833	89,65
Среднегодовая численность работников, занятых в сельскохозяйственном производстве, чел.	138	149	164	118,71
в том числе постоянные рабочие	110	114	120	109,10
Площадь сельскохозяйственных угодий, га	4790	4790	4673	97,56
в том числе пашни	2374	2374	2734	115,16
Среднегодовая стоимость основных средств, тыс. руб.	372375	453621	544857	146,53
Среднегодовая стоимость оборотных средств, тыс. руб.	255700	295071	366344	143,34
Среднегодовое поголовье крупного рогатого скота, гол.	1777	1815	1939	109,12
в том числе коров	850	850	850	100,00

По данным таблицы видно, что площадь сельскохозяйственных угодий снизилась на 117 га (2,44%). Пашня увеличилась на 15,16 %, что составило 360 га, за три года произошло увеличение среднегодовой стоимости основных средств на сумму 172482 тыс. руб. или на 46,53%. Объемы валовой продукции и выручки увеличились, при этом прибыль

от производственной деятельности снизилась на 10,8 млн. руб. или 10,45%

Поголовье скота в хозяйстве незначительно увеличилось за анализируемые периоды на 9,12 % (162 голов), при этом количество коров осталось на прежнем уровне.

В следующей таблице представлены результаты расчета показателей производительности труда и уровня использования трудовых ресурсов (табл.2).

Таблица 2. Показатели эффективности использования трудовых ресурсов

Показатели	2022 г.	2023 г.	2024 г.	Отклонение за три года	
				+/-	%
Производительность труда (выработка) всех работников по выручке, тыс. руб./чел.	1570,82	1700,25	1707,08	133,27	108,67
Прирост производительности труда, %	-	8,3	0,46	-	-
Количество отработанных дней одним работником за год, дни	247	247	248	1	100,4
Затраты труда за год (Зт.), тыс. чел.-час.	274,66	296,4	327,36	190,14	119,19
Производительность труда по времени, руб./чел. час	789,23	854,72	855,21	65,98	108,36
Трудоемкость, чел. час/ руб.	0,0013	0,0012	0,0012	-0,0001	92,28
Фондовооруженность, тыс. руб./чел	2678,96	3024,14	3302,16	623,21	123,26
Объем чистой прибыли на 1 среднегодового работника, тыс. руб./чел	69,66	76,75	57,76	-11,9	82,92

Из положительных тенденций следует отметить рост фондовооруженности труда на 23,26%. Производительность труда на одного работника увеличилась на 8,8%. Однако, в период второго – третьего годов существенно сократился темп прироста производительности труда до 0,46%. Что отрицательно характеризует уровень использования трудовых ресурсов организации. Сократился также и объем чистой прибыли на 1 среднегодового работника на 17,08%.

Для более детальной оценки динамики производительности труда можно выполнить факторный анализ среднегодовой выработки по стандартной формуле [4]. Анализ факторов, повлиявших на изменение

среднегодовой выработки, выполнен на примере двух последних лет (табл. 3).

Таблица 3. Показатели для оценки факторов, влияющих на изменение выработки

Показатели	2023 г.	2024 г.	Отклонение, (+ / -)
Среднегодовая выработка одного работника, тыс. руб./чел.	1700,25	1707,08	6,83
Удельный вес рабочих в общей численности персонала, %	76,51	73,17	-3,34
Количество отработанных дней одним рабочим за год	247	248	1
Средняя продолжительность рабочего дня в часах	7,8	8	0,2
Среднечасовая выработка одного работника, тыс. руб./час.	0,882	0,860	-0,022

Из данных таблицы 3 видно, что среднегодовая выработка одного работника занятого в основном производстве увеличилась на 6,83 тыс. руб. в год. Изменение среднегодовой выработки в результате действия основных факторов следующее:

- а) увеличения количества отработанных дней одним рабочим за год – 6,88 руб./чел.;
- б) увеличения продолжительности рабочего дня – 43,75 руб./чел.;
- в) снижение среднечасовой выработки рабочих – (-43,65) руб./чел.

Таким образом, проведенный факторный анализ позволяет сделать вывод, что на среднегодовую выработку оказали влияние все три анализируемые фактора, причем сокращение среднечасовой выработки на одного работника было частично компенсировано за счет увеличения продолжительности рабочего дня до 8 часов.

Результаты вышеприведенных расчетов позволяют осуществлять мониторинг эффективности использования трудовых ресурсов организации. Качественное управление предприятием предполагает постоянный анализ производственных процессов с целью их совершенствования.

К основным путям повышения конкурентоспособности, связанным с ростом производительности труда можно отнести следующие направления: автоматизацию производственных и управленческих процессов; активное внедрение и использование инновационных решений; формирование хорошего климата в коллективе, комфортных условий работы; создание условий моральной

и материальной мотивации сотрудников; высокий уровень заработной платы и наличие льгот (медицинских страховок, бонусов, дополнительных дней отдыха и др.); использование цифровых технологий, позволяющих экономить время и средства, создавать единую систему отчетности и др.

В заключении следует отметить, что вопрос повышения производительности труда не имеет простого и универсально ответа. Однако глубокий анализ различных показателей и выявление факторов, определяющих их динамику, позволяют существенно улучшить результаты трудовых процессов организации, а, следовательно, и ее конкурентоспособность.

Список использованных источников

- 1.Чекмарев, О. П. Мотивация трудовой деятельности: анализ личных издержек. Концепция личных издержек и методология ее применения для анализа социально-трудовых отношений : монография / О. П. Чекмарев. – Saarbrücken : LAP LAMBERT, 2012. – 420 с. – ISBN 978-3-659-12097-8.
- 2.Суховольская Н.Б., Дубравина Д.А. Экономика сельскохозяйственных предприятий (организаций): учебно-методическое пособие для обучающихся по направлению подготовки 38.03.02 Менеджмент, направленность (профиль) образовательной программы «Менеджмент в агробизнесе». – СПб.: СПбГАУ, 2024. – 68 с. – ISBN 978-5-85983-457-0.
- 3.Государственный информационный ресурс бухгалтерской (финансовой) отчетности [Электронный ресурс] // ФНС России – Режим доступа: <https://bo.nalog.ru/organizations-card/2769439#financialResult> (дата обращения: 21.02.2025).
- 4.Факторный анализ производительности труда [Электронный ресурс] //Финансовый директор. – Режим доступа: <https://www.fd.ru/articles/161242-faktorny-analiz-proizvoditelnosti-truda> (дата обращения: 11.03.2025).

Контактная информация:

Суховольская Наталия Борисовна

Дубравина Диана Алексеевна

E-mail: economika.spbgau@gmail.com

ВЛИЯНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ВЫСТАВОК-ФОРУМОВ НА РАЗВИТИЕ РЕГИОНОВ

Теодеракис Х.Е.,

"Уральский государственный горный университет», г. Екатеринбург

Аннотация. В статье рассмотрены способы развития и совершенствования региона, тенденции взаимодействия власти, бизнеса и региона, направленные на обеспечение безопасности России.

Ключевые слова: выставки, промышленная политика, бизнес, государство, технологический суверенитет, имидж региона.

В сложившихся условиях экономической напряжённости, международных отношений и связанным с этим рациональный подход к расходованию средств в РФ, на уровне правительства происходит оптимальное перераспределение финансирования между регионами, и достаточно серьёзный отбор направлений инвестирования. Как следствие, возрастает конкурентная борьба между отдельными субъектами за федеральные, международные и партнерские инвестиции. В более выгодном положении находятся те регионы, которые производят положительное впечатление и доказывают готовность к дальнейшему развитию, вызывая тем самым интерес и лояльность у правительства и экономических партнеров.

Данная ситуация привела к важности такого понятия, как «имидж региона». По определению Трофименко Е.Ю., «имидж территории (региона) - это комплексное представление о территории, включающее в себя восприятие ее географических характеристик, представление о сферах жизнедеятельности общества (политика, экономика, культура, право, наука, образование, спорт, туризм и др.), об истории региона, ...

основанное либо на собственном опыте, либо на чужом». Результат процесса проявляется посредством влияния на мнения целевых групп и их поведенческие модели в отношении определенного региона.

Важность имиджа региона влияет на его функции, важнейшей из которых является экономическая. При формировании положительного имиджа территорий экономическая функция проявляется в возможности производства материальных благ промышленностью в этом регионе, совершенствование производственно-экономических возможностей используя появляющегося интереса к региону со стороны бизнес структур, правительства, социально - активного населения посредством доведения соответствующей положительной информации, способствующей для привлечения бизнеса и инвестирования в регион. Как следствие, можно сделать вывод, что положительный имидж региона приобретает ранг одного из важнейших способов сопернической борьбы между регионами.

Экономический имидж региона зависит от множества факторов как внешних, так и внутренних. Современное состояние экономики страны и высокая востребованность в основных фондах предприятий в качестве основного критерия выдвигают уровень инновационного развития территорий. Как следствие, ориентирование как инновационного и активного региона предполагает организацию мероприятий, направленных, на продвижение результатов передовой деятельности в самом регионе и за его пределами. Сегодня наиболее действенным способом, дающим старт распространению инноваций в различных отраслях и видах экономической деятельности региона, являются выставки и выставочная деятельность.

Выставки способствуют обмену передовыми технологиями и опытом. Выставки является ярким показателем экономических процессов, протекающих в регионе, его успехов и достижений,

показывают открытости и готовности к дальнейшему развитию. А также, сравнительный анализ достижений соревнующихся регионов, в инновационной сфере, позволяют с большей вероятностью прогнозировать дальнейшее развитие региона и поддерживать уже сложившиеся мнение с наиболее выигрышной стороны.

Одна из таких выставок проходила 4 ноября в Москве на площадке легендарного выставочно-музейного комплекса ВДНХ был дан старт важнейшему для страны мероприятию – Международной выставке-форуму «Россия». Выставка длилась практически полгода и завершилась в День космонавтики – 12 апреля 2024 года.

На выставке 89 субъектов российской федерации продемонстрировали свой положительный опыт развития в формате «было-стало-будет». Федеральные органы исполнительной власти, государственные корпорации и крупные компании наглядно рассказали о важных достижениях за последние 20 лет с акцентом на последнее десятилетие.

Основная аудитория выставки – это молодое поколение страны: дети, юношество, молодежь.

По поручению Губернатора Свердловской области Евгения Куйвашева Свердловская область принимала участие в мероприятии с обширной программой.

В крыле «Б» павильона № 75 в кругу российских субъектов, расположенных на территории Уральского федерального округа, были размещены стенды Свердловской области. Экспозиция нашего региона составляет свыше 105 кв. метров. Оформление выполнено в стиле старинного завода Демидовых с главным девизом «Урал – край сильных духом!».

При помощи интерактивных технологий дополненной и виртуальной реальности посетители стенда смогли:

- заглянуть в жерло доменной печи;
- совершить путешествие по разным уголкам Свердловской области от площади 1905 года и вида смотровой площадки БЦ «Высоцкий» до штаб-квартиры РМК и конгресс-центра «Екатеринбург-ЭКСПО»;
- сделать свою фотографию на стыке Европы и Азии;
- ознакомиться с яркими достопримечательностями региона, которые при помощи механизмов выстраиваются в реальные 3D-объекты.

Содержательная программа работы стенда формировалось ежемесячно исходя из интересов посетителей. Центральным же событием стал День Свердловской области 25 ноября 2023 года.

Была запланирована насыщенная программа с участием Губернатора Свердловской области Евгения Куйвашева: отчет с презентацией достижений региона, экскурсия по стенду с участием полномочного представителя Президента Российской Федерации Владимира Якушева, участие с приветственным словом в Медиафоруме, с докладом в презентации ТЛЦ «Сухой порт», в презентации медицинского кластера «Академический».

Кроме того, было запланировано подписание соглашения между Правительством Свердловской области и АО «Тандер» (торговая сеть «Магнит»), которым предусмотрено взаимодействие сторон по развитию и совершенствованию розничной торговли в Свердловской области для обеспечения уральцев высококачественными товарами по доступным ценам, продвижения продукции отечественного, в том числе местного производства, а также для социальной поддержки малообеспеченных слоев населения.

В рамках образовательной программы состоялись лекции на темы «Горнозаводская цивилизация Урала» и «Музыка Урала» при

поддержке общероссийской общественно-государственной просветительской организации «Российское общество «Знание», а также зарядка и автограф-сессия с Давидом Белявским, российским гимнастом, чемпионом Олимпийских игр.

Параллельно с деловой программой Дня региона в зоне культурных проектов ВДНХ были запланированы выступления ансамбля «Изумруд», солистов Свердловского государственного театра музыкальной комедии, камерного ансамбля «Мясковский квартет», Джаз-хора Свердловской государственной детской филармонии, ансамбля танца «Улыбка», артистов Уральского государственного театра эстрады. Также на открытой площадке состоится гала-шоу с участием Клавы Коки и Сергея Бобунца.

В рамках Дня региона в павильоне «Дом русской кухни» состоялся фестиваль уральской кухни, который включает мастер-классы уральской кухни С.В. Мирошникова (Мирона), идеолога проекта «Аутентичная Уральская Кухня», бренд-шефа «Kitchen Family», презентации продукции производителей Свердловской области и выступления ансамбля русских народных инструментов «Русичи».

В ходе реализации проекта Выставки «Елки России» для украшения елки Свердловской области от свердловского производителя изделий народных художественных промыслов А.В. Васильева направлены тагильские подносы и елочные шары, оформленные в технике нижнетагильской лаковой росписи. Всего на главной аллее ВДНХ располагалось 90 елей, 89 из которых украсили регионы изделиями народных художественных промыслов, а 90-я ель украшена игрушками из каждого российского региона.

Кроме того, 17 января 2024 года в день 90-летия Свердловской и Челябинской областей проводилось совместное мероприятие на ВДНХ. Также регион прорабатывал проведение в этот день сессий на тему

«Соглашение о защите и поощрении капиталовложений и другие инструменты поддержки для инвесторов» и презентации проекта «Кампус УрФУ» в рамках отраслевых дней Выставки.

Насколько были достигнуты цели в продвижении региона, поставленные перед выставкой, позволяет оценить ее эффективность в развитии нашего региона. Экономический эффект выставочных мероприятий позволяет оценить ее стимулирующее влияние на развитие промышленности, экспортных операций, международную торговлю, внедрение новых технологических решений, престиж предприятий, и конечно, имидж региона.

Список использованных источников

1. Национальный стандарт РФ «Деятельность выставочно-ярмарочная. Термины и определения». Утвержден и введен в действие Приказом Ростехрегулирования от 18.12.2008 № 512-ст) (с изм. от 30.12.2015)..

2. Алимова Г.С., Чернышев Б.Н. Имидж региона в системе оценки его конкурентоспособности [Электронный ресурс]. - Режим доступа: [http://www.orelgiet.ru/monah/71 df. pdf](http://www.orelgiet.ru/monah/71%20df.pdf).

3. Васильева Е.Н. Конгрессно - выставочная деятельность в продвижении мегаполиса (на примере Санкт-Петербурга) [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://dspace.spbu.ru/handle/11701/9636>.

Контактная информация:

Теодоракис Христо Егишевич

E-mail: teodorakis90@yandex.ru

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ КОММУНИКАЦИИ ГОСУДАРСТВА И МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ

Теодоракис Х.Е.

"Уральский государственный горный университет», г. Екатеринбург

Аннотация: Бизнес является важным элементом в экономике любой страны в мире, и Россия не исключение. Малый бизнес способствует созданию рабочих мест на предприятиях, развитию инноваций и повышению конкурентоспособности на рынке.

Ключевые слова: малый бизнес, менторство, информация, цифровые платформы, государство, государственные программы.

Малый бизнес является важным элементом в экономике любой страны в мире, и Россия не исключение. Малый бизнес способствует созданию рабочих мест на предприятиях, развитию инноваций и повышению конкурентоспособности на рынке. Однако для успешного функционирования малого бизнеса необходима эффективная коммуникация с государственными структурами. В России эта задача остается актуальной, так как взаимодействие между бизнесом и властью часто сталкивается с рядом проблем, таких как бюрократия, недостаток информации и несовершенство законодательства.

Предлагаю реализовать основные пути повышения эффективности коммуникации между государством и малым бизнесом в России.

1. Упрощение административных процедур

Одной из главных трудностей, с которыми сталкивается малый бизнес, является сложность и затянутость административных процедур. Такие процедуры как регистрация предприятий, получение лицензий, подача отчетности требуют значительных затрат времени и ресурсов.

Для улучшения коммуникации между малым бизнесом и властью необходимо:

- Внедрение цифровых платформ, позволяющих бизнесу взаимодействовать с государственными органами онлайн.

- Сокращение количества документов, необходимых для выполнения административных процедур.

- Создание единых центров поддержки малого бизнеса, где предприниматели смогут получить консультации и юридическую помощь в решении возникающих вопросов.

2. Повышение прозрачности и доступности информации

Недостаток информации о государственных программах поддержки, изменениях в законодательстве и требованиях к бизнесу часто являются препятствием для развития малых предприятий. Для решения сложившейся ситуации рекомендуется:

- Развитие информационных порталов, где будет собираться вся необходимая информация для предпринимателей.

- Проведение регулярных встреч, семинаров и конференций с участием представителей органов государственных структур.

- Создание мобильных приложений для телефонов и программного обеспечения для персональных компьютеров, которые позволят бизнесу оперативно получать уведомления о важных изменениях.

3. Развитие обратной связи

Эффективная коммуникация предполагает не только передачу информации от государства к бизнесу, но и своевременную обратную связь бизнеса с государством. Предприниматели должны иметь возможность высказывать свои предложения, жалобы и замечания государственным структурам. Для этого необходимо:

- Создание платформ для сбора информации по обратной связи от бизнеса. Примером могут служить онлайн-форумы, горячие линии, чат-боты и т.п.

- Проведение регулярных опросов и исследований среди представителей малого бизнеса для выявления их потребностей и нерешенных задач.

- Внедрение систем и механизмов оперативного реагирования на обращения предпринимателей.

4. Поддержка через государственные программы

Программы государственной поддержки малого бизнеса играют очень важную роль в его стабильном развитии в современных условиях. Однако достаточно часто предприниматели в малом бизнесе не знают о существовании таких программ или сталкиваются с трудностями при их получении. Для улучшения ситуации необходимо:

- Упрощение процедур получения субсидий, грантов и льгот.
- Проведение информационных кампаний, направленных на популяризацию государственных программ.
- Создание системы менторства, где опытные предприниматели будут помогать новичкам в освоении государственных мер поддержки.

5. Совершенствование законодательной базы Российской Федерации

Законодательство, регулирующее деятельность малого бизнеса, должно быть четким, понятным и стабильным для предпринимателя. Частые изменения в законах создают неопределенность и увеличивают риски для предпринимателей. Для улучшения коммуникации необходимо:

- Внедрение консультаций с представителями малого бизнеса при разработке новых законов и нормативных актов.
- Создание инструментария, позволяющих бизнесу оперативно адаптироваться к изменениям в законодательстве.
- Создание более понятной налоговой системы для малых предприятий.

6. Развитие партнерства между государством и бизнесом

Эффективная коммуникация возможна только в условиях доверия и взаимопонимания между государством и бизнесом. Для этого необходимо:

- Организация объединённых рабочих групп, где представители государства и бизнеса смогут обсуждать существующие проблемы и искать пути их решения.

- Проведение регулярных встреч между чиновниками, контролирующими малый бизнес и предпринимателями на региональном и федеральном уровнях.

- Продвижение со стороны государства инициатив, направленных на развитие социальной ответственности бизнеса.

Заключение

Повышение эффективности коммуникации между государством и малым бизнесом в России - это трудная, но решаемая задача. Оптимизация административных процедур, повышение доступности информации, развитие доступности обратной связи, совершенствование с учетом интересов бизнеса законодательной базы и укрепление партнерства - все эти мероприятия создадут необходимые условия для развития малого бизнеса. В результате это приведет не только к росту экономики, но и к улучшению качества жизни граждан, так как малый бизнес играет одну из ключевых ролей в создании новых рабочих мест и обеспечении социальной стабильности.

Список использованных источников

1. Федеральный закон "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации" от 24.07.2007 № 209-ФЗ (ред. от 30.12.2020).

2. Аналитический отчет "Малый и средний бизнес в России: проблемы и перспективы". — М.: Аналитический центр при Правительстве РФ, 2023.

3. Круглый стол "Взаимодействие государства и бизнеса: новые вызовы и возможности". Материалы конференции. — СПб.: Издательство "Бизнес-Пресс", 2023.

4. Тарасов В.И. Административные барьеры для малого бизнеса: пути преодоления. — М.: Издательство "Инфра-М", 2020.

Контактная информация:

Теодоракис Христо Егишевич

E-mail: teodorakis90@yandex.ru

**ПЕРЕМЕЩЕНИЕ ПРИПАСОВ ЧЕРЕЗ ТАМОЖЕННУЮ
ГРАНИЦУ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА В
КОНТЕКСТЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
ГОСУДАРСТВА**

Терихов Л.С., Борисова Е.М.

*«Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова Филиал Российской
таможенной академии», г. Санкт-Петербург*

Аннотация. В статье представлен обзор текущего состояния такого аспекта таможенного дела как перемещение через таможенную границу Евразийского экономического союза припасов в контексте экономической безопасности государства. Систематизированная информация позволит сделать вывод о существующих проблемах и перспективах в этой области в том числе, не имея профильных знаний в области таможенного дела.

Ключевые слова: припасы, таможенное дело, экономическая безопасность, Евразийский экономический союз.

Международные перевозки плотно вошли в повседневную жизнь человека, вне зависимости от его социального статуса или благосостояния – практически каждый житель планеты, даже не имея возможности путешествовать по ней, так или иначе сталкивается с плодами международных перевозок – потребляет товары из местного магазина, иногда привезённые из другой страны, покупает предметы быта, сделанные в другой части света или приобретает любые другие вещи, созданные руками человека, находящегося за тысячи километров от конечного пользователя или потребителя.

Подобные вещи невозможны без самих международных перевозок, т.к. чтобы условный скоропортящийся продукт, произрастающий в Австралии, вдруг оказался на прилавке российского магазина, кому-то необходимо его туда перевезти. Значительная доля успеха этой схемы, безусловно, лежит на транспортном средстве международной перевозки (далее – ТСМП) и его технической части, но данным агрегатом в подавляющем большинстве случаев управляет человек.

Несмотря на активное развитие беспилотных технологий и систем искусственного интеллекта в качестве оператора стандартного ТСМП выступает обычный человек, а во многих случаях и целый экипаж морского, воздушного судна или поездная бригада. Они, хоть и находятся в гораздо более благоприятных условиях, нежели на этапе зарождения международных перевозок, всё равно проводят достаточно длительное время на своём посту, осуществляя перевозку грузов и пассажиров на огромные расстояния.

Поэтому, для обеспечения нормальной жизнедеятельности как экипажа, так и многочисленных пассажиров ТСМП на его борту в подавляющем большинстве случаев находятся всевозможные припасы. В это число входят и рейсы на относительно короткое даже для современности расстояния, ввиду решения основных проблем выживания экипажа и пассажиров в перевозке на значительные расстояния и выходу комфорта на первый план в путешествиях.

Из этого вытекает сущность самих припасов как объекта таможенного контроля и их отношение к таможенному делу в целом – припасы находятся на большинстве транспортных средств, совершающих международную перевозку, и очень часто перемещаются через таможенную границу, в том числе Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС, Союз). Даже если ТСМП следует из пункта отправления в пункт назначения без груза или пассажиров, оно может

нести на борту определённое количество припасов, исходя из объёма, необходимого для прохождения транспортным средством заданного расстояния.

Само определение термина «припасы» в таможенном деле находится в Таможенном кодексе Евразийского экономического союза (далее – ТК ЕАЭС), в второй статье первой главы первого же раздела – там же где и находятся остальные определения [1]. Подпункт 30 пункта 1 этой статьи гласит, что припасы это:

- необходимые для обеспечения нормальной эксплуатации и технического обслуживания водных судов, воздушных судов и поездов в местах их стоянки и пути следования, за исключением запасных частей и оборудования;

- предназначенные для потребления и (или) использования пассажирами и членами экипажей водных, воздушных судов или пассажирами поездов и работниками поездных бригад, а также для раздачи или реализации таким лицам.

Условно припасы в таможенном деле можно разделить на несколько основных категорий, каждая из которых подразделяется на отдельные продукты или предметы, потребляемые или используемые экипажем и пассажирами, а также используемые в ходе эксплуатации самого ТСМП. Схема такого категорирования изображена ниже на рисунке 1.

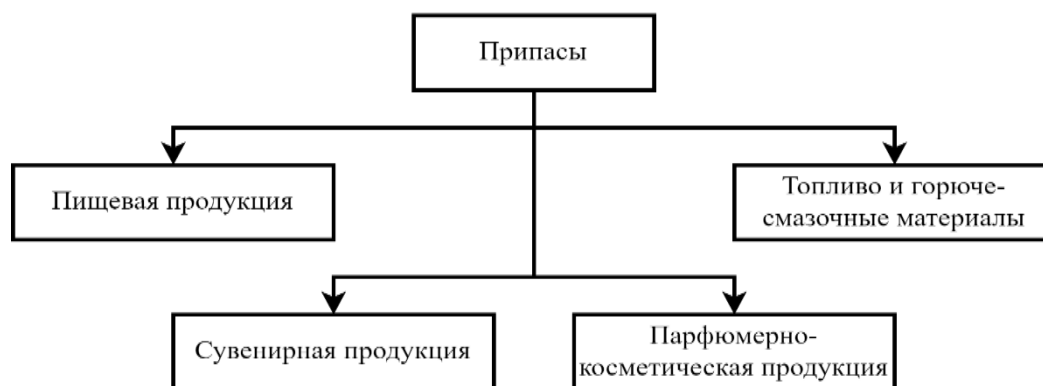


Рис. 1. Основные типы продукции, относимой к категории припасов

Пищевая продукция во всём её разнообразии занимает первое место среди припасов по количеству различных наименований. Даже на борту самолёта пассажир может рассчитывать на широкий выбор продуктов и их комбинаций в зависимости от тарифа, времени полёта и класса обслуживания. За ней следует парфюмерно-косметическая продукция, которая, как и пищевая, отличается большим разнообразием ассортимента. Крайней в этом порядке идёт сувенирная продукция. Она предназначена преимущественно для коммерческой или безвозмездной реализации и не является столь необходимой, как пищевая продукция или топливо.

Отдельной категорией можно выделить топливо и иные ГСМ. В отличие от остальных категорий припасов топливо, равно как и другие ГСМ не предназначены ни для потребления экипажем и пассажирами, ни для коммерческой реализации последним.

Обыденность присутствия припасов на борту ТСМП при практически любом его пересечении таможенной границы позволяет, а иногда и требует отнесения припасов к особой группе товаров, в отношении которой используется упрощённый порядок ввоза и вывоза. Сочетание указанных факторов (обыденность и упрощённый порядок) приводит к неоднозначной ситуации – с одной стороны, для ускорения процесса международной перевозки необходимо обеспечить простоту прохождения припасами таможенного контроля, с другой – подобные условия делают припасы привлекательным предметом, перемещаемым через таможенную границу для использования в качестве товара прикрытия – для незаконного перемещения под его видом коммерческих или запрещённых к перемещению товаров.

В свою очередь незаконный ввоз товаров напрямую угрожает как экономической безопасности государства, так и общей безопасности населения ввиду того, что незаконно ввезённые товары не только избегают налогообложения, что приводит к снижению поступлений в

бюджет, но и при этом не проходят обязательные этапы контроля и могут по своей совокупности характеристик нести угрозу для жизни и здоровья граждан.

Как было упомянуто ранее, одной из основных проблем в области таможенного контроля припасов выступает характерная и для других категорий товаров проблема баланса между объёмом и глубиной таможенного контроля и скоростью таможенного оформления [2]. Поверхностный контроль даже такой категории товаров как припасы может привести к увеличению числа правонарушений, совершаемых в этой области, так как привлекательность той или иной категории товаров для правонарушителей напрямую зависит от глубины контроля этой категории. Товар, который чаще других подвергается углублённому контролю правонарушители находят менее привлекательным для использования в качестве товара прикрытия.

С другой стороны, излишняя «перегруженность» той или иной категории товаров мерами контроля создаёт общие проблемы при их перемещении через таможенную границу, приводя не только к спаду объёма перемещаемых товаров, но и к росту объёмов «серого» импорта или экспорта, схем по обходу установленных мер контроля.

В случае же с припасами, снижение скорости таможенного оформления может в целом негативно повлиять на объём международных перевозок ввиду наличия припасов, как уже было сказано, на большинстве ТСМП и их важной роли в самом процессе международных перевозок. Отсутствие сувенирной или парфюмерно-косметической продукции на борту не так критично, как отсутствие топлива для заправки транспортного средства или пищевой продукции для обеспечения нормальной жизнедеятельности и комфорта экипажа ТСМП, а также его пассажиров на протяжении всего пути из пункта отправления в пункт назначения.

Задержки авиарейсов из-за некорректного оформления бортовых припасов могут привести к значительным финансовым убыткам для перевозчика из-за общей стоимости воздушных перевозок и плотного графика воздушных гаваней, что неизменно существует из-за правил безопасности.

На текущем этапе развития таможенного законодательства нельзя сделать однозначного вывода о том, смещён ли баланс в сторону глубины и объёма таможенного контроля или же сделан акцент на его упрощения для ускорения всего процесса в целом.

В отношении припасов применяется упрощённый порядок декларирования – декларация на товары, перемещаемые в качестве припасов, предполагает к заполнению гораздо меньшее число граф, нежели при перемещении обычных товаров. Более того, имеется возможность использовать так называемые стандартные документы перевозчика вместо декларации на товары при оформлении припасов, куда входят транспортные (перевозочные) или коммерческие документы, при условии наличия в них достаточного количество информации чтобы оформить и выпустить партию припасов [3].

Всё это приводит к ускорению таможенного оформления припасов, что в перспективе благоприятно влияет на объём международных перевозок, так как у перевозчика отсутствует необходимость тратить лишнее время и средства на спорные ситуации, которые неизбежно возникают при стандартной процедуре декларирования и последующего выпуска.

В то же время в отношении припасов до сих пор не реализована в полной мере система электронного декларирования. Несмотря на возможность в предварительной информации, подаваемой в электронном виде декларантом в таможенный орган, указать в том числе сведения о припасах, таможенные органы до сих пор вынуждены в подавляющем большинстве ситуаций производить декларирование

припасов, ориентируясь на документы на бумажном носителе. Это приводит к своего рода «двойному оформлению» – после заполнения бумажной декларации/заявления на перемещение припасов декларантом и подачи его в таможенный орган, сотрудник в ручном режиме переносит данные в программное средство.

Обобщая вышесказанное можно сделать вывод о в целом приемлемом состоянии организации таможенного контроля припасов, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС. Несмотря на наличие недостатков процесса, его построение отвечает требованием баланса между глубиной и объёмом таможенного контроля и скоростью таможенного оформления. Тем не менее, внедрение систем электронного декларирования остаётся перспективным направлением в этой области, так как постоянное развитие выступает залогом того, что контроль такой категории товаров как припасы и впредь будет обеспечивать экономическую безопасность государства, а не станет проблемой в будущем ввиду своей технической и технологической отсталости [4]. С целью повышения экономической безопасности страны таможенные органы стремятся максимизировать эффективность проводимого таможенного контроля, упростить процессы совершения таможенных операций, автоматизировать процессы передачи информации и др. посредством применения современных таможенных технологий [5].

Список использованных источников

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // СПС «Консультант Плюс». [Электронный ресурс] URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/ (дата обращения: 25.02.2025).

2. Международная конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур (совершено в Киото 18.05.1973) (в ред. Протокола от 26.06.1999) // СПС «Консультант Плюс». [Электронный ресурс] URL:

https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_106124/73e99564588f9eae1073d46540d2052a7dcab09/ (дата обращения: 25.02.2025).

3. Приказ ФТС России от 13.03.2023 № 173 «Об утверждении Технологии совершения таможенных операций, связанных с выпуском товаров, перемещаемых в качестве припасов или помещенных под отдельные таможенные процедуры, посредством информационной системы таможенных органов без участия должностных лиц таможенных органов» // Онлайн-справочник «Альта Софт». [Электронный ресурс] URL: <https://www.alt.ru/tamdoc/23pr0173/> (дата обращения: 25.02.2025).

4. Костин А. А., Малышенко Ю. В., Шаповалова М. А., Кулешов А. В. Совершение таможенных операций в отношении отдельных категорий товаров : учебник для вузов / под редакцией А. В. Кулешова. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2023. — 284 с. — ISBN 978-5-534-19179-0 // Образовательная платформа Юрайт [Электронный ресурс] URL: <https://urait.ru/bcode/492827> (дата обращения: 25.02.2025).

5. Коптева Л.А. Борисова Е.М. Совершенствование и проблемы формирования института цифровой таможни в Российской Федерации / Л. А. Коптева, Е. М. Борисова // ЭТАП: экономическая теория, анализ, практика. – 2021. – № 5. – С. 89-100. – DOI 10.24412/2071-6435-2021-5-89-100. – EDN IPQJSU.

Контактная информация:

Терихов Леонид Сергеевич

E-mail: terihovleo@mail.ru

ВЛИЯНИЕ КЛЮЧЕВЫХ РИСКОВ НА ИСПОЛНЕНИЕ БЮДЖЕТА ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Тушенцова Г.В., В.А. Шапошников

*«Российский государственный профессионально-педагогический
университет», Екатеринбург*

Аннотация. Данная статья посвящена анализу влияния ключевых рисков на экономическую безопасность предприятия на примере Госкорпорации «Росатом». На основании стратегического отчета Госкорпорации анализируется влияние ключевых рисков на выручку, а также компенсирующие мероприятия, которые предотвращают экономические угрозы для хозяйственного субъекта.

Ключевые слова: экономическая безопасность предприятия, стратегическое планирование, ключевые риски деятельности, компенсирующие мероприятия, бюджет, планирование, целевые показатели, финансово-экономические показатели.

На современном этапе рыночных отношений особое внимание уделяется угрозам, влияющим на экономическую безопасность предприятия. В своей статье Линко И.В., Пестунов М.А. дают определение экономической безопасности предприятия [4]: «Экономическая безопасность предприятия – это такое состояние предприятия, при котором ему не угрожает опасность, сохраняется его независимость и целостность, когда ресурсы используются наиболее эффективно для обеспечения нормального функционирования предприятия, а также предотвращения различных опасностей и угроз деятельности предприятия». В деятельность любого хозяйственного субъекта могут вмешиваться внешние и внутренние негативные факторы. Степень их влияния также можно оценить. В своей работе

авторы делают важный вывод: «Следовательно, предприятие сможет успешно функционировать и развиваться в случае бесперебойного взаимодействия с этой средой. Это означает, что руководство предприятия должно четко и быстро реагировать на внешние изменения, происходящие на рынке, пересматривать свою политику и менять ее направленность». Политика руководства предприятием реализуется в стратегическом планировании. Руководство ставит основные цели для достижения и выбирает методику их реализации.

Рассмотрим реализацию финансовой безопасности на примере стратегического планирования Государственной корпорации (Госкорпорации) «Росатом». Предметом исследования будут ключевые риски деятельности корпорации, представленные в стратегическом отчете за 2023 год.

Юридической организационной формой «Росатома» является форма «Государственная корпорация». Основная сфера деятельности- производство электроэнергии, строительство и поставка оборудования для атомных АЭС (отечественных и зарубежных).

«Росатом» строится из дивизионов -объединений групп предприятий в зависимости от сферы деятельности (горнорудный, топливный, дивизион «Сбыт и трейдинг», машиностроительный и электроэнергетический дивизионы, дивизион зарубежного строительства и дивизион строительства в России).

Согласно стратегическому отчету за 2023 год, в компании наблюдалась динамика роста экономических показателей деятельности- реализация проектов по строительству АЭС в Российской Федерации и наращивание своего присутствия за рубежом. В целях соблюдения экономической безопасности корпорации осуществляется стратегическое планирование.

Для выработки стратегических целей финансового управления в микроэкономической теории были предложены семь моделей планирования (рис. 1). Из всех предложенных концепций

стратегического планирования наиболее эффективен вариант максимизации рыночной стоимости предприятия.

Количественным выражением критерия эффективности модели выступает соотношение:

Эффективность = Рыночная стоимость предприятия / Сумма чистых активов.

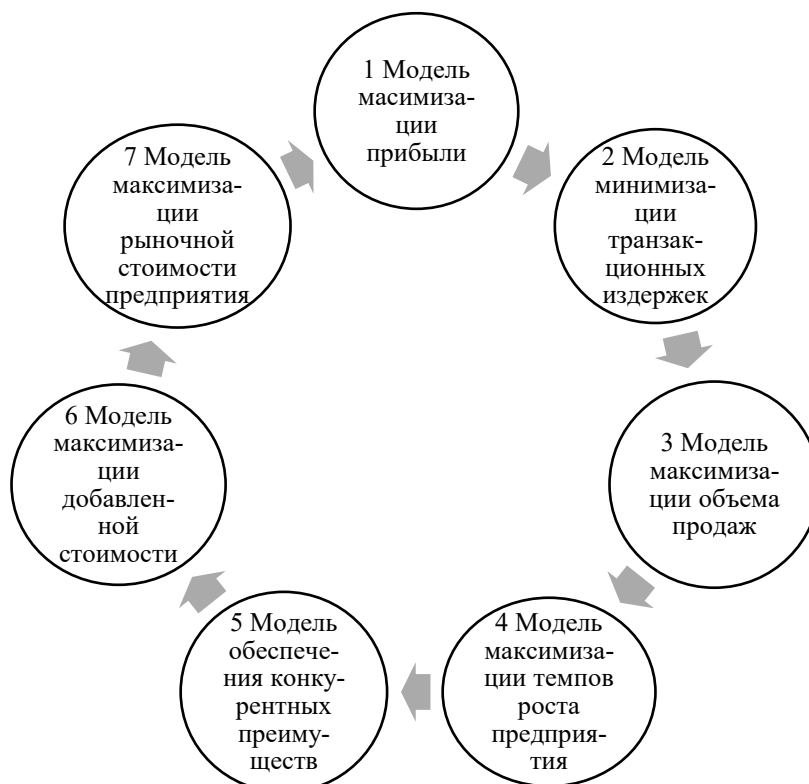


Рис. 1. Модели стратегического планирования предприятия

Данная модель демонстрирует не только все направления финансовой деятельности предприятия, но и его финансовые потоки: инвестирование, финансирование, управление активами и денежными потоками, а также является основой для определения перспектив развития. Также в данной модели обязателен учет рисков, представляющих опасность для финансовой деятельности предприятия. Учитывая аналитические данные Госкорпорации «Росатом» за 2023 г. (рис. 2), можно сделать вывод, что наблюдается тенденция к возрастанию показателей. Иными словами, стоимость предприятия растет.

Наиболее значимой тенденцией на мировом рынке атомной энергетики можно считать развитие низкоуглеродной генерации в рамках реализации международных экологических целей.



Рис. 2. Основные финансовые показатели Госкорпорации «Росатом» за период 2020–2023 гг., млрд. руб.

В статье «Перспективы обеспечения конкурентоспособности Госкорпорации «Росатом» с учетом трансформаций в мировой экономике» Пантелей Д.С. [1] выделяет следующие тенденции:

1. Рост мирового производства и потребления атомной энергии. Развитие и практическое применение новых технологий в сфере добычи и переработки природного урана, строительства и эксплуатации атомных электростанций (рост интереса к ядерным реакторам малой мощности).

2. Расширение географии использования атомной энергетики за счет развивающихся стран, смещение центров развития атомной энергетики из стран Европы и США в страны Юго-Восточной Азии, Индию, Бразилию.

3. Усиление глобальной конкуренции, новые конкурентные преимущества и методы конкурентной борьбы.

4. Попытки отдельных государств и регионов обеспечить за счет развития атомной энергетики свою энергетическую безопасность, повысить эффективность своей экономики, перейти на инновационную модель экономического развития.

5. Продолжение глобализационных изменений в отрасли, характеризующихся слиянием и поглощением компаний, созданием вертикально интегрированных холдингов и транснациональных корпораций.

6. Продление сроков эксплуатации атомных энергоблоков и актуализация проблемы создания региональных хранилищ для радиоактивных отходов ядерной промышленности.

Важно отметить, что большинство обозначенных тенденций представляют собой внешние факторы, влияющие на экономическую безопасность корпорации. Следовательно, стратегическое планирование должно способствовать снижению и устранению данных негативных факторов.

В качестве наиболее известного подхода в рамках стратегического планирования в системе управления проектами (СУП) Госкорпорации «Росатом» применяется риск-ориентированный подход. СУП определяет следующие ключевые риски, влияющие на выручку корпорации (согласно стратегическому отчету Госкорпорации «Росатом» за 2023 г.) [5]: риск ликвидности; риск в области промышленной и экологической безопасности и охраны труда; риск утраты и нанесения ущерба активам; - климатический (экологический) риск (рис. 3)⁴.

Комплексная работа в части управления рисками позволила в значительной степени нивелировать влияние внешних негативных факторов на реализацию стратегии Госкорпорации «Росатом».

⁴ Оценка рисков представлена по 5-ти балльной шкале, где 1 балл – низкий уровень рисков; 5 баллов – высокий уровень рисков.

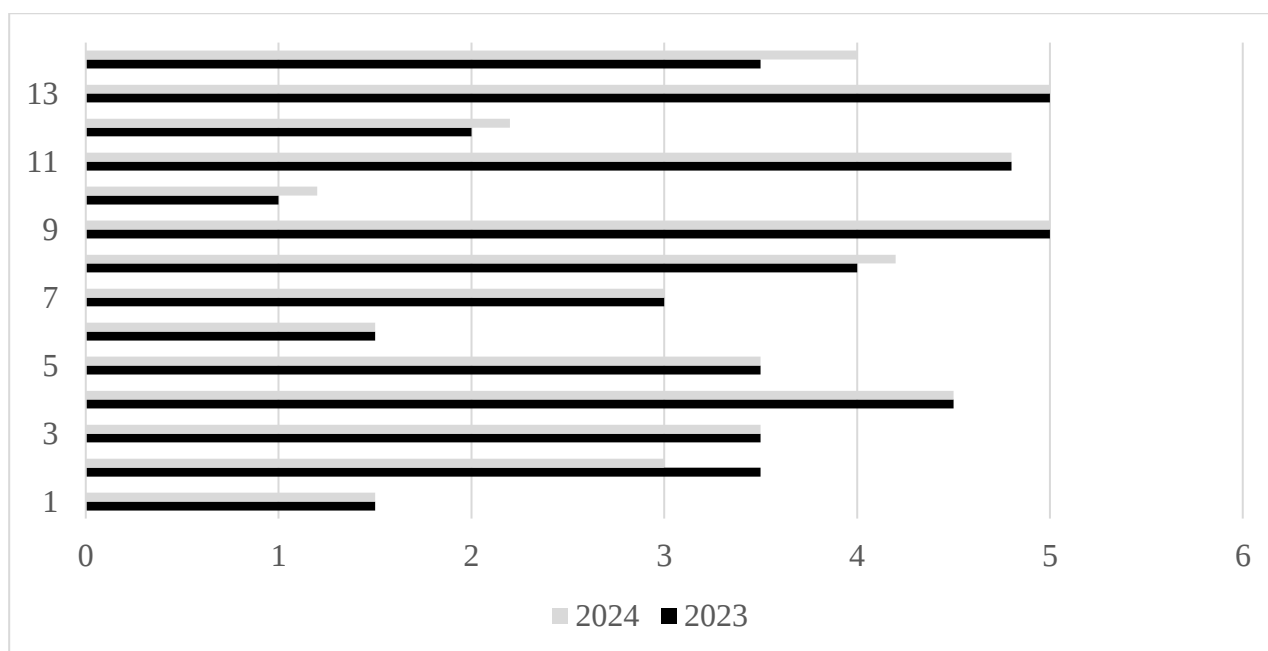


Рис. 3. «Радар» ключевых рисков Госкорпорации «Росатом» по данным за 2023 г. и прогнозом на 2024 г.

оценка ключевых рисков на 2023 год —

оценка ключевых рисков на 2024 год —

1. Валютный риск
2. Процентный риск
3. Кредитный риск
4. Риск ликвидности
5. Риск рынка товаров и услуг ЯТЦ
6. Риск рынка электроэнергии и мощности
7. Репутационный риск
8. Риск снижения объемов
9. Риск в области промышленной и экологической безопасности и охраны труда
10. Политический риск
11. Риск утраты и нанесения ущерба активам
12. Проектные риски
13. Климатический (в том числе экологический) риск
14. Социально-политический риск

Таким образом, снижение влияния ключевых рисков необходимо Госкорпорации для достижения стратегических целей: повышение доли

на международных рынках; снижение себестоимости и продукции и сроков протекания процессов; создание новых продуктов для Российского и международных рынков; достижение глобального лидерства в ряде передовых технологий.

Далее рассмотрим технологию планирования бюджета (с учетом влияния ключевых рисков) с помощью двух методов: целевого метода и метода нормирования.

Целевой метод заключается в расчете плановых значений с учетом целей бизнеса или ключевых(нефинансовых) показателей. Из публичного отчета Госкорпорации «Росатом» за 2023 год следует:

- показатель «Выручка по новым продуктам (вне контура)» выполнен на уровне 1100,4 млрд рублей при целевом ориентире 750 млрд рублей, что на 350,4 млрд, или на 47%, выше целевого уровня;
- показатель «Портфель заказов Госкорпорации на 10 лет по новым продуктам (вне контура)» выполнен на уровне 3224,2 млрд рублей при целевом ориентире 2350 млрд рублей, что на 874,2 млрд рублей, или на 37%, выше целевого уровня.

Отсюда можно сделать вывод, что были заданы целевые показатели.

Для примера целевого метода расчета плановых значений можно взять коммерческий риск, а именно, риск рынка товаров и услуг ядерного топливного цикла (ЯТЦ). Данный риск возникает при неблагоприятных изменениях ценовой конъюнктуры (спрос-предложение) на рынке природного урана. Для снижения/устранения данного риска Госкорпорацией были установлены годовые целевые показатели-ориентиры, а также использовались следующие подходы к управлению:

- поддержание оптимального баланса между рыночно ориентированным и эскалационным (инфляционный рост базовых цен) ценообразованием в контрактах;

- установление в договорах с поставщиками количественных гибкостей и опционов, позволяющих гармонизировать объемы закупок и продаж;
- заблаговременная проработка с покупателями объемов их будущих заказов;
- поддержание баланса между рыночно ориентированным и эскалационным (инфляционный рост базовых цен) ценообразованием в контрактах (при возможности);
- использование долгосрочных механизмов ценообразования, обеспечение согласованности ценовых механизмов закупок и ценовых механизмов контрактов с высоким уровнем товарного риска;
- осуществление операций с учетом текущей динамики рынка и установленных лимитов операционной деятельности» (согласно стратегическому отчету за 2023год).

Таким образом, мы видим, что ориентирами для расчета целевых показателей являлись: ценообразование, объемы закупок/продаж, объемы будущих заказов, лимиты по операционной деятельности.

Метод нормирования заключается в определении плановых значений статей бюджетов в процентном соотношении.

Для примера применения метода нормирования можно взять Риск рынка электроэнергии и мощности. Данный риск возникает при неблагоприятном изменении цены на электроэнергию и мощность. Для снижения данного риска применялись следующие подходы к управлению:

- «участие в рабочей группе по прогнозированию на площадке Ассоциации НП «Совет рынка»;
- мониторинг факторов влияния на цену;
- ежемесячная актуализация прогноза цены». (согласно стратегическому отчету за 2023год).

И ориентирами для нормирования показателей являлись: факторы влияния на цену, прогноз цены.

В результате можно сделать вывод, что экономическая безопасность любого предприятия реализуется за счет выполнения следующих мероприятий: стратегического планирования, установления бюджетных показателей, определения внешних и внутренних ключевых рисков. Все эти мероприятия призваны снижать/устранять негативно-влияющие факторы. Для этого разрабатываются компенсирующие мероприятия, которые обычно изложены в Руководствах по качеству.

Список использованных источников

1. Пантелей Д.С. Перспективы обеспечения конкурентоспособности Госкорпорации «Росатом» с учетом трансформаций в мировой экономике / Д.С Пантелей // Вестник Евразийской науки. 2019. №2. С. 10.
2. Моденов А.К. Экономическая безопасность предприятия / А.К. Моденов, Е.И. Белякова, М.П. Власов, Т.А. Лелявина // Монография. Санкт-Петербург. 2019. 551 с.
3. Усова Е.О. Понятие и сущность экономической безопасности предприятия / Е.О Усова, З.С. Булыгин // X Международная научно-практическая конференция «Современные тенденции и инновации в науке и производстве». 2021. С. 5.
4. Линко И.В. Понятие и элементы экономической безопасности предприятий / И.В. Линко, М.А. Пестунов // Экономика и социум. 2022. №9 (100). С. 447–454.
5. Стратегический отчет Госкорпорации «Росатом» за 2023 год.

Контактная информация:

Тушенцова Галина Владимировна

E-mail: graal-77@mail.ru

**LEARNING SURROUNDS КАК НОВЫЙ ФОРМАТ В
БИЗНЕС-ОБУЧЕНИИ**

*Умрихина Л.Р., Ширинкина Е.В., Шайхвалиев А.Р.
«Сургутский государственный университет», г. Сургут*

Аннотация. Сегодня в бизнес-обучении сформировался устойчивый запрос не только на эффективность, но и на горящие глаза, искреннее любопытство. В решении этой нетривиальной задачи бизнесу на помощь приходит искусство, способное зажечь в сотрудниках подлинный интерес к саморазвитию. Искусство становится инструментом для достижения образовательных целей через естественное пробуждение эмоций, которые порождают желание узнавать новое, переосмысливать привычное и находить неожиданные связи между явлениями.

Ключевые слова: корпоративное обучение, образование, искусство, форматы обучения, образовательная среда.

Сегодня в бизнес-обучении сформировался устойчивый запрос не только на эффективность, но и на горящие глаза, искреннее любопытство. В решении этой нетривиальной задачи бизнесу на помощь приходит искусство, способное зажечь в сотрудниках подлинный интерес к саморазвитию.

Креативное мышление идет рука об руку с решением проблем, генерацией идей, гибким мышлением и адаптивностью, развивает коммуникативные навыки и способность к эффективному сотрудничеству, формирует междисциплинарные связи, развивает любопытство и становится базой для целого арсенала новых навыков.

Современное искусство может выступать в роли гармоничной образовательной среды: безопасной (нет необходимости раскрывать

личный опыт); безоценочной (нет неправильных ответов); беспроблемной (соблюдается конфиденциальность процесса) [1,2]. Взаимодействие с арт-объектами создает уникальное пространство для трансформации восприятия и обучения из состояния «хочу», а не «должен», что особенно ценно в корпоративном контексте. Искусство становится инструментом для достижения образовательных целей через естественное пробуждение эмоций, которые порождают желание узнавать новое, переосмысливать привычное и находить неожиданные связи между явлениями.

Ведущий отечественный психолог А. Н. Леонтьев в книге «Деятельность. Сознание. Личность» писал о смыслообразующей функции эмоций. Аффективные сигналы, то есть эмоции, ставят перед нами задачу на личностный смысл [3,4]. В то время как наука знакомит нас со значениями, искусство обеспечивает контакт с эмоциями и запускает поиск личностного смысла. «Даже в самых примитивных биологических устройствах, например? в вирусах, в клетках, есть так называемая образно-распознающая система.

Образно-распознающая система позволяет определить своего и чужого, воспринять идеальный образ и создать иерархию по отношению к идеальному образу от лидера до аутсайдера, делать выбор партнеров, максимально соответствующих идеальному образу. Культура обогащает образно-распознающую систему множеством образных оппозиций, архетипов и контрархетипов», – из книги «Великое культурное одичание» Владимира Дашкевича, советского композитора [5]. Эти мысли нам созвучны: без образа не донести нужных сообщений.

Поиск хорошего, гармоничного образа позволяет использовать искусство как метод познания и обучения. Вам знакомо ощущение мурашек на коже, когда вы соприкасаетесь с сильным образом? Это означает, что образ начал работать.

Искусство сегодня – идеальный инструмент для проведения осязаемых изменений в организации.

Как метод обучения искусство обладает такими характеристиками [6,7]:

1. *Экономично по временным и материальным затратам.* Искусство как язык образов и символов экономично и позволяет за полчаса донести нужный смысл.

2. *Эффективно в долгосрочной перспективе.* Искусство вызывает эмоции, а потому оставляет впечатление надолго.

3. *Нацелено на развитие умения адаптироваться к изменениям, а не на изучение правил.* Искусство развивает интуицию и воображение, помогает осознавать настоящее, анализировать прошлое и делать прогнозы на будущее.

4. *Индивидуально и добровольно.* Искусство передает сотрудникам ответственность за свое обучение и успехи. Художественный опыт ставит вопросы и мотивирует участника к совместному творчеству.

Латеральное мышление, ассоциативные связи, эмоциональные навыки для поиска вдохновения и новых идей столетиями использовались художниками. Имеет смысл перенести эти практики в современную корпоративную среду. Тем не менее, чтобы они заработали вне художественной мастерской, требуется преодолеть некоторые барьеры.

Итоговый формат, к которому мы пришли, получил название Learning Surrounds – образовательно-художественное пространство. В России благодаря ему зародилось новое направление - обучение через искусство в корпорациях [8].

Как выглядит обучающий опыт в Learning Surrounds?

Мы знаем пункт А, и нам нужен сдвиг парадигмы в пункт Б - чтобы люди, выйдя из пространства, что-то усвоили. Посетитель, вступая в пространство, должен что-то увидеть, что-то услышать, что-то почувствовать и наконец захотеть получить новый опыт.

Обучающая траектория похожа на посещение музея с аудиогидом. Участник заходит в пространство, включается аудиотрек. Он слушает текст, погружается в художественную историю. История вызывает у посетителя чувства, эмоции, он ассоциирует эту историю с собой. В самом пространстве есть логика и композиция, основная часть и заключение, есть предметная среда, театральное освещение, визуальные стимулы. Погружение длится около 30 минут.

Как создаются объекты?

В проекте работает команда представителей сферы искусства. У нас есть художественный руководитель, член правления Московского союза художников Александр Сорокин. Его картины и его художественные инсталляции являются основными. С нами работают известные музыканты, пишут специальную музыку для наших объектов, архитекторы создают структуру пространства, актеры помогают погрузиться в историю.

Форматы обучения Learning Surrounds представлены в таблице 1.

Таблица 1 - Форматы обучения Learning Surrounds

Название	Личностный смысл	Бизнес-смысл
Бермудский четырехугольник Обучающий аттракцион и арт-объект	- Почему четырехугольник? Это не место, где люди пропадают, а место, где они могут себя найти.	Лидерство - Задуматься, как устроено современное образование. - Какими мы хотим видеть своих детей, коллег, сотрудников? - Почему мы приходим не к тому, чего хотим?
Желание лететь Обучающий аттракцион	- Обнаружить у себя крылья. - Запуск мотивации, желания, рефлексии. - Взглянуть на свою работу под другим углом, увидеть скрытые грани и новые решения.	Самообучающаяся организация - Как создать самообучающуюся организацию? - Как мотивировать сотрудников к развитию? - Как передать им ведущую роль в самообучении?
Пинакотека Музей-тренинг Создание совместного творческого полотна	- Ощутить себя творцом, а не кирпичиком.	Лидерство - У кого можно учиться современному лидерству?

		- Где найти источники вдохновения для своих команд?
FERMATA Обучающий аттракцион	- Остановиться, подумать о прошлом и будущем, осознать свои цели и ценности.	Ответственность и личная эффективность - Как повысить личную эффективность в «высокоскоростной век»? - С чего начинается культура ответственности в организации? - Как не потерять вечное человеческое в эпоху глобальной цифровизации?

Представлены форматы, которые выходят за рамки традиционных образовательных активностей, помогут превратить обучающую программу в необычное путешествие и точно запомнятся слушателям.

В основе форматов – перформативные практики. Они превращают обучение из процесса передачи знаний в активное создание опыта через совместные действия. Для этого используют элементы актерских тренингов, игр, творческих мастерских и даже песочной терапии.

Формат Learning Surrounds – это иммерсивное погружение в художественный опыт с использованием визуальных, аудиальных и тактильных элементов. Получасовое взаимодействие с художественно-образовательным пространством способно через аффективную сферу включить вдохновение и желание учиться, возродить интерес к собственной деятельности, стать профилактикой выгорания или стимулом к развитию.

Список использованных источников

1. Захарова О.А., Минин М.Г. Мониторинг корпоративного обучения // Образовательные технологии и общество. 2017. Т. 20. № 2. С. 454-462.
2. Дьяченко В.В. Проблемы переноса обучения на практику в процессе корпоративного обучения в современных организациях // Актуальные исследования. 2023. № 17-2 (147). С. 15-18.

3. Tonkonog V.V., Ananchenkova P.I. Corporate training in the practice of foreign companies // Labour and Social Relations Journal. 2023. Т. 34. № 4. С. 82-92.

4. Ширинкина Е.В. Особенности управления знаниями в формировании человеческого капитала на промышленных предприятиях в цифровой экономике // Современная научная мысль. 2018. № 3. С. 176-180.

5. Tonkonog V.V., Ananchenkova P.I. Corporate training as a form of modern educational practices: relevance, opportunities, importance for staff development // Labour and Social Relations Journal. 2022. Т. 33. № 6. С. 82-89.

6. Ananchenkova P.I. An ecosystem approach to the formation of a corporate training system // Labour and Social Relations Journal. 2024. Т. 35. № 1. С. 116-122.

7. Ширинкина Е.В. Управление эффективностью работников интеллектуального труда в высших учебных заведениях // Управление персоналом и интеллектуальными ресурсами в России. 2018. Т. 7. № 1. С. 12-16.

8. Бабанина Я.Р. Системный подход к реализации корпоративного обучения и модель самоподдерживающейся системы обучения менеджеров // Социально-гуманитарные знания. 2014. № 5. С. 341-346.

Контактная информация:

Умрихина Ляйсан Равиловна

E-mail: shirinkina86@yandex.ru

Ширинкина Елена Викторовна

E-mail: shirinkina86@yandex.ru

Шайхвалиев Арафат Радикович

E-mail: shirinkina86@yandex.ru

**АНАЛИЗ РЕЕСТРОВ ОБЪЕКТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ
СОБСТВЕННОСТИ, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ФТС РОССИИ ПРИ
ТАМОЖЕННОМ КОНТРОЛЕ ТОВАРОВ, СОДЕРЖАЩИХ
ОБЪЕКТЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ**

Федорова А.А.

*Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал
государственного казенного образовательного учреждения высшего
образования «Российская таможенная академия», г. Санкт-
Петербург*

Аннотация. В статье рассматривается значение реестров интеллектуальной собственности в системе таможенного контроля Российской Федерации, проанализированы их содержание и порядок обращения к ним таможенных органов при таможенном контроле.

Ключевые слова: интеллектуальная собственность, таможенный контроль, реестры ОИС, экономическая безопасность, защита прав ИС, ФТС России

В современных условиях развития экономики вопросы защиты интеллектуальной собственности (далее – ИС) приобретают особую актуальность. Обеспечение экономической безопасности государства неразрывно связано с защитой внутреннего рынка от контрафактной продукции, пополнением государственного бюджета и поддержкой легального бизнеса.

В контексте расширения рынка интеллектуальной собственности особую значимость приобретает механизм её защиты, реализацию которого обеспечивают таможенные органы при трансграничном перемещении объектов интеллектуальной собственности (далее – ОИС).

Согласно российскому законодательству, существует 16 видов ИС [1]. Таможенная служба обеспечивает правовую охрану следующих видов ИС:

- объекты авторского права;
- объекты смежных прав;
- товарные знаки;
- знаки обслуживания;
- наименования мест происхождения товаров (далее – НМПТ);
- географические указания (далее ГУ)

Среди инструментов таможенного регулирования особое место занимают реестры интеллектуальной собственности (далее – реестры ОИС), выступающие в качестве основного средства правовой защиты. В данных реестрах содержатся описание ОИС, характеристика оригинальной продукции и информация о правообладателях. Таким образом, сведения из реестров помогают таможенным органам идентифицировать ОИС, а также связаться с их правообладателями в целях подтверждения оригинальности товара.

При выявлении товаров с признаками контрафактности таможенные органы инициируют процедуру временной приостановки их выпуска. Для определения наличия объекта в базе данных ТРОИС используется специализированный программный комплекс «Тарифы-РОИС», после чего процесс развивается по одному из двух сценариев:

- при обнаружении объекта в ТРОИС таможенные органы накладывают временное ограничение на выпуск товара сроком на 10 рабочих дней для верификации контрафактности продукции у правообладателя;
- в случае отсутствия объекта в ТРОИС, но при наличии правовой защиты на территории РФ через регистрацию в Роспатенте или согласно международным нормам об охране интеллектуальной собственности, период приостановки выпуска сокращается до 7 рабочих дней с аналогичной целью.

Рассмотрим динамику регистрации ОИС в ТРОИС (рис.1)

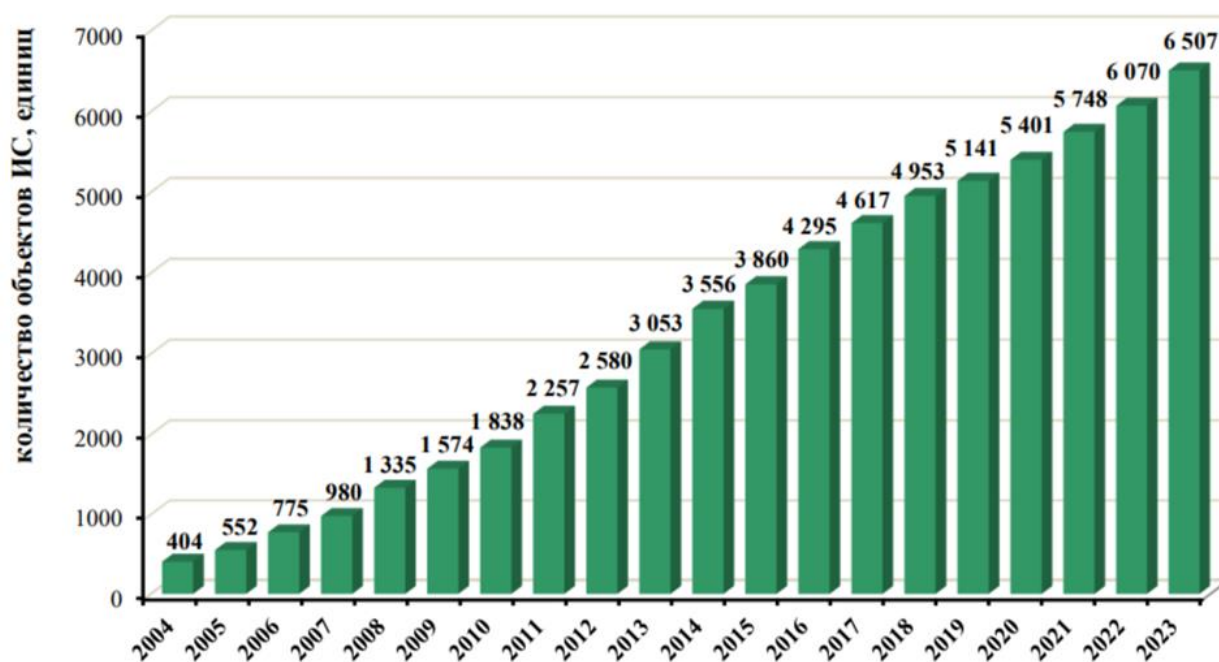


Рис.1 «Динамика регистрации ОИС в ТРОИС» [2]

Исходя из графика на рис. 1, мы видим, что динамика регистрации ОИС в ТРОИС увеличивается с каждым годом. В среднем каждый год в ТРОИС количество зарегистрированных ОИС увеличивается примерно на 300 объектов.

В течение 2023 года в таможенном реестре зарегистрировано 437 новых объектов интеллектуальной собственности и их общее количество составило по состоянию на 31 декабря 2023 г. 6 507 объектов (по состоянию на 31 декабря 2022 г. – 6 070 объектов). «Из общего количества зарегистрированных объектов 1 676 имеют статус «действуют» (1 648 товарных знаков, 26 объектов авторского права и 2 наименования места происхождения товаров). 32,6% объектов интеллектуальной собственности принадлежит российским правообладателям» [2].

Таким образом, стоит обратить внимание, что российским правообладателям принадлежит более трети всех зарегистрированных объектов, что свидетельствует о развитии отечественной интеллектуальной собственности.

Далее рассмотрим статистику действующих в Роспатенте охранных документов на объекты промышленной собственности (таблица 1).

Таблица 1 - «Статистика действующих в Роспатенте охранных документов на объекты промышленной собственности» [3]

Изобретения	246 424
Полезные модели	41 678
Промышленные образцы	48 111
Наименования места происхождения товаров	357
Количество регистраций ПНМПТ	556
Товарные знаки, поданные по национальной процедуре	711 218
Товарные знаки, поданные по международной процедуре	232 552

На сегодняшний момент в Роспатенте зарегистрировано более миллиона ОИС. Исходя из представленных ниже данных в таблице, мы видим, что количество одних товарных знаков, зарегистрированных в Роспатенте составляет почти миллион. Это говорит о том, что Роспатент имеет большое значение при защите интеллектуальных прав на товарные знаки таможенными органами.

Что касается защиты исключительных прав на НМПТ и ГУ, то здесь Роспатент тоже играет важную роль. Так, по данным из годового отчета Роспатента, за 2024 г. было подано 47 заявок на НМПТ, 33 свидетельства на НМПТ, 55 заявок на ГУ, 45 свидетельства на ГУ. В Роспатенте зарегистрированы такие знаменитые НМПТ, как «Гжель», «Вологодское кружево», «Красносельская скань». Также в 2024 г. правовую охрану получили такие ГУ, как «Михайловская кукла-коклюшка», «Ленинградские пышки», «Якутские бриллианты» и др.

В случае если при использовании КПС Тарифы-РОИС было установлено, что ОИС не зарегистрирован ни в ТРОИС, ни в Роспатенте, должностные лица таможенных органов обращаются к

такому интернет-ресурсу, как реестр Всемирной организации интеллектуальной собственности (далее – реестр ВОИС).

Всемирная организация интеллектуальной собственности (далее – ВОИС) охватывает два основных раздела интеллектуальной собственности: промышленную собственность и авторское право. Если говорить о таможенном контроле, то из всех ОИС, охраняемых ВОИС, нас интересуют объекты авторского права и товарные знаки. Однако стоит отметить, что ВОИС не осуществляет регистрацию объектов авторского права, а только занимается развитием международных договоров в области его защиты. Поэтому остановимся на товарных знаках.

Рассмотрим линейную диаграмму, на которой показано число классов в заявках по товарным знакам с 2014 по 2023 гг. на примере пяти стран. (Рис 2)

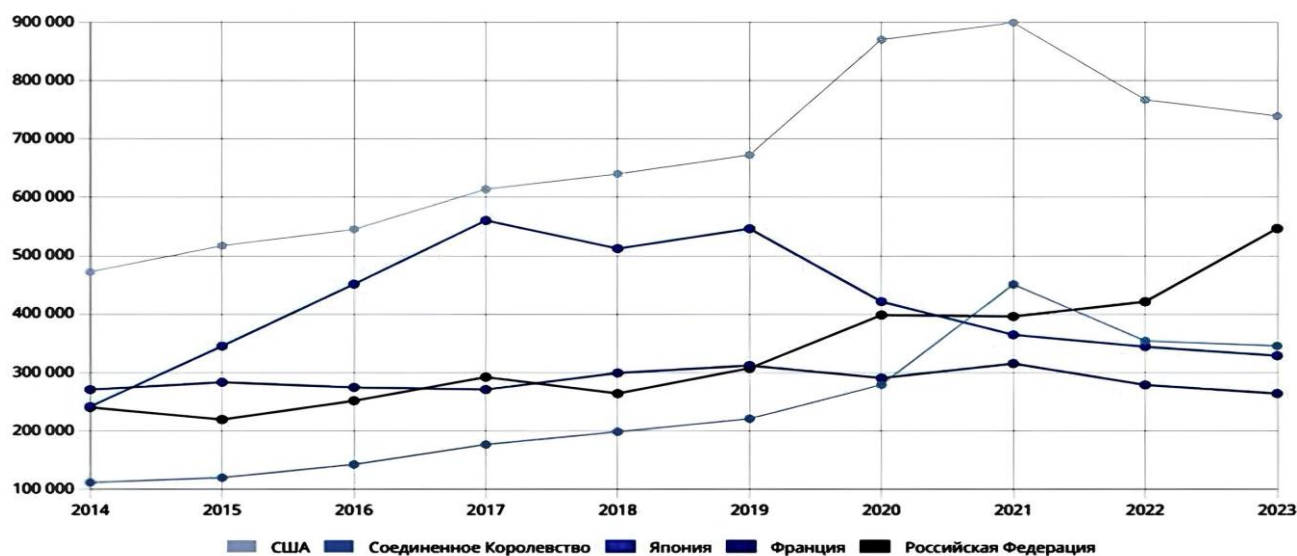


Рис. 2 «Число классов в заявках по товарным знакам с 2014 по 2023 гг.» [4]

На графике из рис. 2 мы можем провести восходящую линию тренда почти по всем странам. По общему числу классов по товарным знакам лидируют последние 5 лет. Особенно это видно на примере Российской Федерации. Таким образом, можно отметить, что рост классов в заявках по товарным знакам отражает общую тенденцию к

расширению бизнеса и усилению защиты брендов, в том числе и таможенными органами РФ, которые используют данные из реестра ВОИС в целях осуществления таможенного контроля товаров, содержащих ОИС.

В заключение можно сделать вывод, что существующая система реестров ОИС играет важную роль при защите интеллектуальных прав при таможенном контроле. Таможенные органы используют не только национальные реестры, такие как ТРОИС и Роспатент, но также и международный реестр ВОИС, что дает расширенный охват контролируемых объектов. Исходя из проведенного анализа, можно сделать вывод, что с каждым годом реестры ОИС все больше пополняются и их содержание становится более разнообразным. Таким образом, ведение реестров ОИС помогает таможенным органам обеспечивать экономическую безопасность государства и защищать права интеллектуальной собственности.

Список использованных источников

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая)» от 18.12.2006 № 230-ФЗ (ред. от 22.07.2024), ст. 1225

2. «Таможенная служба Российской Федерации в 2023 году». Справочные материалы к расширенному заседанию коллегии ФТС России. С.36

3. https://rospatent.gov.ru/ru/about/stat/stat_doc

4. База статистических данных ВОИС; дата последнего обновления: декабрь 2024 <https://www3.wipo.int/ipstats/key-search/search-result?type=KEY&key=241>

Контактная информация:

Федорова Александра Андреевна

E-mail: sasha.fedorova.filimon@gmail.com

**ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СУБЪЕКТОВ
ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ НОВЫХ ВЫЗОВОВ
ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ**

Фершт Д.А.

"Уральский государственный горный университет», г. Екатеринбург

Аннотация. В данной статье рассматриваются организационно-правовые основы обеспечения экономической безопасности субъектов хозяйствования в условиях современных вызовов внешней среды. Анализируются ключевые аспекты, влияющие на экономическую безопасность, включая правовые механизмы, организационные подходы и внешние угрозы. Освещаются основные проблемы, препятствующие эффективной защите субъектов хозяйствования, и предлагаются пути их решения для повышения устойчивости и конкурентоспособности экономики.

Ключевые слова: Экономическая безопасность, субъекты хозяйствования, внешняя среда, организационно-правовые механизмы, риски, устойчивость, конкурентоспособность.

Введение

Актуальность темы. Современная экономика сталкивается с множеством вызовов, таких как экономические санкции, нестабильность на мировых рынках, геополитические конфликты и технологическая конкуренция. Эти факторы значительно усиливают угрозы экономической безопасности субъектов хозяйствования.

Цель исследования: Выявление основных проблем в обеспечении экономической безопасности субъектов хозяйствования и разработка

организационно-правовых решений, способствующих минимизации рисков и укреплению устойчивости в условиях внешних вызовов.

Экономическая безопасность представляет собой ключевой элемент стабильного развития как отдельных организаций, так и экономики в целом. В условиях новых вызовов внешней среды разработка организационно-правовых механизмов защиты субъектов хозяйствования становится приоритетной задачей.

Понятие и значение экономической безопасности субъектов хозяйствования

Экономическая безопасность субъектов хозяйствования заключается в их способности противостоять внешним и внутренним угрозам, обеспечивая устойчивое развитие, финансовую стабильность и конкурентоспособность.

Она включает в себя:

1. Защиту финансовых ресурсов.
2. Обеспечение информационной безопасности.
3. Управление рисками и предотвращение кризисных ситуаций.
4. Сохранение кадрового потенциала и повышение уровня квалификации работников.

В юридическом аспекте экономическая безопасность основывается на нормативных актах, регулирующих вопросы защиты прав субъектов хозяйствования, обеспечения их устойчивости и предотвращения внешнего давления.

Внешние вызовы экономической безопасности

Современные условия внешней среды создают множество угроз для субъектов хозяйствования, которые можно разделить на несколько категорий:

1. Экономические вызовы.

Колебания курсов валют, изменения цен на сырьевые ресурсы, экономические санкции и снижение инвестиционной активности приводят к финансовой нестабильности.

2. Политические угрозы.

Геополитическая напряженность, торговые войны и изменения в международном праве создают дополнительные риски для внешнеэкономической деятельности.

3. Технологические вызовы.

Устаревание технологий, рост конкуренции в сфере инноваций и кибератаки усиливают давление на экономическую безопасность.

4. Экологические угрозы.

Климатические изменения и требования по переходу к экологически чистым технологиям увеличивают издержки субъектов хозяйствования.

Организационно-правовые основы обеспечения экономической безопасности

Обеспечение экономической безопасности субъектов хозяйствования требует комплексного подхода, включающего:

1. Организационные механизмы.

- Внедрение систем управления рисками (Risk Management).
- Разработка антикризисных стратегий.
- Обеспечение финансового планирования и диверсификации источников дохода.

2. Правовые механизмы.

- Укрепление законодательства, регулирующего вопросы экономической безопасности.
- Усиление мер по защите интеллектуальной собственности.
- Обеспечение правовой поддержки субъектов хозяйствования в условиях санкционного давления.

Эти механизмы должны быть взаимосвязаны для создания устойчивой системы защиты от внешних угроз.

Проблемы обеспечения экономической безопасности

Несмотря на наличие организационно-правовых основ, существуют значительные проблемы, ограничивающие их эффективность:

1. Недостаточная координация между государственными органами и субъектами хозяйствования.
2. Отсутствие единого подхода к управлению рисками.
3. Низкая правовая грамотность и недостаточная осведомленность руководителей компаний о доступных механизмах защиты.
4. Ограниченность ресурсов для внедрения современных технологий обеспечения безопасности.

Пути решения проблем

Для повышения уровня экономической безопасности субъектов хозяйствования необходимо:

1. Совершенствование правовой базы.
 - Разработка новых нормативных актов, регулирующих вопросы экономической безопасности в условиях санкционного давления.
 - Упрощение процедур правовой защиты для бизнеса.
2. Развитие кадрового потенциала.
 - Обучение специалистов в области управления рисками и правовой защиты.
 - Повышение квалификации сотрудников в сфере информационной безопасности.
3. Внедрение современных технологий.
 - Использование систем автоматизации для анализа данных и прогнозирования рисков.

- Разработка цифровых платформ для защиты интеллектуальной собственности.

4. Стимулирование государственно-частного партнерства.

- Создание совместных проектов для повышения устойчивости субъектов хозяйствования.

- Государственная поддержка малого и среднего бизнеса в условиях внешних угроз.

5. Укрепление международного сотрудничества.

- Обмен опытом с зарубежными партнерами по вопросам экономической безопасности.

- Участие в международных инициативах, направленных на защиту субъектов хозяйствования.

Заключение

Организационно-правовые основы экономической безопасности субъектов хозяйствования играют ключевую роль в обеспечении их устойчивости и конкурентоспособности. В условиях новых вызовов внешней среды необходимы комплексные меры, направленные на совершенствование правовой базы, развитие кадрового потенциала и внедрение современных технологий.

Реализация предложенных рекомендаций позволит повысить уровень защиты субъектов хозяйствования, минимизировать риски и обеспечить их стабильное развитие в условиях неопределенности.

Список использованных источников

1. Портер, М. Конкурентное преимущество: Как достичь высокого результата и обеспечить его устойчивость / М. Портер. – М.: Альпина Паблишер, 2016. – 715 с.

2. Минцберг, Г., Ахлstrand, Б., Лэмпел, Дж. Школы стратегий: Разные подходы к стратегическому управлению / Г. Минцберг, Б. Ахлstrand, Дж. Лэмпел. – СПб.: Питер, 2009. – 384 с.

3. Друкер, П. Практика менеджмента: Исследование сущности управленческих решений и их воздействия на современный бизнес / П. Друкер. – М.: Издательство «Вильямс», 2004. – 400 с.

4. Цифровая экономика Российской Федерации: Программа // Официальный сайт Правительства РФ. – URL: <https://government.ru/rugovclassifier>.

5. Андреев, В.К. Управление экономической безопасностью организации: теория и практика / В.К. Андреев. – М.: Юрайт, 2020. – 288 с.

6. Григорьев, Л.Н. Экономическая безопасность: вызовы, угрозы и пути их минимизации / Л.Н. Григорьев, Е.В. Гайдар. – М.: ГУ ВШЭ, 2018. – 235 с.

7. Норт, Д. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики / Д. Норт. – М.: Наука, 1997. – 180 с.

8. Закон РФ «О защите прав субъектов хозяйствования» от 27.12.2002 №184-ФЗ // КонсультантПлюс. – URL: <https://www.consultant.ru>

9. Государственная программа Российской Федерации «Экономическое развитие и инновационная экономика». – URL: <https://economy.gov.ru/>.

10. Global Risk Report 2024 / World Economic Forum. – URL: <https://www.weforum.org/>.

Контактная информация:

Фершт Денис Александрович

E-mail: denisfersht@gmail.com

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ МЕНЕДЖМЕНТ И ЕГО РОЛЬ В РАЗВИТИИ ИННОВАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКИ РОССИИ

Фершт Д.А.

"Уральский государственный горный университет», г. Екатеринбург

Аннотация: В данной статье рассматривается роль стратегического менеджмента в формировании и развитии инновационной экономики России. Анализируются ключевые аспекты стратегического управления, его влияние на стимулирование инновационной деятельности и экономического роста. Освещаются проблемы и вызовы, стоящие перед российской экономикой на пути к инновационному развитию, а также предлагаются рекомендации по улучшению стратегического управления для ускорения инновационных процессов.

Ключевые слова: Стратегический менеджмент, инновационная экономика, Россия, стратегическое планирование, управление инновациями, инновационные проекты, экономическое развитие.

Введение

Актуальность темы. Обоснование важности стратегического менеджмента в контексте инновационной экономики России.

Цель исследования: определение роли стратегического менеджмента в развитии инновационной экономики.

В условиях глобализации и ускоряющегося технологического прогресса стратегический менеджмент становится неотъемлемым элементом развития национальных экономик, особенно в контексте перехода к инновационной экономике. Инновационная экономика, основанная на знаниях, технологиях и инновациях, требует от государств активного внедрения инновационных стратегий и подходов.

В России стратегический менеджмент играет особую роль в формировании эффективной государственной политики и создании благоприятных условий для развития инноваций (Porter, 1985; Mintzberg, Ahlstrand, Lampel, 2009).

Понятие и значение стратегического менеджмента

Стратегический менеджмент представляет собой комплекс управленческих решений и действий, направленных на достижение долгосрочных целей организации или государства. В контексте национальной экономики стратегический менеджмент включает разработку и реализацию стратегий, направленных на устойчивое развитие и повышение конкурентоспособности страны (Drucker, 1993). В контексте инновационной экономики, стратегический менеджмент выполняет следующие ключевые функции:

1. **Анализ и оценка внешней и внутренней среды:** Оценка факторов, влияющих на экономическую среду, позволяет выявлять возможности и угрозы, определять сильные и слабые стороны, что необходимо для разработки адекватных стратегий.

2. **Формулирование стратегий:** Разработка долгосрочных стратегий на основе анализа, включающая постановку целей, выбор направлений развития и определение необходимых ресурсов.

3. **Реализация стратегий:** Включает внедрение разработанных стратегий на практике, мобилизацию ресурсов, управление проектами и процессами, а также координацию действий участников.

4. **Контроль и корректировка:** Постоянный мониторинг реализации стратегий, оценка результатов и внесение необходимых корректив в стратегические планы.

Инновационная экономика: теоретические аспекты

Инновационная экономика определяется как экономика, в которой основной акцент сделан на создании и использовании инноваций, наукоемких технологий и интеллектуального капитала. Основными характеристиками инновационной экономики являются:

- Высокий уровень инвестиций в исследования и разработки (R&D).
- Активное внедрение новых технологий и продуктов.
- Сильная зависимость от знаний и квалификации работников.
- Наличие развитой инновационной инфраструктуры, включая технопарки, инкубаторы, исследовательские центры.

Инновационная экономика, с другой стороны, характеризуется высоким уровнем инвестиций в научные исследования и разработки (R&D), активным внедрением новых технологий и созданием инновационной инфраструктуры. Основной целью является стимулирование инновационной активности и создание условий для быстрого перехода знаний в новые продукты, услуги и технологические процессы (Digital Economy of the Russian Federation, 2017).

Роль стратегического менеджмента в развитии инновационной экономики

Стратегический менеджмент играет важную роль в развитии инновационной экономики России, способствуя созданию условий для генерации и внедрения инноваций. Основные направления его влияния включают:

1. Разработка и реализация национальных стратегий и программ: Программы, такие как "Стратегия научно-технологического развития России" и "Цифровая экономика Российской Федерации", направлены на поддержку инновационной активности и создание благоприятных условий для инновационного предпринимательства.

2. Создание инновационной инфраструктуры: Развитие технопарков, инновационных кластеров, исследовательских центров и акселераторов, что обеспечивает поддержку стартапов и внедрение новых технологий в производство.

3. Стимулирование сотрудничества между наукой и бизнесом: Стратегический менеджмент способствует укреплению связей между научными учреждениями и промышленными

предприятиями, что ведет к ускорению трансфера технологий и коммерциализации научных разработок.

4. Обеспечение финансирования и поддержки инноваций: Через стратегическое управление реализуются программы государственной поддержки инновационных проектов, включая субсидии, гранты и налоговые льготы.

Проблемы и вызовы стратегического управления в контексте инновационной экономики России

Несмотря на значительные усилия по развитию инновационной экономики, Россия сталкивается с рядом проблем и вызовов в области стратегического менеджмента:

1. Недостаточная координация между различными уровнями управления: Разрыв между федеральным и региональным уровнями управления может приводить к неэффективности в реализации стратегий.

2. Бюрократические барьеры и низкая эффективность госаппарата: Коррупция и излишняя бюрократизация процессов тормозят реализацию инновационных проектов и снижают инвестиционную привлекательность.

3. Слабая защита интеллектуальной собственности: Недостаточная правовая защита результатов интеллектуальной деятельности снижает мотивацию к инновационной активности.

4. Дефицит квалифицированных кадров: Утечка мозгов и недостаток высококвалифицированных специалистов в ключевых отраслях экономики ограничивает потенциал развития инновационной экономики.

Рекомендации по улучшению стратегического менеджмента в России

Для эффективного развития инновационной экономики в России необходимо реализовать следующие шаги:

1. Развитие кадрового потенциала

- Обучение и повышение квалификации: Важно инвестировать в профессиональное обучение и развитие сотрудников, чтобы они могли эффективно применять современные методы стратегического управления и инновационные технологии [1].

- Привлечение талантов: Создание привлекательных условий для работы и карьерного роста поможет привлечь и удержать талантливых специалистов [2].

2. Усиление инновационной культуры

- Поддержка инициатив: Внедрение программ поощрения сотрудников за инновационные идеи и инициативы способствует развитию инновационной культуры в организации [2].

- Создание инновационных центров: Организация внутренних лабораторий и центров инноваций для разработки и тестирования новых идей и технологий [2].

3. Оптимизация процессов и технологий

- Автоматизация и цифровизация: Внедрение современных информационных систем и технологий для автоматизации бизнес-процессов и улучшения управления [1].

- Анализ данных: Использование аналитических инструментов для сбора и анализа данных, что позволяет принимать более обоснованные стратегические решения [3].

4. Международное сотрудничество

- Партнерства и альянсы: Создание стратегических партнерств с международными компаниями и организациями для обмена опытом и технологиями [2].

- Участие в международных проектах: Активное участие в международных научно-исследовательских и инновационных проектах для получения доступа к передовым знаниям и технологиям [2].

5. Гибкость и адаптивность

- Адаптация стратегий: Регулярная оценка и корректировка стратегий в зависимости от изменений на рынке и внутри компании [3].

- Гибкость в управлении: Внедрение гибких методов управления, таких как Agile и Lean, для повышения адаптивности и эффективности организации [3].

6. Поддержка со стороны государства

- Государственные программы: Участие в государственных программах поддержки инноваций и стратегического управления, таких как гранты и субсидии [2].

- Регуляторные реформы: Совершенствование законодательной базы для создания благоприятных условий для развития стратегического менеджмента и инноваций [2].

Применение этих рекомендаций позволит значительно ускорить развитие инновационной экономики и укрепить позиции России на мировой арене.

Список использованных источников

1. [Учебное пособие по стратегическому менеджменту](https://elar.urfu.ru/bitstream/10995/78981/1/978-5-7996-2851-2_2019.pdf).с.76

2. [Теория и практика стратегического управления экономическими системами](<https://science.vvsu.ru/files/749D424F-A576-4E6E-9154-7173B4A1076F>). с.219

3. [Стратегический менеджмент: преимущества для бизнеса](<https://fb.ru/article/3603/2024-2024-strategicheskiy-menedjment-preimuschestva-dlya-biznesa>).

Контактная информация:

Фершт Денис Александрович

E-mail: denisfersht@gmail.com

ОРГАНИЗАЦИЯ ДОРОЖНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНАМИ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ

Харлов В.В., Моор И.А.

"Уральский государственный горный университет», г. Екатеринбург

Аннотация. Дорожная инфраструктура играет важную роль в повседневной жизни граждан и развитии экономики. В данной статье рассматривается организация дорожной деятельности органами местного самоуправления, проблемы связанные с дорожным строительством, ремонтом автомобильных дорог и содержанием дорог общего пользования, а также возможные пути их решения. Особое внимание уделено эффективности управления и вовлечению сообщества в процесс принятия решений.

Ключевые слова: организация дорожной деятельности, органы местного самоуправления, дорожное строительство, социальное развитие.

Организация дорожной деятельности — это комплекс работ по проектированию, строительству, реконструкции, капитальному ремонту, ремонту и содержанию автомобильных дорог по Федеральному закону от 8 ноября 2007 № 257-ФЗ [1]. 6 ст. 3 «Об автомобильных дорогах и о дорожной деятельности в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». Дорожная деятельность регулируется Градостроительным кодексом Российской Федерации, Федеральным закон от 29 декабря 2017 г. № 443-ФЗ [2]. «Об организации дорожного движения в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», Федеральным закон от 10 декабря 1995 г. № 196-ФЗ [3]. «О безопасности дорожного движения».

В современном обществе транспортная инфраструктура играет ключевую роль в обеспечении экономического роста, социального развития и повышения качества жизни граждан. Дорожная сеть является основой транспортной системы, которая не только связывает регионы и населенные пункты, но и обеспечивает доступ к социальным услугам, таким как образование, здравоохранение и культура. В условиях постоянного увеличения числа транспортных средств и роста городских агломераций организовать эффективное управление дорожной деятельностью становится одной из приоритетных задач для органов местного самоуправления.

Организация дорожной деятельности органами местного самоуправления требует особого внимания по нескольким причинам. Во-первых, развитие дорожной сети напрямую влияет на уровень безопасности дорожного движения. Нехватка адекватной инфраструктуры, такие как освещение, знаки и разметка, могут стать причиной увеличения числа дорожно-транспортных происшествий. Во-вторых, эффективное управление дорожным строительством и ремонтом способствует улучшению транспортной доступности районов, что, в свою очередь, стимулирует экономическое развитие и привлечение инвестиций.

Кроме того, учитывая изменения в законодательстве и рост требований к экологии, местные органы власти должны обеспечивать баланс между развитием инфраструктуры и сохранением окружающей среды. Тема организации дорожной деятельности становится особенно актуальной в контексте внедрения современных технологий и подходов, таких как умные дороги и экологически чистые виды транспорта.

Организация дорожной деятельности обществу даёт следующие результаты:

- **Улучшение качества жизни людей.** Для сельских жителей — увеличение доступности базовых услуг, рост уровня доходов, новые потребности. Для людей с ОВЗ — повышение мобильности. Для жителей больших городов — комфорт и экономия времени, больше

возможностей для автотуризма. [4]. Доклад «дороги для людей» Грязнова Ю.Б.

- **Снижение логистических затрат бизнеса.** Бизнес получает бесшовную логистику — не нужно ничего объезжать, не надо перемещать груз с одной фуры на другую. Это ведёт к росту товарооборота между регионами. [4]. Доклад «дороги для людей» Грязнова Ю.Б.

- **Создание новых рабочих мест.** Качественная инфраструктура — это меньше затрат на логистику, больше возможностей для роста и, как результат, создание новых рабочих мест [5].

- **Развитие транспортной и логистической инфраструктуры.** Прокладываются удобные маршруты, дорожная сеть становится более современной, что позитивно влияет на устойчивое развитие экономики регионов. [5].

Проблемы транспортной системы на примере МО города Екатеринбурга.

Проанализировав ситуацию на дорогах Екатеринбурга, эксперты выявили следующие проблемы [6].

- В городе есть семь загруженных транспортных узлов с низкой пропускной способностью;
- Еще на семи участках дорожной сети постоянно скапливаются пробки;
- Автомобилисты регулярно нарушают правила парковки;
- Дорожную разметку часто наносят с нарушением правил, в частности - около трамвайных путей;
- Общественный транспорт переполнен, особенно в утренний час пик;
- Некоторые объекты городского электротранспорта сильно изношены (тяговые подстанции, трамвайные пути, контактная сеть);
- Есть необособленные участки трамвайных линий;
- Мало общественного транспорта в застраиваемых районах.

Около 30% опрошиваемых горожан сказали, что состояние транспортного комплекса в городе неудовлетворительное [6]. 66.ru «Московские эксперты насчитали восемь проблем транспортной системы Екатеринбурга».

Децентрализация города могла бы помочь снизить нагрузку на транспортную инфраструктуру, считает и. о. заместителя директора главного архитектурно-планировочного управления Москомархитектуры Ольга Рогачева. Люди будут работать и отдыхать недалеко от дома, если будет такая возможность. В таком случае горожане будут реже ездить и на общественном транспорте, и на автомобилях.

При этом удобство общественного транспорта необходимо повышать. Сейчас в Екатеринбурге им пользуется чуть больше 40% жителей, в то время как в Москве — 75%. Трамваи, троллейбусы и автобусы должны стать тем транспортом, который доставляет людей до нужного места быстро, не застревая в пробках [6]. Организация дорожной деятельности органами местного самоуправления является ключевым элементом в обеспечении безопасного и эффективного функционирования транспортной инфраструктуры. В условиях современного развития, местные власти должны принимать на себя активную роль в планировании, реализации и контроле дорожных проектов, а также в поддержании безопасности дорожного движения.

Эффективное управление дорожной деятельностью требует комплексного подхода, включающего взаимодействие с различными заинтересованными сторонами, такими как граждане, бизнес, правоохранительные органы и другие государственные структуры. Важным аспектом является также внедрение современных технологий и инновационных решений, что позволяет повысить уровень безопасности и улучшить качество дорожных услуг.

Кроме того, органы местного самоуправления должны активно участвовать в формировании бюджета на дорожные нужды и обеспечивать прозрачность и доступность информации для жителей о проводимых работах и запланированных проектах. Это способствует

повышению доверия населения к власти и увеличивает вовлеченность граждан в процесс принятия решений.

Таким образом, организация дорожной деятельности на уровне местного самоуправления – это не только обязанность, но и важная возможность для создания комфортной и безопасной городской среды, что, в свою очередь, влияет на общее качество жизни населения.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 8 ноября 2007 № 257-ФЗ 6 ст. 3 «Об автомобильных дорогах и о дорожной деятельности в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_72386/?ysclid=m74srum0rr761431932.

2. Федеральным закон от 29 декабря 2017 г. № 443-ФЗ. «Об организации дорожного движения в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_286793/.

3. Федеральным закон от 10 декабря 1995 г. № 196-ФЗ. «О безопасности дорожного движения». https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8585/.

4. Доклад «дороги для людей» Грязнова Ю.Б. <https://xn--80aapamcavoccigmpc9ab4d0fkj.xn--p1ai/news/dorogi-dlya-lyudey-eksperty-predstavili-doklad-ob-effektakh-ot-realizatsii-natsproekta-bkd/>.

5. Газета.ru. <https://www.gazeta.ru/social/2024/11/20/20095483.shtml?updated>.

6. 66.ru. <https://66.ru/news/society/276307/?ysclid=m74t8nw7o2448017520#1>.

Контактная информация:

Харлов Владимир Владимирович.

E-mail: v.kharlov@mail.ru

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ: АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ТЕХНОЛОГИЙ НА УПРАВЛЕНИЕ

Харлов В.В., Моор И.А.

"Уральский государственный горный университет», г. Екатеринбург

Аннотация. В условиях стремительного развития цифровых технологий актуальность эффективного государственного управления возрастает многократно. Исследование посвящено анализу влияния цифровизации на механизмы и практики государственного управления. Цель работы — оценить, как технологии, такие как большие данные, искусственный интеллект и электронные услуги, трансформируют подходы к управлению, повышают качество услуг и активируют взаимодействие с гражданами. В результате будет представлено обоснование необходимости адаптации государственных структур к цифровым реалиям и выработаны рекомендации по совершенствованию управления в условиях постоянно меняющегося технологического ландшафта.

Ключевые слова: Цифровизация, государственное управление, общество, электронные услуги.

Современный мир переживает эпоху цифровой революции, которая затрагивает все сферы жизни, включая государственное управление. Цифровизация предоставляет новые возможности для повышения эффективности, прозрачности и доступности государственных услуг. Важность этого процесса осознается как на уровне отдельных стран, так и на международной арене. Реализация

проектов в области электронной демократии, использование платформ для обратной связи с гражданами и внедрение технологий для оптимизации процессов управления становятся регламентами, определяющими успех государственного управления в XXI веке.

Тем не менее, внедрение новых технологий требует от государства не только технических, но и организационных изменений. Необходимо переосмыслить традиционные методы и подходы, чтобы справиться с вызовами, которые ставит цифровизация. Важно выявить, какие именно технологии оказывают наибольшее влияние на государственное управление и каким образом они могут быть интегрированы в существующие системы.

Актуальность темы исследования обусловлена потребностью в создании эффективных механизмов управления в условиях глобальной цифровизации. В сегодняшнем обществе, где информация играет ключевую роль, необходимость в быстром и адекватном реагировании государственных структур на запросы граждан становится первоочередной задачей. Кроме того, последовательная интеграция цифровых технологий может существенно повысить уровень доверия населения к государственным институтам, что в свою очередь, положительно скажется на стабильности общества и укреплении демократии.

Актуальность данной темы также подкрепляется необходимостью изучения новых форм взаимодействия между государством и гражданами в контексте цифровой экономики. Эффективность государственного управления в условиях цифровизации не только влияет на качество жизни граждан, но и определяет конкурентоспособность стран на мировой арене. Таким образом, решая вопросы, связанные с внедрением технологий в сферу государственного управления, мы имеем возможность не только

оптимизировать существующие процессы, но также обеспечить устойчивое развитие общества в целом.

Большие данные (англ. *bigdata*) в информатике, широкий набор технологий, включающих системы хранения и обработки огромных массивов структурированных и неструктурированных данных разнообразного состава, часто обновляемых и поступающих из различных источников, обрабатываемых, например, в целях увеличения эффективности бизнеса, создания новых продуктов и повышения конкурентоспособности.

Термин предложен в 1998г. американским учёным в области вычислительной техники Дж. Мэши во время работы в компании *SiliconGraphics*. Большая Российская энциклопедия [1]. «Большие данные в информатике».

Искусственный интеллект (англ. *artificialintelligence*; *AI*) в самом широком смысле— это интеллект, демонстрируемый машинами, в частности компьютерными системами. Это область исследований в области компьютерных наук, которая разрабатывает и изучает методы и программное обеспечение, позволяющие машинам воспринимать окружающую среду и использовать обучение и интеллект для выполнения действий, которые максимально увеличивают их шансы на достижение поставленных целей. *Wikipedia* [2]. «Искусственный интеллект».

Использование цифровых технологий в государственном управлении обеспечивает решение задач Высшая школа бизнеса [3], а именно следующих задач:

- коммуникационной - поиска и сбора информации, ее хранения и распространения, информирования граждан;

- управленческой - информационного обеспечения принятия управленческих решений и их доведения до нижестоящих руководителей и подчиненных;

- образовательной - обучения кадрового состава министерств и ведомств через вебинары, видео-лекции, образовательные порталы и контроля знаний служащих при помощи систем электронного тестирования;

- административной - электронного документооборота и делопроизводства;

- контрольной - расширения измеримых показателей работы, организации видеофиксации и онлайн параметрального контроля;

- хранения - архивирования данных;

- исследовательской - поиска новой информации и обработки релевантного опыта;

- безопасности - защиты информации с ограниченным доступом и секретных данных, предотвращения и нейтрализации угрозы кибератак.

Примером технологических достижений в секторе управления, приведу МО город Екатеринбург.

В рамках регионального проекта на территории Свердловской области реализуются следующие мероприятия:

- обеспечивается взаимодействие граждан и органов государственной власти с использованием платформы обратной связи;

- реализуется проект по цифровой трансформации массовых социально значимых услуг;

- организована работа по достижению целевых значений показателей, установленных соглашением с Минцифры России.

Одним из приоритетных проектов, включенных в «Цифровое государственное управление», является перевод массовых социально значимых услуг в электронный вид. На территории региона обеспечено

подключение ко всем 89 интерактивным формам массовых социально значимых государственных и муниципальных услуг, предоставляемых на территории Свердловской области.

Все плановые значения регионального проекта «Цифровое государственное управление» на 2023 год Свердловской областью достигнуты.D-russia.ru [4]. «итоги реализации в 2023 году региональных «цифровых проектов».

В условиях цифровизации эффективность государственного управления приобретает новые измерения, значительно трансформируя традиционные подходы и практики. Анализ влияния технологий на управление показывает, что внедрение цифровых решений способствует повышению прозрачности, улучшению доступа к информации и облегчению взаимодействия между государственными структурами и гражданами.

Современные технологии, такие как большие данные, искусственный интеллект и облачные вычисления, позволяют оптимизировать процессы государственного управления, обеспечивая более точное принятие решений на основе анализа актуальной информации. Системы электронного правительства, например, значительно сокращают время на предоставление государственных услуг и уменьшают коррупционные риски, создавая более справедливую и доступную среду для всех граждан.

Однако с внедрением цифровых технологий также возникают новые вызовы, связанные с кибербезопасностью, неравномерным доступом к цифровым ресурсам и необходимостью постоянного обучения кадров. Для достижения максимальной эффективности необходимо не только внедрять новые технологии, но и обеспечивать соответствующее законодательное регулирование, развивать ИТ-инфраструктуру и повышать уровень цифровой грамотности населения.

Таким образом, эффективность государственного управления в условиях цифровизации зависит как от технологических инноваций, так и от готовности общества и государственных структур адаптироваться к этим изменениям. Только в комплексном подходе к реализации цифровых инициатив можно достичь значительных результатов, обеспечивающих устойчивое развитие и улучшение качества жизни граждан.

Список использованных источников

1. Большая Российская энциклопедия. «Большие данные в информатике». <https://bigenc.ru/c/bol-shie-dannye-v-informatike-e4a22a?ysclid=m74x2szsxq340183785>

2. Wikipedia. «Искусственный интеллект».
https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%98%D1%81%D0%BA%D1%83%D1%81%D1%81%D1%82%D0%B2%D0%B5%D0%BD%D0%BD%D1%8B%D0%B9_%D0%B8%D0%BD%D1%82%D0%B5%D0%BB%D0%BB%D0%B5%D0%BA%D1%82

3. Высшая школа бизнеса. «Использование цифровых технологий в государственном управлении». <https://hsbi.hse.ru/articles/ispolzovanie-tsifrovyykh-tekhnologiy-v-gosudarstvennom-upravlenii/>

4. D-russia.ru . «итоги реализации в 2023 году региональных «цифровых проектов». <https://d-russia.ru/sverdlovskaja-oblast-predstavila-itogi-realizacii-v-2023-godu-regionalnyh-cifrovyyh-proektov.html>

Контактная информация:

Харлов Владимир Владимирович.

E-mail: v.kharlov@mail.ru

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИНСТИТУТА НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА)

Ходасевич О.Н.

«Уральский государственный горный университет», г. Екатеринбург

Паришутина А.С.

*«Уральский государственный экономический университет»,
Екатеринбург*

Аннотация. В статье рассмотрены основные направления развития института банкротства, перспективы изменения законодательства в данных правоотношениях. По итогам исследования выявлены недостатки и пробелы в процедуре в реализации процедуры банкротства, внесены предложения по совершенствованию законодательства о банкротстве.

Ключевые слова: банкротство, должник, конкурсное производство.

Практическое применение действующих законодательных норм о банкротстве, к сожалению, показало, что далеко не всегда, перечисленные в заключительной части главы второй главы настоящей курсовой, цели и задачи могут успешно реализоваться [1].

В настоящее время состоянию отечественного института несостоятельности со стороны Президента Российской Федерации В.В. Путина уделяется достаточно большое внимание. Президентом поручена разработка законопроектов, направленных на реформирование конкурсного права. 10 марта 2021 года в поручении В.В. Путина говорилось о необходимости сокращения длительности

процедур банкротства, об усилении эффективности мер реабилитации [2].

Главнейшей целью, преследуемой законодателями при введении изменений в этой сфере, несомненно, является упрощение законодательства о банкротстве. В настоящее время стремительно начало увеличиваться количество организаций, которые используют банкротство, как способ выхода из долговой ямы [3].

Вопрос об упрощении отечественного законодательства о банкротстве назрел уже довольно давно. В этом ключе, наиболее интересным для меня представляется отказ от процедур финансового оздоровления, наблюдения, внешнего управления в пользу замены их на одну процедуру – реструктуризацию долгов. Однако, процедура эта весьма сложна и затратна: она вводится на четыре года с перспективой продления еще на четыре. Заслуженный деятель науки РФ Попондопуло В.Ф. считает правильным введение единого входа в производство дела о банкротстве путем подачи одного заявления о признании должника банкротом, затем в рамках конкурсного производства решением общего собрания кредиторов установить одно из двух:

- принудительную ликвидацию должника;
- применение процедуры реструктуризации долгов. При этой процедуре, наиболее желательно, чтоб вопрос решался путем заключения мирового соглашения между сторонами.

Как отмечалось мною ранее, в Федеральный Закон № 127-ФЗ очень часто вносятся изменения – около пяти, шести раз в год. Становится очевидным, что государство, посредством законодательства, чрезмерно вмешивается в конкурсные отношения. Это вмешательство зачастую ведет к нарушению прав кредиторов (инвесторов).

В этой связи особенно в современных условиях основной задачей законодательства о банкротстве должно быть увеличение возврата средств, утраченных добросовестным кредитором. Система, ставящая в приоритет спасение бизнеса должника, сохранение рабочих мест, зачастую делает это, ущемляя права кредитора, что вызывает в итоге повышение цены кредитов, а это, в условиях финансового кризиса крайне нежелательно. В идеале, законодательство о банкротстве должно в первую очередь опираться на следующие принципы:

- безусловные экономические приоритеты кредитора;
- упрощение системы процедуры банкротства;
- защита интересов добросовестных третьих лиц, вступавших во взаимоотношение с должником;
- исключение недобросовестного поведения участников процедуры банкротства;
- защита прав и интересов кредиторов, исходя из принципов равенства (конечно, с исключениями).

В настоящее время, на практике регулирования конкурсных отношений указанные принципы далеко не всегда соблюдаются. Особое внимание на современном этапе следует обратить на использование процедуры банкротства как схемы достижения корыстных целей всеми участниками процесса. В результате таких мероприятий страдают, как правило, государственные и общественные интересы. Одним из примеров такого вредоносного поведения участников является увеличение продолжительности процедуры банкротства.

Одними из причин, увеличивающих продолжительность дела о банкротстве, являются такие правовые процедуры, как наблюдение, финансовое оздоровление, внешнее управление. Как отмечается многими учеными-правоведами, значительная часть процедурных действий должна быть изъята из числа судебных процедур. При этом

регулирование наиболее типичны процедур, упрощающих порядок производства целесообразнее предусмотреть в отдельном законе. Именно по этому пути сегодня реформируют свое законодательство страны развитой Европы. наиболее ярко данная тенденция прослеживается в законодательстве Франции. Все перечисленные процедуры (наблюдение, финансовое оздоровление, внешнее управление, реструктуризация) вполне могут проводиться в рамках основной процедуры конкурсного производства, которая бы вводилась незамедлительно, в результате возбуждения производства по делу о банкротстве. В рамках этого производства должно производиться следующее:

- анализ финансового состояния должника;
- сохранение имущества должника;
- составление реестра требований кредиторов;
- проведение собрания кредиторов для принятия решения вопроса о ликвидации должника или его реабилитации, путем мирового соглашения между сторонами [4].

В описанной мною системе конкурсных взаимоотношений, государству отводится роль защиты интересов участников процесса, а не роль регулирования, как зачастую происходит в настоящее время. Поскольку отношения должника и кредитора носят частный характер, то и определять свои взаимоотношения стороны должны самостоятельно, сводя к минимуму вмешательство государственных структур. Государство же должно обеспечивать защитную функцию, причем в приоритет должны ставиться права кредиторов, а не тех, кто эти права нарушил. Несомненно, интересы должника так же должны быть учтены, но выражаться это может или в отсрочке исполнения требований кредитора, или в некоторых способах смягчения последствий недолжного их исполнения, учитывая особые социальные условия или исключительные ситуации, в которых оказался должник.

Налоговые органы часто проводят проверки, в ходе которых предприниматели сталкиваются с непредсказуемыми последствиями. Многие предприятия сообщают о случаях, когда их деятельность была остановлена из-за неправильной трактовки налогового законодательства. Это подрывает доверие к государственным органам и создает негативный имидж налоговой системы [5].

Еще одной важной проблемой требующей законодательного совершенствования является проблема определения круга лиц, которые могут быть признаны банкротами, а также тех банкротство, которых осуществляется по особым правилам..

В частности, из числа возможных банкротов законодательно исключаются государственные корпорации, компании, публичные фонды, исходя, видимо из политических соображений. Учитывая, что перечисленные организации занимают львиную долю в экономике страны, то из этого следует, что огромная часть отечественной экономики не является рыночной. Для исключения двойных стандартов, думаю, будет правильным уравнивать права всех участников экономических отношений страны, основываясь на принципах справедливости. Такая несправедливость позволяет участникам таких корпораций безнаказанно причинять вред не только частным кредиторам, но и государству причиняя ему существенный вред. Невозможность признания банкротом государственных корпораций обычно предусматривается непосредственно законом о создании таких корпораций.

Ярким примером такого причинения вреда государственным интересам является поведение государственной корпорации АО «Роснано». Данная компания, созданная в 2011 году путём реорганизации государственной корпорации «Российская корпорация и инвестор в нанотехнологии». В 2020 году была включена Правительством РФ в периметр институтов развития группы ВЭБ РФ.

На протяжении нескольких лет компания за счет государственных гарантий смогла привлечь для достижения целей своего создания значительную часть финансовых ресурсов частных и институциональных инвесторов на заранее не выгодных для себя условиях путем выпуска на рынок облигаций. Инвесторы охотно приобретали данные облигации, так как условия выплаты купонов в отдельные периоды достигали 40 процентов от рыночной стоимости облигаций. Как следствие в результате неспособности корпорации выполнить принятые на себя обязательства расчет по данному виду обязательств был осуществлен за счет Федерального бюджета страны.

К другим наиболее важным проблемам института банкротства на современном этапе следует отнести проблему сужения понятия «конкурсные кредиторы».

Принимая во внимание все тот же принцип равенства, государство должно на равных с остальными кредиторами участвовать в конкурсе, желая удовлетворить свои требования. Для этого существует необходимость внесения изменений в налоговое, бюджетное законодательство. При этом следует обратить особое внимание на необходимость защиты мелких кредиторов законодательство о банкротстве, в которых предусмотреть, что обязанность по уплате налогов и сборов должна исполняться не по правилам налогового законодательства, а по правилам специального закона о банкротстве.

Некоторые из упомянутых мной мер активно рассматриваются в научных кругах и с большой степенью вероятности могут быть включены в законопроекты уже в этом году. Однако думается, рассмотрение и принятие его будет сопряжено с некоторыми сложностями, поскольку вопросы, безусловно, спорные и вызовут бурную реакцию у лиц, чьи интересы будут затронуты нововведениями. Несмотря на это, очень надеюсь, что здравый смысл все-таки восторжествует и законодательство о банкротстве обретет новый вид,

позволяющий эффективно и на благо экономической ситуации в стране развиваться отечественному конкурсному праву.

Список использованных источников

1. Юлова Правовое регулирование несостоятельности (банкротства)//Учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры, 2019 г

2. Страхов В.А. Формирование обособленной парадигмы понятий «банкротство» и «несостоятельность» юридических лиц // Статья. «Международный бухгалтерский учет», 2021, №7 [Электронный ресурс] Справочно-правовая система «Консультант Плюс

3. Рознин, А. С. Актуальные проблемы реализации процедуры банкротства в условиях современной России / А. С. Рознин, С. В. Слукин // Теория и практика мировой науки. – 2024. – № 1. – С. 27-29. – EDN FSWAIE

4. Попондопуло В.Ф. Российская система законодательного регулирования банкротства: состояние и тенденции развития // Статья. «Юрист», 2021, №5 [Электронный ресурс] Справочно-правовая система «Консультант Плюс»

5. Багиров, С. У. Некоторые проблемы правового регулирования предпринимательской деятельности / С. У. Багиров, С. В. Слукин // Управление экономикой, системами, процессами : Сборник статей VIII Международной научно-практической конференции, Пенза, 14–15 октября 2024 года. – Пенза: Пензенский государственный аграрный университет, 2024. – С. 54-57. – EDN EMMOZL

Контактная информация:

Ходасевич Олег Николаевич

E-mail: vaha_694@mail.ru

ФИНАНСОВОЕ МОШЕННИЧЕСТВО В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

Ходасевич О.Н., Сатылбаева Д.А., Федорова Т.Ю.

«Уральский государственный горный университет», г. Екатеринбург

Аннотация. В современном мире все более актуальной темой становится финансовое мошенничество. Оно представляет угрозу не только для организаций, но и для отдельных лиц. В данной статье рассматриваются основные виды финансового мошенничества в современном мире, такие как кибермошенничество, мошенничество с кредитными картами, манипуляции в сфере страхования и инвестиционные схемы.

Ключевые слова: финансовое мошенничество, финансовая грамотность, кибермошенничество, кредитные карты, риски, убытки, инвестиционные схемы.

Финансовое мошенничество представляет серьезную угрозу, как для организаций и компаний, так и для простого человека. Актуальность этой темы можно подчеркнуть ключевыми аспектами, такими как:

1. развитие цифровых технологий;
2. увеличение числа пострадавших;
3. необходимость повышения финансовой грамотности населения;
4. рост развития схем обмана населения.

В России в 2024 году IT-преступления достигли пика за последние пять лет. Всего с января по декабрь 2024 года в РФ зарегистрировано 765,4 тыс. киберпреступлений, что на 13,1% больше, чем за аналогичный период 2023 года. "В общем числе зарегистрированных преступлений их удельный вес увеличился с 34,8% в январе-декабре

2023 года до 40%", - сказано в документах. В 2022 году IT-преступления составляли 26,5% от общего числа преступлений в РФ, в 2021 году - 25,8%, в 2020 - 25%. По данным МВД, в 2024 году четыре преступления из пяти (84,8%) были совершены с использованием интернета. Всего таких преступлений зарегистрировано 649,1 тыс., это на 23% больше, чем годом ранее. Также в прошлом году выросло число киберпреступлений, совершенных с использованием средств мобильной связи. Если в 2023 году их было зарегистрировано почти 303 тыс., то в 2024 это число увеличилось на 14,3% и составило 346 тыс. Глава МВД России Владимир Колокольцев ранее сообщал, что пострадавшими от незаконных действий в цифровой сфере становятся физические и юридические лица, в том числе государственные структуры. Киберпреступления наносят существенный вред экономике и имущественным правам граждан [1].

Финансовое мошенничество охватывает широкий спектр незаконных действий, направленных на получение финансовой выгоды за счет других граждан или компаний путем обмана. По данным международных организаций, таких как Интерпол и ФБР, убытки от финансового мошенничества ежегодно составляют миллиарды долларов. В условиях цифровизации экономики и роста онлайн-сервисов мошенники адаптируют свои методы, делая их все более сложными и трудными для выявления.

Основные виды финансового мошенничества:

1. Кибермошенничество - это форма мошенничества, осуществляемая с использованием компьютерных технологий и интернет-среды. Оно включает в себя различные схемы и методы обмана, направленные на получение финансовой выгоды или доступа к личной информации жертвы [2].

Основные виды кибермошенничества:

а) фишинг - мошенники отправляют недействительные, поддельные электронные письма или создают фальшивые веб-сайты, чтобы заставить людей раскрыть свои личные данные, такие как пароли, номера кредитных карт и паспортные данные [3];

б) инвестиционные схемы - обманные предложения, обещающие высокий доход от вложений в несуществующие компании.

2. Мошенничество с кредитными картами – это незаконные действия, направленные на получение доступа к средствам или информации, связанным с кредитными картами, с целью их использования в корыстных целях. Оно может принимать различные формы, включая [4]:

а) кража данных карты: получение информации о кредитной карте (номер карты, срок действия, CVV) без согласия владельца, это может происходить через фишинг, вредоносные программы или физическую кражу карты;

б) подделка карт: создание поддельных кредитных карт на имя другого гражданина с использованием его личной информации;

в) неправомерное использование: использование украденной информации для совершения покупок или снятия и получения денежных средств.

3. Мошенничество в сфере страхования – это серьезная проблема, которая ежедневно приносит финансовые убытки страховым компаниям по всему миру. Эта угроза требует повышенного внимания как со стороны регуляторов рынка, так и от самих страховых компаний. Основная суть страхового мошенничества заключается в том, чтобы обманным путем получить денежное возмещение или иную выгоду относительно условий страхового полиса [2].

Вот основные виды страхового мошенничества:

3.1. Страховые мошенничества:

а) ложные претензии: подача заведомо ложных заявлений о страховом случае, например, фальшивые аварии или кража людей;

б) увеличение убытков: завышение в стоимости убытков или повреждений для получения более высокой выплаты.

3.2. Неправомерные действия со стороны страховых компаний:

а) отказ в выплатах без оснований: страховые компании могут неправомерно отказывать в выплатах, используя неясные условия полиса;

б) задержки в выплатах: намеренное затягивания процесса рассмотрения претензий, чтобы заставить клиента отказаться от своих прав.

Как защититься?

Защита от финансового мошенничества требует внимательности и осведомленности. Вот несколько рекомендаций, которые помогут вам защитить себя и своих близких от обмана [2]:

1. Повышайте свою финансовую грамотность. Внимательно изучайте основы финансов и инвестиции, чтобы лучше понимать возможные риски и схемы мошенничества.

2. Используйте надежные пароли. Создавайте сложные пароли и меняйте их на регулярной основе. При возможности используйте двухфакторную аутентификацию.

3. Остерегайтесь фишинга. Будьте осторожны с электронными письмами и сообщениями от неизвестных отправителей. Если вы не уверены в безопасности ссылки или сайта, не переходите по ней и не открывайте вложения.

4. Пользуйтесь только безопасными сетями. Избегайте пользования общественными Wi-Fi сетями для проведения операций, связанных с финансами.

5. Будьте осторожны с инвестициями. Избегайте предложений с высоким доходом при низком риске. Велика вероятность, что это мошенничество.

Борьба с финансовым мошенничеством требует комплексного подхода, который включает в себя как профилактические меры, так и действия по реагированию на уже произошедшие случаи. Вот основные, на наш взгляд, меры по борьбе с финансовой преступностью:

1. Использование технологий для защиты. Внедрение систем мониторинга и анализа транзакций для выявления подозрительной активности.

2. Ужесточение законодательства. Разработка и принятие новых законов, направленных на борьбу с финансовым мошенничеством включая более строгие меры наказания для мошенников.

3. Обратная связь с клиентами. Регулярное информирование клиентов о безопасности их счетов и необходимых мерах предосторожности.

4. Международное сотрудничество. Обмен информацией. Сотрудничество между странами для обмена данными о финансовых мошенничествах и ведение совместных расследований.

5. Глобальные инициативы. Участие в международных программах и инициативах, направленных на борьбу с финансовым мошенничеством.

6. Привлечение СМИ. Работа с медиа для повышения осведомленности общества о проблемах финансового мошенничества. Поддержка инициатив по созданию сообществ, которые будут делиться опытом и информацией о новых схемах мошенничества.

7. Работа с финансовыми учреждениями. Внедрение безопасных практик. Финансовые учреждения должны разработать и применять внутренние процедуры для предотвращения мошенничества.

Эти меры помогут создать более безопасную финансовую среду и снизить риск возникновения новых случаев мошенничества.

Финансовое мошенничество представляет собой серьезную угрозу, как для отдельных лиц, так и для экономики в целом. С каждым годом масштабы финансового мошенничества растут, а схемы становятся все более сложными для их раскрытия, что требует от общества принятия комплексных мер для предотвращения и борьбы с ним. Сотрудничество между финансовыми учреждениями, правоохранительными органами и обществом в целом, может значительно повысить эффективность борьбы с финансовым мошенничеством. Только совместными усилиями можно минимизировать убытки и последствия мошенничества, а также создать безопасную финансовую среду в обществе.

Список использованных источников

1. <https://tass.ru/proisshestiya/22978955>
2. Иванникова М.А. Международный журнал «Вестник науки» Финансовые мошенничества в современном мире: виды мошенничества, меры предосторожности и борьбы с ними. 2023 г.
3. Потемкина А.Ю. Фишинг как разновидность интернет-мошенничества. Молодой ученый № 28 (423) июль 2022 г.
4. Козодаева О.Н., Обыденнова А.С. Способы совершения мошенничества с использованием банковских карт. 2019 г. ФГБОУ ВО «Тамбовский государственный университет имени Г.Р. Державина» Тамбов, Россия.

Контактная информация

Ходасевич Олег Николаевич

E-mail: vaha_694@mail.ru

Сатылбаева Дарья Александровна

E-mail: darya.satylbayeva@mail.ru

«КВАРТИРНЫЙ ВОПРОС» В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Ходасевич О.Н., Чупахина С.А., Легостаева Д.А.

«Уральский государственный горный университет», г. Екатеринбург

Аннотация. В статье проведён сравнительный анализ условий покупки жилья в России в период 2000-2004 годов и 2019-2024 годов, что позволяет увидеть динамику изменений цен на жильё и вопросы покупательской способности.

Ключевые слова: «квартирный вопрос», приобретение жилья, жилищная собственность, доход населения, ипотека, уровень жизни.

Проблема приобретения жилья, известная как «квартирный вопрос», остаётся актуальной в России на протяжении многих лет. В наше время у молодого поколения возникают большие трудности по приобретению собственного жилья, из-за этого вынуждены жить в съемных квартирах, без перспектив на приобретение своей недвижимой собственности.

Мы провели сравнительный анализ условий покупки жилой собственности в период 2000-2004 годов и 2019-2024 годов для наглядности произошедших изменений. По нашему мнению, именно эти годы в полной мере могут описать проблемы квартирного вопроса, так как в 2000-2005 годах нашим родителям было по 18-25 лет – возраст, когда человек стремится к независимости и созданию семьи, и соответственно, покупке своей квартиры. Период с 2019 по 2024 года является самым актуальным для молодёжи сейчас.

В 2000-2004 годах среднее значение заработной платы населения составляло 4412,4 рубля в месяц или 52948,8 рублей в год [1]. Потребительские расходы на душу населения в этот период по данным

макроэкономического исследования be5.biz составили в среднем 1766,7 долларов в год или 51234,3 рублей на средний курс доллара, составляющий в те года 29 рублей [2]. Средняя же цена на 1м² составляла 13026,62 рубля на первичном рынке и 10976,34 рубля на вторичном [3].

В те годы норма жилой площади определялась статьей 38 Жилищного кодекса РСФСР (утв. ВС РСФСР 24.06.1983) (ред. от 20.07.2004) и составляла 12 м² на одного человека [4]. Таким образом, минимально допустимое по квадратуре жилье в период 2000-2004 годов стоило 156319,44 рубля на одного человека на первичном рынке и 131716,08 рублей на вторичном.

Человек, зарабатывающий 52948,8 рублей в год и тратящий из них 51234,3 рублей, сможет купить квартиру в собственность, откладывая остаток, через 91 год или 77 лет на первичном и вторичном рынке соответственно.

Чтобы увеличить покупательную способность населения, банки предоставляли возможность оформить ипотеку под 10% годовых. Тем самым люди получали возможность приобрести квартиру, а ежемесячный платеж по кредиту на срок 20 лет составил бы не больше 1000 рублей, что делало покупку квартиры доступной даже в начале карьерной лестницы. Многие воспользовались данной возможностью и уже в наше время имеют свою собственную квартиру.

Теперь мы рассмотрим ситуацию нашего времени, т.е. 2019-2024 года.

В эти года среднее значение заработной платы составляет 64100 рублей в месяц [1] или же 769200 рублей за год. Потребительские расходы на душу населения составили 6511,5 долларов [2] или 475339,5 рублей на курс доллара, составляющий в среднем 73 рубля.

В 2019-2024 годах один м² на рынке первичного жилья составлял в среднем 99228 рублей, а на вторичном – 96527 рублей.

Следует взять во внимание, что изменение условий жизни повлекли за собой изменение закона, где соизмеримо увеличили площадь жилого помещения на 1 человека, об этом говорится в ч. 1. ст. 7 Федерального закона от 30.12.2012 N 283-ФЗ «О социальных гарантиях сотрудникам некоторых федеральных органов исполнительной власти и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [5], которая гласит, что норма предоставления площади жилого помещения в собственность или по договору социального найма составляет:

- 1) 33 квадратных метра общей площади жилого помещения - на одного человека;
- 2) 42 квадратных метра общей площади жилого помещения - на семью из двух человек;
- 3) 18 квадратных метров общей площади жилого помещения на каждого члена семьи - на семью из трех и более человек.

Таким образом, новая квартира для одного человека будет стоить 3274524 рублей, а вторичная 3185391 рублей. Учитывая потребительские расходы на душу населения и среднюю заработную плату, потребуется около 11 лет, чтобы купить квартиру на первичном или вторичном рынке.

Но 11 лет – это так же большой срок и многие задумываются ускорить покупку жилья за счет денег взятых в кредит. Еще наши родители могли оформить ипотеку и купить жилье без сильного удара по своему бюджету. В наше время ситуация несколько изменилась.

Средняя ставка по ипотечному кредиту составляет 20% на 2024 год. Первоначальный взнос – 30%. Из чего выходит, что только для того, чтобы взять ипотеку нужно заплатить около миллиона рублей. Ежемесячный платеж составит почти 40000 рублей. Поэтому, переплата будет на треть больше первоначальной стоимости, что делает ипотеку в наше время не самым простым и выгодным вариантом.

Исходя из приведённых выше расчётов, можно заметить, что вырос уровень жизни населения, но покупательская способность пока осталась на низком уровне, хотя изменения в законе оказывают положительное влияние на условия жизни. В следствии этого можем сказать, что данные промежутки времени ярче всего отражают подъем экономики, соответственно мы рекомендуем приобретать жильё в ипотеку в 2027-2030 годах, т.к. к тому моменту экономика может полностью восстановиться.

Список использованных источников

1. Средняя заработная плата в России по годам и субъектам РФ. [Электронный ресурс]. URL: <https://infotables.ru/statistika/31-rossijskaya-federatsiya/1190-zarplata-v-rossii-po-godam>
2. Потребительские расходы России, 1990-2022 года. [Электронный ресурс]. URL: https://be5.biz/makroekonomika/consumption_expenditure/ru.html#main
3. Статистика:Цены на недвижимость в России. [Электронный ресурс]. URL: <https://ruxpert.ru/>
4. Жилищный кодекс РСФСР (утв. ВС РСФСР 24.06.1983) (ред. от 20.07.2004) [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru>
5. Федеральный закон "О социальных гарантиях сотрудникам некоторых федеральных органов исполнительной власти и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" от 30.12.2012 N 283-ФЗ [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru>

Контактная информация

Ходасевич Олег Николаевич

E-mail: vaha_694@mail.ru

**АГРАНАЯ ПОЛИТИКА РОССИИ ПО ОБЕСПЕЧЕНИЮ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ
СУБЪЕКТОВ АПК**

Цейтлин Е.М.

«Уральский государственный горный университет», г. Екатеринбург

Аннотация. В статье рассматриваются проблемы проведения эффективной аграрной политики, направленной на обеспечение экономической безопасности и конкурентоспособности хозяйствующих субъектов агропромышленного комплекса. Даны конкретные рекомендации по совершенствованию аграрной политики в отношении поддержки устойчивого функционирования отечественного сельского хозяйства и развития сельских территорий.

Ключевые слова: аграрная политика, агропромышленный комплекс, экономическая безопасность, доктрина продовольственной безопасности, сельские территории, эффективность, конкурентоспособность, привлекательность территории, совершенствование, сбалансированность.

В настоящее время (санкционного давления, международных альянсов и формирования многополярного мира) трудно переоценить роль и значение аграрной политики в развитии отечественного агропромышленного комплекса (АПК), являющегося базисом всей системы продовольственной безопасности и продовольственной независимости Российской Федерации.

Аграрная политика охватывает многие сферы экономики и жизнедеятельности, включая трехсферный АПК (рис. 1) с его ядром – сельским хозяйством (II сфера), аграрную науку, аграрное образование, кадровое обеспечение, рациональное использование земельных и финансовых ресурсов, техническое и технологическое обеспечение

агропроизводства, проблемы агроэкспорта и развития сельских территорий и многое другое. Основная генеральная цель аграрной политики – обеспечение продовольственной безопасности государства.

Отдельные авторы отождествляют аграрную, агропродовольственную, иногда агропромышленную политику, смешивая данные понятия, что приводит к методологической путанице.

Следует уточнить, что аграрная политика это более широкое понятие и оно вбирает в себя и агропродовольственную, и агропромышленную, и агрокадровую, и агронаучную, и агротехническую, и агрофинансовую, и агроэкологическую и т.д.



Рисунок 1 – Принципиальная модель трехсферного агропромышленного комплекса (АПК). *Примечание:* в центре схемы приведена формула эффективности функционирования АПК (по академику РАН А.Н. Сёмину) [1]



Рисунок 2 – Схема структурных составляющих современной аграрной политики по отношению к многосферному АПК [1]

Структурно она представлена на рис. 2. Из представленной схемы легко заключить, что основными составляющими аграрной политики являются – субъект, объект и цель проводимой политики. Если говорить о конечной цели, то она состоит в обеспечении аграрного производства в рамках функционирования эффективного АПК, в создании стройной и бесперебойно функционирующей системы продовольственной безопасности, а также в устойчивом и инновационном развитии социальной и инженерной инфраструктур сельских территорий.

Аграрная политика с ее элементами, компонентами, механизмами, приоритетами и стратегиями направлена на реализацию задач, поставленных в Доктрине продовольственной безопасности России, на достижение обозначенных в ней пороговых значений (рис. 3).



Рисунок 3 – Достижение ключевых показателей продовольственной безопасности (самообеспеченность по итогам 2023 года), %

Источник: презентация Министра сельского хозяйства России Лут О.Н. на коллегии 11-13 сентября 2024 года.

Если взять, показатель – самообеспечение по зерну, так называемый «стратегический показатель», то в Доктрине продовольственной безопасности обозначено пороговое значение – 95%, а фактическое достижение в стране – 170,5%. По мясу и мясопродуктам 101,5% (при пороговом значении 85%), по рыбе и рыбопродуктам – 165,6% (при пороговом значении 85%), по сахару – 108,5% (при пороговом значении 90%), по маслу растительному – 227,9% (при пороговом значении 90%), по картофелю – 97% (при пороговом значении 95%).

Вместе с тем пока не достигнуты пороговые значения по молоку и молокопродуктам, овощам и бахчевым, фруктам и ягодам. Так, по молоку и молокопродуктам достигнутый уровень составляет 86,7% (при пороговом значении 90%), по овощам и бахчевым достигнутый уровень – 89,4% (при пороговом значении 90%), по фруктам и ягодам достигнутый уровень – 46,7% (при пороговом значении 60%).

Отмечая достигнутые успехи в аграрной сфере экономики, нельзя не заострить внимание на том, что в соответствии с Указом Президента РФ № 309 определены национальные цели до 2030 года, в том числе и в сфере агропромышленного комплекса. Предстоит увеличить объемы производства продукции АПК на 25% по отношению к 2021 году, а

экспорт в 1,5 раза к 2030 году, т.е. достичь объема экспорта в 55,2 млрд. долларов [2].

Для этого правительство России принимает меры по расширению рынков сбыта, созданию льготных условий для экспортеров и повышению конкурентоспособности сельскохозяйственной продукции России на мировом рынке [3].

Нельзя обойти вниманием и извечную тему ценового паритета. Одним из важнейших направлений проводимой аграрной политики является достижение паритета цен между продукцией, производимой в сельском хозяйстве, и продукцией промышленного производства, приобретаемой для ведения агропроизводства. Среди мер и инструментов, используемых в экономике агропромышленного комплекса, можно выделить следующие, позволяющие обеспечивать паритет между сельским хозяйством и другими отраслями экономики: гарантированные цены и залоговые ставки; закупочные и товарные интервенции; субсидии, дотации и компенсации на сельскохозяйственную продукцию; государственное регулирование цен на продукцию естественных монополий; лизинг сельскохозяйственной техники и других ресурсов; механизмы льготного кредитования; пороговые цены и другие меры по регулированию экспорта и импорта агропродукции; иные законодательные, организационные и экономические меры [4].

Несмотря на принимаемые меры по отдельным позициям диспаритет цен сохраняется. Так, к примеру, проводимые наблюдения в Свердловской области показывают, что если в 2014 году для приобретения зерноуборочного комбайна требовалось реализовать 926,5 тонн пшеницы, то к концу 2024 года – от 1000 до 1296,9 тонны (в зависимости от марки зерноуборочного комбайна). Другими словами, увеличение произошло в 1,08 – 1,4 раза.

Парадокс состоит в том, что если обратиться к статистике и сравнивать индексы цен в целом по РФ, то мы наблюдаем паритетное соотношение [5]. Так как паритетным соотношением в сельском хозяйстве считается отношение индексов цен на реализованную

продукцию сельского хозяйства и индексов цен на промышленную продукцию, работы и услуги, потребляемые сельскохозяйственными организациями при производстве.

Но если считать, что «зеркалом аграрной политики» является состояние аграрной экономики в регионах, то следует заметить, что по многим позициям паритет не наблюдается [6]. Ученые Среднего Урала проводя ценовой мониторинг в отраслях АПК (2013-2023 гг.) отметили, что цены на машины для растениеводства выросли в 2,67 раза в 2023 году, в сравнении с 2013 годом, топливо выросло в 2,11 раза, а цены на зерновые культуры выросли незначительно, всего на 28,6%. К сожалению, пока не все имеющиеся механизмы государственного регулирования, ослабления и устранения диспаритета цен с одинаковой эффективностью срабатывают во всех регионах страны.

Современная аграрная политика, учитывая технологическое отставание в ряде отраслей АПК, направлена на развитие эффективных инновационных технологий, таких как: искусственный интеллект, способный оценивать состояние сельскохозяйственных животных и растений, прогнозировать урожай и предупреждать об изменениях климата; интернет вещей (IoT) и датчики, позволяющие собирать и анализировать данные о почве, погоде, состоянии растений и животных, а это позволяет оптимизировать процессы выращивания и увеличить урожайность; точное внесение удобрений; беспилотные летательные аппараты (дроны); экологически чистые технологии (применение экологически безопасных удобрений и пестицидов, а также энергосберегающих технологий); цифровой контроль сельскохозяйственной техники (спутниковый мониторинг транспорта, контроль топлива, водителя, орудий и обработки полей и др.); прогнозирование погоды через системы, анализирующие климатические условия, которые помогают минимизировать потери урожая из-за непредсказуемых погодных изменений и др. [7;8].

Объектом аграрной политики в последние годы наряду с непосредственно сельским хозяйством стали и сельские территории, многофункциональность которых очевидна [9].

Для повышения привлекательности сельских территорий нужны поселения нового типа, с размещением в них Smart-домов, энергоэффективных ЭкоДомов, домов из серии «Гелиополисов» и «Агрокластерных поселений» и т.п. Здесь важнейшим механизмом может стать сельская ипотека с минимальным первым взносом и процентной ставкой (от 0,1% – для новых приграничных территорий России, и 3% – в остальных регионах), с обязательным субсидированием процентной ставки в рамках государственной поддержки аграрной сферы экономики и социального развития села. Такой подход, в рамках проводимой аграрной политики, позволит повысить закрепляемость молодых специалистов в сельских территориях и увеличить приток квалифицированной рабочей силы.

В арсенале отечественных ученых России имеется значительное количество различного рода инноваций и законченных научно-технических, экономических, организационно-правовых и других разработок, эффективных изобретений, которые еще предстоит внедрить в отечественное аграрное производство в рамках проводимой современной аграрной политики. Безусловно, решению поставленных стратегических задач будет способствовать реализация национального проекта «Технологическое обеспечение продовольственной безопасности».

Список использованных источников

1. Сёмин А.Н. О совершенствовании аграрной политики и рыночной сбалансированности базовых сфер АПК России / А.Н. Сёмин // Международный журнал аграрной науки и образования. – 2024. – №4. – С. 100-107.

2. На заседании коллегии Минсельхоза обсудили итоги и приоритеты развития АПК России. [Электронный ресурс]. URL: <https://cntd.ru/news/read/na-zasedanii-kollegii-minselxozha-obsudili-itogi-i-prioritety-razvitiia-apk-rossii?ysclid=m45gwlto2i749803356> (дата обращения: 14.09.2024).

3. Кучковская, Н. В. Формирование современной аграрной политики в России / Н. В. Кучковская // Вопросы российского и международного права. – 2023. – Т. 13, № 7-1. – С. 138-144.

4. На возобновлённых товарных интервенциях в России было продано почти 4,6 тыс. тонн пшеницы [Электронный ресурс]. URL: <https://agroobzor.ru/news/na-vozobnovljonnykh-tovarnykh-interventsiyakh-v-rossii-bylo-prodano-pochti-4-6-tys-tonn-pshenitsy.html> (дата обращения: 09.03.2025).

5. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2023: Стат. сб. / Росстат. М., 2023. С. 1096-1097.

6. Владимир Кашин ответил на главный вопрос аграриев – где маржа? [Электронный ресурс]. URL: <https://glavagronom.ru/news/vladimir-kashin-otvetil-na-glavnyy-vopros-agrariyev-gde-marzha?ysclid=m1p9pwpxaa610641662> (дата обращения: 28.11.2024).

7. Сельскохозяйственные технологии: инновации и эффективность [Электронный ресурс]. URL: <https://www.retail.ru/rbc/pressreleases/selskokhozyaystvennyye-tekhnologii-innovatsii-i-effektivnost/> (дата обращения: 09.03.2025).

8. Новейшие технологии в сельском хозяйстве: перспективы и вызовы [Электронный ресурс]. URL: <https://polymya-agro.by/news/noveyshie-tekhnologii-v-selskom-khozyaystve-perspektivy-i-vyzovy/> (дата обращения: 09.03.2025).

9. Оксана Лут: зарплаты в сельском хозяйстве растут, но нехватка кадров пока остается. Агроэксперт [Электронный ресурс]. URL: <https://agroexpert.press/numbers/oksana-lut-zarplaty-v-selskom-hozyajstve-rastut-no-nehvatka-kadrov-poka-ostaetsya/> (дата обращения: 12.09.2024).

Контактная информация:

Цейтлин Евгений Михайлович

E-mail: tseitlin.e.m@gmail.com

**ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
ГОСУДАРСТВ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ТЕХНОЛОГИЙ
ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА НА ПРИМЕРЕ
РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ**

Юрченко О. А., Козлова Е. А.

«Белорусский государственный университет пищевых и химических технологий», г. Могилев

Аннотация. Статья посвящена анализу возможностей использования искусственного интеллекта (ИИ) для укрепления экономической безопасности государств на примере Республики Беларусь. Рассматриваются перспективы применения ИИ в различных секторах экономики для повышения устойчивости и конкурентоспособности.

Ключевые слова: экономическая безопасность, искусственный интеллект, инновации, технологии.

В современном мире, характеризующимся высокой динамикой изменений, обеспечение экономической безопасности становится ключевым приоритетом для любого государства. Эта задача требует комплексного подхода и использования передовых технологий, способных обеспечить устойчивый экономический рост, конкурентоспособность и защиту от внешних угроз. В этом контексте, технологии искусственного интеллекта представляют собой мощный инструмент для укрепления экономической безопасности, открывая новые возможности для оптимизации различных секторов экономики и повышения эффективности государственного управления.

Республика Беларусь, стремясь к устойчивому развитию и укреплению своей экономической позиции на международной арене, активно изучает и внедряет технологии ИИ в различные сферы

деятельности. Применение ИИ рассматривается не просто как способ автоматизации рутинных задач, но и как стратегический инструмент для повышения конкурентоспособности, обеспечения продовольственной безопасности, оптимизации энергетической системы и защиты от киберугроз.

Важно отметить, что экономическая безопасность любого государства напрямую зависит от стабильности и эффективности ключевых отраслей, среди которых одно из центральных мест занимает пищевая промышленность. Именно пищевые предприятия обеспечивают население продуктами питания, создают рабочие места и вносят существенный вклад в ВВП страны.

Сегодня пищевая промышленность в Беларуси является важнейшим элементом в структуре национального производства, занимая почти четверть от общего объема. В полной мере удовлетворяя потребности внутреннего рынка, продукция предприятий идет и на экспорт. Республика Беларусь – это один из крупнейших мировых поставщиков продовольствия. За 2023 год экспорт сельскохозяйственной продукции и продуктов питания составил \$7,4 млрд, а доля этой продукции в общем объеме экспорта страны составила 18,7% [1]. В 2024 году они принесли в казну 9млрд долларов. На территории Беларуси действуют 1130 предприятий пищевой промышленности, создающих 138 тыс. рабочих мест.

Исходя из вышеизложенного, в условиях глобализации и возрастающей конкуренции, обеспечение устойчивого развития пищевой промышленности требует внедрения передовых технологий, и в этом контексте искусственный интеллект открывает новые горизонты.

Внедрение технологий ИИ на белорусских предприятиях пищевой промышленности позволит значительно повысить эффективность производственных процессов. Анализируя огромные массивы данных, ИИ способен выявлять оптимальные режимы работы оборудования, оптимизировать использование сырья и энергоресурсов, что приведет к снижению себестоимости продукции и повышению конкурентоспособности. Интеллектуальные системы контроля

качества, основанные на технологиях машинного зрения, позволят выявлять дефекты и отклонения от стандартов на ранних этапах производства, минимизируя потери и гарантируя высокое качество продукции, что особенно важно для экспортных поставок.

Кроме того, ИИ способен прогнозировать спрос на различные виды продуктов питания, анализируя потребительские предпочтения и рыночные тенденции. Это позволит предприятиям более эффективно планировать производство, избегать излишков и дефицита, а также оперативно реагировать на изменения рыночной конъюнктуры. Интеллектуальные системы управления логистикой и цепочками поставок, основанные на технологиях ИИ, позволят оптимизировать маршруты доставки, обеспечивая устойчивое развитие отрасли и экономики в целом.

В сельском хозяйстве, являющемся также важной составляющей экономики Беларуси, технологии ИИ могут быть использованы для повышения урожайности, снижения потерь и оптимизации использования ресурсов. Системы машинного обучения, анализируя данные о погоде, состоянии почвы и развитии растений, позволяют прогнозировать урожайность, выявлять заболевания на ранних стадиях и оптимизировать внесение удобрений и средств защиты растений [2]. Это способствует повышению продовольственной безопасности и снижению зависимости от импорта.

В энергетической сфере ИИ может быть использован для оптимизации энергопотребления, управления энергосетями и развития возобновляемых источников энергии. Системы машинного обучения, анализируя данные о потреблении электроэнергии, позволяют прогнозировать спрос и оптимизировать генерацию электроэнергии. Алгоритмы ИИ могут быть использованы для управления интеллектуальными энергосетями, обеспечивая надежное и эффективное энергоснабжение потребителей.

В финансовой сфере ИИ может быть использован для выявления финансовых мошенничеств, предотвращения «отмывания» денег и управления рисками. Системы машинного обучения, анализируя

данные о транзакциях, позволяют выявлять подозрительные операции и предотвращать финансовые преступления. Алгоритмы ИИ могут быть использованы для оценки кредитных рисков, управления инвестиционными портфелями и оптимизации финансовых операций.

Однако внедрение технологий ИИ требует решения ряда задач, связанных с развитием инфраструктуры, подготовкой кадров и обеспечением кибербезопасности. Необходимо создать благоприятные условия для развития инновационной экосистемы, стимулировать инвестиции в исследования и разработки в области ИИ, а также обеспечить доступ к данным и вычислительным ресурсам. Важно обучить специалистов, способных разрабатывать, внедрять и эксплуатировать системы ИИ. Наконец, необходимо обеспечить защиту от киберугроз, связанных с использованием ИИ, и разработать этические принципы его применения.

Таким образом, Республика Беларусь, осознавая потенциал технологий искусственного интеллекта, предпринимает активные шаги для их внедрения в различные сектора экономики. Разрабатываются государственные программы поддержки инноваций, способные обеспечить ее дальнейшее процветание и благополучие.

Список использованных источников

1. Официальный интернет-портал Президента Республики Беларусь – URL: <https://president.gov.by/ru/belarus/economics/osnovnye-otrasli/promyshlennost/pishhevaya>
2. Скворцов, Е. А. Переход сельского хозяйства к цифровым, интеллектуальным и роботизированным технологиям / Е. А. Скворцов [и др.] // Т. 14, вып. 3. – Москва : Уральский государственный аграрный университет, 2018. – С. 1014–1028

Контактная информация:

Юрченко Ольга Алексеевна

E-mail: lelka_2511@bk.ru

УДК 346.4

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КАК НЕОТЪЕМЛЕМЫЙ КОМПОНЕНТ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

Ягофарова И.Д.

*«Уральский государственный экономический университет»,
г. Екатеринбург*

Аннотация. Экономическая безопасность представляет собой неотъемлемый компонент национальной безопасности государства. В данной работе исследуются проблемы, касающиеся поддержания стабильности экономической системы страны. Осуществлен анализ значимости ряда индикаторов экономической безопасности государства, а также выявлены существующие трудности в её обеспечении. При изучении проблемных аспектов использованы стратегические документы, служащие основой для обеспечения экономической и национальной безопасности государства.

Ключевые слова: экономическая система, экономическая безопасность, национальная безопасность, стратегия развития

Ключевым драйвером эволюции российской экономики выступают внешние экономические санкции, которые демонстрируют тенденцию к эскалации. Российская Федерация вынуждена адаптировать свои экономические структуры в соответствии с глобальными трендами, задаваемыми международным сообществом. Тем не менее, необходимо учитывать, что экономическая безопасность представляет собой неотъемлемый компонент национальной безопасности государства, что последовательно акцентируется в стратегических документах. Экономическая стабильность оказывает непосредственное влияние на социально-политические отношения и

прочие аспекты государственного функционирования. Таким образом, основная цель обеспечения экономической безопасности состоит в достижении финансовой независимости государства, что является неотъемлемой составляющей государственного суверенитета [1].

Задачи по обеспечению экономической независимости нашли отражение в ряде стратегических документов, разработанных и принятых в Российской Федерации. В частности, в Стратегии экономической безопасности Российской Федерации до 2030 года подчеркивается, что достижение экономического суверенитета страны невозможно без гарантии её экономической безопасности, трактуемой как способность национальной экономики эффективно противодействовать внутренним и внешним угрозам. [2]. Для повышения уровня экономической безопасности предлагается развивать российский финансовый рынок и механизмы долгосрочного финансирования, реализовывать специализированные программы кредитования ключевых секторов экономики, а также осуществлять инвестиционные проекты.

Некоторые исследователи предполагают, что экономическая безопасность имеет прямую корреляцию с финансовой устойчивостью. Согласно их выводам, ключевая функция обеспечения экономической безопасности заключается в превентивном предотвращении финансовых кризисов, способных дестабилизировать общую экономическую систему [3].

Экономическая безопасность в современном периоде сталкивается с комплексом стратегических угроз, которые могут быть классифицированы на две основные группы:

- внутренние угрозы, включающие структурные деформации национальной экономики, технологическое устаревание производственных мощностей, дефицит высококвалифицированного персонала, снижение общего уровня профессиональной компетентности и прочие аналогичные вызовы;

- внешние угрозы, обусловленные геополитической обстановкой и внешнеполитическим давлением, выражающимся в санкционных мерах и иных экономических ограничениях.

Для объективной оценки степени рисков критически важным является выбор релевантных аналитических критериев и учет контекста проявления указанных угроз. Такой подход позволяет приблизить оценку к реальности и способствует разработке эффективной стратегии нейтрализации угроз. В последние годы стратегические экономические риски в значительной мере детерминированы глобальной политической конъюнктурой, агрессивной внешней политикой отдельных государств и недостаточной результативностью правовых механизмов реагирования.

Федеральный закон Российской Федерации от 28 июня 2014 года № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации» [4] акцентирует значимость взаимосвязи между экономической безопасностью и финансовыми показателями государства. Финансовая сфера занимает особое место, поскольку способствует реализации принципа сбалансированности посредством координации ключевых стратегических документов.

Научные исследования в области экономики направлены на выявление факторов, обеспечивающих устойчивость национальной экономики [5]. Независимо от их происхождения, эти факторы способствуют снижению влияния внутренних и внешних рисков. Ряд ученых утверждает, что первостепенное значение имеет формирование бюджетной системы, ориентированной на ресурсное обеспечение и развитие различных направлений государственного управления [6].

Анализ безопасности и эффективности экономической системы основывается на более чем сорока показателях, значительная часть которых относится к финансовому сектору. Важное внимание уделяется таким параметрам, как:

- повышение уровня резистентности к экзогенным и эндогенным риск-факторам, угрожающим макроэкономической стабильности и устойчивому развитию национальной экономики;

- адаптационные механизмы, учитывающие специфические характеристики функционирования национальной экономической среды;

- обеспечение стабильной работы ключевых секторов финансового рынка, включая банковский сектор, рынок ценных бумаг, страховой сегмент и др.;

- оценка потенциала финансовой системы для качественного перехода на новый этап эволюции и достижения более высоких уровней эффективности функционирования.

Данные параметры играют ключевую роль в оценке устойчивости экономической системы Российской Федерации [7].

Несмотря на многочисленные барьеры и ограничительные меры, российская экономика демонстрирует существенную устойчивость, что находит подтверждение в различных макроэкономических показателях. Этот факт свидетельствует о корректности реализуемой антикризисной политики. В текущих условиях отсутствуют основания для пересмотра мер, закрепленных в стратегической документации. Существуют трудности, связанные с развитием отдельных сегментов экономики, включая малый и средний бизнес, а также обрабатывающую промышленность, однако именно эти вызовы определяют приоритеты государственной экономической политики и направления реформирования финансовой системы, направленные на формирование благоприятной среды для предпринимательской деятельности. Прогнозируется, что в ближайшей перспективе российская экономика укрепит свои позиции и создаст предпосылки для активного роста на нефинансовом рынке.

Таким образом, экономическая стратегия представляет собой ключевой элемент устойчивого роста национальной экономики.

Отсутствие подобной стратегии делает невозможным эффективное обеспечение экономической безопасности и, следовательно, общей национальной безопасности страны.

Список использованных источников

1. Колоткина О.А. Влияние санкций на экономическую безопасность России // Бюллетень инновационных технологий. 2023. Т. 7. № 2 (26). С. 35-40.
2. О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года: Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 // <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71572608/>
3. Брагина Г.Н., Круц Д.А. Финансовая безопасность как форма экономической безопасности // Вестник экономики, управления и права. 2023. Т. 16. № 2. С. 10-13.
4. О стратегическом планировании в Российской Федерации: Федеральный закон от 28 июня 2014 г. № 172-ФЗ // Российская газета от 3 июля 2014 г. № 146.
5. Шманев С.В. Экономическая безопасность как основа национальной безопасности // Образование. Наука. Научные кадры. 2024. № 2. С. 218-223.
6. Шутая Р.П., Швецов К.В. Экономическая безопасность как главный компонент безопасности страны // Вестник науки. 2023. № 12 (69). Т. 3. С. 264-268.
7. Журавлев Д.М. Чаадаев В.К. Стратегирование национальной и экономической безопасности // Управленческое консультирование 2023. № 4. С. 16-29.

Контактная информация:
Ягофарова Инара Дамировна
E-mail: vaina3@yandex.ru

ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ: ТЕОРИТИЧЕСКИЕ И ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛЬНОЙ КОНКУРЕНЦИИ

Янушевская С.В.

«Белорусский государственный университет пищевых и химических технологий», г. Могилев

Аннотация. В настоящее время одной из перспективных стратегий экономического развития в странах с переходной экономикой признается импортозамещение, это обусловлено главным образом такими проблемами, как отрицательное сальдо платежного баланса и низкая конкурентоспособность товаров на внешних рынках. Импортозамещение может выступать как один из подходов к частичному решению данных проблем.

Ключевые слова: импортозамещение, экономическая безопасность, цепочки поставок, конкурентоспособность, внедрение современных технологий, цифровизация, развитие внутреннего производства, диверсификация деятельности

Импортозамещение — это государственная стратегия, применяющая торговые ограничения для поддержки отечественных промышленных предприятий, способных выпускать товары, которые ранее закупались за рубежом. Данная политика тесно связана с мерами по защите и развитию новых производств.

Под импортозамещением принято понимать стратегию поощрения внутренней промышленности путем введения ограничений на импорт [1]. При этом роль государства в процессе импортозамещения — не определять «приоритетные» отрасли, рискуя, в случае ошибки, в крайне эффективно усвоить бюджетные средства. Цели импортозамещения — вызвать у деловых кругов интерес к диверсификации деятельности, к производству в стране новых или более качественных товаров.

По определению В. Зарянкина, «импортозамещение – это сокращение или прекращение импорта определенных товаров путем их вытеснения (замещения) с внутреннего рынка страны с аналогичным отечественным товаром, что характеризуется более высокими потребительскими качествами и стоимостью не выше импортных» [2].

Импортозамещение и экономическая безопасность являются взаимосвязанными концепциями. Импортозамещение позволяет стране уменьшить зависимость от иностранных товаров и технологий. Это особенно важно для Беларуси, учитывая её геополитическое положение и зависимость от поставок из России и других стран [3].

Развитие внутреннего производства снижает уязвимость экономики к внешним экономическим шокам, таким как санкции или колебания цен на сырьевые товары. Это создает более стабильную экономическую среду.

Импортозамещение способствует созданию новых рабочих мест и развитию местного производства, что в свою очередь укрепляет социальную стабильность и экономическую безопасность [4].

Поддержка локального бизнеса приводит к появлению дополнительных рабочих мест и ускоряет экономическое развитие. Запуск производства товаров, которые раньше закупались за границей, не только решает вопрос трудоустройства, но и укрепляет связи между предприятиями внутри страны, повышая устойчивость экономики и снижая её зависимость от внешних факторов. Помимо этого, переход к импортозамещению побуждает к внедрению новшеств: белорусским компаниям приходится совершенствоваться и осваивать передовые технологии, что в конечном счёте улучшает позиции белорусской продукции на мировом рынке.

Китай является одним из самых ярких примеров успешного импортозамещения, особенно в сфере технологий. В последние десятилетия страна активно инвестировала в развитие собственных технологий и производства, что позволило ей значительно сократить зависимость от иностранных технологий. Программа «Сделано в Китае-

2025» направлена на повышение доли высокотехнологичных товаров в производстве, что способствует экономическому росту и инновациям. Успешным образцом импортозамещения в рамках Союзного государства стало создание российско-белорусского предприятия «КРЕМНИЙ-ЭЛ» в Ставрополе, расположенном в Самарской области. Предприятие, основанное в 2021 году на базе научно-производственного центра «ИНТЕГРАЛ», занимается выпуском интегральных микросхем для широкого спектра отраслей, таких как авиастроение, космонавтика, автомобилестроение и связь. К 2025 году предполагается увеличить годовой объем производства до 1,3 миллиона чипов, что обеспечит полное удовлетворение потребностей российской промышленности в этой продукции. Важно отметить, что проекты по импортозамещению и организация совместных предприятий в рамках Союзного государства активно поддерживаются государством. Для содействия промышленному сотрудничеству и локализации производства критически важных товаров в ключевых секторах экономики разработаны специальные программы и планы. На их исполнение выделяются значительные инвестиции, предоставляются льготы совместным компаниям, и формируется необходимая инфраструктура. Подобные совместные производственные инициативы, реализуемые в рамках Союзного государства, играют важную роль в реализации стратегических программ по импортозамещению в различных областях экономики.

При переходе на импортозамещение предприятия сталкиваются с множеством проблем и вызовов, которые могут значительно затруднить этот процесс. Во-первых, одной из основных трудностей является недостаток квалифицированных кадров, способных работать с новыми технологиями и методами производства. В условиях быстрого изменения рынка и технологий предприятиям необходимо инвестировать в обучение и переподготовку сотрудников, что требует времени и финансовых ресурсов. Во-вторых, многие компании сталкиваются с ограничениями в доступе к современным технологиям и оборудованию, что затрудняет создание конкурентоспособной

продукции. Импортозамещение часто требует значительных инвестиций в научные исследования и разработки, что может быть сложно для предприятий с ограниченными финансовыми возможностями.

Современные технологии и инновации дают возможность производителям повышать качество выпускаемой продукции, оптимизировать производственные циклы и сокращать издержки. В качестве примера можно привести автоматизацию и цифровизацию, которые значительно повышают эффективность работы. Дополнительно, вложения в обучение и профессиональный рост персонала помогают компаниям быстро адаптироваться к новым технологиям и меняющимся требованиям рынка. Сотрудничество с учебными заведениями способствует подготовке востребованных специалистов. Однако, развитие местных логистических сетей, а также формирование узнаваемого бренда и применение действенных маркетинговых инструментов, позволят отечественным производителям занять свою нишу на рынке и привлечь внимание покупателей.

Важным аспектом импортозамещения является также развитие местного предпринимательства. Поддержка малых и средних предприятий, которые могут производить товары и услуги на внутреннем рынке, способствует созданию более сбалансированной экономики. Эти предприятия часто более гибкие и способны быстрее реагировать на изменения в спросе, что делает экономику более динамичной и адаптивной.

Прогнозы по развитию импортозамещения в условиях глобальных изменений и кризисов указывают на ряд ключевых тенденций, которые будут определять экономическую ситуацию в ближайшие годы. В условиях глобальных кризисов государства будут усиливать поддержку отечественных производителей через различные меры, такие как субсидии, налоговые льготы и программы поддержки. Это позволит стимулировать производство и снизить зависимость от импорта[5]. В условиях глобальных климатических изменений и увеличивающегося

интереса к экологическим вопросам, предприятия будут активно внедрять более устойчивые производственные практики. Предполагается, что экологически чистые технологии займут центральное место в стратегии импортозамещения, что может привлечь внимание потребителей и усилить конкурентные позиции. Цифровизация производственных процессов и использование таких технологий, как искусственный интеллект и автоматизация, станут ключевыми факторами для повышения эффективности и снижения издержек.

Список литературы:

1. *Комилов А.Ф. Особенности формирования политики импортозамещения в промышленности Республики Таджикистан: дис. канд. экон. наук: 08.00.05 / Комилов А.Ф. – Душанбе, 2011. – 212 с.
2. Зарянкин В.В. Роль импортозамещения в системе международных торговых отношений / В.В. Зарянкин // Беларусь и мировые экономические процессы: сб. науч. статей. – Выпуск 7. – 2010. – С.44-50.
3. Григорьев, И. "Импортозамещение как фактор экономической безопасности Беларуси". Экономика и управление, 3(4), 2020. - 45-52
4. Шевченко, А. "Социально-экономические аспекты импортозамещения в Беларуси". Социология: теория, методы, маркетинг, 4(2), 2019. -78-85.
5. Стратегия экономической безопасности РФ на период до 2030 (утверждена Указом Президента РФ 13.05.2017 № 208).

Контактная информация:

Янушевская Софья Витальевна

E-mail: sofaanusevskaa@gmail.com